

Upptagande till handel av aktierna i Epiroc Aktiebolag på Nasdaq Stockholm



VIKTIG INFORMATION

Information till investerare

Detta prospekt ("Prospektet") har upprättats mot bakgrund av att årsstämman i Atlas Copco Aktiebolag ("Atlas Copco") den 24 april 2018 har beslutat att genom vinstutdelning dela ut samtliga aktier i Epiroc Aktiebolag ("Epiroc" eller "Bolaget") till aktieägarna i Atlas Copco samt mot bakgrund av ansökan om upptagande till handel av Epirocs aktier på Nasdaq Stockholm. För definitioner av vissa begrepp som används i Prospektet, se avsnittet "Definitioner".

Prospektet har även översatts till engelska. Den engelska översättningen innehåller vissa delar särskilt riktade till investerare utanför Sverige, vilka inte är inkluderade i det svenska Prospektet. I händelse av att översättningen inte överensstämmer med det svenska Prospektet, förutom vad som anges i föregående mening, äger det svenska Prospektet företräde. Det svenskspråkiga Prospektet har godkänts och registrerats av Finansinspektionen i enlighet med bestämmelserna i 2 kap. 25 § och 26 § lagen (1991:980) om handel med finansiella instrument. Godkännandet och registreringen innebär inte att publicera eller distribuera Prospektet i strid med tillämpliga lagar och regler. För Prospektet gäller svensk rätt och tvist med anledning av Prospektet och därmed sammanhängande rättsförhållanden ska avgöras av svensk domstol exklusivt.

Prospektet har upprättats i samband med en ansökan om upptagande till handel av aktierna i Epiroc på Nasdaq Stockholm och innehåller inte något erbjudande om att teckna eller på annat sätt förvärva aktier eller andra finansiella instrument i Epiroc, vare sig i Sverige eller någon annan jurisdiktion. Prospektet, marknadsföringsmaterial eller övrigt till Prospektet hänförligt material får ej distribueras eller publiceras i någon jurisdiktion annat än i enlighet med gällande lagar och regler. Personer som mottar Prospektet är skyldiga att informera sig om och följa dessa restriktioner, och särskilt att inte publicera eller distribuera Prospektet i strid med tillämpliga lagar och regler. Åtgärder i strid med dessa restriktioner kan utgöra brott mot tillämplig värdepapperslagstiftning.

En investering i värdepapper är förenad med vissa risker (se avsnittet "Riskfaktorer"). När investerare fattar ett investeringsbeslut måste de förlita sig på sin egen bedömning av Epiroc, inklusive föreliggande sakförhållanden och risker. Inför ett investeringsbeslut bör potentiella investerare anlita sina egna professionella rådgivare samt noga utvärdera och överväga investeringsbeslutet. Investerare får endast förlita sig på informationen i Prospektet samt eventuella tillägg till Prospektet. Ingen person är behörig att lämna någon annan information eller göra några andra uttalanden än de som finns i Prospektet. Om så ändå sker ska sådan information eller sådana uttalanden inte anses ha godkänts av Epiroc och Epiroc ansvarar inte för sådan information eller sådana uttalanden. Varken offentliggörandet eller distribution av Prospektet, eller några transaktioner som genomförs med anledning av Prospektet, ska anses innebära att informationen i Prospektet är korrekt och gällande vid någon annan tidpunkt än per dagen för dess offentliggörande eller att det inte har förekommit någon förändring i Epirocs verksamhet efter nämnda dag. Om det sker väsentliga förändringar av informationen i Prospektet kommer sådana förändringar att offentliggöras enligt bestämmelserna om tillägg till prospekt i lagen om handel med finansiella instrument.

Prospektet finns tillgängligt på Epirocs kontor och hemsida, www.epiroc.com, samt på SEB:s hemsida, www.seb.se.

Information till investerare i USA

Aktierna i Epiroc har inte registrerats och kommer inte att registreras i enlighet med United States Securities Act från 1933 i dess nuvarande lydelse ("U.S. Securities Act") eller värdepapperslagstiftningen i någon delstat eller annan jurisdiktion i USA och får inte erbjudas, säljas, eller på annat sätt överföras, direkt eller indirekt, i eller till USA, förutom enligt ett tillämpligt undantag från, eller genom en transaktion som inte omfattas av, registreringskraven i U.S. Securities Act och i enlighet med värdepapperslagstiftningen i relevant delstat eller annan jurisdiktion i USA. Epiroc förväntar sig kunna förlita sig på undantaget från registrering som tillhandahålls i regel 12g3-2(b) i United States Securities Exchange Act från 1934 i dess nuvarande lydelse ("U.S. Exchange Act"), och därför kommer inte Epirocs aktier att registreras i enlighet med U.S. Exchange Act och Epiroc kommer inte att vara föremål för rapporteringskyldighet enligt U.S. Exchange Act.

Aktierna i Epiroc har varken godkänts eller underkänts av amerikanska Securities and Exchange Commission, någon delstatlig värdepappersmyndighet eller annan myndighet i USA. Inte heller har någon sådan myndighet bedömt eller uttalat sig om riktigheten i eller tillförlitligheten av Prospektet. Att påstå motsatsen är en brottslig handling i USA.

Framåtriktad information och riskfaktorer

Prospektet innehåller viss framåtriktad information som återspeglar Epirocs aktuella syn på framtida händelser samt finansiell och operativ utveckling. Ord som "avser", "bedömer", "förväntar", "kan", "planerar", "tror", "uppskattar", "beräknar" och andra uttryck som innebär indikationer eller förutsägelser avseende framtida utveckling eller trender, och som inte hänför sig till historiska fakta, utgör framåtriktad information. Framåtriktad information är till sin natur förenad med såväl kända som okända risker och osäkerhetsfaktorer eftersom den är avhängig framtida händelser och omständigheter. Framåtriktad information utgör inte någon garanti avseende framtida resultat eller utveckling och verkligt utfall kan komma att väsentligen skilja sig från vad som uttalas i framåtriktad information.

Faktorer som kan medföra att Epirocs framtida resultat och utveckling avviker från vad som uttalas i framåtriktad information innefattar, men är inte begränsade till, de som beskrivs i avsnittet "Riskfaktorer". Epiroc lämnar inte några utfästelser om att offentliggöra uppdateringar eller revideringar av framåtriktad information till följd av ny information, framtida händelser eller liknande omständigheter annat än vad som följer av tillämplig lagstiftning.

Bransch- och marknadsinformation

Prospektet innehåller bransch- och marknadsinformation som är hänförlig till Epirocs verksamhet och den marknad som Epiroc är verksamt på. Sådan information är baserad på Epirocs analys av flera olika källor. Branschpublikationer eller -rapporter anger vanligtvis att informationen i dem har erhållits från källor som bedöms vara tillförlitliga, men att korrektheten och fullständigheten i informationen inte kan garanteras. Epiroc har inte på egen hand verifierat, och kan därför inte garantera korrektheten i, den bransch- och marknadsinformation som finns i Prospektet och som har hämtats från eller härrör ur dessa branschpublikationer eller -rapporter. Bransch- och marknadsinformation är till sin natur framåtblickande, föremål för osäkerhet och speglar inte nödvändigtvis faktiska marknadsförhållanden. Sådan information är baserad på marknadsundersökningar, vilka i sin tur är baserade på urval och subjektiva bedömningar, däribland bedömningar om vilken typ av produkter och transaktioner som borde inkluderas i den relevanta marknaden, både av de som utför undersökningarna och respondenterna. Information som kommer från tredje man har återgivits korrekt och såvitt Epiroc kan känna till och förvissa sig om, genom jämförelse med annan information som offentliggjorts av berörd tredje man, har inga uppgifter utelämnats på ett sätt som skulle göra den återgivna informationen felaktig eller missvisande.

Presentation av finansiell information

Förutom när så uttryckligen anges har ingen information i Prospektet granskats eller reviderats av Epirocs revisorer. Viss finansiell och annan information som presenteras i Prospektet har avrundats. Följaktligen överensstämmer inte siffrorna i vissa kolumner exakt med angiven totalsumma.

Innehållsförteckning

Sammanfattning	2
Risikfaktorer	18
Bakgrund och motiv	29
Information om utdelningen av Epiroc	31
Marknadsöversikt	32
Verksamhetsbeskrivning	39
Utvald finansiell information	62
Operativ och finansiell översikt	75
Kapitalstruktur och annan finansiell information	89
Styrelse, ledande befattningshavare och revisorer	92
Bolagsstyrning	98
Aktiekapital och ägarförhållanden	104
Bolagsordning	107
Legala frågor och kompletterande information	109
Beskattning	114
Historisk finansiell information	F-1
Definitioner	A-1
Adresser	A-2

Viktiga datum

Sista dag för handel i Atlas Copcos aktier av serie A och B inklusive rätt till utdelning av aktier av serie A respektive B i Epiroc:	12 juni, 2018
Atlas Copcos aktier av serie A och serie B handlas exklusive rätt till utdelning av aktier av serie A respektive B i Epiroc:	13 juni, 2018
Avstämningsdag för erhållande av aktier i Epiroc:	14 juni, 2018
Beräknad första dag för handel med Epirocs aktier av serie A och serie B på Nasdaq Stockholm:	18 juni, 2018

Övrig information

ISIN-kod för Epirocs aktier av serie A:	SE0011166933
ISIN-kod för Epirocs aktier av serie B:	SE0011166941
Kortnamn för Epirocs aktier av serie A:	EPI A
Kortnamn för Epirocs aktier av serie B:	EPI B

Finansiell information

Finansiell delårsrapport 1 januari – 30 juni, 2018	19 juli 2018
Finansiell delårsrapport 1 januari – 30 september, 2018	24 oktober 2018
Bokslutskommuniké 1 januari – 31 december, 2018	5 februari 2019

Sammanfattning

Sammanfattningar består av informationskrav uppställda i "Punkter". Punkterna är numrerade i avsnitten A–E (A.1–E.7).

Denna sammanfattning innehåller alla de Punkter som krävs i en sammanfattning för aktuell typ av värdepapper och emittent. Eftersom vissa Punkter inte är tillämpliga kan det dock finnas luckor i Punkternas numrering.

Även om det krävs att en Punkt inkluderas i sammanfattningen för aktuella värdepapper och emittent, är det möjligt att ingen relevant information kan ges rörande Punkten. I det fallet finns en kort beskrivning av Punkten i sammanfattningen tillsammans med angivelsen "ej tillämplig".

1.1 Avsnitt A – Introduktion och varningar

A.1	Introduktion och varningar	Denna sammanfattning bör läsas som en introduktion till Prospektet. Varje beslut om att investera i värdepapperen ska baseras på en bedömning av Prospektet i dess helhet från investerarens sida. Om yrkande avseende information i Prospektet anförts vid domstol, kan den investerare som är kârände i enlighet med medlemsstaternas nationella lagstiftning bli tvungen att svara för kostnaderna för översättning av Prospektet innan de rättsliga förfarandena inleds. Civilrättsligt ansvar kan endast åläggas de personer som lagt fram sammanfattningen, inklusive översättningar därav, men endast om sammanfattningen är vilseledande, felaktig eller oförenlig med de andra delarna av Prospektet eller om den inte, läst tillsammans med andra delar av Prospektet, ger nyckelinformation för att hjälpa investerare när de överväger att investera i sådana värdepapper.
A.2	Finansiella mellanhänder	Ej tillämplig. Finansiella mellanhänder har inte rätt att använda Prospektet för efterföljande återförsäljning eller slutlig placering av aktier.

1.2 Avsnitt B – Emittent

B.1	Firma och handelsbeteckning	Epiroc Aktiebolag, organisationsnummer 556041-2149.
B.2	Säte, bolagsform, lagstiftning och land	Epiroc Aktiebolag (org. nr 556041-2149) är ett svenskt publikt aktiebolag som bildades i mars 1942 och registrerades hos Bolagsverket i april 1942. Bolagets nuvarande namn registrerades den 19 maj 2017. Epiroc har sitt säte i Nacka kommun, Sverige. Bolagets verksamhet bedrivs i enlighet med aktiebolagslagen (2005:551).
B.3	Nuvarande huvudsaklig verksamhet	Epiroc är en ledande global leverantör av lösningar för bergborning och bergbrytning, demolering och återvinning, med ett stort utbud av utrustning, serviceerbjudanden och relaterade reservdelar och förbrukningsvaror. Epirocs produkter och tjänster säljs i omkring 150 länder med de huvudsakliga anläggningarna för produktutveckling och tillverkning i Sverige, USA, Kanada, Kina och Indien. Epirocs huvudkontor ligger i Stockholm och Epiroc hade 12 948 anställda den 31 december 2017. Epiroc verkar primärt i valda nischer för utrustning och tjänster för gruvbrytning, naturresurser och infrastruktur globalt. Epiroc fokuserar på tillämpningar där det finns efterfrågan på utrustning och service som är kritiska för kundens produktionsförmåga, med betydande behov av eftermarknadstjänster under hela utrustningens livscykel och där kunderna fokuserar på produktivitet och total ägandekostnad. Epiroc strävar efter att utveckla och förbättra sina starka kundrelationer genom samarbeten och engagemang inom innovation, säkerhet och hållbarhet.

B.4a	Trender i branschen	<p>Epirocs intäktsutveckling från gruvkunder är kopplad till utvecklingen av kundernas utgifter hänförliga till utnyttjande av utrustningen, till exempel utgifter för förbrukningsvaror, underhåll, renovering och översyn, vilket tillsammans kallas "gruveftermarknaden", samt till kundernas investeringar i ny utrustning. Viktiga drivkrafter för efterfrågan på gruvutrustning och eftermarknadstjänster inkluderar prisutvecklingen för råvaror, försämringen av malmkvaliteter vilket leder till ökad aktivitet av bergbrytning, skiftet mot gruvbrytning under jord bland annat på grund av svårigheterna att få myndighetsgodkännanden för nya dagbrott, liksom att gruvor under jord blir allt djupare. En stor förändring inom gruvbranschen är också utvecklingen mot automation, interoperabilitet och digitalisering som en del av utvecklingen av intelligent gruvdrift som fokuserar på kostnadsminskning, produktivitetsökningar, verksamhetskritisk teknik och säkerhet i gruvbranschen.</p> <p>I grund och botten drivs tillväxten inom infrastruktur av myndigheters och den privata sektorns fokus på framtida trender som till exempel mobilitet, befolkningstillväxt och hållbarhet med ett tydligt erkännande av att ytterligare investeringar i vatten, energi, transport och kommunikationer kommer att krävas för att stimulera långsiktig ekonomisk tillväxt. Snabb urbanisering har skapat efterfrågan på infrastrukturutveckling. Därtill blir myndigheter över hela världen allt mer fokuserade på budgetkontroll och måste därför förbättra produktiviteten, till exempel genom användning av nya, kostnadseffektiva tekniker för infrastrukturanläggning. Vidare investerar regeringar världen över i anläggning av infrastrukturprojekt för att stödja ekonomisk utveckling.</p>
B.5	Koncernstruktur	Epiroc är moderbolag i Koncernen som, utöver Bolaget, består av 88 direkt och indirekt ägda dotterbolag, samt tre intressebolag, i 58 länder.
B.6	Anmälningspliktiga personer, större aktieägare samt kontroll över bolaget	Per datumet för Prospektet är Epiroc ett helägt dotterbolag till Atlas Copco. Aktierna i Epiroc kommer att delas ut till Atlas Copcos aktieägare i proportion till varje aktieägars innehav i Atlas Copco på avstämningsdagen för utdelningen, den 14 juni 2018. Varje aktie i Atlas Copco berättigar till en aktie av samma serie i Epiroc. Baserat på antagandet att aktierna i Epiroc hade delats ut till Atlas Copcos aktieägare med avstämningsdag den 30 april 2018, är Investor Aktiebolag den enda aktieägaren med innehav motsvarande minst fem procent av aktierna eller rösterna, med ett innehav motsvarande 17,1 procent av det totala antalet aktier i Bolaget och 22,8 procent av det totala antalet röster i Bolaget.
B.7	Utvald finansiell information	<p>Om inte annat anges har den utvalda finansiella informationen som redovisas nedan hämtats från (i) Epirocs reviderade sammanslagna finansiella rapporter för räkenskapsåren som slutade den 31 december 2017, 2016 och 2015 vilka har upprättats i enlighet med International Financial Reporting Standards, såsom de antagits av EU ("IFRS") och reviderats av Epirocs oberoende revisorer, enligt vad som anges i deras revisionsberättelse som återfinns därtill, och (ii) Epirocs oreviderade konsoliderade delårsrapport för tremånadersperioden som slutade den 31 mars 2018, med jämförelsesiffror för tremånadersperioden som slutade den 31 mars 2017, vilka har upprättats i enlighet med IAS 34 såsom den antagits av EU och översiktligt granskats av Epirocs oberoende revisorer, vilket anges i deras rapport som återfinns därtill.</p> <p>IFRS behandlar inte särskilt upprättandet av sammanslagna finansiella rapporter. Termen "sammanslagna finansiella rapporter" avser den finansiella information som upprättas genom att slå samman finansiell information för enheter under gemensamt bestämmande inflytande som inte motsvarar definitionen av en koncern enligt IFRS 10. Bildandet av Epiroc-koncernen bestod av transaktioner mellan företag som står under gemensamt bestämmande inflytande. Eftersom dessa transaktioner inte omfattas av någon IFRS-standard har en lämplig redovisningsprincip tillämpats enligt IAS 8. En lämplig och etablerad metod är att använda tidigare redovisat värde (det tidigare företagets redovisningsgrund), vilken är den princip som Epiroc-koncernen har tillämpat.</p>

	För de tre månader som slutade den 31 mars ¹⁾		För räkenskapsåren som slutade den 31 december ²⁾		
	2018	2017	2017	2016	2015
(Miljoner SEK)					
Intäkter	8 233	7 411	31 440	27 102	28 663
Kostnad för sålda varor	-5 226	-4 674	-20 157	-18 003	-18 463
Bruttoresultat	3 007	2 737	11 283	9 099	10 200
Marknadsförings- och administrationskostnader	-1 164	-1 094	-4 401	-4 043	-4 194
Forsknings- och utvecklingskostnader	-222	-190	-795	-662	-861
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	-106	-39	-137	154	28
Andel av intresseföretags och joint ventures resultat	0	1	-1	0	2
Rörelseresultat	1 515	1 414	5 949	4 548	5 175
Finansnetto	-57	-23	-136	-137	-220
Resultat före skatt	1 458	1 391	5 813	4 411	4 955
Inkomstskatt	-377	-342	-1 500	-1 180	-1 384
Periodens resultat	1 081	1 049	4 313	3 231	3 571
Resultat hänförligt till:					
- Moderbolagets ägare	1 079	1 049	4 313	3 235	3 582
- Innehav utan bestämmande inflytande	2	0	0	-4	-11
Resultat per aktie före utspädning, SEK	0,89	0,87	3,56	2,67	2,95

1) Hämtade från Epirocs oreviderade konsoliderade delårsrapport för tremånadersperioden som slutade den 31 mars 2018, med jämförelsesiffror hämtade från den oreviderade sammanslagna delårsrapporten för tremånadersperioden som slutade den 31 mars 2017.

2) Hämtade från Epirocs reviderade sammanslagna finansiella rapporter för räkenskapsåren som slutade den 31 december 2017, 2016 respektive 2015.

