

Atlas Copcos rörelseresultat ökade med 3 procent till 4 470 MSEK.
Vinst per aktie minskade till 11:50 SEK, jämfört med 11:96 SEK föregående år.

En stabil grund för tillväxt

Inledningen på 1999 var svag för Gruppen, men goda framsteg gjordes under årets senare del. Under året tog Atlas Copco ett flertal viktiga steg i linje med strategin. Ett av dessa var förvärvet av Rental Service Corporation (RSC) – det andra stora klivet in på marknaden för maskinuthyrning i Nordamerika.

Under hela 1999 var affärsklimatet i Nordamerika fortsatt starkt och maskinuthyrningsindustrin växte ännu snabbare än ekonomin som helhet. I Europa infriades dock inte förväntningarna helt på en ökad tillväxt. Produktionsnivåerna förbättrades under året, men investeringarna stannade på en fortsatt låg nivå.

Under andra halvåret 1999 började många länder i Asien visa tecken på en mer positiv utveckling än väntat. Den ryska och de sydamerikanska ekonomierna var dock överlag svaga, med en långsammare återhämtning.

1999 års resultat

Atlas Copcos fakturering steg med 7 procent under 1999, motsvarande en volymminskning på 2 procent. Förbättringen under de tre sista kvartalen kunde nästan uppväga den svaga inledningen på året.

Rörelseresultatet var 4 470 MSEK (4 345) inklusive icke återkommande poster på 83 MSEK. Resultatet efter finansiella poster sjönk med 6 procent till 3 412 MSEK motsvarande en marginal på 9,4 procent. Gruppens målsättning är att uppnå en rörelsemarginal på minst 10 procent över en konjunkturcykel och genomsnittet 1995–1999 är 11,1 procent.

Gruppen fortsatte att generera ett tillfredsställande kassaflöde under 1999, på 2 413 MSEK, vilket var 12 procent högre än under 1998.

Strategisk utveckling

Sedan början av 1999 har Gruppen haft fyra affärsområden, då Rental Service blev ett eget affärsområde. I juli gjorde vi vårt andra stora förvärv på marknaden för maskinuthyrning i USA, genom köpet av Rental Service Corporation (RSC) som blev affärsområdets andra division. Förvärvet befäster ytterligare Atlas Copcos strategi att växa genom att erbjuda bättre service till kunderna. Drivkraften är den ökade andel av försäljningen som relateras till service, uthyrning, tillbehör och förbrukningsvaror. Prime Service och RSC kommer tillsammans att optimera affärsområdets geografiska täckning på ett kraftfullt sätt. För att ytterligare öka affärsområdets konkurrenskraft har olika projekt påbörjats för att utveckla synergier på områden såsom administration, inköp och distribution.

Strategin, att växa genom att erbjuda bättre service till kunderna

under produktens livstid, implementeras även i de andra affärsområdena. I Europa fortsätter vi att utveckla uthyrningsverksamheten av kompressorer och borrhjugg. Servicekontrakt har alltid varit en stor affär för kompressorer. För bergborrtröstning har fullservicekontrakt, som inkluderar reservdelar och borrhjugg, blivit allt vanligare.

Bilindustrin efterfrågar ökat engagemang från leverantörerna för att säkra sina processer, såsom service och underhåll till fasta priser, och vi erbjuder service av verktyg på plats i fabrikena.

På lång sikt vill Atlas Copco uppnå samma närvaro i Asien som i Europa och Nordamerika och en av de mest positiva händelserna under året är att länderna i Asien har börjat återhämta sig efter den finansiella krisen och att trenden pekar uppåt igen. För att förbereda oss för ökad aktivitet i regionen har vi fortsatt att utveckla våra chefer i regionen.

Kompressorteknik

Under 1999 utökade affärsområdet Kompressorteknik sin serie industrikompressorer med elektronisk frekvensomvandlare. Samtidigt introducerades nya portabla kompressorer och generatorer för maskinuthyrningsmarknaden. Produktionen i Asien konsoliderades och Wuxifabriken i Kina utökade sin kapacitet. Två företag har förvärvats för att stärka området för produktuthyrning: Rand-Air i Sydafrika och ABIRD i Nederländerna. Ett nytt säljbolag i Egypten etablerades också.

Anläggnings- och gruvteknik

Inom affärsområdet Anläggnings- och gruvteknik är investeringarna i svenska laboratorier fortsatt lönsamma. En ny serie ovanjordsriggar och en utökad serie med underjordsriggar baserade på ett enhetligt modulkoncept, lanserades. För anläggningsindustrin introducerades en ny serie hydraulspett.

Industriteknik

Affärsområdet Industriteknik presenterade en rad nya verktyg: slipmaskiner, vinkelmutterdragare och en serie sladdlösa verktyg med universal-laddare. För att kunna betjäna kunderna bättre, kombinerade divisionen Alliance Tools verktyg från tre olika varumärken till ett bredare sortiment. Atlas Copco Controls avyttrades, eftersom det inte betraktades som en kärnverksamhet. Strax före årets slut förvärvades servicespecialisten Tool Technics NV i Belgien.

Rental Service

Förutom förvärvet av RSC, förvärvades också sex mindre företag med nio hyresdepåer i regioner där man tidigare hade begränsad

närvaro. Prime Energy fortsatte att växa och efterfrågan på generatorer och produkter som används vid temperaturkontroll var bättre inom livsmedelsindustrin, petrokemisk industri och underhållningsbranschen.

Miljösatsningar

Jag är glad att kunna berätta om ytterligare framsteg inom Atlas Copcos miljöarbete i enlighet med vår strategi. Under 1999 blev Milwaukee Electric Tools verksamhet miljöcertifierad enligt ISO 14001, och därmed har hela Gruppens verksamhet för elverktyg infört miljöledningssystemet. Totalt är 51 procent av Gruppens produktionskapacitet nu certifierad och fler enheter står på tur.