	För de tre månader som slutade den 31 mars ¹⁾		För räkenskapsåren som slutade den 31 december ²⁾		
	2018	2017	2017	2016	2015
(Miljoner SEK)					
TILLGÅNGAR					
Anläggningstillgångar					
Immateriella tillgångar	3 539	3 233	3 121	3 185	3 062
Hyresmaskiner	1 205	1 279	1 215	1 370	1 404
Övriga materiella anläggningstillgångar	2 345	2 290	2 271	2 285	2 398
Andelar i intresseföretag och joint ventures	94	32	94	15	16
Övriga finansiella tillgångar och fordringar	1 313	1 515	1 101	1 499	1 297
Uppskjutna skattefordringar	407	349	407	347	435
Summa anläggningstillgångar	8 903	8 698	8 209	8 701	8 612
Omsättningstillgångar					
Varulager	9 746	7 655	8 272	7 061	7 153
Kundfordringar och övriga fordringar	8 108	6 929	7 633	6 578	6 122
Skattefordringar	330	90	287	63	152
Finansiella tillgångar	1 123	5 698	1 152	7 100	5 918
Likvida medel	2 255	615	1 808	481	461
Summa omsättningstillgångar	21 562	20 987	19 152	21 283	19 806
SUMMA TILLGÅNGAR	30 465	29 685	27 361	29 984	28 418
<p>1) Hämtade från Epirocs oreviderade konsoliderade delårsrapport för tremånadersperioden som slutade den 31 mars 2018, med jämförelsesiffror hämtade från den oreviderade sammanslagna delårsrapporten för tremånadersperioden som slutade den 31 mars 2017.</p> <p>2) Hämtade från Epirocs reviderade sammanslagna finansiella rapporter för räkenskapsåren som slutade den 31 december 2017, 2016 respektive 2015.</p>					

Tabellen fortsätter på nästa sida

B.7	Utvald finansiell information, forts.	Sammanlagen balansräkning i sammandrag, forts.				
		För de tre månader som slutade den 31 mars¹⁾		För räkenskapsåren som slutade den 31 december²⁾		
	(Miljoner SEK)	2018	2017	2017	2016	2015
	EGET KAPITAL					
	Aktiekapital	21	20	21	20	20
	Balanserade vinstmedel	16 024	17 321	12 081	15 793	14 815
	Summa eget kapital hänförligt till moderbolagets ägare	16 045	17 341	12 102	15 813	14 835
	Innehav utan bestämmande inflytande	45	6	6	0	94
	SUMMA EGET KAPITAL	16 090	17 347	12 108	15 813	14 929
	SKULDER					
	Långfristiga skulder					
	Räntebärande skulder	3 868	4 268	2 250	4 193	4 169
	Ersättningar efter avslutad anställning	145	187	181	253	259
	Övriga skulder	17	10	10	9	9
	Avsättningar	266	225	279	194	131
	Summa långfristiga skulder	4 296	4 690	2 720	4 649	4 568
	Kortfristiga skulder					
	Räntebärande skulder	792	762	4 808	3 674	3 043
	Leverantörsskulder	4 871	3 038	3 966	2 446	2 214
	Skatteskulder	585	799	436	535	748
	Övriga skulder	3 564	2 780	3 053	2 586	2 561
	Avsättningar	267	269	270	281	355
	Summa kortfristiga skulder	10 079	7 648	12 533	9 522	8 921
	SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	30 465	29 685	27 361	29 984	28 418
	1) Hämtade från Epirocs oreviderade konsoliderade delårsrapport för tremånadersperioden som slutade den 31 mars 2018, med jämförelsesiffror hämtade från den oreviderade sammanslagna delårsrapporten för tremånadersperioden som slutade den 31 mars 2017.					
	2) Hämtade från Epirocs reviderade sammanslagna finansiella rapporter för räkenskapsåren som slutade den 31 december 2017, 2016 respektive 2015.					

	För de tre månader som slutade den 31 mars ¹⁾		För räkenskapsåren som slutade den 31 december ²⁾		
	2018	2017	2017	2016	2015
(Miljoner SEK)					
Kassaflöde från den löpande verksamheten					
Rörelseresultat	1 515	1 414	5 949	4 548	5 175
Justering för:					
Av- och nedskrivningar	317	320	1 254	1 217	1 397
Realisationsresultat och övriga ej kassaflödespåverkande poster	-71	-173	-133	-349	-251
Finansnetto, erhållet/betalt	141	-57	-344	-40	23
Betald skatt	-321	-86	-666	-511	-294
Pensionsfinansiering och utbetalning av pension till anställda	-35	-41	-90	-67	-45
Kassaflöde före förändring av rörelsekapital	1 546	1 377	5 970	4 798	6 005
Förändring av:					
Förändring av rörelsekapital	-465	-79	-423	895	417
Ökning av hyresmaskiner	-178	-120	-793	-677	-899
Försäljning av hyresmaskiner	76	77	422	386	335
Nettokassaflöde från den löpande verksamheten	979	1 255	5 176	5 402	5 858
Kassaflöde investeringsverksamheten					
Investeringar i övriga materiella anläggningstillgångar	-129	-108	-424	-293	-368
Försäljningar av övriga materiella anläggningstillgångar	10	13	70	58	453
Investeringar i immateriella tillgångar	-103	-49	-289	-287	-313
Förvärv av dotterbolag	-482	-66	-137	-	-
Övriga investeringar, netto	-137	1 362	6 323 ³⁾	-1 283	-2 947
Nettokassaflöde investeringsverksamheten	-841	1 152	5 543	-1 805	-3 175

1) Hämtade från Epirocs oreviderade konsoliderade delårsrapport för tremånadersperioden som slutade den 31 mars 2018, med jämförelsesiffror hämtade från den oreviderade sammanslagna delårsrapporten för tremånadersperioden som slutade den 31 mars 2017.

2) Hämtade från Epirocs reviderade sammanslagna finansiella rapporter för räkenskapsåren som slutade den 31 december 2017, 2016 respektive 2015.

3) Det ökade kassaflödet från investeringsverksamheten under 2017 är huvudsakligen relaterat till en minskning av medel placerade i Atlas Copcos cash-pool.

4) Transaktioner med aktieägare representerar två huvuddelar; överföringar av aktieäggande i bolag mellan Atlas Copco och Epiroc som inte visas som externa förvärv i kassaflödet, och överföringar av andra tillgångar och skulder utan ersättning.

Tabellen fortsätter på nästa sida

B.7	Utvald finansiell information, <i>forts.</i>	Sammanslagen kassaflödesanalys i sammandrag, <i>forts.</i>					
			För de tre månader som slutade den 31 mars¹⁾		För räkenskapsåren som slutade den 31 december²⁾		
		(Miljoner SEK)	2018	2017	2017	2016	2015
		Kassaflöde finansieringsverksamheten					
		Förvärv av innehav utan bestämmande inflytande	-	6	6	-91	-
		Utbetald utdelning till Atlas Copco	-	-	-5 178	-380	-299
		Förändring i räntebärande skulder	275	-2 854	-889	510	433
		Nettokassaflöde finansieringsverksamheten	275	-2 848	-6 061	39	134
		Periodens nettokassaflöde	413	-441	4 658	3 636	2 817
		Likvida medel (1 januari)	1 808	481	481	461	530
		Valutakursdifferens i likvida medel	34	1	-39	39	-27
		Övrigt kassaflöde från transaktioner med aktieägare ⁴⁾	-	574	-3 292	-3 655	-2 859
		Likvida medel (periodens slut)	2 255	615	1 808	481	461
		<p>1) Hämtade från Epirocs oreviderade konsoliderade delårsrapport för tremånadersperioden som slutade den 31 mars 2018, med jämförelsesiffror hämtade från den oreviderade sammanslagna delårsrapporten för tremånadersperioden som slutade den 31 mars 2017.</p> <p>2) Hämtade från Epirocs reviderade sammanslagna finansiella rapporter för räkenskapsåren som slutade den 31 december 2017, 2016 respektive 2015.</p> <p>3) Det ökade kassaflödet från investeringsverksamheten under 2017 är huvudsakligen relaterat till en minskning av medel placerade i Atlas Copcos cash-pool.</p> <p>4) Transaktioner med aktieägare representerar två huvuddelar; överföringar av aktieäggande i bolag mellan Atlas Copco och Epiroc som inte visas som externa förvärv i kassaflödet, och överföringar av andra tillgångar och skulder utan ersättning.</p>					
		Utvalda nyckeltal					
		<p>Vissa av nyckeltalen som presenteras nedan är andra mått än IFRS-mått, det vill säga finansiella mått som inte definieras i enlighet med IFRS. Epiroc anser att dessa finansiella mått, som inte definieras i enlighet med IFRS, ger en bättre förståelse av trenderna avseende det finansiella resultatet och att sådana andra mått än IFRS-mått är användbar information för investerare i kombination med andra mått som är definierade i enlighet med IFRS. Ett finansiellt mått som inte definieras i enlighet med IFRS definieras som ett mått som mäter historiska eller framtida finansiella resultat, finansiell ställning eller kassaflöden men som exkluderar eller inkluderar belopp som inte skulle justeras på samma sätt i det närmast jämförbara IFRS-måttet. Dessa finansiella mått är inte reviderade och ska inte övervägas skilt från eller som ersättning för de resultatmått som tas fram i enlighet med IFRS. Dessutom går det kanske inte att jämföra sådana mått, så som de definieras av Epiroc, med liknande benämningar som används av andra företag.</p>					

B.7	Utvald finansiell information, forts.	Nyckeltal för Koncernen				
		För de tre månader som slutade den 31 mars		För räkenskapsåren som slutade den 31 december		
		Miljoner SEK om inget annat anges (oreviderade siffror om inget annat anges)				
		2018	2017¹⁾	2017	2016	2015
		Orderingång, intäkter och resultat				
	Orderingång	10 036	8 520	33 831	27 634	27 551
	Intäkter ²⁾	8 233	7 411	31 440	27 102	28 663
	Book to bill, %	122	115	108	102	96
	Intäktstillväxt, %	11	-	16	-5	4
	Organisk intäktstillväxt, %	14	-	14	-3	-3
	EBITDA	1 832	1 732	7 203	5 765	6 570
	EBITDA-marginal, %	22,3	23,4	22,9	21,3	22,9
	EBITA	1 608	1 499	6 286	4 836	5 548
	EBITA-marginal, %	19,5	20,2	20,0	17,8	19,4
	Rörelseresultat ²⁾	1 515	1 414	5 949	4 548	5 175
	Rörelsemarginal, %	18,4	19,1	18,9	16,8	18,1
	Resultat före skatt	1 458	1 391	5 813	4 411	4 955
	Vinstmarginal, %	17,7	18,8	18,5	16,3	17,3
	Bruttovinstmarginal, %	36,5	36,9	35,9	33,6	35,6
		Kapitalstruktur				
	Genomsnittligt sysselsatt kapital	21 066	-	21 708	23 167	21 727
	Omsättningshastighet, sysselsatt kapital, ggr	1,5	-	1,4	1,2	1,3
	Avkastning på sysselsatt kapital, 12 månader %	28,6	-	27,4	19,6	23,8
	Netto rörelsekapital	11 784	10 561	11 939	11 193	11 061
	Kapitalomsättningshastighet	1,1	-	1,1	0,9	1,0
	Nettoskuld	2 550	420	5 423	1 986	2 419
	Nettoskuld/EBITDA	0,35	-	0,75	0,34	0,37
	Nettoskuldsättningsgrad, %	15,8	2,4	44,8	12,6	16,2
	Soliditet, %	52,8	58,4	44,3	52,7	52,5
	Avkastning på eget kapital, 12 månader %	29,2	-	29,1	21,1	25,0
		Kassaflöde				
	Operativt kassaflöde	666	1 111	4 610	4 880	5 630
		Nyckeltal per aktie				
	Operativt kassaflöde per aktie, SEK	0,5	0,9	3,8	4,0	4,6
	Eget kapital per aktie, SEK	13,3	14,3	10,0	13,0	12,3

1) Omräknade i enlighet med IFRS 15.

2) Reviderad information för helåren 2015, 2016 respektive 2017.

<p>B.7</p> <p>Utvald finansiell information, forts.</p>	<p>Finansiella definitioner</p>		
	<p>Icke IFRS-mätt</p>	<p>Beskrivning</p>	<p>Motivering för användning</p>
	<p>Orderingång</p>	<p>Orderingång är alla mottagna ordrar för omedelbar leverans och mottagna ordrar för framtida leverans för vilka leveransdatum och kvantiteter har bekräftats.</p>	<p>Orderingång ger en indikation om kommande intäkter och produktion.</p>
	<p>Intäktstillväxt</p>	<p>Intäktstillväxt är ökningen i intäkter jämfört med föregående räkenskapsperiod i procent av intäkterna under föregående räkenskapsperiod.</p>	<p>Intäktstillväxt ger en förståelse för Koncernens intäktsutveckling.</p>
	<p>Organisk intäktstillväxt</p>	<p>Organisk intäktstillväxt är omsättningstillväxt exkluderat omräkningseffekter från valutakursdifferenser samt förvärv/avyttringar.</p>	<p>Organisk intäktstillväxt ger en förståelse för Koncernens intäktsutveckling, vilken drivs av förändringar i volym, pris och produkt-/tjänsteutbudet.</p>
	<p>Book to bill</p>	<p>Book to bill är orderingång dividerat med intäkter.</p>	<p>Book to bill är en indikator på trender i efterfrågan.</p>
	<p>Bruttovinstmarginal</p>	<p>Bruttovinstmarginal är bruttoreultat i procent av intäkter.</p>	<p>Bruttovinstmarginal mäter hur stor del av Bolagets intäkter som återstår efter betalning av kostnader för sålda varor.</p>
	<p>EBITDA</p>	<p>EBITDA (<i>rörelseresultat före räntor, skatter, nedskrivningar och avskrivningar</i>) är rörelseresultat plus av- och nedskrivningar.</p>	<p>EBITDA visar verksamhetens resultat, justerat för avskrivningar i förhållande till omsättning, vilket är användbart för att utvisa verksamhetens kassagenereringsförmåga.</p>
	<p>EBITDA-marginal</p>	<p>EBITDA-marginal är EBITDA i procent av intäkter.</p>	<p>EBITDA-marginal visar Epirocs verksamhets resultat, justerat för ned- och avskrivningar i förhållande till intäkter. Användbart för att visa Epirocs kassagenereringsförmåga.</p>
	<p>EBITA</p>	<p>EBITA är rörelseresultat före avskrivningar.</p>	<p>EBITA visar verksamhetens resultat, justerat för avskrivningar, i förhållande till omsättning, vilket är ett lönsamhetsmått för Epirocs operativa verksamhet.</p>
<p>EBITA-marginal</p>	<p>EBITA-marginal är EBITA i procent av intäkter.</p>	<p>EBITA-marginal visar Epirocs verksamhets resultat, justerat för avskrivningar, i förhållande till intäkter. Användbart för att visa Epirocs kassagenereringsförmåga.</p>	
<p>Rörelsemarginal</p>	<p>Rörelsemarginal är rörelseresultat i procent av intäkter.</p>	<p>Rörelsemarginal visar verksamhetens rörelseresultat i förhållande till intäkter och är ett mått på lönsamheten i Epirocs operativa verksamhet.</p>	
<p>Vinstmarginal</p>	<p>Vinstmarginal är resultat före skatt i procent av intäkter.</p>	<p>Vinstmarginal visar verksamhetens resultat före skatt i förhållande till intäkter och är ett mått på lönsamheten i hela Bolaget.</p>	

B.7	Utvald finansiell information, forts.	Icke IFRS-mått	Beskrivning	Motivering för användning
		Genomsnittligt sysselsatt kapital	Genomsnittligt sysselsatt kapital är genomsnittlig balansomslutning ¹⁾ efter avdrag för genomsnittliga icke räntebärande skulder/ avsättningar.	Genomsnittligt sysselsatt kapital visar hur stor del av det totala kapitalet som används för att driva verksamheten.
		Omsättnings-hastighet sysselsatt kapital	Omsättningshastighet sysselsatt kapital är intäkter ²⁾ dividerat med genomsnittligt sysselsatt kapital. ³⁾	Omsättningshastighet sysselsatt kapital visar hur effektivt Epiroc genererar intäkter från det kapital som används för att driva verksamheten.
		Avkastning på sysselsatt kapital	Avkastning på sysselsatt kapital är rörelseresultatet ⁴⁾ i procent av genomsnittligt sysselsatt kapital. ⁵⁾	Avkastning på sysselsatt kapital mäter hur effektivt Epiroc genererar vinst från det kapital som används för att driva verksamheten.
		Rörelsekapital, netto	Rörelsekapital, netto är varulager samt kundfordringar efter avdrag för leverantörsskulder.	Rörelsekapital, netto mäter Bolagets likviditet och kapitaleffektivitet.
		Kapital-omsättnings-hastighet	Kapitalomsättningshastighet är intäkter ⁶⁾ dividerat med genomsnittlig balansomslutning. ⁷⁾	Kapitalomsättningshastighet visar hur effektivt Bolagets tillgångar används.
		Nettoskuld	Nettoskuld består av räntebärande skulder plus ersättningar efter avslutad anställning, justerat för verkligt värde av ränteswappar, samt avdrag för likvida medel och vissa övriga finansiella fordringar.	Nettoskuld är ett mått på den finansiella ställningen.
		Nettoskuld/ EBITDA	Nettoskuld/EBITDA är nettoskuld-sättning i relation till EBITDA ⁸⁾ .	Nettoskuld/EBITDA är ett mått på finansiell risk som sätter räntebärande skuld i förhållande till kassagenerering.
		Nettoskuld-sättningsgrad	Nettoskuld-sättningsgrad är nettoskuld i förhållande till eget kapital, inklusive innehav utan bestämmande inflytande.	Nettoskuld-sättningsgrad hjälper till att visa finansiell risk.
		Soliditet	Soliditet är eget kapital inklusive innehav utan bestämmande inflytande i procent av balansomslutningen.	Soliditet är ett mått på finansiell risk som visar hur stor del av Epirocs balansomslutning som har finansierats med eget kapital.
		Avkastning på eget kapital	Avkastning på eget kapital är periodens resultat ⁹⁾ dividerat med summa eget kapital, beräknat som värdet för 12 månader.	Avkastning på eget kapital visar Bolagets förmåga att generera avkastning på aktieägarnas investeringar.

1) Genomsnittlig balansomslutning för de tre månader som slutade den 31 mars 2018 och för räkenskapsåret som slutade den 31 december 2017 har beräknats som ett genomsnitt av fem kvartal, och genomsnittlig balansomslutning för 2016 respektive 2015 har beräknats som ett genomsnitt av två perioder.
 2) Intäkter har beräknats baserat på 12 månaders värde.
 3) Genomsnittligt sysselsatt kapital för de tre månader som slutade den 31 mars 2018 och för räkenskapsåret som slutade den 31 december 2017 har beräknats som ett genomsnitt av fem kvartal, och genomsnittligt sysselsatt kapital för 2016 respektive 2015 har beräknats som ett genomsnitt av två perioder.
 4) Rörelseresultatet har beräknats baserat på 12 månaders värde.
 5) Genomsnittligt sysselsatt kapital för de tre månader som slutade den 31 mars 2018 och för räkenskapsåret som slutade den 31 december 2017 har beräknats som ett genomsnitt av fem kvartal, och genomsnittligt sysselsatt kapital för 2016 respektive 2015 har beräknats som ett genomsnitt av två perioder.
 6) Intäkter har beräknats baserat på 12 månaders värde.
 7) Genomsnittlig balansomslutning för de tre månader som slutade den 31 mars 2018 och för räkenskapsåret som slutade den 31 december 2017 har beräknats som ett genomsnitt av fem kvartal, och genomsnittlig balansomslutning för 2016 respektive 2015 har beräknats som ett genomsnitt av två perioder.
 8) EBITDA har beräknats baserat på 12 månaders värde.
 9) Periodens resultat har beräknats baserat på 12 månaders värde.

B.7	Utvald finansiell information, forts.	Icke IFRS-mått	Beskrivning	Motivering för användning
		Eget kapital per aktie	Eget kapital per aktie är eget kapital, inklusive innehav utan bestämmande inflytande, dividerat med genomsnittligt antal utestående aktier.	Eget kapital per aktie ger möjligheten att jämföra bokfört värde med marknadsvärde.
		Operativt kassaflöde	Operativt kassaflöde är kassaflöde från den löpande verksamheten och kassaflöde från investeringsverksamheten, exklusive rörelseförvärv och -avyttringar såväl som andra justeringar. Andra justeringar är huvudsakligen förändringar i cash-pool med Atlas Copco och valutasäkringar av lån.	Operativt kassaflöde visar verksamhetens förmåga att generera tillräckligt kassaflöde för att bibehålla och växa verksamheten.
		Operativt kassaflöde per aktie	Operativt kassaflöde per aktie är kassaflöde från den löpande verksamheten dividerat med antalet utestående aktier.	Operativt kassaflöde per aktie visar operativt kassaflöde per aktie.
<p>Väsentliga händelser efter den 31 mars 2018</p> <p>Epiroc har ingått två väsentliga kreditfacilitetsavtal, varav ett avtal om en revolverande kreditfacilitet uppgående till 4 miljarder SEK (den "Revolverande Kreditfaciliteten") och ett avtal om överbryggningslån uppgående till 6 miljarder SEK ("Överbryggningslånet"). Båda är arrangerade av Citibank N.A., London Branch och Skandinaviska Enskilda Banken AB (publ). Den Revolverande Kreditfaciliteten ingicks av Citibank, N.A., London Branch, Skandinaviska Enskilda Banken AB (publ), Bank of China (Luxembourg) S.A. Stockholm Branch, Danske Bank A/S, Danmark, Sverige Filial, Deutsche Bank Luxembourg S.A., Nordea Bank AB (publ), Standard Chartered Bank och Svenska Handelsbanken AB (publ), och Överbryggningslånet ingicks av Citibank N.A., London Branch, Skandinaviska Enskilda Banken AB (publ), Danske Bank A/S, Danmark, Sverige Filial och Nordea Bank AB (publ).</p>				
B.8	Utvald proforma-redovisning	Ej tillämplig. Bolaget har inte tagit fram proformaredovisning.		
B.9	Resultatprognos	Ej tillämplig. Bolaget har inte lämnat en resultatprognos.		
B.10	Revisionsanmärkingar	Ej tillämplig. Det finns inte anmärkingar i revisionsberättelserna.		
B.11	Rörelsekapital	Ej tillämplig. Enligt Bolagets bedömning är Bolagets rörelsekapital tillräckligt för att möta Bolagets behov under åtminstone en tolv månadersperiod efter dagen för Prospektet.		