För att bidra till förbättrad arbetsmiljö för våra kunder vid själva användningen av produkterna, och för att ge Atlas Copco konkurrensfördelar, integreras miljö- och ergonomiaspekter i vår produktutvecklingsprocess.

Möjligheterna med Internet

Användningen av Internet och elektronisk handel kommer att få en betydande inverkan på hur vi gör affärer. Vi kommer att använda Internet för att informera, kommunicera och göra affärstransaktioner med kunder, leverantörer och med våra anställda – allt i syfte att utveckla och förbättra våra processer. Målet är att bredda och fördjupa vår marknadstäckning, förbättra servicen till våra kunder och att utveckla den interna effektiviteten. Atlas Copco har lanserat ett antal projekt på grupp- och affärsområdesnivå och en organisation håller på att etableras. För att stödja utvecklingen har vi publicerat en policy och identifierat en standard för arbetet, med tydliga ansvarsområden.

Effektivisering av administrativa tjänster

Internetteknologin erbjuder spännande möjligheter att arbeta i team över världen och skapa synergier mellan verksamheter. Med fokus på ökad effektivitet i administrativa processer och stödprocesser, söker vi nya lösningar och strukturer, inom vilka vi kan expandera. En milstolpe i det avseendet är Atlas Copco ASAP, en intern leverantör av administrativa tjänster som etablerades under 1999 för att ge support till europeiska säljbolag. Målet är att kunna erbjuda interna kunder bättre service och minska kostnaderna för att göra affärer.

Personalen driver företaget framåt

Vår framgång grundas på bra processer som drivs av kunder, produkter och personal, och det är våra anställda som får saker att hända. Vi ser det som viktigt att prioritera rekrytering och att behålla duktiga personer. Målet är att förbli en attraktiv arbetsgivare både på kort och på lång sikt.

Som en del i vårt program för kompetensutveckling, hålls ett antal regionala gruppseminarier för cheferna inom respektive bolag. Huvudsyftet är att utveckla chefernas förståelse för den egna rollen i en föränderlig miljö. Divisionerna genomför



också egna genomgripande utbildningsprogram.

Vi uppmuntrar intern rörlighet inom Gruppen för att sprida kompetens och öka erfarenheterna. Lediga arbeten publiceras kontinuerligt på vår interna jobb- och projektmarknad där de anställda är välkomna att lämna sina ansökningar.

Ständiga förbättringar och innovationer

För att stärka vår konkurrenskraft måste Atlas Copco genomföra ständiga förbättringar och innovationer. Vi står inför en rad viktiga uppgifter, såsom utveckling av innovativa produkter, utnyttjandet av Internets möjligheter och synergiutveckling. På samma gång måste vi fortsätta våra ansträngningar för att kontrollera rörelsekapitalet och minska kostnaderna. Jag är säker på att vi kan klara detta. Vi har starka affärskoncept, vi har vidtagit flera strategiska åtgärder och står på en stabil grund som borgar för fortsatt tillväxt.

Giulio Mazzalupi
VD och koncernchef

Resultaträkning

MSEK	Atlas Copco-gruppen			Atlas Copco AB	
	1997	1998	1999	1998	1999
Fakturering	30 032	33 740	36 234		
Rörelsens kostnader	-26 219	-29 395	-31 764	-91	-11
Rörelseresultat	3 813	4 345	4 470	-91	-11
Finansiella intäkter och kostnader	-293	-708	-1 058	1 519	1 272
Resultat efter finansiella poster	3 520	3 637	3 412	1 428	1 261
<i>- i % av fakturering</i>	<i>11,7</i>	<i>10,8</i>	<i>9,4</i>		
Bokslutsdispositioner				-184	-54
Skatter	-1 280	-1 322	-1 137	-199	-170
Minoritetsintressen	-32	-32	-28		
Årets resultat	2 208	2 283	2 247	1 045	1 037
<i>Vinst per aktie, SEK</i>	<i>11:56</i>	<i>11:96</i>	<i>11:50</i>		
<i>Avkastning på sysselsatt kapital före skatt, %</i>	<i>21,1</i>	<i>17,2</i>	<i>14,1</i>		
<i>Avkastning på eget kapital före skatt, %</i>	<i>17,6</i>	<i>16,1</i>	<i>13,6</i>		
<i>Skuldsättningsgrad, %</i>	<i>74,9</i>	<i>65,0</i>	<i>91,7</i>		
<i>Andel eget kapital, %</i>	<i>39,2</i>	<i>41,6</i>	<i>39,3</i>		
<i>Antal anställda i slutet av resp period</i>	<i>23 923</i>	<i>23 393</i>	<i>26 134</i>		

Balansräkning

MSEK	Atlas Copco-gruppen		
	31 dec 1997	31 dec 1998	31 dec 1999
Immateriella anläggningstillgångar	11 051	11 311	18 851
Övriga anläggningstillgångar	9 794	10 697	18 702
Varulager	5 231	5 383	5 348
Fordringar	7 101	7 657	9 463
Kassa, bank, kortfristiga placeringar	1 613	2 118	1 286
Summa tillgångar	34 790	37 166	53 650
Eget kapital	13 453	15 267	20 885
Minoritetsintressen	182	198	192
Räntebärande skulder och avsättningar	11 827	12 170	20 611
Icke räntebärande skulder och avsättningar	9 328	9 531	11 962
Summa skulder och eget kapital	34 790	37 166	53 650

Fortsatt förbättrad efterfrågan under fjärde kvartalet

Atlas Copco-gruppens fakturerade försäljning under 1999 ökade med 7 procent till 36 234 MSEK (33 740), motsvarande en volymminskning på 2 procent. Nettoeffekten från förvärv och försäljning av företag var en ökning på cirka 8 procent. Valutakursförändringar påverkade faktureringen positivt med 2 procentenheter. Gruppens orderingång ökade med 11 procent till 36 534 MSEK (32 979), motsvarande en volymökning på 1 procent för jämförbara enheter.

Vinsten efter finansiella poster minskade till 3 412 MSEK (3 637). Vinstmarginalen blev 9,4 procent (10,8).

Utdelning Styrelsen föreslår en utdelning av 4:75 SEK (4:32) per aktie.

Utsikter på kort sikt Den goda efterfrågan i Nordamerika förväntas fortsätta på den nuvarande nivån. Maskinuthyrningsindustrin tros fortsätta växa snabbare än ekonomin i övrigt. De stigande räntenivåerna kan påverka efterfrågan från vissa industrisektorer i negativ riktning.

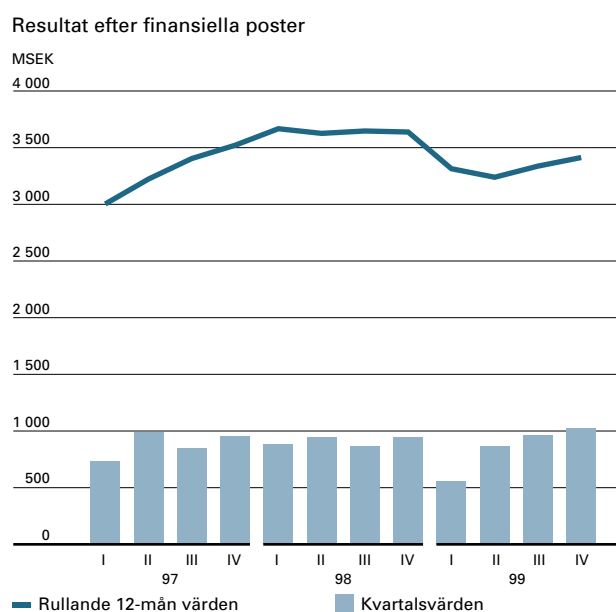
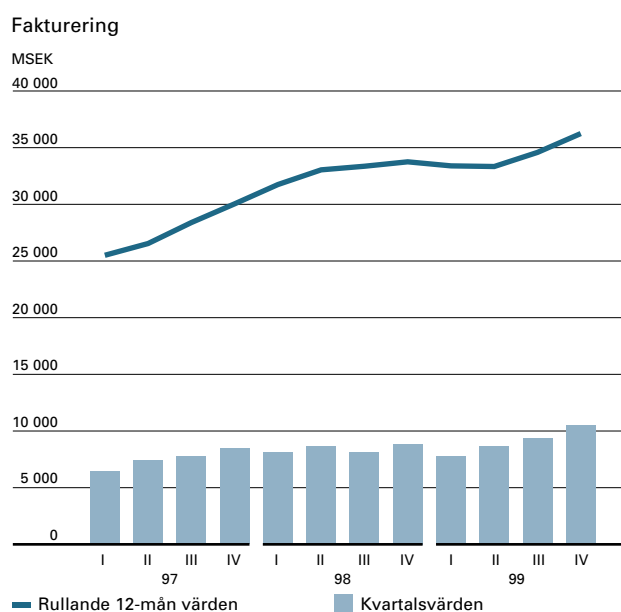
Överlag väntas efterfrågan i Europa öka, då större produktionsvolymerna så småningom kommer att kräva investeringar i ökad kapacitet. Infrastrukturprojekt i Europa bör också ha en positiv inverkan på efterfrågan.

Återhämtningen i Asien förväntas hålla i sig och leda till ökad efterfrågan från de flesta industrisektorer. I Sydamerika, Afrika och Mellanöstern väntas stigande råvarupriser bidra till en något högre aktivitetsnivå inom berörda industrier.

Sammanfattningsvis väntas efterfrågan för Atlas Copcos produkter och tjänster stiga på kort sikt.

MSEK	januari–december		förändring %
	1999	1998	
Fakturering	36 234	33 740	+7
Rörelseresultat	4 470	4 345	+3
– i % av fakturering	12,3	12,9	
Resultat efter finansiella poster	3 412	3 637	–6
– i % av fakturering	9,4	10,8	
Vinst per aktie*, SEK	11:50	11:96	–4

* 1998 års siffra justerad för årets emission



Marknadsutveckling

Totalt sett låg efterfrågan i Nordamerika kvar på en hög nivå. Ökade olje- och metallpriser bidrog till starkare efterfrågan från den petrokemiska industrin och gruvindustrin. Aktiviteten inom anläggningsindustrin var fortsatt stark men visade stora regionala skillnader. Mot slutet av perioden visade dock några sektorer, såsom byggsektorn och bilindustrin, tecken på avmattning till följd av de stigande räntenivåerna.

I Europa förbättrades efterfrågan något under det sista kvartalet, främst tack vare en gynnsam utveckling i Frankrike och Spanien, medan Tyskland låg kvar på samma nivå som de två föregående kvartalen.

Utvecklingen inom tillverkningsindustrin i Storbritannien och Norden var fortsatt svag under hela perioden, vilket påverkade den totala efterfrågan från denna sektor.

Den starka återhämtningen på många marknader i Asien fortsatte under det fjärde kvartalet, och märktes starkast i Sydkorea, Indien och Japan. Kinas ekonomi utvecklades inte i samma takt och efterfrågan i Australien var fortsatt låg.

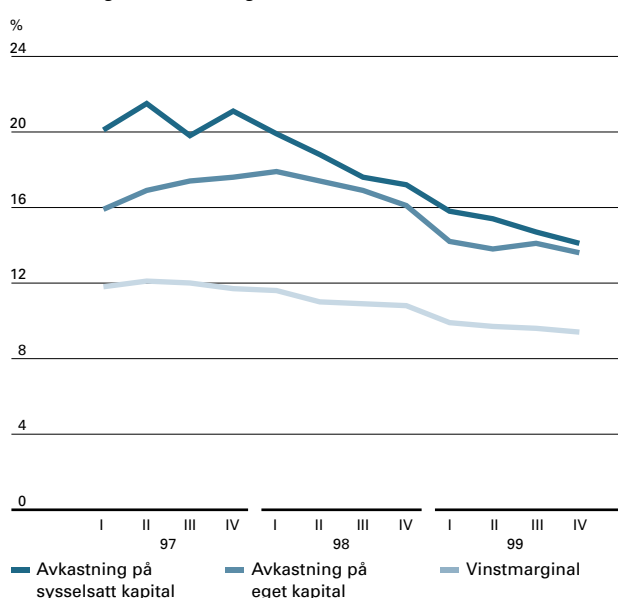
Efterfrågan i Sydamerika varierade, med förbättringar i länder med gruvindustri, medan Brasiliens återhämtning från den finansiella krisen gick trögare än väntat. I Afrika och Mellanöstern kunde starkast tillväxt noteras i Sydafrika.