1.3 Avsnitt C – Värdepapper

C.1	Värdepapper som tas upp till handel	Aktier av serie A (ISIN-kod SE0011166933) och aktier av serie B (ISIN-kod SE0011166941) i Epiroc. Kortnamnet på Nasdaq Stockholm för Epirocs aktier av serie A är EPI A och kortnamnet på Nasdaq Stockholm för Epirocs aktier av serie B är EPI B.
C.2	Valuta	Aktierna är denominerade i svenska kronor (SEK).
C.3	Antal emitterade aktier och nominellt värde per aktie	Per datumet för Prospektet uppgår Epirocs aktiekapital till 20 688 500 SEK, fördelat på 206 885 aktier av serie A. Vardera aktie har ett kvotvärde uppgående till 100 SEK.
C.4	Rättigheter som sammanhänger med aktierna	Alla aktier i Epiroc har lika rätt till Bolagets tillgångar vid likvidation och vinstutdelning. Beslutar Epiroc att genom kontantemission eller kvittningsemission ge ut nya aktier av serie A och serie B, ska ägare av aktier av serie A och serie B äga företrädesrätt att teckna nya aktier av samma aktieslag i förhållande till det antal aktier innehavaren förut äger (primär företrädesrätt). Aktier, som inte tecknats med primär företrädesrätt, ska erbjudas samtliga aktieägare till teckning (subsidiär företrädesrätt). Om inte sålunda erbjudna aktier räcker för den teckning som sker med subsidiär företrädesrätt, ska aktierna fördelas mellan tecknarna i förhållande till det antal aktier de förut äger och, i den mån detta inte kan ske, genom lottning. Beslutar Epiroc att genom kontantemission eller kvittningsemission ge ut aktier endast av serie A eller serie B, ska samtliga aktieägare, oavsett om deras aktier är av serie A eller serie B, äga företrädesrätt att teckna nya aktier i förhållande till det antal aktier de förut äger.
C.5	Överlåtelsebegränsningar	Ej tillämplig. Aktierna är inte föremål för några överlåtelsebegränsningar.
C.6	Ansökan om handel på reglerad marknad	Nasdaq Stockholms bolagskommitté beslutade den 16 maj 2018 att uppta Epiroc till handel på Nasdaq Stockholm på sedvanliga villkor, däribland att spridningskravet för Bolagets aktier uppfylls senast på noteringsdagen. Handeln beräknas påbörjas omkring den 18 juni 2018.
C.7	Utdelningspolicy	Epirocs mål är att ge aktieägarna långsiktigt stabil och ökande utdelning. Utdelningen ska motsvara 50 procent av nettovinsten över en konjunkturcykel.

1.4 Avsnitt D – Risker

D.1	Huvudsakliga risker för Bolaget och dess marknad	<p>Huvudsakliga risker för Bolaget och dess branch är bland annat:</p> <p>Epirocs produkter används i branscher som är cykliska eller påverkas av de allmänna ekonomiska förutsättningarna.</p> <p>Efterfrågan på Epirocs produkter och service påverkas av förändringar i Epirocs kunders investeringsplaner och produktionsnivåer. Kundernas investeringsplaner kan komma att förändras väsentligt i fall av en utbredd finansiell kris och lågkonjunktur, såsom den som inträffade 2008–2009, eller i fall av en lågkonjunktur som enskilt drabbar en bransch, ett land eller en region. Därutöver kan förändringar i den politiska situationen i en region eller ett land, liksom politiska beslut med inverkan på en bransch eller ett land, väsentligt påverka investeringar i utrustning. Efterfrågan på Epirocs produkter och service är även starkt beroende av ersättningsbehovet för existerande produktionskapacitet, nya konkurrerande teknologier, konkurrenstryck och andra ekonomiska faktorer i kundernas branscher.</p> <p>Epiroc kan komma att påverkas av en lågkonjunktur på de marknader där Epiroc bedriver verksamhet. Negativa förändringar som innefattar globala eller regionala politiska, ekonomiska eller finansiella faktorer av ovan nämnt slag kan därför få en väsentlig negativ påverkan på Epirocs verksamhet, resultat och finansiella ställning.</p>
-----	--	---

<p>D.1</p>	<p>Huvudsakliga risker för Bolaget och dess marknad, <i>forts.</i></p>	<p>Epiroc förlitar sig på tredje parts-leverantörer. Epiroc är beroende av leveranser från sina leverantörer i enlighet med överenskomna krav, såsom kvantitet, kvalitet och leveranstid, för att kunna tillverka, sälja och leverera sina produkter. Felaktiga leveranser från leverantörer eller underlåtenhet att fullfölja överenskomna leveranser kan orsaka förseningar eller brister i Epirocs leveranser, vilket i sin tur kan leda till minskad försäljning och minskat kundförtroende. Därtill kan förlust av, eller en väsentlig minskning i tillgången till, produkter från Epirocs leverantörer, eller en förlust av viktiga leverantörer, få en väsentlig negativ påverkan på Epirocs verksamhet, resultat och finansiella ställning. Utöver detta kan leveransavbrott uppkomma till följd av brister på råvaror, arbetskonflikter (som berör anställda eller konsulter i Epiroc eller dess affärspartners), väderförhållanden som påverkar produkter eller transporter, transportstörningar eller andra faktorer utanför Epirocs kontroll. Även en kraftig ökning av kunders efterfrågan kan påverka Epirocs leverantörers förmåga att möta den ökade efterfrågan, särskilt om Epiroc inte lyckas förse sina leverantörer med tillräcklig information och de rätta förutsättningarna för att hantera snabba volymändringar. Leverantörers underlåtenhet att fortsätta förse Epiroc med komponenter och råvaror i rätt kvantitet, på ett skyndsamt sätt och till kommersiellt rimliga villkor kan komma att belasta Epirocs rörelsemarginal samt få en väsentlig negativ påverkan på Epirocs verksamhet, resultat och finansiella ställning.</p> <p>Epirocs tillverknings- och produktionsanläggningar kan bli skadade, förstörda eller stängas. Epiroc har en global tillverkningsstrategi som baseras på tillverkning av nyckelkomponenter och kompletteras med inköp av andra komponenter från leverantörer. Tillverkningen av nyckelkomponenter är koncentrerad till ett fåtal anläggningar och om dessa anläggningar förstörs eller av någon anledning stängs, om utrustningen i anläggningarna får betydande skador eller om det uppstår andra allvarliga driftsstörningar, kommer Epiroc sannolikt att få en sämre förmåga att tillverka och distribuera sina produkter. Epiroc har egendoms- och verksamhetsavbrottsförsäkring uppgående till belopp som Epiroc bedömer vara tillräckliga, men det finns det en risk att Epiroc inte kommer kunna erhålla ersättning, eller att erhållen ersättning inte kommer att täcka Epirocs förluster. I den utsträckning Epiroc inte kan hitta en alternativ tillverknings- och produktionsanläggning, eller reparera den skadade anläggningen eller utrustningen på ett skyndsamt och kostnadseffektivt sätt, kan sådana omständigheter få en väsentlig negativ påverkan på Epirocs verksamhet, resultat och finansiella ställning.</p> <p>Epiroc kan misslyckas med att utveckla, lansera och marknadsföra nya produkter eller bemöta teknologisk utveckling och kundefterfrågan. Flera av de marknader där Epiroc verkar karaktäriseras av teknologiska framsteg och förändrade kundpreferenser. En framväxande trend, som Epiroc går i spetsen för, är gruvautomation. Intelligent gruvdrift är en mycket viktig del av Epirocs strategi, och Epirocs långsiktiga tillväxt och lönsamhet är beroende av dess förmåga att utveckla och framgångsrikt lansera och marknadsföra nya produkter. Det finns en risk att Epiroc inte kommer att kunna hålla jämna steg med produktutveckling och teknologiska framsteg, inklusive teknologiskiften på de marknader där Epiroc verkar, eller möta kundernas krav, vilket kan få en väsentlig negativ påverkan på Epirocs verksamhet, resultat och finansiella ställning.</p>
-------------------	--	---

D.1	Huvudsakliga risker för Bolaget och dess marknad, <i>forts.</i>	<p>Epiroc kan komma att uppleva svårigheter i samband med fullbordandet av förvärv, integrering av förvärvade verksamheter och med att uppnå förväntade synergieffekter, samt med att fullborda avyttringar.</p> <p>Förvärv spelar en viktig roll i Epirocs tillväxtstrategi. Epiroc identifierar och utvärderar regelbundet förvärvsmöjligheter, och Epiroc avser att i framtiden förvärva ytterligare verksamheter som förväntas komplettera eller stärka dess befintliga verksamhet. Det finns en risk att lämpliga förvärvsobjekt inte kan identifieras i framtiden, och att Epiroc inte kan finansiera dylika förvärv på fördelaktiga villkor. Härutöver finns en risk att genomförda eller framtida förvärv inte kan integreras framgångsrikt i Epirocs verksamhet och inte kommer att uppnå önskade finansiella mål.</p> <p>I samband med förvärv utgår Epiroc generellt sett från vissa bedömningar och antaganden avseende bland annat framtida intäkter och resultat, baserat på Epirocs undersökning av respektive verksamhet och annan tillgänglig information. Epirocs bedömningar av, och antaganden avseende, möjligheter och risker förknippade med förvärv kan visa sig vara felaktiga och tidigare okända skulder, ansvarsförbindelser eller andra för Epiroc okända risker kan uppkomma. Därutöver kan Epirocs möjligheter att förvärva bolag komma att begränsas beroende på ägarkoncentrationen på specifika marknader och Epirocs relativa marknadsposition. Sådana oförutsedda risker, förpliktelser, ansvarsförbindelser, förluster eller problem kan, om de förverkligas, få en väsentlig negativ påverkan på Epirocs verksamhet, resultat och finansiella ställning.</p> <p>Epiroc kan också komma att vilja avyttra verksamheter och anläggningar som inte längre passar in i Epirocs verksamhet eller strategi. Det finns en risk att Epiroc inte kommer att kunna avyttra sådana verksamheter eller anläggningar, eller att en sådan avyttring inte kommer att kunna ske på för Epiroc gynnsamma villkor. Om en sådan risk skulle förverkligas, kan detta få en väsentlig negativ påverkan på Epirocs verksamhet, resultat och finansiella ställning.</p> <p>Epiroc kan uppleva brister eller intrång i dess operativ- eller informationssäkerhetssystem och kan stöta på problem relaterade till lagring och bearbetning av personuppgifter.</p> <p>Epiroc är beroende av tekniska system för insamling, bearbetning och kommunikation av information på ett säkert sätt, övervakning av produktion och lager samt effektiv uppföljning av sina operativa och finansiella resultat i realtid. Allvarliga fel eller längre perioder av driftsstopp i affärskritiska informationssystem kan innebära leverans- och lagerhanteringsproblem eller begränsa Epirocs förmåga att ta emot och behandla beställningar eller fakturera kunder.</p> <p>I samband med separationen från Atlas Copco har Epiroc implementerat en ny miljö för operativ- och informationssäkerhetssystem, och ett antal nya system kommer även att implementeras efter utdelningen och noteringen av Epirocs aktier. Ändringar i verksamhetskritiska system kan kräva betydande resurser och kan även påverka arbetsprocesser inom Epiroc. Vidare kan implementeringen av nya system komma att bli mer kostsam än förväntat, bli försenad med negativa följd effekter eller orsaka verksamhetsavbrott.</p> <p>Informationssäkerhetsrisker har dessutom i allmänhet ökat under senare år på grund av spridningen av ny teknik och den ökade förekomsten av sofistikerade cyber-attacker. Brist eller intrång i Epirocs operativ- eller informationssäkerhetssystem, eller i utomstående tjänsteleverantörers system, till följd av cyber-attacker eller informationssäkerhetsintrång, kan störa Epirocs verksamhet, leda till röjande eller missbruk av konfidentiell eller patentskyddad information, orsaka renommeskador, öka kostnader och föranleda förluster. Epiroc är även utsatt för risken att kunddata, inklusive personuppgifter, som Bolaget bearbetar kan drabbas av obehörig åtkomst, distribueras eller användas på ett orättmätigt sätt, antingen av anställda eller utomstående, eller på annat sätt förloras, röjas eller hanteras i strid med lagar och regler avseende dataskydd och personuppgiftshantering. Utöver detta blir regler och föreskrifter avseende hanteringen av personuppgifter alltmer strikta. Epiroc påverkas av ändringar i den regulatoriska miljön i ett stort antal europeiska jurisdiktioner till följd av den nya dataskyddsförordningen 2016/679, som trädde ikraft den 25 maj 2018.</p>
-----	---	---

<p>D.3</p>	<p>Huvudsakliga risker för värdepapperen</p>	<p>Alla investeringar i värdepapper är förknippade med risker. Sådana risker kan leda till att priset på Epirocs aktier sjunker avsevärt och investerare kan förlora hela eller delar av sin investering. Risker relaterade till Bolagets aktier innefattar följande risker:</p> <p>En aktiv, likvid och fungerande marknad för handel med Epirocs aktier kanske inte utvecklas och aktiepriset kan vara volatilt.</p> <p>Före noteringen på Nasdaq Stockholm finns det ingen marknad för Epirocs aktier. Det finns en risk att en aktiv och likvid marknad för handel med aktierna inte kommer att utvecklas, eller om en sådan utvecklas, inte kommer att upprätthållas. Prisutvecklingen för Epirocs aktier kommer att bero på ett flertal faktorer, varav vissa är specifika för Epiroc och andra är relaterade till aktiemarknaden som helhet. Dessa faktorer skulle kunna öka aktiekursens volatilitet. Det är inte möjligt för Epiroc att kontrollera alla de faktorer som kan komma att påverka dess aktiekurs varför varje investeringsbeslut bör föregås av en noggrann analys av varje enskild investerare.</p> <p>Epirocs förmåga att betala utdelning beror på dess framtida resultat, finansiella ställning, kassaflöden, krav på rörelsekapital, investeringar, uppfyllande av lånevillkor och andra faktorer.</p> <p>Storleken på eventuella framtida utdelningar kommer att bero på flera faktorer, såsom framtida resultat, finansiell ställning, kassaflöden, krav på rörelsekapital, investeringar, uppfyllande av lånevillkor samt andra faktorer. Epirocs prestation kanske inte kommer att tillåta vidhållandet av utdelningspolicyn och Epirocs förmåga att lämna utdelning kan i synnerhet försämrats om någon av de risker som beskrivs i Prospektet förverkligas. Epiroc kan också sakna tillräckliga utdelningsbara medel och Epirocs aktieägare kan i framtiden besluta att inte lämna utdelning. Det är följaktligen inte säkert att utdelning föreslås eller beslutas eller att annan värdeöverföring kommer att ske under ett visst år eller överhuvudtaget.</p>
-------------------	--	--

1.5 Avsnitt E – Erbjudande

<p>E.1</p>	<p>Nettointäkter och kostnader</p>	<p>Ej tillämplig. Epiroc kommer inte att emittera värdepapper i samband med upprättandet av Prospektet och Bolaget kommer således inte att erhålla några emissionsintäkter eller ha några kostnader hänförliga till emission av aktier. Epirocs kostnader hänförliga till noteringen av dess aktier av serie A och B på Nasdaq Stockholm, inklusive ersättning till rådgivare samt andra uppskattade transaktionskostnader, beräknas uppgå till cirka 52 miljoner SEK.</p>
<p>E.2a</p>	<p>Motiven till erbjudandet och användning av likviden</p>	<p>Ej tillämplig. Prospektet avser inte något erbjudande. Styrelsen och ledningen bedömer att långsiktigt aktieägarvärde kommer att skapas genom en delning av Atlas Copco-gruppen i två separata bolag. Atlas Copcos kunder är aktiva inom olika branscher, som gruv-, anläggnings-, tillverknings- och processindustrin, som har olika drivkrafter för efterfrågan. En separation från Atlas Copco samt en utdelning och notering av aktierna i Epiroc förväntas öka fokus, kundvärde och utvecklingsmöjligheter samt möjliggöra för Epiroc att framgångsrikt genomföra sina strategier under ledning av en fristående ledningsgrupp, med en fristående styrelse och med egen finansiering. Som fristående bolag är Atlas Copco och Epiroc också bättre positionerade för att möta de skilda utmaningar och möjligheter som finns i de industrier där de är verksamma. Noteringen möjliggör även för nuvarande och nya aktieägare att investera direkt i Epiroc.</p>
<p>E.3</p>	<p>Erbjudandets former och villkor</p>	<p>Ej tillämplig. Prospektet avser inte något erbjudande. Aktierna i Epiroc kommer att utdelas till Atlas Copcos aktieägare i proportion till varje aktieägares innehav av aktier i Atlas Copco på avstämningsdagen för utdelningen, den 14 juni 2018. Varje aktie av serie A i Atlas Copco berättigar till en aktie av serie A i Epiroc och varje aktie av serie B i Atlas Copco berättigar till en aktie av serie B i Epiroc. Utöver att vara registrerad som aktieägare (direktregistrerad eller genom förvaltare) på avstämningsdagen för utdelningen behöver inga ytterligare åtgärder vidtas för att erhålla aktier i Epiroc. Utdelningen förväntas uppfylla kraven i enlighet med de så kallade Lex ASEA-reglerna rörande beskattning.</p>

E.4	Intressen som har betydelse för erbjudandet	Ej tillämplig. Prospektet avser inte något erbjudande.
E.5	Säljare av värdepapperna och avtal om lock-up	Ej tillämplig. Inga avtal om lock-up har ingåtts i samband med upptagande till handel av Bolagets aktier.
E.6	Utspädningseffekt	Ej tillämplig. Prospektet avser inte något erbjudande.
E.7	Kostnader för investeraren	Ej tillämplig. Prospektet avser inte något erbjudande. Inga kostnader åläggs aktieägarna som ett resultat av upptagande till handel av Bolagets aktier.

Riskfaktorer

En investering i aktier är förenad med ett antal risker. Investerare bör noga överväga alla risker som anges nedan och all övrig information i Prospektet innan ett investeringsbeslut avseende aktierna fattas. Om någon av de nedan beskrivna riskerna eller annan ej beskriven risk faktiskt inträffar kan Epirocs affärsverksamhet, finansiella ställning och resultat påverkas på ett väsentligt negativt sätt. Detta kan leda till att priset på aktierna sjunker och investerare kan förlora hela eller delar av sin investering. Riskerna som beskrivs nedan är inte de enda som är tillämpliga på Epiroc. Ytterligare risker som för närvarande inte är kända för Epiroc, eller som Epiroc för närvarande, baserat på sedvanlig riskanalys, bedömer vara oväsentliga, kan också försämra Epirocs affärsverksamhet och få en väsentlig negativ påverkan på dess verksamhet, finansiella ställning och resultat. Den ordning i vilken de individuella riskerna presenteras är inte avsedd att indikera sannolikheten för att de ska inträffa och inte heller deras dignitet eller relativa betydelse.