Försäljningsutveckling

Orderingången steg med 11 procent under 1999 och uppgick till 36 534 MSEK (32 979). Volymökningen var 1 procentenhet, borträknat en positiv valutakurseffekt på 2 procent och nettoeffekten av förvärv och avyttringar på 8 procent. Volymökningen kan främst tillskrivas den starka ökningen i orderingång under fjärde kvartalet, som kompenserade den svaga inledningen på året, delvis beroende på att maskinuthyrningsindustrin är säsongsbetonad.

Den fakturerade försäljningen ökade med 7 procent, till 36 234 MSEK (33 740), motsvarande en volymminskning på 2 procent.

Avkastning och vinstmarginal, rullande 12-mån värden



Geografisk fördelning av orderingången (%)

januari–december	1999	1998
Europa	37	41
Nordamerika	45	37
Sydamerika	4	6
Afrika/Mellanöstern	4	5
Asien/Australien	10	11

Resultat

Rörelseresultatet ökade med 125 MSEK till 4 470 MSEK (4 345), motsvarande 3 procent jämfört med 1998. Vinsten inkluderar icke återkommande poster på 83 MSEK under tredje kvartalet, inom affärsområdet Industriteknik. Ökningen i rörelseresultatet kan helt tillskrivas affärsområdet Rental Service och särskilt förvärvet av RSC. För jämförbara enheter sjönk rörelseresultatet som en följd av volymminskningen och en ogynnsam förändring i produktmixen. De kostnadsjusteringar som operativa enheter vidtagit, för att anpassa verksamheten till en lägre aktivitetsnivå i början av 1999, och en ökad andel faktureringar från eftermarknaden lyckades delvis motverka effekten av lägre volymer. USDollarns styrka hade en positiv effekt överlag, men den totala valutakurseffekten var begränsad till under 2 procent av 1999 års resultat. Rörelsemarginalen sjönk till 12,3 procent (12,9).

Finansnettot uppgick till -1 058 MSEK (-708), varav räntenettot utgjorde -1 034 MSEK (-680) och valutakursförändringar -26 MSEK (-33).

Resultatet efter finansiella poster minskade med 6 procent till 3 412 MSEK (3 637). Vinstmarginalen blev 9,4 procent (10,8).

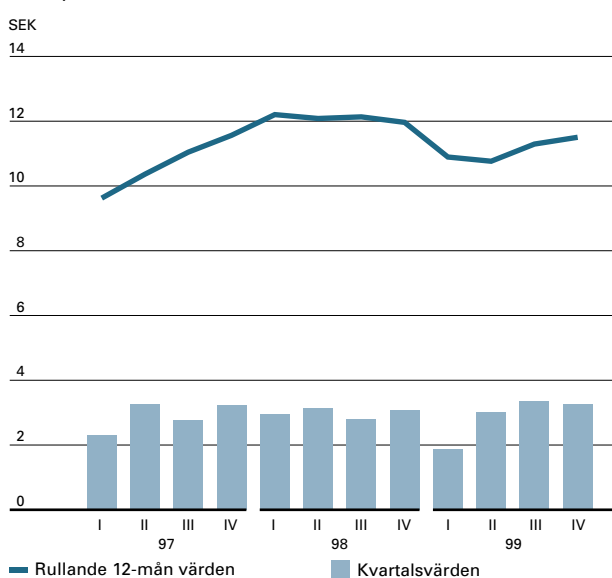
Periodens nettovinst uppgick till 2 247 MSEK (2 283) eller 11:50 SEK per aktie (11:96).

Avkastningen på sysselsatt kapital under 1999 var 14,1 procent (17,2) och på eget kapital 13,6 procent (16,1).

Fjärde kvartalet

Orderingången uppgick till 10 210 MSEK (8 062), motsvarande en volymökning på 9 procent för jämförbara enheter.

Vinst per aktie



Atlas Copco-gruppens fakturerade försäljning under fjärde kvartalet 1999 ökade med 19 procent till 10 507 MSEK från 8 845 MSEK under 1998. Förvärv och försäljningar av företag bidrog med 16 procent netto, medan volymökningen för jämförbara enheter var 3 procentenheter. Förändringar i valutakurser och priser hade en obetydlig nettoeffekt.

Rörelseresultatet ökade med 25 procent till 1 400 MSEK (1 124), delvis beroende på förvärvet av RSC men även till följd av stora förbättringar inom affärsområdet Kompressorteknik. Rörelsemarginalen ökade till 13,3 procent (12,7). Valutakursförändringar hade en obetydlig effekt under kvartalet. Vinsten efter finansiella poster ökade med 8 procent till 1 022 MSEK (946) och nettovinsten för fjärde kvartalet uppgick till 677 MSEK (584), eller 3:27 SEK per aktie (3:06).

Kassaflöde och nettoskuldssättning

Det kassamässiga rörelseöverskottet efter skatt för helåret uppgick till 4 595 MSEK (4 162), motsvarande 13 procent (12) av Gruppens fakturerade försäljning.

Rörelsekapitalet minskade under perioden med 20 MSEK (ökning med 557), innebärande en positiv effekt på rörelsens kassaflöde, som steg till 4 615 MSEK (3 605).

Investeringar i anläggningar uppgick till 2 215 MSEK (1 491), där merparten av ökningen är relaterad till investeringar inom affärsområdet Rental Service. Nettokassaflödet uppgick till -8 188 MSEK (489).