Prospektet innehåller även framåtriktade uttalanden som bygger på antaganden och beräkningar och som är föremål för risker och osäkerheter. Epirocs faktiska resultat kan skilja sig avsevärt från de resultat som förutses i dessa framåtriktade uttalanden till följd av många faktorer, bland annat, men inte begränsat till, de risker som anges nedan och i övriga delar av Prospektet.

Risker relaterade till Epirocs verksamhet och marknad

Epirocs produkter används i branscher som är cykliska eller påverkas av de allmänna ekonomiska förutsättningarna.

Efterfrågan på Epirocs produkter och service påverkas av förändringar i Epirocs kunders investeringsplaner och produktionsnivåer. Kundernas investeringsplaner kan komma att förändras väsentligt i fall av en utbredd finansiell kris och lågkonjunktur, såsom den som inträffade 2008–2009, eller i fall av en lågkonjunktur som enskilt drabbar en bransch, ett land eller en region. Därutöver kan förändringar i den politiska situationen i en region eller ett land, liksom politiska beslut med inverkan på en bransch eller ett land, väsentligt påverka investeringar i utrustning. Efterfrågan på Epirocs produkter och service är även starkt beroende av ersättningsbehovet för existerande produktionskapacitet, nya konkurrerande teknologier, konkurrenstryck och andra ekonomiska faktorer i kundernas branscher.

Epiroc kan komma att påverkas av en lågkonjunktur på de marknader där Epiroc bedriver verksamhet. Negativa förändringar som innefattar globala eller regionala politiska, ekonomiska eller finansiella faktorer av ovan nämnt slag kan därför få en väsentlig negativ påverkan på Epirocs verksamhet, resultat och finansiella ställning.

Mineralpriser är volatila och kan påverka efterfrågan på Epirocs produkter.

Efterfrågan på Epirocs utrustning från gruvkunder är starkt beroende av kunders investeringar hänförliga till produktion, utveckling och brytning. Branscherfarenhet pekar på att betydande nedgångar i mineralpriser leder till minskade gruvdriftskostnader. Det finns en risk att en bestående sänkning av mineralpriser kan orsaka en väsentlig minskning av gruvinvesteringar, särskilt med avseende på prospektering. Medan eftermarknadsförsäljning i form av service och reservdelar historiskt sett har varit mer motståndskraftig mot makroekonomiska förändringar än försäljning av utrustning och därför mer stabil över tid, kan tillhandahållande av reservdelar till lågpris, nya och förbättrade produkter, förändrade kundbehov och andra marknadstrender påverka Epirocs position på eftermarknaden och därmed försämra Epirocs förmåga att kompensera för en minskning i försäljning av utrustning. Negativa förändringar i mineralpriser kan leda till att efterfrågan på Epirocs tjänster och produkter sjunker, vilket kan få en väsentlig negativ påverkan på Epirocs verksamhet, resultat och finansiella ställning.

Epiroc är exponerat för prisfluktuationer på vissa råvaror och komponenter i sin tillverkning.

Epiroc är exponerat för komponent- och råvarupriser, varav vissa är volatila och föremål för fluktuationer som uppstår till följd av förändringar i tillgång och efterfrågan, ekonomiska förhållanden, arbetskraftskostnader, konkurrens, marknadsspekulation, myndighetsreglering och handelspolitik. Epirocs tillverkning är främst beroende av stål, hydraulik, elektronik, maskinbearbetning, svetsning och drivlinor och Epirocs

finansiella exponering är därför främst hänförlig till fluktuationer i priser på nämnda komponenter och varor. Epiroc kan komma att få en begränsad förmåga att kontrollera tidpunkten och omfattningen av förändringar i de priser som betalas för komponenter och råvaror och Epiroc kan komma att bli oförmöget att höja sina priser i tid för att absorbera stigande priser. Om Epiroc inte tillräckligt snabbt kan överföra prisökningar till sina kunder kan det få en väsentlig negativ påverkan på Epirocs verksamhet, resultat och finansiella ställning.

Epiroc är beroende av effektiviteten hos sina distributionscenter och sina kundcenters sälj- och serviceorganisation.

Epiroc distribuerar sina produkter och tjänster direkt till slutkunderna, men även genom återförsäljare och uthyrningsföretag. Huvuddelen av den fysiska distributionen av produkter sker genom ett antal distributionscenter. Epiroc har även en stor serviceorganisation som fokuserar på tillhållande av reservdelar, service, supportlösningar och utbildning. Kundcentren på varje marknad är typiskt sett ansvariga för kontakt med, och serviceleverans till, slutkunder. Kvaliteten på och tillgängligheten av Epirocs utrustnings-service är viktig för kunderna, eftersom förekomsten av driftavbrott i kundernas verksamheter ofta är förknippad med stora kostnader. Om Epirocs försäljnings- och serviceorganisation inte framgångsrikt kan sälja produkter eller utföra service, eller blir föremål för störningar, nedstängning eller förstörelse, skulle detta kunna få en väsentlig negativ påverkan på Epirocs verksamhet, resultat och finansiella ställning.

Epirocs tillverknings- och produktionsanläggningar kan bli skadade, förstörda eller stängas.

Epiroc har en global tillverkningsstrategi som baseras på tillverkning av nyckelkomponenter och kompletteras med inköp av andra komponenter från leverantörer. Tillverkningen av nyckelkomponenter är koncentrerad till ett fåtal anläggningar och om dessa anläggningar förstörs eller av någon anledning stängs, om utrustningen i anläggningarna får betydande skador eller om det uppstår andra allvarliga driftsstörningar, kommer Epiroc sannolikt att få en sämre förmåga att tillverka och distribuera sina produkter. Epiroc har egendoms- och verksamhetsavbrottsförsäkring uppgående till belopp som Epiroc bedömer vara tillräckliga, men det finns en risk att Epiroc inte kommer kunna erhålla ersättning, eller att erhållen ersättning inte kommer att täcka Epirocs förluster. I den utsträckning Epiroc inte kan hitta en alternativ tillverknings- och produktionsanläggning, eller reparera den skadade anläggningen eller utrustningen på ett skyndsamt och kostnadseffektivt sätt, kan sådana omständigheter få en väsentlig negativ påverkan på Epirocs verksamhet, resultat och finansiella ställning.

Epiroc förlitar sig på tredje parts-leverantörer.

Enligt Epirocs tillverkningsfilosofi ska de komponenter som är kritiska för prestandan hos den av Epiroc tillverkade utrustningen tillverkas internt. Vad gäller icke-kritiska komponenter utnyttjar Epiroc sina leverantörers kapacitet och kompetens och samarbetar med dem för att kontinuerligt uppnå produkt- och processförbättringar. Inköpta komponenter står

för ungefär 75 procent av produktkostnaden för utrustning och kostnader för internt tillverkade nyckelkomponenter, monteringskostnader och omkostnader står för omkring 25 procent av produktkostnaden. Epirocs produkter består av komponenter och råvaror från flera olika leverantörer. Epiroc är beroende av leveranser från sina leverantörer i enlighet med överenskomna krav, såsom kvantitet, kvalitet och leveranstid, för att kunna tillverka, sälja och leverera sina produkter. Felaktiga leveranser från leverantörer eller underlåtenhet att fullfölja överenskomna leveranser kan orsaka förseningar eller brister i Epirocs leveranser, vilket i sin tur kan leda till minskad försäljning och minskat kundförtroende.

Epiroc har flera långvariga relationer med leverantörer. Om en leverantör är förhindrad eller annars ovillig att fortsätta leverera till Epiroc, eller om en leverantör skulle upphöra med sin verksamhet, kan Epiroc ha svårt att identifiera och utveckla en passande relation med en ny leverantör som kan tillgodose Epirocs krav vad gäller kvalitet och pris samt Epirocs behov av tillgång till produkter och förnödenheter på ett snabbt och effektivt sätt. Härutöver kan Epiroc även vara tvunget att ersätta en leverantör om dennes produkter inte uppfyller Epirocs krav med avseende på kvalitet, pris eller andra standarder. Förlust av, eller en väsentlig minskning i tillgången till, produkter från Epirocs leverantörer, eller en förlust av viktiga leverantörer, kan få en väsentlig negativ påverkan på Epirocs verksamhet, resultat och finansiella ställning.

Utöver detta kan leveransavbrott uppkomma till följd av brister på råvaror, arbetskonflikter (som berör anställda eller konsulter i Epiroc eller dess affärspartners), väderförhållanden som påverkar produkter eller transporter, transportstörningar eller andra faktorer utanför Epirocs kontroll. Därtill kan en kraftig ökning av kunders efterfrågan påverka Epirocs leverantörers förmåga att möta den ökade efterfrågan, särskilt om Epiroc inte lyckas förse sina leverantörer med tillräcklig information och de rätta förutsättningarna för att hantera snabba volymändringar. Leverantörers underlåtenhet att fortsätta förse Epiroc med komponenter och råvaror i rätt kvantitet, på ett skyndsamt sätt och till kommersiellt rimliga villkor kan komma att belasta Epirocs rörelsemarginal samt få en väsentlig negativ påverkan på Epirocs verksamhet, resultat och finansiella ställning.

Epiroc kan komma att uppleva svårigheter i samband med fullbordandet av förvärv, integrering av förvärvade verksamheter och med att uppnå förväntade synergieffekter, samt med att fullborda avyttringar.

Förvärv spelar en viktig roll i Epirocs tillväxtstrategi. Epiroc identifierar och utvärderar regelbundet förvärvsmöjligheter, och Epiroc avser att i framtiden förvärva ytterligare verksamheter som förväntas komplettera eller stärka dess befintliga verksamhet. Det finns en risk att lämpliga förvärvsobjekt inte kan identifieras i framtiden, och att Epiroc inte kan finansiera dylika förvärv på fördelaktiga villkor. Härutöver finns en risk att genomförda eller framtida förvärv inte kan integreras framgångsrikt i Epirocs verksamhet och inte kommer att uppnå önskade finansiella mål.

I samband med förvärv utgår Epiroc generellt sett från vissa bedömningar och antaganden avseende bland annat

framtida intäkter och resultat, baserat på Epirocs undersökning av respektive verksamhet och annan tillgänglig information. Epirocs bedömningar av, och antaganden avseende, möjligheter och risker förknippade med förvärv kan visa sig vara felaktiga och tidigare okända skulder, ansvarsförbindelser eller andra för Epiroc okända risker kan uppkomma. Därutöver kan Epirocs möjligheter att förvärva bolag komma att begränsas beroende på ägarkoncentrationen på specifika marknader och Epirocs relativa marknadsposition. Sådana oförutsedda risker, förpliktelser, ansvarsförbindelser, förluster eller problem kan, om de förverkligas, få en väsentlig negativ påverkan på Epirocs verksamhet, resultat och finansiella ställning.

Epiroc kan också komma att vilja avyttra verksamheter och anläggningar som inte längre passar in i Epirocs verksamhet eller strategi. Det finns en risk att Epiroc inte kommer att kunna avyttra sådana verksamheter eller anläggningar, eller att en sådan avyttring inte kommer att kunna ske på för Epiroc gynnsamma villkor. Om en sådan risk skulle förverkligas, kan detta få en väsentlig negativ påverkan på Epirocs verksamhet, resultat och finansiella ställning.

Epiroc verkar på kraftigt konkurrensutsatta marknader.

Marknaden för Epirocs produkter är kraftigt konkurrensutsatt vad gäller pris, produktdesign och kvalitet på service, timing för utveckling och introduktion av nya produkter, kundservice och finansieringsvillkor. Epiroc är utsatt för intensiv konkurrens från betydande konkurrenter, och till en mindre grad från små regionala företag, och även företag med lägre kostnader och marginaler har i allt större grad börjat konkurrera på den globala marknaden, till exempel genom att tillhandahålla standardreservdelar till låga priser. Om Epiroc inte lyckas konkurrera framgångsrikt och inte förutser och bemöter förändringar i utvecklingen av efterfrågan på marknaden, inklusive efterfrågan på nya produkter, kommer Epiroc inte kunna konkurrera framgångsrikt på sina marknader, vilket kan få en väsentlig negativ påverkan på Epirocs verksamhet, resultat och finansiella ställning.

Epirocs konkurrenter kan även komma att öka produktionskapacitet och marknadsföringsinsatser, vilket kan leda till ett ökat utbud av utrustning på de marknader där Epiroc är verksam, och därigenom utsätta Epiroc för prispress. Därtill finns det en risk att företag som idag tillhandahåller standardreservdelar till låga priser i framtiden börjar utveckla produkter av högre kvalitet, vilka i större utsträckning skulle konkurrera med Epirocs produkter. En sådan utveckling kan få en väsentlig negativ påverkan på Epirocs verksamhet, resultat och finansiella ställning.

Epiroc kan misslyckas med att utveckla, lansera och marknadsföra nya produkter eller bemöta teknologisk utveckling och kundefterfrågan.

Flera av de marknader där Epiroc verkar karaktäriseras av teknologiska framsteg och förändrade kundpreferenser.

Det finns flera trender på marknaden. En framväxande trend, som Epiroc går i spetsen för, är gruvautomation. Genom att installera autonom teknologi på, till exempel, borrhjugg, kan gruvföretag fjärrstyra riggarna. Detta innebär en kostnadsbesparing för kunderna och tillhandahåller en säker och bekväm arbetsplats för operatörerna. En annan trend på marknaden är utvecklingen av hållbara produkter som

konsumerar mindre resurser, såsom energi, vatten och stål, och som kräver mindre mänskligt arbete över hela produktens livscykel, exempelvis batteridrivna och mer bränslesnåla utrustningar. Utöver lägre driftskostnader för maskinerna och skapandet av en mer säker och hälsosam arbetsmiljö i gruvor, kan betydande besparingar göras vad gäller ventilation och kylning under jord. Intelligent gruvdrift är en mycket viktig del av Epirocs strategi, och Epirocs långsiktiga tillväxt och lönsamhet är beroende av dess förmåga att utveckla och framgångsrikt lansera och marknadsföra nya produkter. Utvecklingen mot global prissättning utgör ytterligare en framväxande trend på marknaden med ett växande antal kunder som efterfrågar tillämpningen av en global prissättningspolicy för Epirocs utrustning och service.

Epirocs intäkter och marknadsandelar kan bli lidande om Epiroc inte framgångsrikt kan introducera nya produkter i rätt tid eller om konkurrenter introducerar nya eller förbättrade produkter eller tjänster som dess kunder uppfattar som mer avancerade och/eller bättre lämpade för deras behov. Det finns en risk att Epiroc inte kommer att kunna hålla jämna steg med produktutveckling och teknologiska framsteg, inklusive teknologiskiften på de marknader där Epiroc verkar, eller möta kundernas krav, vilket kan få en väsentlig negativ påverkan på Epirocs verksamhet, resultat och finansiella ställning.

Arbetet med produktutveckling påverkas även av nationell och regional lagstiftning i USA och EU i frågor rörande utsläpp, ljud, vibrationer och återvinning. Detta kan öka risken för konkurrens i tillväxtmarknader där sådan lagstiftning i vissa fall är mindre strikt.

Epirocs konkurrenter kan fortsätta att konsolidera.

Under senare år har det skett viss konsolidering bland Epirocs konkurrenter på de marknader där Epiroc verkar. Konsolideringen kan komma att fortsätta, vilket skulle kunna leda till att Epirocs marknader blir mer konkurrensutsatta då fler stordriftsfördelar uppnås av konkurrenter. Denna trend kan resultera i färre tillverkare då kvarvarande tillverkare kan behöva växa för att kunna konkurrera effektivt. Epiroc kan komma att misslyckas med att delta effektivt i konsolideringen, bland annat på grund av restriktioner avseende marknads-koncentration, vilka begränsar i vilken utsträckning en stor marknadsaktör som Epiroc kan förvärva ytterligare konkurrenter. Konsolidering kan resultera i att Epiroc förlorar sina marknadspositioner. Vidare kan konsolidering göra det svårare för Epiroc att bibehålla rörelsemarginaler och kan även öka konkurrensen med avseende på förvärvsobjekt och resultera i högre multiplar för förvärv. Dessa och andra förändringar på marknaderna där Epiroc verkar kan få en väsentlig negativ påverkan på Epirocs verksamhet, resultat och finansiella ställning.

Epiroc kan uppleva brister eller intrång i dess operativ- eller informationssäkerhetssystem och kan stöta på problem relaterade till lagring och bearbetning av personuppgifter.

Epiroc är beroende av tekniska system för insamling, bearbetning och kommunikation av information på ett säkert sätt, övervakning av produktion och lager samt effektiv uppföljning av sina operativa och finansiella resultat i realtid. Allvarliga fel eller längre perioder av driftsstopp i affärskritiska informationssystem kan innebära leverans- och

lagerhanteringsproblem eller begränsa Epirocs förmåga att ta emot och behandla beställningar eller fakturera kunder. Kännbara avbrott, fel eller driftsstopp som påverkar Epirocs kritiska mjukvara och system kan få en väsentlig negativ påverkan på Epirocs verksamhet, resultat och finansiella ställning.

I samband med separationen från Atlas Copco har Epiroc implementerat en ny miljö för operativ- och informations-säkerhetssystem, och ett antal nya system kommer även att implementeras efter utdelningen och noteringen av Epirocs aktier. Ändringar i verksamhetskritiska system kan kräva betydande resurser och kan även påverka arbetsprocesser inom Epiroc. Vidare kan implementeringen av nya system komma att bli mer kostsam än förväntat, bli försenad med negativa följd effekter eller orsaka verksamhetsavbrott. Informationssäkerhetsrisker har dessutom i allmänhet ökat under senare år på grund av spridningen av ny teknik och den ökade förekomsten av sofistikerade cyber-attacker. Brist eller intrång i Epirocs operativ- eller informationssäkerhetssystem, eller i utomstående tjänsteleverantörers system, till följd av cyber-attacker eller informationssäkerhetsintrång, kan störa Epirocs verksamhet, leda till röjande eller missbruk av konfidentiell eller patentskyddad information, orsaka renomméskador, öka kostnader och föranleda förluster. IT-säkerhet och fortsatt utveckling och förbättring av de kontroller och processer som syftar till att skydda Epirocs system, datorer, programvara, data och nätverk från attacker, skada eller obehörig åtkomst förblir således en prioritet för Epiroc. Cyberhot fortsätter att utvecklas och Epiroc kan tvingas satsa ytterligare resurser på att fortsätta förbättra sina informationssäkerhetsåtgärder och utreda och åtgärda eventuella informationssäkerhetsbrister.

Epiroc är även utsatt för risken att kunddata, inklusive personuppgifter, som Bolaget bearbetar kan drabbas av obehörig åtkomst, distribueras eller användas på ett orättmätigt sätt, antingen av anställda eller utomstående, eller på annat sätt förloras, röjas eller hanteras i strid med lagar och regler avseende dataskydd och personuppgiftshandling. Om Epiroc eller någon anlitad utomstående tjänsteleverantör misslyckas med att bearbeta, lagra eller skydda kunddata på ett säkert och lagenligt sätt, eller om en dylik stöld eller förlust av personuppgifter skulle inträffa, kan Epiroc åläggas ansvar enligt gällande lagar och förordningar. Detta kan också medföra skada på Epirocs varumärken och renommé samt förlust av befintlig eller ny affärsverksamhet, vilket kan få en väsentlig negativ påverkan på Epirocs verksamhet, resultat och finansiella ställning. Utöver detta blir regler och föreskrifter avseende hanteringen av personuppgifter alltmer strikta. Epiroc påverkas av ändringar i den regulatoriska miljön i ett stort antal europeiska jurisdiktioner till följd av den nya dataskyddsförordningen 2016/679 ("GDPR"), som trädde ikraft den 25 maj 2018, då Epiroc processar olika typer av personuppgifter som till exempel uppgifter om kontaktpersoner hos kunder och leverantörer samt uppgifter om anställda. Bristande efterlevnad av tillämplig dataskyddslagstiftning kan exempelvis resultera i sanktioner från relevanta myndigheter och skyldighet att betala skadestånd till berörda registrerade personer. I och med att GDPR har trätt ikraft, innefattar bötesnivån för åsidosättande av dataskyddsregler det högsta av böter om upp till fyra procent av relevant concerns årliga omsättning, eller böter om 20 000 000 EUR. Att tillförsäkra efterlevnad

av GDPR genom att ändra processer och IT-system kan vidare resultera i kostnader. Utöver ökade kostnader för regelefterlevnad och hotet av mer allvarliga påföljder i fall av bristande efterlevnad, kan de regulatoriska förändringarna hindra Epiroc från att analysera kundbehov och -beteenden, vilket kan påverka Epirocs möjligheter att utveckla nya produkter i linje med kundernas krav och bibehålla en välfungerande serviceorganisation. En sådan utveckling kan få en väsentlig negativ påverkan på Epirocs verksamhet, resultat och finansiella ställning.

Epirocs styrning, interna kontroller och efterlevnadsprocesser kanske inte förhindrar regulatoriska påföljder, renomméskador och bedrägeri.

Epiroc verkar i en global miljö och dess verksamhet sträcker sig över flera olika jurisdiktioner och komplexa regulatoriska ramverk i en tid av ökad verkställighetsaktivitet världen över inom områden såsom konkurrensrätt och anti-korruption. Det finns korruption i flera av de jurisdiktioner där Epiroc verkar. Epiroc löper en risk för korruption och andra olagliga ageranden från anställda såväl som överträdelser av dotterbolag och andra företag som Epiroc äger en andel i, eller från andra delägare i sådana bolag. Epiroc har processer och riktlinjer på plats för styrning och regelefterlevnad. Dock kan dessa processer och riktlinjer komma att misslyckas med att förhindra överträdelser av lag och policyer hos Epiroc och det finns en risk att det kan komma att inträffa fall av korruption och andra olagliga gärningar som involverar Epirocs anställda.

För att Epiroc ska kunna tillhandahålla tillförlitlig finansiell rapportering samt upptäcka och rapportera bedrägeri är även effektiva interna kontroller nödvändiga. Bristfälliga interna kontroller kan resultera i att Epiroc blir mer sårbart vad gäller anställdas eller andra personers bedrägliga handlingar. Brister i interna kontroller kan även leda till att investerare och andra utomstående tappar förtroendet för Epirocs rapporterade finansiella information, vilket kan få en väsentlig negativ påverkan på Epirocs verksamhet, finansiella ställning och resultat.

Epiroc är även förpliktad att efterfölja vissa sanktioner antagna av både nationella och internationella organ. Det finns en risk att enskilda anställda, antingen av misstag eller medvetet, agerar i strid med det tillämpliga regelverket och Epirocs interna riktlinjer och processer avseende efterlevnad av handelsregler. Epirocs underlåtenhet att iaktta sanktioner kan medföra bland annat böter, förlust av verksamhetslicenser och orsaka renomméskada. Om någon sådan risk skulle förverkligas kan det få en väsentlig negativ påverkan på Epirocs verksamhet, finansiella ställning och resultat.

Epiroc är föremål för regulatoriska och andra risker kopplade till internationell verksamhet.

Epiroc tillverkar och säljer sina produkter globalt. Förändringar i regulatoriska krav, tariffier och andra handelsbarriärer, pris- eller valutakontroller eller andra myndighetsåtgärder i de länder där Epiroc bedriver verksamhet kan resultera i risker, såsom (i) svårighet att erhålla tillgång till effektiv tvistlösning i sådana jurisdiktioners domstolar, vad gäller både lag- eller föreskriftsoverträdelser eller i äganderätts- eller andra tvister, (ii) en högre grad av godtycklighet från myndigheters sida, (iii) brist på rättslig eller administrativ

vägledning vad gäller tolkningen av tillämpliga regler och föreskrifter, (iv) motsägelser eller konflikter mellan, och inom, diverse lagar, föreskrifter och förordningar, eller (v) domarkärens och domstolarnas relativa oerfarenhet av sådana ärenden. Skyddet för immateriella rättigheter kan även vara mindre utvecklat och mindre strikt verkställt i vissa av dessa länder. Det finns en risk att Epirocs licenser, ansökningar eller andra juridiska arrangemang, eller effektiviteten i verkställigheten därav, kan påverkas negativt av myndigheters eller andras åtgärder. Utöver detta kan osäkerheten i det juridiska klimatet i vissa regioner påverka Epirocs möjligheter att hävda sina rättigheter enligt avtal eller i övrigt.

Epiroc bedriver också verksamhet i tillväxtmarknader. Epirocs affärsverksamhet på dessa marknader kan vara föremål för diverse politiska, ekonomiska och samhällsförhållanden som kan inkludera förstälthet av tillgångar, social, politisk, geopolitisk eller ekonomisk instabilitet, volatilitet vad gäller valutakurser och BNP eller restriktioner för vinståterföring och överföring av pengar, något som skulle kunna få en väsentlig negativ påverkan på Epirocs verksamhet, resultat och finansiella ställning. Verksamhet i tillväxtmarknader kan även ge upphov till risker som inte påträffas i länder med väletablerade ekonomiska och politiska system, inklusive ekonomisk instabilitet, vilket kan göra det svårt för Epiroc att förutse framtida affärsförutsättningar på dessa marknader. Därutöver framträder kontinuerligt nya mindre konkurrenter på tillväxtmarknader, vilket kan påverka Epiroc negativt.

Faktorerna ovan kan få en väsentlig negativ påverkan på Epirocs verksamhet, finansiella ställning och resultat.

Miljörättslig efterlevnad.

I likhet med de flesta industriföretag påverkar Epirocs produktionsprocesser omvärlden genom användandet av naturtillgångar, och genom generering av utsläpp och avfall vid distributionen, användandet och det slutgiltiga bortskaffandet av dess produkter. Miljörättslig efterlevnad är en viktig faktor i Epirocs verksamhet och det krävs betydande resurser för att upprätthålla efterlevnad med tillämpliga miljörättsliga regler och för att hantera miljörisker. Epiroc är föremål för en mängd olika miljörättsliga regler, framförallt vad gäller luftutsläpp, avfallshantering och skyddet för naturtillgångar. Dessa regler, vars överträdelse kan leda till betydande böter, förelägganden, straffrättsliga påföljder, förlust eller indragning av tillstånd eller tillfällig eller permanent nedstängning av verksamheter, har generellt sett blivit mer strikta under de senaste åren och kan i framtiden komma att bli än mer strikta, och kostnaden för att efterleva framtida förändringar kan bli betydande. Utöver detta kan Epiroc även komma att hållas ansvarigt och bli föremål för anspråk avseende person- och sakskada.

Epiroc bedriver tillverkningsverksamhet och är därmed utsatt för risker relaterade till föroreningar på land och vatten, samt liknande miljörisker. Epiroc är i allmänhet ansvarigt för sanering av miljöföroreningar orskade av Epirocs verksamhet på Epirocs anläggningar (både egna och hyrda). Detta kan, beroende på typen av och storleken på föroreningen, vara kostsamt.

Betydande miljökostnader och miljöansvar är en naturlig del av industriverksamhet och det finns en risk att väsentliga kostnader och ansvar kan uppstå i framtiden eller att antagandet av allt striktare miljörättsliga regleringar och

verkställighetsrutiner kan resultera i ökade framtida kostnader och ansvar. Sådana kostnader och/eller ansvar kan få en väsentlig negativ påverkan på Epirocs verksamhet, finansiella ställning och resultat.

Epiroc omfattas av lagstiftning och regler hänförliga till hälsa och säkerhet.

Epiroc omfattas av en rad hälso- och säkerhetsrelaterade lagar och regler i de jurisdiktioner där Epiroc bedriver verksamhet. Hälso- och säkerhetsrelaterade regler blir alltmer stränga och de skyddsstandarder som Epiroc måste efterleva blir alltmer strikta. Kostnaden för att efterleva tillämpliga lagar och annan reglering hänförlig till hälsa och säkerhet, liksom det ansvar och eventuella påföljder som kan följa enligt dessa lagar och regler, kan bli betydande på koncernnivå. Brist på efterlevnad kan leda till civil- och straffrättsliga påföljder, förlust eller indragning av tillstånd, tillfällig eller permanent nedstängning av verksamheter, samt stämningar och andra anspråk från utomstående (inklusive ansvar för person- och saksador). Ökade efterlevnadskostnader, eller underlåtenhet att efterfölja alltmer krävande säkerhet- och hälsostandarder, kan få en väsentlig negativ påverkan på Epirocs verksamhet, finansiella ställning och resultat.

Givet arten av Epirocs verksamhet har industriolyckor och andra incidenter, såsom explosioner, eldsvådor, dålig luftkvalitet, föroreningar, gasläckage, olyckor vid transport av farliga varor och andra incidenter som kan leda till personskador och dödsfall, tidigare inträffat och kan komma att inträffa i framtiden. Utstationerade servicetekniker är särskilt utsatta för hälsorisker och kan utsättas för osäkra arbetsvillkor när de utför sitt arbete. Servicetekniker och andra kan, från tid till annan, råka ut för olyckor eller andra incidenter. Dessutom kan Epirocs produkter vara inblandade i olyckor eller andra incidenter. Olyckor, incidenter eller andra störningar som påverkar de anställdas, kunders eller andras hälsa och säkerhet kan resultera i allvarlig personskada, dödsfall, skada på egendom, civil- och straffrättsligt ansvar och en betydande skada för Epirocs renommé, vilket kan få en väsentlig negativ påverkan på Epirocs verksamhet, finansiella ställning och resultat.

Epirocs renommé kan skadas till följd av allmänhetens negativa uppfattning om Epiroc eller dess leverantörer eller kunder.

Att upprätthålla Epirocs anseende är en nyckelfaktor för att etablera och upprätthålla kundrelationer och för att säkerställa en framgångsrik verksamhet. Om kunder förlorar förtroendet för säkerheten och kvaliteten hos de produkter som säljs eller tillhandahålls av Epiroc, Epirocs eller någon av dess affärspartners (så som leverantörer, underentreprenörer och joint venture-partners) etiska och lagenliga beteende, kan Epirocs anseende och resultat påverkas negativt. Om därutöver kvaliteten hos Epirocs produkter och service försämras, till exempel ifråga om leveranstidpunkt, kvalitet och produkttillgänglighet, kan Epirocs anseende och resultat skadas, oavsett om detta beror på Epiroc eller tredje man.

Epiroc är även beroende av affärspartners och förlitar sig på att dess affärspartners och kunder efterlever tillämpliga lagar, regler och praxis inom arbetsrätt, miljörett och andra områden på ett sätt som inte skadar Epirocs rykte. Epiroc

verkar i länder där det enligt Amnesty International finns hög risk för kränkningar av mänskliga rättigheter, inklusive barnarbete och tvångsarbete. Epiroc kommer i kontakt med kunder, till exempel i gruvindustrin, som är exponerade för problem relaterade till miljörättsliga frågor och frågor relaterade till mänskliga rättigheter. Om Epiroc eller någon av dess partners eller kunder misslyckas med att efterleva etiska, sociala, produktmässiga, arbetsmässiga, hälso- och säkerhetsrelaterade, miljörättsliga eller andra standarder, eller därtill relaterade politiska överväganden, kan detta skada Epirocs anseende och leda till olika negativa åtgärder från dess kunder, innefattande bojkotter samt uppsägning av avtal och skadeståndskrav.

Eventuella skador på Epirocs anseende kan få en väsentlig negativ påverkan på Epirocs verksamhet, finansiella ställning och resultat.

Epiroc kan exponeras för produktansvars- och garantianspråk.

Epirocs tillverkning och försäljning av produkter kan potentiellt leda till garantianspråk och produktansvar.

Utöver detta förlitar sig Epiroc på att dess kunder och andra utomstående använder produkter i enlighet med produktens design och instruktionsbok. Epirocs varumärkesnamn och offentliga bild kan skadas om det uppstår skador som följd av utomstående parts felaktiga användning av Epirocs produkter.

Epiroc anser att dess försäkringsskydd för produktansvar är tillfredsställande, men det finns en risk att ersättningsbeloppet från sådan försäkring inte är tillräckligt för att täcka framtida anspråk mot Epiroc. Produktansvars- och garantianspråk kan resultera i betydande rättegångskostnader och en framgångsrik talan mot Epiroc som beloppsmässigt överskrider tillgängligt försäkringsskydd, eller en talan som resulterar i betydande negativ publicitet, kan få en väsentlig negativ påverkan på Epirocs verksamhet, finansiella ställning och resultat.

Epiroc kan vara oförmöget att skydda sina immateriella rättigheter.

Epirocs immateriella rättigheter, framförallt Epirocs portfölj av varumärken och patent (bestående av både Epirocs egna patent och patent licensierade från externa parter), är viktiga för Epirocs verksamhet. Det finns en risk att Epirocs åtgärder för att skydda sina varumärken och uppfinningar varken är eller kommer att vara tillräckliga för att skydda dess immateriella rättigheter. Det finns en risk att Epirocs konkurrenter försöker dra nytta av Epirocs uppfinningar, varumärken och logotyper vid tillverkning och marknadsföring av sina egna produkter och därigenom inkräkta på eller bestrida Epirocs immateriella rättigheter. Vidare kan befintliga lagar i vissa av de länder som Epiroc verkar i erbjuda endast begränsat, om ens något, skydd för Epirocs immateriella rättigheter. Om Epirocs immateriella rättigheter av någon anledning inte kan skyddas kan det få en väsentlig negativ påverkan på Epirocs verksamhet, resultat och finansiella ställning.

Vidare kan Epirocs strategi för att skydda sina immateriella rättigheter mot utomstående eller anställda vara bristfällig i vissa situationer, till exempel om Epiroc misslyckas med att förmå affärspartners, anställda eller andra parter att ingå tillräckligt strikta sekretessavtal i tid, eller om Epirocs

anställda och konsulter som är involverade i framtagandet av immateriella rättigheter inte omfattas av tillräckliga bestämmelser avseende överföringen av sådana immateriella rättigheter till Epiroc. Förekomsten av en sådan händelse kan försämra Epirocs förmåga att skydda sina immateriella rättigheter och kan även öka risken för att konkurrenter kopierar Epirocs produkter. En sådan utveckling kan få en väsentlig negativ påverkan på Epirocs verksamhet, finansiella ställning och resultat.

Klagomål och rättstvister kan skada Epirocs varumärke och renommé och ta bolagsledningens resurser i anspråk.

Epiroc kan, från tid till annan, vara föremål för klagomål och tvister från sina kunder, anställda, leverantörer och andra utomstående avseende påstådd produktskada, hälso-, miljö-, säkerhets-, eller verksamhetsfrågor, dataskydd, konkurrens, olägenheter, vårdslöshet eller underlåtenhet att följa tillämpliga lagar och regler. Därutöver kan Epiroc (eller någon av dess ledande befattningshavare, andra chefer, anställda eller närstående personer) vara föremål för brotts- eller andra myndighetsutredningar. Tvister, anspråk, utredningar och förfaranden av ovan angivna slag kan vara tidskrävande, störa den normala verksamheten, innefatta betydande kostnader, påverka Epirocs anseende negativt och resultera i administrativa och/eller juridiska sanktioner och åtgärder. Om Epiroc skulle hållas ansvarigt till följd av sådana tvister, anspråk, utredningar och förfaranden kan det få en väsentlig negativ påverkan på Epirocs verksamhet, finansiella ställning och resultat.

Epirocs försäkringar kan vara otillräckliga.

Epiroc omfattas för närvarande av Atlas Copcos försäkringsprogram, och kommer från och med den 1 juni 2018 att omfattas av ett eget försäkringsprogram. Försäkringsprogrammen omfattar bland annat egendoms- och avbrottsförsäkring, produktansvarsförsäkring, varutransportsförsäkring, financial lines-försäkring, tjänstereseförsäkring och försäkring för specialrisker, i en utsträckning och till ett belopp som bedöms vara i linje med branschstandard. Epiroc är emellertid inte fullt försäkrat gentemot alla framtida tänkbara risker och försäkringsskydd för alla typer av risker kanske inte finns tillgängligt till en rimlig kostnad, eller överhuvudtaget. Om det skulle inträffa en olycka som orsakar skada överstigande beloppsgränsen för, eller som inte omfattas av, relevant försäkring skulle detta kunna få en väsentlig negativ påverkan på Epirocs verksamhet, finansiella ställning och resultat.

Epiroc kan vara oförmöget att attrahera och behålla nyckelpersoner och kvalificerad personal.

Epirocs framgång och utvecklingsstrategi vilar till stor del på förmågan att attrahera och behålla nyckelpersoner och operativ personal. Epirocs framtida tillväxt, och ytterst dess framgång, beror på förmågan att anställa och behålla kvalificerad personal med den expertis och kunskap om Epirocs produkter och bransch som är nödvändig för att kunna bedriva Epirocs verksamhet. Eftersom Epiroc är i ständigt behov av att introducera nya eller förbättrade produkter är det nödvändigt att attrahera människor med kompetens inom Epirocs produktområden, särskilt till

forsknings- och utvecklingsavdelningarna. Om Epiroc misslyckas med att övervaka behovet av nyanställning eller om Epiroc misslyckas med att fortsättningsvis attrahera och behålla högkvalificerade ledare och andra kompetenta medarbetare på acceptabla villkor, kan det leda till oförmåga att upprätthålla och fortsätta utveckla delar av verksamheten, vilket kan få en väsentlig negativ påverkan på Epirocs verksamhet, finansiella ställning och resultat.

Arbetsstopp och strejker kan inverka negativt på Epirocs verksamhet.

Majoriteten av Epirocs anställda är medlemmar i fackföreningar och omfattas av kollektivavtal. Det finns en risk att Epiroc utsätts för strejker eller andra störningar i verksamheten till följd av sin organiserade arbetskraft eller att Epiroc, när befintliga kollektivavtal löper ut, inte kommer att kunna sluta nya kollektivavtal på tillfredställande villkor eller utan arbetsstopp, strejker eller liknande stridsåtgärder. Otillfredsställande villkor i kollektivavtal kan leda till ökade personalkostnader för Epiroc, vilket kan få en negativ påverkan på Epirocs vinstmarginaler. Därutöver är Epiroc skyldigt att samråda med berörd facklig organisation avseende en mängd olika frågor, vilket skulle kunna fördröja eller förhindra färdigställande av vissa företagstransaktioner. Det finns en risk att Epiroc i framtiden kan komma att erfara utdragna samråd eller till och med strejker, arbetsstopp eller andra stridsåtgärder. Stridsåtgärder kan komma att störa verksamheten, eventuellt under längre tidsperioder, och föranleda ökning av löner och förmåner eller på andra sätt ha en väsentlig negativ påverkan på Epirocs verksamhet, finansiella ställning och resultat.

Epiroc är föremål för skatterevision och potentiella omtaxeringar.

Till följd av verksamhetens internationella karaktär omfattas Epiroc av skattereglering i flera jurisdiktioner, framförallt i fråga om regler om internprissättning. Enligt dessa regler måste närstående bolag i Epiroc-koncernen genomföra koncerninterna transaktioner på marknadsmässiga villkor och tillhandahålla tillräcklig dokumentation därom, i enlighet med tillämpliga regler i den relevanta jurisdiktionen. Skattemyndigheter kan komma att ifrågasätta Epirocs efterlevnad av tillämpliga regler för internprissättning. Därtill står Epiroc inför risken att skatter ökar till följd av ny skattereglering. Epiroc är även regelbundet föremål för lokala skattemyndigheters skatteutredningar och står inför risken att skattemyndigheter eller andra tillsynsmyndigheter tolkar skattelagstiftningen annorlunda än Epiroc.

I separationen av Epirocs verksamhet från Atlas Copco har Epiroc och dess skatterådgivare gjort vissa bedömningar med avseende på skatteeffekter hänförliga till separationen. Det finns en risk att nationella skattemyndigheter eller andra tillsynsmyndigheter ifrågasätter Epirocs och dess skatterådgivares tolkning av tillämplig skattereglering. Skulle en sådan risk förverkligas kan det resultera i skattetillägg och avgifter för Epiroc, vilket skulle kunna få en väsentlig negativ påverkan på Epirocs verksamhet, finansiella ställning och resultat.

Epiroc omfattas av konkurrenslagstiftning och är föremål för inspektioner.

Epiroc är aktiv i flera jurisdiktioner och dess verksamhet är underkastad en rad olika konkurrenslagor, -regler och -förfordningar. I allmänhet syftar lagstiftningen till att bevara en fri och öppen konkurrens på marknaden i syfte att främja konkurrenskraft och ekonomisk effektivitet. Det finns en risk att Epirocs anställda deltar i diskussioner, transaktioner eller på andra sätt interagerar med konkurrenter eller kunder i strid med tillämplig konkurrenslagstiftning, vilket kan leda till att Epiroc åsamkas civil- eller straffrättsligt ansvar, renomméskador och förlust av kundförtroende. Epiroc kan bli föremål för inspektioner, utredningar och/eller förfaranden av nationella och överstatliga konkurrensmyndigheter för påstådda överträdelser av konkurrenslagstiftning. Böter och skadeståndsanspråk för konkurrensrättsliga överträdelser kan vara betydande och om detta yrkas med framgång kan det få en väsentlig negativ påverkan på Epirocs verksamhet, finansiella ställning och resultat.