Kassaflödesanalys

MSEK	januari-december	
	1999	1998
Kassamässigt rörelseöverskott efter skatt	4 595	4 162
<i>varav återlagda avskrivningar</i>	<i>2 616</i>	<i>1 876</i>
Förändring av rörelsekapital	20	-557
Rörelsens kassaflöde	4 615	3 605
Investeringar i anläggningar	-3 281	-2 447
Försäljning av anläggningar	1 079	991
Företagsförvärv/avyttringar	-13 894	-873
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-16 096	-2 329
Betalda utdelningar	-832	-787
Nyemission	4 125	-
Nettokassaflöde	-8 188	489
Förändring i räntebärande skulder	7 378	-56
Kassaflöde efter finansiering	-810	433
Likvida medel vid årets början	2 118	1 613
Omräkningsdifferens i likvida medel	-22	72
Likvida medel vid årets slut	1 286	2 118

Gruppens nettoskuldssättning, dvs skillnaden mellan räntebärande skulder och likvida medel, uppgick till 19 325 MSEK (10 052), varav avsatt till pensioner 1 450 MSEK (1 940). Minskningen i pensionsavsättningar återspeglar bildandet under första kvartalet 1999 av en pensionsstiftelse i Sverige som inte konsoliderats i Gruppens räkenskaper. Beloppet på 522 MSEK minskade samtidigt de likvida medlen och påverkade således inte den rapporterade nettoskuldssättningen. Skuldssättningsgraden, dvs nettoskuldssättningen i relation till eget kapital, var 92 procent (65).

Likvida medel uppgick vid rapportperiodens slut till 1 286 MSEK (2 118).

Atlas Copco-gruppens egna kapital inklusive minoritetsandelar uppgick till 21 077 MSEK (15 465), motsvarande 101 SEK per aktie (84). Andelen eget kapital var 39 procent (42).

Investeringar

Investeringar i fastigheter och maskiner uppgick till 939 MSEK (853) och i hyresmaskiner till 2 342 MSEK (1 594). De totala avskrivningarna på samtliga dessa tillgångar uppgick under perioden till 2 121 MSEK (1 448), medan avskrivningar på goodwill var 495 MSEK (428).

Nyemission

För att stärka Gruppens kapitalbas och öka den finansiella flexibiliteten efter förvärvet av Rental Service Corporation godkände den extra ordinarie bolagsstämman, som hölls den 6 september 1999, en nyemission med företrädesrätt för existerande aktieägare. De nya aktierna emitterades med villkor 1:7 till kursen 160 SEK per aktie. I oktober 1999 gav emissionen bolaget ett kapitaltillskott på omkring 4,1 miljarder SEK netto.

Fördelning av aktier

Aktiekapitalet uppgick vid periodens slut till 1 048 MSEK fördelat på aktieslag enligt nedan:

Aktieslag	Utestående aktier
A-aktier	139 899 016
B-aktier	69 703 188
Totalt	209 602 184

Personal

Antalet anställda var 26 134 (23 393) vid årets slut. För jämförbara enheter minskade antalet anställda med 928 under året.

Strukturella förändringar som påverkar rapportperioden

Under perioden augusti till december 1999 genomförde Rental Service Corporation (divisionen RSC) sex förvärv av hyresföretag i USA med nio hyresdepåer och cirka 40 MSEK i årliga intäkter.

Den 29 oktober 1999 förvärvades det belgiska företaget Tool Technics NV. Tool Technics, som har 32 anställda, är specialiserat på service av kraftverktyg och utrustning för industri. Tool Technics NV ingår nu i divisionen Industrial Tools and Equipment.

Den 31 augusti avyttrade Atlas Copco styr- och drivsystemverksamheten, Atlas Copco Controls, en del av divisionen Industrial Tools and Equipment. Atlas Copco Controls hade 235 anställda och faktureringar på cirka 470 MSEK under 1998.

Den 29 juli förvärvade Atlas Copco Rental Service Corporation, ett företag noterat på New York-börsen. Rental Service Corporation hade, vid förvärvstillfället, en försäljning under den senast rapporterade tolv månadersperioden som uppgick till omkring 5 520 MSEK och en rörelsemarginal på 17 procent. Köpeskillingen för företaget uppgick till cirka 5 990 MSEK samt övertagande av cirka 7 790 MSEK i skulder. Förvärvet väntas ha en positiv inverkan på vinsten under första halvåret. Synergierna förväntas uppgå till cirka 160 MSEK under första halvåret och beräknas öka i takt med verksamhetens tillväxt. Vid förvärvet hade RSC 3 600 anställda, drev mer än 270 uthyrningsdepåer i 29 amerikanska stater och betjänade mer än 200 000 kunder. RSC är en division inom affärsområdet Rental Service.

Den 1 juli 1999 förvärvade Atlas Copco ABIRD Holding BV, ett uthyrningsföretag i Nederländerna. Företaget har 25 anställda och en årlig fakturering på omkring 40 MSEK. ABIRD tillhör divisionen Portable Air.

Den 1 januari 1999 förvärvade Atlas Copco Rand-Air Ltd., ett sydafrikanskt kompressoruthyrningsföretag. Företaget, som ingår i divisionen Portable Air, sysselsätter cirka 200 personer och omsätter cirka 90 MSEK.

Den 1 januari 1999 bildades affärsområdet Rental Service och Prime Service Inc. var dess första division. Prime Service utgjorde en division inom affärsområdet Kompressorteknik under 1998.

Affärsområden

Från och med 1999 omfattar affärsområdenas rapporterade ordergång och fakturering även intern försäljning till andra affärsområden. 1998 års siffror har justerats i enlighet med detta.

Kompressorteknik

Affärsområdet Kompressorteknik består av fem divisioner inom produktområdena: industrikompressorer, transportabla kompressorer samt gas- och processkompressorer.