De förväntade fördelarna med utdelningen av aktierna i Epiroc kanske inte realiserar.

Utdelningen och noteringen av aktierna i Epiroc förväntas öka fokus, kundvärde och utvecklingsmöjligheter och möjliggöra för Epiroc att framgångsrikt genomföra sina strategier under ledning av en fristående ledningsgrupp, med en fristående styrelse och egen finansiering. Det förväntas även att Epiroc som ett fristående bolag kommer att vara bättre positionerat för att möta olika utmaningar och drivkrafter för efterfrågan som finns i de branscher där Epiroc verkar. Det finns dock en risk att förväntade fördelar med utdelningen inte kommer att förverkligas om de antaganden som beslutet att genomföra utdelningen bygger på visar sig vara felaktiga. Om exempelvis Epiroc som fristående koncern inte lyckas erhålla extern finansiering på förmånliga villkor eller överhuvudtaget, eller om Epiroc som en fristående koncern drabbas av minskade intäkter eller ytterligare rörelsekostnader, skulle detta kunna få en väsentlig negativ påverkan på Epirocs verksamhet, finansiella ställning och resultat och följaktligen leda till att de förväntade fördelarna med utdelningen inte realiserar.

Epirocs förmåga att bedriva sin verksamhet framgångsrikt kan påverkas negativt till följd av att funktioner och arbetsprocesser inom Epiroc nyligen har etablerats.

Inför utdelningen av aktierna i Epiroc har den verksamhet som tidigare bedrivits inom Atlas Copco-gruppen separerats från Atlas Copco och överförs till Epiroc. Epiroc kommer som ett fristående noterat bolag att omfattas av vissa lagar, förfordningar och regelverk, inklusive (men inte begränsat till) krav rörande informationsgivning, bolagsstyrning och finansiell rapportering. Mot bakgrund av detta har ett flertal nya funktioner och arbetsprocesser etablerats inom Epiroc. Det faktum att vissa funktioner och arbetsprocesser är nyetablerade i Epiroc kan öka risken för missförstånd, osäkerheter och styrningsfel, vilka skulle kunna få en väsentlig negativ påverkan på Epirocs verksamhet, finansiella ställning och resultat. De nya funktionerna och arbetsprocesserna kan även orsaka ökade kostnader och göra vissa aktiviteter svårare, kräva mer tid och/eller bli mer kostsamma samt öka kraven på Epirocs system och resurser. Dessutom

förändras ofta de regelverk som är tillämpliga på noterade bolag och ändringar i regelverken kan vara svåra att överblicka, vilket kan innebära en risk att Epiroc begär överträdelser som kan resultera i omfattande böter och administrativa avgifter. Utöver detta kan styrelsen och ledningsgruppen bli tvungna att ägna tid och arbete åt att tillförsäkra efterlevnad med sådana regelverk, vilket kan leda till att mindre tid och arbete kan ägnas åt andra delar av verksamheten.

Epirocs varumärke är inte välkänt på marknaden.

Atlas Copco är ett välkänt varumärke på de flesta marknader där Epiroc bedriver verksamhet. En viktig faktor för att Epiroc ska kunna behålla en stark marknadsposition är att Epiroc och dess varumärke blir välkänt och förknippat med positiva värden bland kunder samt nuvarande och framtida Epiroc-anställda. Som ett fristående bolag kan Epiroc komma att få svårigheter att erhålla motsvarande varumärkeskänedom och position på marknaden som Epiroc åtnjöt som en del av Atlas Copco-gruppen, vars varumärke sedan länge är internationellt etablerat. En försvagad marknadsställning kan leda till sämre efterfrågan på Epirocs produkter och service, liksom ökade försäljnings- och marknadsföringskostnader. Dessutom kan en försvagad marknadsposition och varumärkeskänedom leda till svårigheter att rekrytera och behålla anställda. Dessa faktorer skulle kunna få en väsentlig negativ påverkan på Epirocs verksamhet, finansiella ställning och resultat.

Epiroc kommer att vara beroende av Atlas Copco som leverantör av vissa funktioner under en övergångsperiod.

Epiroc och Atlas Copco har ingått avtal som innebär att Atlas Copco kommer att tillhandahålla Epiroc tjänster, och Epiroc kommer att tillhandahålla Atlas Copco tjänster, inom ett antal områden under en övergångsperiod. Dessa tjänster avser bland annat HR, IT, Finance och lokalhyra. Atlas Copcos eller Epirocs underlåtenhet att fullgöra sina åtaganden i förhållande till varandra, eventuell oenighet i förhållande till övergångstjänsterna eller andra störningar i förhållandet Atlas Copco-Epiroc skulle kunna få en väsentlig negativ påverkan på Epirocs verksamhet, finansiella ställning och resultat.

Skadelöshetsförbindelser enligt huvudöverlåtelseavtalet kan resultera i oförutsedda kostnader för Epiroc.

Det huvudöverlåtelseavtal som har ingåtts mellan Atlas Copco och Epiroc föreskriver att Epiroc som huvudregel ska ersätta Atlas Copco för förpliktelser relaterade till Epirocs verksamhet och att Atlas Copco som huvudregel ska ersätta Epiroc för förpliktelser relaterade till Atlas Copcos kvarvarande verksamhet. Huvudöverlåtelseavtalet föreskriver vidare att förpliktelser som inte kan allokteras till någon av parterna (inklusive skatter som inte är direkt hänförliga till någon av parterna) som huvudregel ska allokteras med 75 procent till Atlas Copco och med 25 procent till Epiroc. Skulle det uppstå oförutsedda förpliktelser hänförliga till Epirocs verksamhet som utlöser en skyldighet enligt skadelöshetsförbindelserna i huvudöverlåtelseavtalet, eller om Epiroc skulle bli föremål för anspråk och skyldigheter relaterade till Atlas Copcos kvarvarande verksamhet där ersättning endast

kan utges av Atlas Copco eller av Epirocs försäkringsprogram vid en senare tidpunkt, skulle det kunna få en väsentlig negativ påverkan på Epirocs verksamhet, finansiella ställning och resultat.

Epiroc kan möta svårigheter att återbetala sina skulder och finansiera sin verksamhet.

Epirocs förmåga att finansiera sin verksamhet beror på ett flertal faktorer, däribland tillgängligheten av kassaflöden från verksamheten samt tillgång till ytterligare skuld och kapitalfinansiering och det kan inte garanteras att sådan finansiering kommer att finnas tillgänglig. Därtill kan negativ utveckling på kreditmarknaderna liksom andra negativa framtidsscenarier, såsom en försämring av de övergripande finansiella marknaderna och en generell försämring av de ekonomiska förhållandena, negativt påverka Epirocs möjligheter att låna ytterligare kapital samt negativt påverka finansieringskostnader och -villkor. Höjningar av marknadsräntor skulle öka Epirocs nettoräntekostnad. Misslyckas Epiroc med att erhålla tillräcklig finansiering för verksamheten eller blir föremål för ökade kostnader eller ofördelaktiga finansieringsvillkor kan det få en väsentlig negativ påverkan på Epirocs verksamhet, finansiella ställning och resultat. Vidare kan svårigheter som Epiroc kan komma att uppleva i samband med finansieringen av sina kapitalinvesteringar förhindra realiseringen av strategiska planer och resultera i att Epiroc blir tvunget att avstå från möjligheter som kan uppkomma i framtiden. Detta skulle i sin tur kunna få en negativ påverkan på Epirocs konkurrensposition.

Nedskrivning av värdet för goodwill och andra immateriella tillgångar kan negativt påverka Epiroc.

Återhämtningsförmågan av goodwill och andra immateriella tillgångar i Epirocs sammanslagna balansräkning är i väsentlig utsträckning baserad på Epirocs ledningsgrupps prognos avseende framtida kassaflöden beräknade utifrån interna verksamhetsplaner och prognoser. Nedskrivningsbehovet för goodwill och immateriella tillgångar med en obestämd nyttjandeperiod testas årligen och så snart det finns indikationer på att den aktuella tillgången har minskat i värde. För andra immateriella tillgångar uppskattar Epiroc återvinningsvärdet om det finns indikationer på att tillgången har minskat i värde. En nedskrivningsförlust tas upp ifall tillgångens redovisade värde eller dess kassagenererande enhet överskrider återvinningsvärdet (d.v.s. det större av det verkliga värdet efter avdrag för försäljningskostnader och nyttjandevärdet). Nedskrivningar av goodwill eller andra immateriella tillgångar, inklusive som ett resultat av förändringar i antaganden för att testa nedskrivningar, kan få en väsentlig negativ påverkan på Epirocs verksamhet, finansiella ställning och resultat.

Epiroc är beroende av kassaflöden från sina dotterbolag.

Epirocs huvudsakliga tillgångar utgörs av direkta och indirekta aktieinnehav i dotterbolag. Epirocs förmåga att göra nödvändiga räntebetalningar på sina skulder och finansiera sin verksamhet, såväl som dess förmåga att betala utdelningar, påverkas av dotterbolagens förmåga att överföra tillgängliga likvida medel till Epiroc. Överföring av medel till Epiroc från dess dotterbolag (i form av utdelningar, koncerninterna

lån eller på annat sätt) kan begränsas eller förbjudas genom legala och kontraktuella krav tillämpliga på respektive dotterbolag och dess styrelseledamöter. Begränsningar eller restriktioner av överföring av medel mellan bolag inom Koncernen kan komma att bli mer restriktiva i händelse av att Koncernen får likviditetsproblem eller sämre ekonomisk ställning, vilket kan få en väsentlig negativ påverkan på Epiroc's verksamhet, finansiella ställning och resultat.

Epiroc är exponerat för valutafluktuationer.

Epiroc bedriver verksamhet globalt och redovisar följaktligen såväl kostnader som intäkter i flera olika valutor. I samband med upprättandet av koncernredovisningen omräknas varje dotterbolags resultat- och balansräkning, vilka initialt framställs i respektive dotterbolags lokala valuta, till SEK. Fluktuationer i valutakurser gentemot den svenska kronan ger upphov till differenser och Epiroc redovisar dessa differenser relaterade till omräkningsjusteringar i övrigt totalresultat. En svagare svensk krona medför att en omräkningsvinst redovisas och, omvänt, en starkare svensk krona medför att en omräkningsförlust redovisas.

Epiroc är också exponerat för valutarisk i form av transaktionsexponering när dotterbolag i en transaktion använder sig av en annan valuta än sin redovisningsvaluta. Denna transaktionsexponering uppstår på två skilda sätt. Operativ transaktionsexponering uppkommer när Epiroc genererar intäkter och kostnader i andra valutor än i den valuta det har kostnader ("Operativ Transaktionsexponering"). Operativ Transaktionsexponering påverkar Epiroc's kostnad för sålda varor och följaktligen rörelseresultat och -marginaler. Transaktionsexponering uppkommer även när relevant valutakurs varierar från transaktionstidpunkten till dagen för slutbetalning av transaktionen ("Transaktionsexponering"). Epiroc's vinster och förluster relaterade till Transaktionsexponering påverkar bruttovinsten i koncernresultaträkningen.

Som ett resultat av det ovan sagda, kan valutafluktuationer ha en väsentlig negativ påverkan på Epiroc's verksamhet, finansiella ställning och resultat.

Epiroc är exponerat för kreditrisker.

Epiroc säljer produkter och tjänster till kunder inom branscher som vanligtvis är föremål för svängningar i efterfrågan på grund av ekonomiska eller politiska förhållanden, råvarupriser och andra faktorer utanför Epiroc's kontroll. Epiroc kan uppleva en förlust av intäkter om ett betydande antal kunder inte kan betala förfallna belopp i tid, vilket kan få en väsentlig negativ påverkan på Epiroc's verksamhet, finansiella ställning och resultat.

Varje derivattransaktion och säkringstransaktion som Epiroc kan komma att ingå, kan därtill exponera Epiroc för risken att en motpart misslyckas med att uppfylla sina åtaganden enligt ett avtal. Epiroc är även exponerat för kreditrisk i förhållande till finansieringsaktiviteter, inklusive insättningar hos banker och finansiella institut, valutahandel och andra finansiella instrument. Säkringsavtal, insättningar och finansiella arrangemang som Epiroc kan komma att ingå sker typiskt sett med ledande finansiella institutioner. Likväl kan störningar på de finansiella marknaderna eller råvarumarknaderna, eller negativ affärsutveckling hos en motpart, leda till plötsliga förändringar i en motparts likviditet eller

soliditet, vilket kan påverka dess förmåga att uppfylla sina skyldigheter i enlighet med avtalsvillkoren. Om Epiroc är oförmögert att förutse förändringar i en motparts kreditvärdighet eller dennes förmåga att uppfylla åtaganden kan detta leda till att Epiroc lider en inkomstförlust, vilket i sin tur kan få en väsentlig negativ påverkan på Epiroc's verksamhet, finansiella ställning och resultat.

Epiroc är exponerat för risker relaterade till derivatinstrument och säkringstransaktioner.

Epiroc använder derivatinstrument (bland annat valuta och ränteswappar samt räntetak och räntegolv) för att bidra till att begränsa och kontrollera valuta- och ränterisker relaterade till upplåning. Sådana finansiella instrument innefattar risker, i synnerhet om ränte- eller valutakursutvecklingen skiljer sig från förväntningarna, bland annat i fall där Epiroc har misslyckats med att säkra eller säkrat för mycket eller för lite risk, fel risk eller för fel tidsperiod. Prognoser och antaganden som görs av Epiroc's riskhanteringsgrupp vid tidpunkten för ingåendet av sådana finansiella instrument kan visa sig vara felaktiga och transaktionerna kan misslyckas med att begränsa riskerna som planerat, eller öka Epiroc's kostnader. Detta kan ha väsentligt negativ påverkan på Epiroc's verksamhet, finansiella ställning och resultat.

Epiroc's framtida resultat kan skilja sig väsentligt från de finansiella mål som anges i Prospektet och investerare bör inte förlita sig på dem i opåkallat hög grad.

De finansiella mål som antagits av styrelsen och som anges i detta Prospekt utgör mål på medellång sikt. Epiroc's finansiella mål innefattar mål avseende tillväxt, lönsamhet, kapitaleffektivitet, kapitalstruktur och utdelningspolicy. De finansiella målen, som är framåtblickande uttalanden, är mål och kan skilja sig från framtida resultat. Det finns en risk att Epiroc's faktiska resultat eller finansiella ställning skiljer sig väsentligt från vad som uttrycks eller antyds i dessa framåtblickande uttalanden som ett resultat av ett antal faktorer. Epiroc's affärsplan baseras på dessa mål och både affärsplanen och målen baseras på ett antal antaganden, som till sin natur är föremål för betydande verksamhetsrelaterade, operativa, ekonomiska och andra risker, varav många är utanför Epiroc's kontroll och kan följaktligen visa sig vara felaktiga eller inte enligt förväntan. Dessa antaganden kanske inte fortsätter att återspegla den kommersiella, konkurrensrelaterade, regulatoriska och ekonomiska miljö där Epiroc är verksam och kan visa sig vara felaktiga med anledning av en mängd faktorer, bland annat lägre tillväxttakt än förväntat på adresserbara marknader, ineffektiv implementering av Epiroc's tillväxt- och effektivitetsinitiativ eller oförmåga att hitta och integrera förvärvskandidater på ett framgångsrikt sätt. Därtill kan antagandena förändras eller inte förverkligas alls. Dessutom kan oförutsedda händelser påverka Epiroc's faktiska resultat och finansiella ställning för framtida perioder, även om Epiroc's antaganden avseende medellång sikt eller framtida perioder visar sig vara korrekta. Som ett resultat därav kan Epiroc's faktiska resultat eller finansiella ställning avvika väsentligt från dessa mål och investerare bör inte förlita sig på dem i opåkallat hög grad.

Risker relaterade till aktierna

En aktiv, likvid och fungerande marknad för handel med Epirocs aktier kanske inte utvecklas och aktiepriset kan vara volatilt.

Före noteringen på Nasdaq Stockholm finns det ingen marknad för Epirocs aktier. Det finns en risk att en aktiv och likvid marknad för handel med aktierna inte kommer att utvecklas, eller om en sådan utvecklas, inte kommer att upprätthållas. Prisutvecklingen för Epirocs aktier kommer att bero på ett flertal faktorer, varav vissa är specifika för Epiroc och andra är relaterade till aktiemarknaden som helhet. Dessa faktorer skulle kunna öka aktiekursens volatilitet. Det är inte möjligt för Epiroc att kontrollera alla de faktorer som kan komma att påverka dess aktiekurs varför varje investeringsbeslut bör föregås av en noggrann analys av varje enskild investerare.

Epirocs förmåga att betala utdelning beror på dess framtida resultat, finansiella ställning, kassaflöden, krav på rörelsekapital, investeringar, uppfyllande av lånevillkor och andra faktorer.

Storleken på eventuella framtida utdelningar kommer att bero på flera faktorer, såsom framtida resultat, finansiell ställning, kassaflöden, krav på rörelsekapital, investeringar, uppfyllande av lånevillkor samt andra faktorer. Epirocs prestation kanske inte kommer att tillåta vidhållandet av utdelningspolicyn och Epirocs förmåga att lämna utdelning kan i synnerhet försämrats om någon av de risker som beskrivs i Prospektet förverkligas. Epiroc kan också komma att sakna tillräckliga utdelningsbara medel och Epirocs aktieägare kan i framtiden besluta att inte lämna utdelning. Det är följaktligen inte säkert att utdelning föreslås eller beslutas eller att annan värdeöverföring kommer att ske under ett visst år eller överhuvudtaget.

Skilnader i valutakurser kan ha en väsentlig negativ påverkan på värdet av aktieinnehav eller lämnad utdelning.

Epirocs aktier kommer att handlas i SEK och eventuella vinstutdelningar kommer att ske i SEK. Till följd av detta kan värdet av aktieinnehav och vinstutdelning för aktieägare utanför Sverige komma att påverkas negativt av en minskning av värdet på den svenska kronan i förhållande till relevant valuta.

Aktieägare i USA eller andra länder utanför Sverige kan kanske inte delta i eventuella framtida företrädesemissioner.

Om Epiroc emitterar nya aktier i en företrädesemission har befintliga aktieägare, som huvudregel, företrädesrätt att teckna nya aktier. Aktieägare i vissa andra länder kan dock vara föremål för inskränkningar som förhindrar dem från att delta i sådana företrädesemissioner eller så kan deras deltagande vara försvårat eller begränsat på annat sätt. Aktieägare i USA kan till exempel vara förhindrade att företrädesvis teckna nya aktier om aktierna eller teckningsrätterna inte är registrerade i enlighet med Securities Act eller om något undantag från registreringskraven inte är tillämpligt. Aktieägare i andra jurisdiktioner utanför Sverige kan

påverkas på liknande sätt om teckningsrätterna eller de nya aktierna inte har blivit registrerade eller godkända av behöriga myndigheter i dessa jurisdiktioner. Epiroc har ingen skyldighet att ansöka om registrering enligt Securities Act eller söka motsvarande godkännande enligt lagstiftning i andra jurisdiktioner utanför Sverige vad gäller eventuella teckningsrätter och aktier, och ett sådant framtida förfarande kan vara både opraktiskt och dyrt. I den omfattning som aktieägare i jurisdiktioner utanför Sverige är förhindrade att företrädesvis teckna nya aktier i eventuella framtida företrädesemissioner kan deras ägande komma att spädas ut eller minska i värde, eventuellt utan att utspädningen kompenseras med ersättning som erhålls i utbyte mot teckningsrätter.

Utdelningen av Epirocs aktier kan vara en skattepliktig transaktion för Atlas Copcos amerikanska aktieägare.