Orderingången under perioden sjönk med 1 procent, både i värde och volym, till 12 965 MSEK (13 161). Efter ett svagt första kvartal ökade volymerna. Det andra och tredje kvartalet

låg nästan i linje med samma kvartal under 1998 och det fjärde kvartalet vände orderingången starkt uppåt. Försäljningen av standardindustrikompressorer var stark under perioden tack vare en ökning i industrins produktion. Under det fjärde kvartalet noterades en positiv trend också för större maskiner vilket antyder att takten för kapitalinvesteringar ökat. Denna trend märktes främst i Asien. Försäljningen av generatorer ökade avsevärt, delvis till följd av kraftiga investeringar i kraftförsörjning för stationer för trådlös telekommunikation och de särskilda åtgärder många företag vidtog för att säkra verksamheten över millennieskiftet.

Försäljningsutvecklingen i Europa var blandad under året, med kraftig tillväxt i södra Europa som dock motverkades av jämn eller negativ trend i de centrala och norra delarna av Europa. I Nordamerika var orderingången lägre än under 1998, främst på grund av en sänkt efterfrågan på stora investeringsrelaterade kompressorer och expansionsturbiner. Situationen i Asien fortsatte att förbättras och under året var utvecklingen positiv i Sydkorea, Kina, Taiwan och Sydostasien.

Den fakturerade försäljningen minskade med 2 procent, både till värdet och volymen, till 13 202 MSEK (13 540).

Fakturering fördelad på affärsområden

MSEK (januari-december)	1997	1998	1999
Kompressorteknik	12 674	13 540	13 202
Anläggnings- och gruvteknik	6 453	6 437	5 725
Industriteknik	9 316	10 059	10 345
Rental Service	1 589	4 010	7 434
Elimineringar*	–	–306	–472
Atlas Copco-gruppen	30 032	33 740	36 234

MSEK (kvartalsvis)	1998				1999			
	1	2	3	4	1	2	3	4
Kompressorteknik	3 384	3 460	3 230	3 466	2 971	3 422	3 288	3 521
Anläggnings- och gruvteknik	1 479	1 816	1 492	1 650	1 353	1 477	1 323	1 572
Industriteknik	2 445	2 510	2 425	2 679	2 448	2 645	2 522	2 730
Rental Service	878	969	1 012	1 151	1 082	1 202	2 335	2 815
Elimineringar*	–78	–79	–48	–101	–103	–127	–111	–131
Atlas Copco Group	8 108	8 676	8 111	8 845	7 751	8 619	9 357	10 507

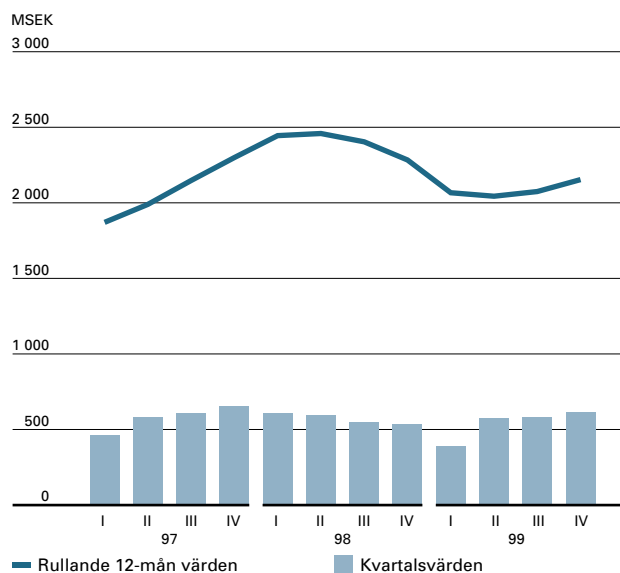
*) Från och med 1999 omfattar affärsområdenas rapporterade ordergång och fakturering även intern försäljning till andra affärsområden. 1998 års siffror har justerats i enlighet med detta.

Resultat fördelat på affärsområden

MSEK (januari-december)	1997	1998	1999
Kompressorteknik	2 299	2 283	2 153
Anläggnings- och gruvteknik	387	498	397
Industriteknik	942	1 046	1 032
Rental Service	238	566	1 010
Koncerngemensamma kostnader	–53	–48	–122
Rörelseresultat	3 813	4 345	4 470
Finansiella intäkter och kostnader	–293	–708	–1 058
Resultat efter finansiella poster	3 520	3 637	3 412

MSEK (kvartalsvis)	1998				1999			
	1	2	3	4	1	2	3	4
Kompressorteknik	607	595	548	533	390	572	579	612
Anläggnings- och gruvteknik	104	155	113	126	84	104	88	121
Industriteknik	260	264	241	281	216	257	288	271
Rental Service	97	123	171	175	83	146	359	422
Koncerngemensamma kostnader	–25	–25	–7	9	–48	–17	–31	–26
Rörelseresultat	1 043	1 112	1 066	1 124	725	1 062	1 283	1 400
Finansiella intäkter och kostnader	–162	–169	–199	–178	–168	–194	–318	–378
Resultat efter finansiella poster	881	943	867	946	557	868	965	1 022

Kompressorteknik, rörelseresultat



Rörelseresultatet sjönk med 6 procent till 2 153 MSEK (2 283), vilket resulterade i en rörelsemarginal på 16,3 procent (16,9). De låga volymerna och en ogynnsam produkt- och marknads-mix under det första kvartalet var orsaken till det lägre resultatet. De följande tre kvartalen under 1999 kunde visa förbättringar jämfört med föregående år. Det fjärde kvartalet var avsevärt bättre, med en rörelsemarginal på 17,4 procent jämfört med 15,4 procent under motsvarande kvartal 1998.

Anläggnings- och gruvteknik

Affärsområdet Anläggnings- och gruvteknik omfattar fem divisioner inom produktområdena borrhaggregat, bergborrverktyg, entreprenadutrustning och lastutrustning.