Atlas Copco och Epiroc avser inte ställningstagandet att utdelningen av Epirocs aktier, såvitt avser amerikansk federal inkomstskatt, kvalificeras som en skattefri transaktion enligt avsnitt 355 i den vid var tid gällande U.S. Internal Revenue Code från 1986 ("U.S. Internal Revenue Code"). Om, i motsats till Atlas Copcos och Epirocs ställningstagande, utdelningen inte kvalificerar in under avsnitt 355 i U.S. Internal Revenue Code, kan en amerikansk person som innehar aktier i Atlas Copco generellt sett, såvitt avser amerikansk federal inkomstskatt, anses ha erhållit en skattepliktig utdelning till ett belopp motsvarande marknadsvärdet på Epirocs aktier vid tidpunkten för utdelningen (uttryckt i USD).

Om Epiroc av amerikanska federala inkomstskattelag skulle bedömas vara ett "passive foreign investment company" för något beskattningsår, skulle det kunna resultera i negativa skattekonsekvenser för aktieägare i USA.

Om Epiroc skulle bedömas vara ett "passive foreign investment company" (ett "PFIC") i enlighet med avsnitt 1297 i U.S. Internal Revenue Code, för något beskattningsår under vilket en aktieägare i USA innehar aktier i Epiroc, skulle vissa negativa skattekonsekvenser kunna drabba amerikanska aktieägare. Baserat på Epirocs nuvarande verksamhet och sammansättning av tillgångar och inkomstkällor, förväntar sig Epiroc inte att behandlas som ett PFIC under nuvarande beskattningsår. Status som PFIC beror dock på sammansättningen av Epirocs inkomster och tillgångar samt det verkliga marknadsvärdet för dessa tillgångar vid var tid. Detta fastställs årligen och kan inte färdigställas förrän beskattningsåret är slut. Skulle Epiroc behandlas som ett PFIC under ett beskattningsår skulle det kunna resultera i negativa skattekonsekvenser för amerikanska aktieägare.



Bakgrund och motiv

Den 16 januari 2017 offentliggjorde Atlas Copco sin avsikt att dela ut affärsområdet Gruv- och bergbrytningsteknik samt sin verksamhet Hydraulic Attachment Tools (tidigare en del av divisionen Construction Tools), Epiroc, till aktieägarna samt notera Epiroc på Nasdaq Stockholm. Atlas Copcos årsstämma som hölls den 24 april 2018 beslutade att dela ut samtliga aktier i Epiroc till Atlas Copcos aktieägare. Första dag för handel i Epirocs aktier förväntas vara den 18 juni 2018.

Styrelsen och ledningen bedömer att långsiktigt aktieägarvärde kommer att skapas genom en delning av Atlas Copco-gruppen i två separata bolag. Atlas Copcos kunder är aktiva inom olika branscher, som gruv-, anläggnings-, tillverknings- och processindustrin, vilka har olika drivkrafter för efterfrågan. En separation från Atlas Copco samt en utdelning och notering av aktierna i Epiroc förväntas öka fokus, kundvärde och utvecklingsmöjligheter samt möjliggöra för Epiroc att framgångsrikt genomföra sina strategier under ledning av en fristående ledningsgrupp, med en fristående styrelse och med egen finansiering. Som fristående bolag är Atlas Copco och Epiroc också bättre positionerade för att möta de skilda utmaningar och möjligheter som finns i de industrier där de är verksamma. Noteringen möjliggör även för nuvarande och nya aktieägare att investera direkt i Epiroc.

Epirocs historia går tillbaka till 1873 då André Oscar Wallenberg tillsammans med kompanjoner grundade företaget Atlas i Stockholm, som tillverkade utrustning för den svenska järnvägen. Den första bergbormaskinen tillverkades 1905 och Atlas Copco har genom åren utvecklats till ett av de ledande företagen inom utrustning och service för bergborrning och bergbrytning för gruvindustri och infrastruktur. Epiroc har som mål att vara en produktivitetspartner till sina kunder och hjälpa dem att skapa värde. Koncernen fokuserar på nischer och tillämpningar där det finns behov av utrustning och service som är viktig för kundens produktion, och där kunderna fokuserar på produktivitet och total ägandekostnad. Epiroc strävar efter att utveckla starka kundrelationer genom interaktion, samarbete samt engagemang för innovation, säkerhet och hållbarhet. Koncernens verksamhet är global, med närvaro i omkring 150 länder över hela världen. År 2017 genererade Epiroc intäkter om 31 440 miljoner SEK och hade 12 948 anställda per den 31 december 2017. År 2017 stod Epiroc för 27 procent av Atlas Copcos intäkter.

Styrelsen för Epiroc Aktiebolag är ansvarig för innehållet i Prospektet. Styrelsen försäkrar härmed att alla rimliga försiktighetsåtgärder har vidtagits för att säkerställa att uppgifterna i Prospektet, såvitt styrelsen vet, överensstämmer med de faktiska förhållandena och att ingenting är utelämnat som skulle kunna påverka dess innebörd.

Nacka, den 25 maj 2018

Epiroc Aktiebolag
Styrelsen



Epiroc

VH

Information om utdelningen av Epiroc

Beslut om utdelning

I enlighet med styrelsens förslag beslutade årsstämman i Atlas Copco den 24 april 2018 att dela ut samtliga aktier i det helägda dotterbolaget Epiroc till sina aktieägare. Aktierna i Epiroc kommer att delas ut till Atlas Copcos aktieägare i proportion till varje aktieägars innehav i Atlas Copco på avstämningsdagen för utdelningen, den 14 juni 2018. Varje aktie av serie A i Atlas Copco berättigar till en aktie av serie A i Epiroc och varje aktie av serie B i Atlas Copco berättigar till en aktie av serie B i Epiroc. Utöver att vara registrerad som aktieägare på avstämningsdagen för utdelningen (direktregistrerad eller genom förvaltare) behöver inga ytterligare åtgärder vidtas för att erhålla aktier i Epiroc. Utdelningen förväntas uppfylla kraven i enlighet med de så kallade Lex ASEA-reglerna rörande beskattning. För ytterligare information om Lex ASEA-reglerna rörande beskattning, se avsnittet "Beskattning".

Utdelningsrelation

Alla aktier i Epiroc kommer att delas ut till aktieägarna i Atlas Copco. Varje aktie av serie A i Atlas Copco berättigar till en aktie av serie A i Epiroc och varje aktie av serie B i Atlas Copco berättigar till en aktie av serie B i Epiroc. Egna aktier som innehas av Atlas Copco på avstämningsdagen för utdelning av aktier i Epiroc berättigar inte till utdelning. På bolagsstämman i Epiroc medför varje aktie av serie A en röst och varje aktie av serie B 1/10 röst. För ytterligare information, se avsnittet "Aktiekapital och ägarförhållanden".

Avstämningsdag

Avstämningsdagen för rätt till att erhålla aktier i Epiroc är den 14 juni 2018. Sista dag för handel i Atlas Copcos aktier inklusive rätt till utdelning av aktier i Epiroc är den 12 juni 2018. Aktier i Atlas Copco handlas exklusive rätt till utdelning av aktier i Epiroc från och med den 13 juni 2018.

Erhållande av aktier

De som på avstämningsdagen är införda i den av Euroclear förda aktieboken över aktieägare i Atlas Copco erhåller utan åtgärd aktier i Epiroc. Aktierna i Epiroc kommer att finnas tillgängliga på varje utdelningsberättigad aktieägars värdepapperskonto (eller värdepapperskonto som tillhör den som på annat sätt är berättigad till utdelning) två bankdagar efter avstämningsdagen. Därefter kommer Euroclear att sända ut en avi med uppgift om det antal aktier som finns registrerade på mottagarens värdepapperskonto.

Förvaltarregistrerade innehav

De aktieägare som har sitt innehav i Atlas Copco förvaltarregistrerat hos bank eller annan förvaltare erhåller inga redovisningsuppgifter från Euroclear. Avisering kommer istället att ske enligt respektive förvaltares rutiner.

Notering av aktierna i Epiroc

Epirocs styrelse har ansökt om upptagande till handel av Epirocs aktier av serie A och B på Nasdaq Stockholm. Nasdaq Stockholms bolagskommitté beslutade den 16 maj 2018 att uppta Epiroc till handel på Nasdaq Stockholm på sedvanliga villkor, däribland att spridningskravet för Epirocs aktier uppfylls senast på noteringsdagen. Första dag för handel beräknas bli den 18 juni 2018. Epirocs kortnamn på Nasdaq Stockholm kommer att vara EPI A för aktier av serie A och EPI B för aktier av serie B. ISIN-koden för Epirocs aktier av serie A är SE0011166933. ISIN-koden för Epirocs aktier av serie B är SE0011166941.

Innehavare av amerikanska depåbevis (ADR) i Atlas Copco

Det förväntas att depositarien, Citibank, N.A., i enlighet med villkoren för de depåavtal som avser utgivandet av de amerikanska depåbevisen som representerar aktier av serie A och serie B i Atlas Copco, kommer att sälja de aktier i Epiroc som delas ut i förhållande till de aktier av serie A och serie B i Atlas Copco som deponerats för de amerikanska depåbevisen. Nettointäkterna från försäljningen av aktierna i Epiroc kommer av depositarien att delas ut till innehavare av amerikanska depåbevis som representerar aktier av serie A respektive B i Atlas Copco, på en *pro rata*-basis.

Rätt till utdelning

Aktierna i Epiroc kommer att berättiga till utdelning för första gången på den avstämningsdag för utdelning som infaller närmast efter utdelningen av aktierna i Epiroc. Eventuell utdelning betalas ut efter beslut av bolagsstämman. Utbetalning av eventuell utdelning ombesörjs av Euroclear eller, för det fall aktierna är förvaltarregistrerade, i enlighet med respektive förvaltares rutiner. Rätt till utdelning tillkommer den som på den av bolagsstämman fastställda avstämningsdagen för utdelningen var registrerad som ägare i den av Euroclear förda aktieboken. Beträffande avdrag för svensk preliminärskatt, se avsnittet "Beskattning". Se även avsnittet "Verksamhetsbeskrivning – Finansiella mål och utdelningspolicy".

Marknadsöversikt

Information som delges i Prospektet om marknaden, marknadsutvecklingen, marknadsstillväxt, trender i de olika marknaderna och konkurrenssituationen i de marknader och regioner som Epiroc verkar i är baserad på data, statistik och rapporter från tredje part och/eller Epiroc, baserat på egen information och information som kan hänföras till tredje part, vilket inkluderar McKinsey (som har tillhandahållit managementkonsulttjänster åt Epiroc, vilket inkluderar marknadsundersökningar och studier. Sådana marknadsundersökningar och studier har genomförts på uppdrag av Epiroc, mot ersättning), Arthur D. Little (som har tillhandahållit jämförelseinformation avseende historisk organisk tillväxttakt och EBIT-marginaler) samt andra publika källor såsom IMF (International Monetary Fund, World Economic Outlook Database) oktober 2017, Wood Mackenzie ("Global Copper Mine Supply Summary"-rapport, första kvartalet 2018) 2018 och International Tunneling and Underground Space Association ("ITA") (Tunnel Market Survey 2016) juli 2017. Epiroc har sammanställt marknads- och konkurrensdata delvis baserat på historisk data och delvis baserat på antaganden och metoder som Epiroc anser vara rimliga. Såvitt Epiroc känner till, och så långt Epiroc kan säkerställa genom jämförelse med annan information som har publicerats av relevanta källor, har ingen information utelämnats som skulle kunna leda till att den återgivna informationen inte skulle vara korrekt eller skulle vara missvisande. Övriga faktorer, som bör beaktas vid bedömning av nyttan av marknads- och konkurrensdata, beskrivs i andra delar av Prospektet, bland annat i avsnittet "Riskfaktorer".

Epirocs bransch

Epiroc verkar i valda nischer för gruvbrytning, naturresurser och infrastruktur globalt och fokuserar främst på utrustning och service för bergbörning och bergbrytning i hårda bergarter, demolering och återvinning. Några av nyckelgenskaperna som kännetecknar de nischer som Epiroc inriktar sig på är bland andra:

- gynnas av flera strukturella drivkrafter för tillväxt;
- krav på verksamhetskritisk teknik och lösningar;
- utgör en relativt liten andel av kundernas totala kostnader, men har stor påverkan på kundernas produktivitet;
- krav på närhet till kunderna och kundsarbete;
- betydande krav på eftermarknadstjänster under utrustningens livscykel;

Epiroc påverkas av investeringar i både gruvdrift och infrastruktur genom sin utrustning, samt av driftskostnader, bland annat i form av kostnader för produktion och service, genom sina förbrukningsvaror och tjänster. Omkring en tredjedel av Epirocs intäkter drivs av kundernas investeringar, och två tredjedelar drivs av kundernas driftskostnader.

Generella marknadsdrivkrafter och trender

Epiroc drar nytta av flera strukturella drivkrafter på sina slutmarknader, vilka förväntas bidra till långsiktig, hållbar tillväxt på Epirocs utvalda marknader.

Makroekonomiska och demografiska trender som driver högre efterfrågan på mineraler och infrastruktur

Enligt källor, däribland IMF, förutses den globala ekonomin under de kommande åren visa stark och relativt synkroniserad tillväxt. Därutöver förväntas den globala befolkningstillväxten öka under kommande år, och hastigheten på urbaniseringen förväntas vara högre än den totala befolkningstillväxten. Dessa utvecklingar förväntas bidra till ytterligare efterfrågan på råvaror såsom metaller och mineraler, däribland koppar, järn, nickel, zink och övriga mineraler som Epiroc är exponerat mot, vilket driver efterfrågan på Epirocs lösningar för gruvbranschen. Dessutom förväntas dessa utvecklingar driva infrastrukturutveckling, bland annat avseende energi, avlopp, transporter och andra anläggningar, och därigenom driva efterfrågan på Epirocs lösningar för infrastrukturbranschen.

Ökad reglering av miljö, hälsa och säkerhet

Under senare år har fokus ökat på att minska skadlig miljöpåverkan i olika branscher, däribland gruv- och infrastrukturbranscherna, vilket har lett till att ny lagstiftning har antagits globalt. Regleringarna är avsedda att minska koldioxid- och kväveoxidutsläppen, industriavfall och andra negativa effekter på miljön orsakade av industriell verksamhet. Exempel på sådan reglering är Tier-4-regleringen med syfte att minska utsläppen från icke vägbundna dieselmotorer, Work Health and Safety-regleringen för gruvor i Australien, avsedd att minska dieslutsläpp särskilt i gruvor under jord, samt EU-direktivet 2017/164 som är avsett att skydda arbetares hälsa genom att begränsa deras exponering för vissa kemikalier, bland annat kväveoxid. Epirocs kunder söker i allt större utsträckning efter renare lösningar som kan minska deras miljöskadliga påverkan och tillmötesgå utsläppsregleringar, till exempel genom användning av batteridrivna utrustningar.

Det finns samtidigt ett fokus på att förbättra säkerheten för personal i gruv- och anläggningsbranscherna. Denna utveckling leder till efterfrågan på produkter som förbättrar arbetsförhållandena och säkerheten för de anställda, som till exempel ventilationssystem i gruvor, bergförstärkningslösningar, lösningar för autonom drift och fjärrstyrning samt mekaniserad utrustning. Trenden har observerats både på mer utvecklade marknader och på tillväxtmarknader. På vissa marknader finns det exempelvis begränsningar avseende antalet personer som tillåts vistas på frontlinjen under borrhning, vilket påskyndar övergången från handhållen till mekaniserad borrhning.

Kundfokus på total ägandekostnad

Under senare år har gruv- och infrastruktur företag samt underleverantörer i dessa branscher ökat sitt fokus på att kontrollera kostnader och prioritera lösningar med lägre livscykelkostnad, däribland kostnader förknippade med service, reservdelar, bränsle samt alla övriga kostnader. Därtill söker företagen i allt större utsträckning helhetslösningar, såsom högeffektiv utrustning med prestationsbaserade avtal för service och förbrukningsvaror, samt konsult- och supporttjänster. Trenden gynnar utrustnings- och serviceföretag som erbjuder utrustning med hög kvalitet,

längre och mer optimerade livscyklar, samt tidigare nämnda prestationsbaserade avtal och lösningar.

Gruvmarknaden

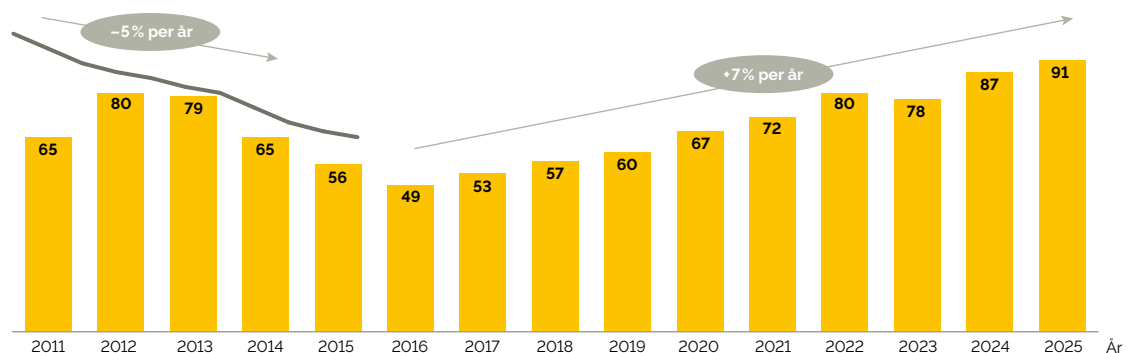
Epirocs intäktsutveckling från gruvkunder är kopplad till utvecklingen av kundernas utgifter hänförliga till utnyttjande av utrustningen, till exempel utgifter för förbrukningsvaror, underhåll, renovering och översyn, vilket tillsammans kallas för "gruveftermarknaden", samt till kundernas investeringar i ny utrustning. Huvuddelen av Epirocs intäkter från gruvmarknaden är kopplade till gruveftermarknaden och kundernas driftskostnader.

Gruveftermarknaden drivs främst av den totala utrustningsflottan som är i drift, samt av utrustningens utnyttjandegrad. Eftersom gruvutrustning ofta används för förslitande tillämpningar i tuffa miljöer finns ett behov av regelbundet underhåll samt byte av delar och förbrukningsvaror. Därtill blir behovet av ökat underhåll och byte av utrustning större i takt med tilltagande gruvproduktion eftersom användning av gruvutrustning ökar. Den förväntade ökningen av utvinning och produktion av råvaror såsom koppar, nickel och guld under de kommande åren väntas därför driva tillväxt i gruveftermarknaden liksom större efterfrågan på gruvutrustning. Behovet av underhåll och byte av delar ökar ytterligare på grund av den pågående försämringen av malmkvaliteter.

I allmänhet tenderar utvecklingen av gruveftermarknaden att vara mindre volatil än utgifter för gruvinvesteringar. Under till exempel perioden 2012 till 2016, då gruvorna minskade investeringar i ny utrustning, observerades ingen motsvarande minskning av utgifter för reparation, renovering eller översyn avsedd att öka livslängden på den utrustningsflotta som redan fanns i gruvorna. Den investeringstillväxt för ny gruvutrustning som har observerats sedan 2017 kommer att öka den totala utrustningsflottan som är i drift, och förväntas därmed öka tillväxten på gruveftermarknaden under kommande år.

En ytterligare trend som driver tillväxten på gruveftermarknaden är gruvföretagens ökade fokus på helhetslösningar som erbjuder högre produktivitet och effektivitet med låga livscykelkostnader.

Totala gruvinvesteringar "borr till kvarn" (miljarder USD)



Källa: McKinsey (2017).

Gruvinvesteringarna som visas i diagrammet på föregående sida inkluderar de totala investeringarna för utrustning, gruvutveckling och -infrastruktur. Inom ramen för de totala investeringarna för utrustning är Epiroc bara inriktat på utrustning för valda nisch tillämpningar inom gruvdrift under jord och i dagbrott.

Mellan 2012 och 2016 minskade de totala gruvinvesteringarna från 80 miljarder USD 2012 till 49 miljarder USD 2016, baserat på McKinseys uppskattningar som visas i diagrammet på föregående sida, där nedgången berodde på slutanvändarnas minskade efterfrågan på råvaror. De sänkta råvarupriserna minskade lönsamheten och kassaflödena för gruvföretag, vilket i sin tur minskade investeringar i ny utrustning liksom andra investeringar. Detta ledde också till en minskning av den totala gruvproduktionen på grund av driftstopp eller produktionsminskningar i flera olika gruvor, vilket ledde till att en del utrustning parkerades med ett minskat behov av ny utrustning som följd. På grund av osäkerheten om framtida råvarupriser var vissa gruvföretag dessutom mer tveksamma till att investera i ny utrustning under den här perioden.