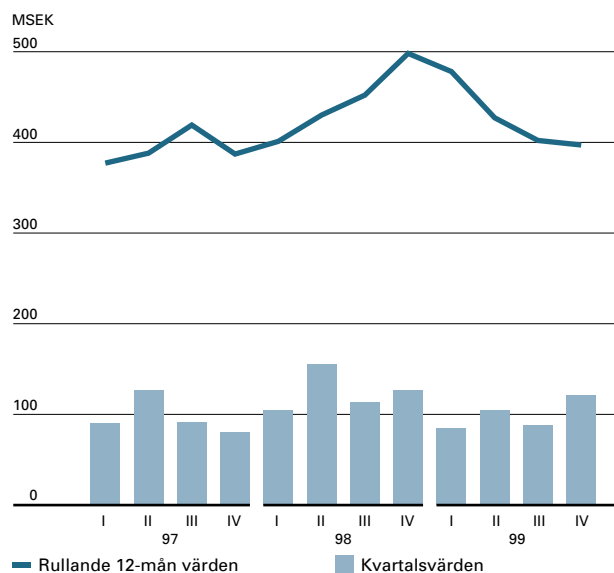
Orderingången under året var 6 062 MSEK (6 117), motsvarande en nedgång med 1 procent totalt och 2 procent i volym. Jämfört med det mycket tröga första halvåret var orderingången under det fjärde kvartalet mycket god med en uppgång på 21 procent jämfört med året innan. En av de positiva händelserna inkluderar en stor order på borrhags- och lastutrustning från Norilskgruvan i Ryssland. Aktiviteten på många gruvmarknader ökade också mot slutet av perioden vilket antyder ett behov av fler investeringar i ny utrustning. Försäljningstrenden i Europa var positiv under 1999, i första hand till följd av några större infrastrukturprojekt i Österrike, Schweiz och Sydeuropa. I Nordamerika steg orderingången under året, främst tack vare försäljningsframgångar av ovanjordsriggar till anläggningsindustrin.

I Asien förbättrades orderingången avsevärt för anläggningsprojekt i Japan mot slutet av perioden, medan efterfrågan i Kina var fortsatt svag. Sydkorea fortsatte sin starka förbättring från tidigare låga nivåer. I Australien och större delen av Afrika var efterfrågan fortsatt låg.

Den fakturerade försäljningen uppgick till 5 725 MSEK (6 437), motsvarande en nedgång med 11 procent sammanlagt och 12 procent i volym.

Rörelseresultatet sjönk med 101 MSEK till 397 MSEK, motsvarande en marginal på 6,9 procent (7,7). Den negativa effekten av kraftigt lägre volymer motverkades delvis av effektivitetssökningar och positiva valutaeffekter. Det fjärde kvartalet

Anläggnings- och gruvteknik, rörelseresultat



var endast marginellt sämre än samma kvartal föregående år och hade en oförändrad rörelsemarginal på 7,7 procent.

Industriteknik

Affärsområdet Industriteknik omfattar fyra divisioner inom produktområdena elektriska och pneumatiska kraftverktyg och monteringsystem.

Orderingången ökade med 5 procent under 1999 till 10 553 MSEK (10 015), inklusive en positiv valutakurseffekt på 2 procent. Volymökningen fortsatte för elverktyg för professionella användare i Nordamerika och i viss mån även i Europa under det fjärde kvartalet. Orderingången från bilindustrin i Europa och Nordamerika för industriverktyg var fortsatt stark, medan efterfrågan på standardprodukter från övriga industrier var svag. I Tyskland visade dock standardprodukterna en gradvis förbättring efter en lång period av svag efterfrågan. Med få undantag, främst Japan, var försäljningen i Asien fortsatt relativt låg.

Den fakturerade försäljningen ökade med 3 procent till 10 345 MSEK (10 059), jämfört med 1998. Den motsvarande volymökningen var 2 procent.

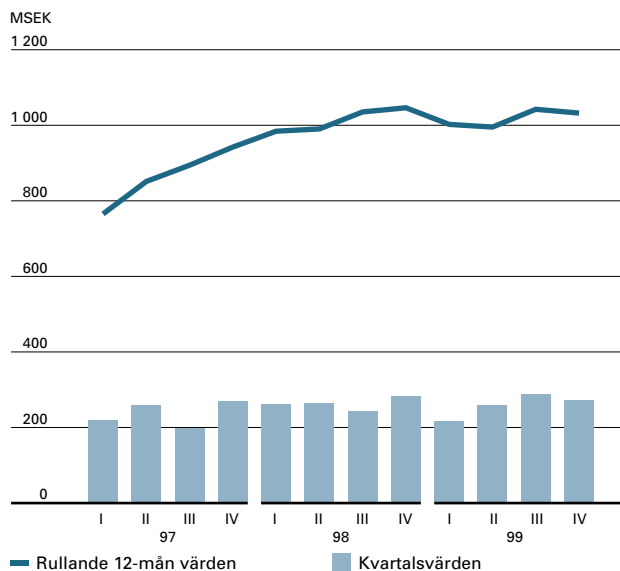
Rörelseresultatet på 1 032 MSEK (1 046) var lägre än året innan, trots bidraget på 83 MSEK från icke återkommande poster under det tredje kvartalet, nämligen vinsten på 223 MSEK från försäljningen av Atlas Copco Controls samt omstruktureringkostnader för konsolidering av produktionsstrukturen i divisionen Alliance Tools. Resultatet för Alliance Tools försämrades och rörelseresultatet för divisionerna för elverktyg förbättrades inte i samma takt som försäljningsvolymen. Rörelsemarginalen var 10,0 procent (10,4) under året och 9,9 procent (10,5) för det fjärde kvartalet. Borträknat de icke återkommande posterna var marginalen 9,2 procent under 1999.

Rental Service

Affärsområdet Rental Service omfattar två divisioner, inom maskinuthyrningsindustrin i USA, som erbjuder service till bygg- och anläggningsindustrin och tillverkningsindustrin.

Intäkterna under perioden ökade med 85 procent, till

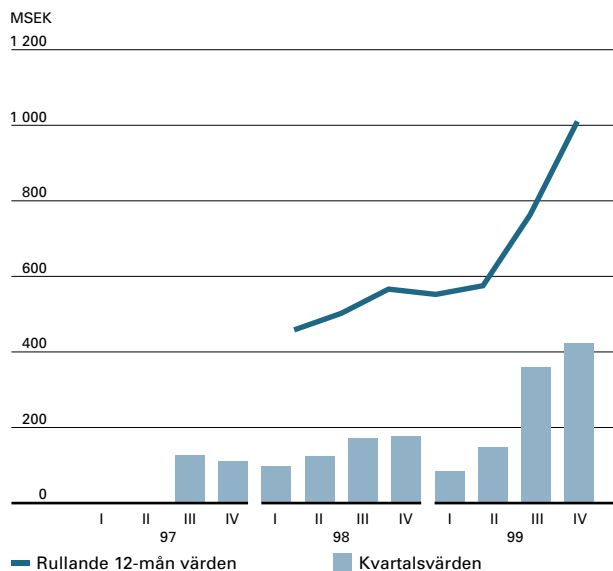
Industriteknik, rörelseresultat



7 434 MSEK (4 010), cirka fem månaders intäkter inkluderat från det nyligen förvärvade Rental Service Corporation (RSC). Under det fjärde kvartalet var volymtillväxten cirka 12 procent totalt för jämförbara enheter men något högre för divisionen RSC. Efterfrågan från många sektorer inom anläggningsindustrin var fortsatt stark och några större order under kvartalet var relaterade till ökad underhållsaktivitet inom den petrokemiska industrin. Aktiviteten i verksamheten för kraftrelaterad utrustning inom Prime Energy var också god, både tack vare aktiviteter i samband med millennieskiftet och ökad efterfrågan från den petrokemiska industrin.

Rörelseresultatet, som innefattar all tillhörande goodwillavskrivning, var 1 010 MSEK (566), motsvarande en rörelsemarginal på 13,6 procent (14,1). För det fjärde kvartalet var marginalen 15,0 procent (15,2), något högre för Prime än för RSC. Prispressen på hyresavgifterna fortsatte och var uppskattningsvis 3–4 procent under fjärde kvartalet. De sjunkande priserna märktes främst för längre hyreskontrakt och var tydligast i de södra regionerna.

Rental Service, rörelseresultat



Moderbolaget

Resultatet efter finansiella poster för Atlas Copco AB uppgick till 1 261 MSEK (1 428). Årets resultat, efter bokslutsdispositioner och skatter var 1 037 MSEK (1 045).

Utdelning

Styrelsen föreslår en utdelning av 4:75 SEK (4:32) per aktie, motsvarande totalt 996 MSEK (826).

Stockholm den 14 februari 2000

Giulio Mazzalupi
VD och koncernchef

Föreliggande rapport har ej varit föremål för särskild granskning av bolagets revisorer.

Atlas Copcos rapport över första kvartalet kommer att publiceras den 27 april 2000.

För ytterligare information kontakta:

Annika Berglund, Informationschef, Atlas Copco AB (media),
tel: 08-743 8070, 070-322 8070, annika.berglund@atlascopco.com

Hans Ola Meyer, Finansdirektör, Atlas Copco AB (analysts),
tel: 08-743 8292, 070-588 8292, hans.ola.meyer@atlascopco.com

OH-presentationer från Atlas Copco

En OH-presentation för Atlas Copcos bokslutskommuniké 1999 har publicerats på Atlas Copcos hemsida. Gå till www.atlascopco.com > Investor Relations > Presentations > Investor Presentations.

Ytterligare information finns tillgänglig på www.atlascopco.com

Bolagsstämma

Ordinarie bolagsstämma i Atlas Copco Aktiebolag äger rum torsdagen den 27 april 2000 kl 17.00 i

Berwaldhallen, Strandvägen 69, Stockholm.

Anmälan

Aktieägare som önskar delta i bolagsstämman ska
dels vara införd i den av VPC AB (VPC) förda aktieboken
måndagen den 17 april 2000

dels anmäla sitt deltagande i stämman *senast tisdagen den 18 april 2000, kl 16.00*, under adress Atlas Copco AB, Sweden Holding, 105 23 Stockholm, per telefon 08-743 8000, telefax 08-644 9045 eller via Internet: www.atlascopco.com.

Aktieägare, som genom banks notariatavdelning eller enskild fondhandlare låtit förvaltarregistrera sina aktier, måste tillfälligt registrera aktierna i eget namn hos VPC för att få delta i stämman. Sådan tillfällig registrering, s k rösträtsregistrering, måste vara verkställd *senast måndagen den 17 april 2000*. Detta innebär att aktieägare i god tid före denna dag måste underrätta förvaltarens härom.

Utdelning

Styrelsen föreslår att utdelningen per aktie uppgår till 4:75 SEK. Styrelsen har som avstämningsdag för utdelningen beslutat

föreslå onsdagen den 3 maj 2000. Beslutar bolagsstämman enligt förslaget beräknas utdelningen komma att utsändas av VPC måndagen den 8 maj 2000.

Kallelse

Kallelse till stämman kommer att finnas på Atlas Copcos hemsida: www.atlascopco.com samt annonseras i Dagens Nyheter, Post- och Inrikes Tidningar, Financial Times och Frankfurter Allgemeine Zeitung onsdagen den 29 mars 2000.

Ekonomiska rapporter från Atlas Copco 2000

Atlas Copco publicerar under 2000 följande ekonomiska rapporter:

Årsredovisning 1999	28 mars 2000
Verkställande direktörens tal vid bolagsstämman	27 april 2000

Delårsrapporter

Rapport över första kvartalet	27 april 2000
Rapport över det första halvåret	8 augusti 2000
Rapport över de första nio månaderna	23 oktober 2000

Omslag

Atlas Copcos positioneringsprogram använder en kombination av huvud och hand för att symbolisera kunskap och erfarenhet. Mittbild: Oljeinsprutade industrikompressorer med elektronisk frekvensomvandlare ger exakt rätt mängd komprimerad luft med energibesparingar på upp till 30 procent. Dessa kompressor-modeller kan användas inom all tillverkningsindustri.