Gruvinvesteringarna i ny utrustning började återhämta sig under 2017, med stark efterfrågan på utrustning till följd av expansion i befintliga gruvor samt ersättningsinvesteringar. Som visas i diagrammet på föregående sida, förutspår McKinsey en genomsnittlig årlig tillväxttakt på 7 procent för gruvinvesteringar mellan 2017 och 2025. Den prognostiserade återhämtningen beror på flera faktorer, bland annat en ökning av priset på olika råvaror sedan bottennoteringen i början av 2016, däribland på koppar- och järnmalm, samt en åldrande flotta med gruvutrustning i gruvor över hela världen.

Inom den här marknaden förväntas investeringarna i utrustning för gruvdrift under jord växa snabbare än utrustning för dagbrott. Trenden förväntas gynna Epiroc, som har en större exponering mot gruvdrift under jord än mot dagbrott.

Viktiga drivkrafter för efterfrågan på gruvutrustning och eftermarknadstjänster

Prisutvecklingen för råvaror

Gruvor har olika produktionskostnader, vilka bestäms av ett flertal faktorer så som malmkvalitet, gruvans djup och effektiviteten i verksamheten. För varje gruva är det en avvägning mellan kostnaden för att producera ett ton och marknadspriset för samma ton utvunnet mineral som bestämmer lönsamheten. Om marknadspriset faller under produktionskostnaden, blir gruvan olönsam. På samma sätt kan det bli lönsamt att investera i gruvor, som tidigare hade en kostnad överstigande marknadspriset, när råvarupriserna stiger. Gruvföretag tenderar därför att expandera och investera i utrustning under perioder med höga råvarupriser och minska sina investeringar, fokusera på effektivitet och kostnadsbesparingar samt ibland även minska produktionen, i tider med låga råvarupriser. Prospektering efter naturresurser visar en liknande trend, eftersom prospekteringsföretag tenderar att expandera och prospektera när råvarupriserna är höga. Mellan 2012 och början av 2016 sjönk priset på de viktigaste råvaror som Epiroc är exponerat för, vilket ledde till en minskning av investeringarna i ny utrustning, samtidigt som efterfrågan på gruveftermarknaden var fortsatt relativt stabil. Den efterföljande återhämtningen av råvarupriserna har varit en viktig faktor för återhämtningen av investeringar i ny gruvutrustning. I allmänhet har råvarupriserna en större inverkan på efterfrågan på ny utrustning relativt gruveftermarknaden.

Försämring av malmkvalitet

Malmkvaliteter, det vill säga procentandelen mineralinnehåll i malm, har stadigt försämrats under senare år. Exempelvis har den genomsnittliga kopparhalten minskat från 1,6 procent 1990 till 1,0 procent 2016 enligt Wood Mackenzie, "Global Copper Mine Supply Summary"-rapport, första kvartalet 2018. Försämringen av malmkvaliteter medför att mer berg måste brytas för att utvinna en viss given kvantitet mineral. Därmed krävs att den totala nivån av bergbrytning ökar, vilket i sin tur leder till högre efterfrågan på förbrukningsvaror och tjänster för gruvor eftersom utrustningen utnyttjas och slits mer, samt högre efterfrågan på ny utrustning för att stödja den ökade aktiviteten av bergbrytning.

Skifte mot gruvbrytning under jord

Det finns en tydlig trend som pekar mot gruvbrytning efter vissa mineraler under jord, eftersom dagbrott blir alltmer tömda, och på grund av svårigheterna att få myndighetsgodkännanden för nya dagbrott. Därtill blir gruvor under jord allt djupare, i en takt på 30 meter per år, enligt bolagsledningens beräkningar. Trenden skapar en tydlig ökning av efterfrågan på utrustning för gruvdrift under jord samt lösningar för att öka säkerheten i underjordsgruvor, som till exempel lösningar för bergförstärkning och automation. Dessa trender gynnar de utrustningsaktörer som har ett starkt utbud av utrustning för gruvdrift under jord, som till exempel Epiroc.



Tekniska trender: Intelligent gruvdrift



En stor förändring i gruvutrustningsbranschen är trenden mot automation, interoperabilitet och digitalisering, vilket är en del av intelligent gruvdrift som fokuserar på kostnadsminskning, produktivitetsökningar, verksamhetskritisk teknik och säkerhet i gruvsektorn.

En högre nivå av automation sänker arbetskraftskostnaderna och minskar hälso- och säkerhetsriskerna. Automation bidrar ofta till högre utnyttjandegrad för utrustningen, genom mer tillförlitlig och bättre kontroll av utrustningen, samt genom en större mängd data av bättre kvalitet. Gruvföretagen kan till exempel öka effektiviteten i utrustningsutnyttjandet genom bland annat förebyggande underhåll, bättre bränsleekonomi, styrning av trafiken i gruvan och automatiserad navigering. Dessutom minskar fjärrstyrning av utrustning de hälso- och säkerhetsrisker som anställda inom gruvbranschen utsätts för.

Tillväxten inom gruvdrift under jord och de allt djupare gruvorna leder också till högre grad av automation i utrustning och tjänster, eftersom det av hälso- och säkerhetsskäl är mer utmanande att ha anställda i djupa underjordsgruvor.

En annan viktig tekniktrend som är kopplad till automation är kommersialiseringen av mekanisk bergbrytning för vissa tillämpningar, vilken möjliggör kontinuerlig brytning och minskar behovet av bormning och sprängning. Utrustning för mekanisk bergbrytning kan automatiseras och fjärrstyras, vilket ökar säkerheten för de anställda. Dessa maskiner ökar även effektiviteten vid gruvdrift, genom förenklad schemalagning och planering av brytningsaktiviteter.

Intelligent gruvdrift påskyndar också skiftet från rollen som utrustningsleverantör till leverantör av integrerade lösningar, vilket ger gruvutrustningsaktörerna möjlighet att ta en större andel av den totala värdekedjan.

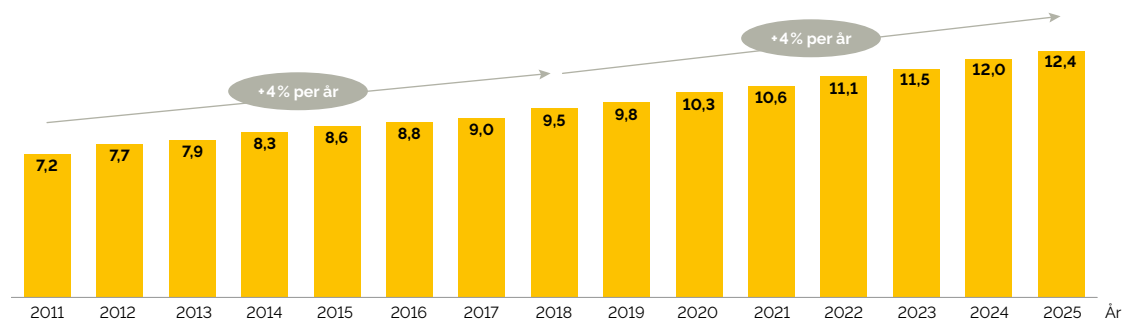
Dessa tekniktrender leder till ett skifte i efterfrågan mot leverantörer som kan tillhandahålla integrerade digitala plattformar som erbjuder bättre processkontroll. De har även ökat utrymmet för samarbete med kunder, vilket gynnar de leverantörer av utrustning och service som har långa, betrodda kundrelationer.

Konsolidering av kunder

Generellt sett har Epirocs gruvkunder konsoliderats under senare år, delvis beroende på en period med minskande råvarupriser under senare år. Konsolideringen av kunder har lett till en mer begränsad leverantörskedja, eftersom dessa större kunder skapar upphandlingssynergier genom att minska sina leverantörsbaser. Trenden gynnar större leverantörer av utrustning och service, som exempelvis Epiroc, som kan hantera kravet att betjäna kunderna globalt, tillhandahålla integrerade lösningar, innefattande tjänster och förbrukningsvaror, och leverera stora utrustningsvolymmer.

Infrastrukturmarknaden

Den globala anläggningsmarknaden (biljoner USD)



Källa: McKinsey (2017).

Som framgår av ovanstående diagram, förutspår McKinsey en tillväxt på den globala marknaden för anläggning med 4 procent per år mellan 2016 och 2025. På den här marknaden är Epiroc huvudsakligen exponerat för infrastrukturtilämpningar. I grund och botten drivs tillväxten inom infrastruktur av myndigheters och den privata sektorns fokus på framtida trender, som till exempel mobilitet, befolkningstillväxt och hållbarhet, med ett tydligt erkännande av att ytterligare investeringar i vatten, energi, transport och kommunikationer kommer att krävas för att stimulera långsiktig ekonomisk tillväxt.

Dessutom har ett lågt ränteläge och tillgång till relativt billiga krediter främjat tillväxten i infrastrukturinvesteringar under de senaste åren, och har bidragit till en betydande pipeline med stora infrastrukturprojekt över hela världen, som exempelvis nya flygplatser, broar och vägar.

Epirocs intäktsutveckling är kopplad till infrastrukturmarknadens utveckling, inklusive sina kunders utgifter för användning av utrustningen, däribland förbrukningsvaror, underhåll, renovering och översyn, tillsammans kallat "infrastruktureftermarknaden", samt till kundernas investeringar i ny utrustning. Huvuddelen av Epirocs intäkter är kopplade till infrastruktureftermarknaden och kundernas driftskostnader.

Viktiga drivkrafter för efterfrågan på infrastrukturutrustning och efterfrågan på infrastruktureftermarknaden

Investeringar i urbana infrastrukturprojekt

Snabb urbanisering har skapat efterfrågan på infrastrukturutveckling. Särskilt i många stora städer har befolkningstillväxten ökat snabbare än den infrastruktur som är tänkt att understödja befolkningstillväxten, vilket har lett till ett behov av att göra ytterligare infrastrukturinvesteringar i bland annat kraftverk, sjukvård, sanitära anläggningar och transportanläggningar.

Därutöver blir myndigheter över hela världen allt mer fokuserade på budgetkontroll och måste därför förbättra produktiviteten, till exempel genom användning av nya, kostnadseffektiva tekniker för infrastrukturprojekt. Detta har bidragit till en ökning av efterfrågan på utrustning med telematik och fjärrövervakning, däribland system för att öka precisionen. Dessutom är kunderna fokuserade på datadrivna lösningar för att förbättra förebyggande underhåll och förhindra flaskhalsar. Den här trenden gynnar de aktörer som kan tillhandahålla lösningar som adresserar de produktivetsutmaningar som kunderna möter.

Tillväxt i tunneldrivning

Tunneldrivning används i tillämpningar så som väg-, järnvägs- och dammanläggning och andra infrastrukturprojekt. ITA (International Tunneling and Underground Space Association) uppskattade att den årliga marknaden för anläggning av tunnel- och underjordsutrymmen uppgick till 86 miljarder EUR under 2017, och växer med omkring 7 procent per år, vilket är mycket snabbare än tillväxten på den totala anläggningsmarknaden.

Regeringars investeringar i megaprojekt inom infrastruktur

Regeringar världen över investerar i anläggning av infrastrukturprojekt för att stödja ekonomisk utveckling. I USA tillkännagavs till exempel en ny infrastrukturplan i juni 2017, som inbegriper betydande offentliga utgifter under tio år, med ytterligare stöd av investeringar som förväntas komma från den privata sektorn. I Kina tillkännagavs 2013 den nya Sidenvägen. Exempel från Europa är bland annat den franska regeringens infrastrukturinitiativ Grand Paris. Den ökade investeringen i infrastruktur ökar efterfrågan på infrastrukturutrustning, som till exempel Epirocs produkter och lösningar.

Konkurrenter

Inom den bredare värdekedjan för utrustning och service för gruvdrift och infrastruktur inriktar sig Epiroc huvudsakligen på segmentet som fokuserar på teknik för borrhning och bergbrytning i hårda bergarter. Generellt är detta marknadssegment konsoliderat, med ett begränsat antal konkurrenter globalt. Därtill tenderar det här segmentet av värdekedjan att kännetecknas av relativt sett större skala och teknisk kapacitet.

Epiroc är en ledande aktör globalt inom de flesta av sina produktområden.

Epirocs huvudkonkurrent inom de flesta produktkategorier är Sandvik. Andra konkurrenter, i mindre utsträckning, är bland annat Caterpillar på marknaden för gruv- och bergbrytningsutrustning under och ovan jord, Furukawa på marknaden för borrhningsutrustning ovan jord samt hydrauliska verktyg, Boart Longyear för prospekteringsborrningsutrustning och bergborrningsverktyg, Komatsu på marknaden för gruv- och bergbrytningsutrustning under och ovan jord samt hydrauliska verktyg. Koncernen konkurrerar också med ett flertal aktörer som verkar lokalt, regionalt och inom vissa nischområden.

Konkurrensen inom förbrukningsvaror för gruvdrift och infrastruktur är i allmänhet mer fragmenterad, med ett flertal mindre eller lokala aktörer fokuserade på enskilda produktlinjer.

Faktorer som påverkar marknadspositionen

- **Installerad bas:** företaget i Epirocs bransch behöver en betydande installerad utrustningsbas för att möjliggöra de relativt stabila och lönsamma intäkterna från tjänster och förbrukningsvaror. Eftersom försäljningen av ny utrustning inom Epirocs bransch tenderar att vara känsligare för förändringar i råvarupriser och infrastrukturbudgetar, bidrar de mindre cykliska intäkterna från eftermarknads-tjänster från den installerade basen till att de större och mer etablerade aktörerna kan förbli lönsamma även när efterfrågan på utrustning är låg.
- **Närhet till kunderna via omfattande global tillverkning, direktförsäljning och service:** den omfattande, globala karaktären på Epirocs kunders verksamheter kräver leverantörer med en liknande global närvaro avseende försäljning och service. Epirocs nätverk för direktförsäljning skapar en närhet till kunderna som har bidragit till företagets långvariga kundrelationer och – samarbeten. Nätverket för direktförsäljning och service står i kontrast till vissa marknadsaktörer som huvudsakligen säljer utrustning, förbrukningsvaror och tjänster via tredjepartsdistributörer. De flesta av Epirocs kunder kräver också tjänsteleverantörer som kan erbjuda snabba och effektiva lösningar, vilket innebär att ett globalt och finmaskigt servicenätverk är en nödvändighet.

- **FoU-kompetens:** de problem som Epirocs kunder står inför idag, som till exempel att följa miljölagstiftning, kravet att minska energikostnader och att verka i allt tuffare miljöer, kräver innovativa och verksamhetskritiska tekniska lösningar, och det möjliggörs av FoU-investeringar. Leverantörer av gruv- och infrastrukturutrustning som har en meritlista som inbegriper innovation och FoU-kompetens, samt en betydande portfölj med immateriella rättigheter, är väl lämpade att utveckla lösningar för att hantera dessa problem. Epiroc i synnerhet har en lång historia av innovationer som sträcker sig över ett århundrade tillbaka, och en FoU-funktion som stöds av dedikerade konstruktionscenter.
- **Kontinuerligt utnyttjande av utrustning:** viss gruv- och infrastrukturutrustning används ofta dygnet runt, och det kan bli mycket dyrt om utrustningen vid något tillfälle inte kan användas eftersom det kan leda till ett produktionsstopp. Särskilt beaktat att kostnaden för utrustning och service är en förhållandevis liten del av de totala utgifterna, men är kritisk för den totala prestandan och produktiviteten, föredrar gruv- och infrastruktur företag utrustnings- och serviceleverantörer som är bevisat högkvalitativa och tillförlitliga.
- **Bredden på kunderbudandet:** kunderna i Epirocs bransch föredrar leverantörer som kan erbjuda ett brett sortiment av utrustning, förbrukningsvaror, reservdelar och tjänster, och som kan erbjuda prestationsbaserade avtal som möjliggör en lägre total ägandekostnad. Det är ytterst få leverantörer som kan erbjuda ett integrerat utbud.
- **Kapacitet för hårda bergarter:** bergbrytning i hårda bergarter blir allt mer förekommande. Den utrustning som krävs för bergbrytning i hårda bergarter tillhandahålls enbart av ett litet antal företag, eftersom de tekniska kraven för att utveckla gruvor och bryta hårda bergarter är betydligt mer avancerade än kraven för mjuka bergarter.
- **Kundkonsolidering:** eftersom Epirocs kunder, i synnerhet inom gruvbranschen, fortsätter att konsolidera och därmed skapa större företag, fokuserar kunderna allt mer på att åstadkomma synergier genom att begränsa antalet utrustningsleverantörer, vilket gynnar större och mer stabila aktörer och fullserviceleverantörer som Epiroc.



Verksamhetsbeskrivning

Översikt

Epiroc är en ledande global leverantör av lösningar för bergborrning och bergbrytning, demolering och återvinning, med ett stort utbud av utrustning, serviceerbjudanden och relaterade reservdelar och förbrukningsvaror. Epirocs produkter och tjänster säljs i omkring 150 länder med huvudsakliga anläggningar för produktutveckling och tillverkning i Sverige, USA, Kanada, Kina och Indien. Epirocs huvudkontor ligger i Stockholm och Epiroc hade 12 948 anställda den 31 december 2017.

Epiroc verkar primärt i valda nischer för utrustning och tjänster för gruvbrytning, naturresurser och infrastruktur globalt. Epiroc fokuserar på tillämpningar där det finns efterfrågan på utrustning och service som är kritiska för kundens produktionsförmåga, med betydande behov av eftermarknadstjänster under hela utrustningens livscykel och där kunderna fokuserar på produktivitet och total ägandekostnad. Epiroc strävar efter att utveckla och förbättra sina starka kundrelationer genom samarbeten och engagemang inom innovation, säkerhet och hållbarhet.

Omkring två tredjedelar av Epirocs intäkter kommer från gruv- och naturresursbranscherna. Tillämpningarna inkluderar produktions- och utvecklingsarbete för både gruvor och dagbrott, mineralprospektering och borrar efter vatten, energi, olja och gas. Epiroc tillhandahåller bergborrtröstning, utrustning för mekanisk bergbrytning och bergförstärkning, bergborrverktyg, hydrauliska tillbehör och verktyg, utrustning för lastning och transport, ventilationssystem, utrustning för prospekteringsborrning, automationslösningar, riggkontroll och telematik och relaterade reservdelar och service.

Infrastruktur tillämpningar motsvarar omkring en tredjedel av Epirocs intäkter. Tillämpningarna inkluderar spränghålsborrning för tunneldrivning, väg-, järnvägs- och damm-

anläggningsarbeten, ballastproduktion och annat anläggningsarbete, demolering av byggnader, broar och industrianläggningar samt tillämpningar för grundanläggning. För infrastruktur tillämpningar tillhandahåller Epiroc bergborrtröstning, utrustning för mekanisk bergbrytning och bergförstärkning, bergborrverktyg, hydrauliska tillbehör och verktyg, ventilationssystem, utrustning för grundförstärkning, automationslösningar, riggkontroll och telematik samt relaterade reservdelar och service.

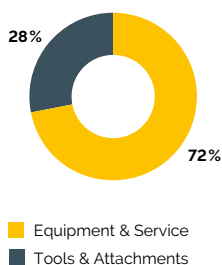
Utrustningen säljs huvudsakligen direkt till slutkunden genom Epirocs omfattande globala försäljningsnätverk och i mindre utsträckning genom distributörer och till företag som hyr ut utrustning. Därtill har Epiroc en stor global serviceorganisation som tillhandahåller tjänster och levererar reservdelar. Försäljningen av utrustning sker ofta tillsammans med avtal som inkluderar tjänster, reservdelar och förbrukningsvaror, med syftet att säkerställa tillgänglighet samt optimera kundens produktivitet och totala ägandekostnad.

Epiroc har två rapporteringssegment – Equipment & Service samt Tools & Attachments. Equipment & Service tillhandahåller ett brett utbud av utrustning för gruv- och bergbrytning samt prospektering och infrastruktur, samt har en stor serviceorganisation. Tools & Attachments tillhandahåller huvudsakligen verktyg som sätts fast på större maskiner och används för borrar, demolering, återvinning och bergbrytning. Dessutom tillhandahåller Tools & Attachments service för de verktyg som säljs av segmentet.

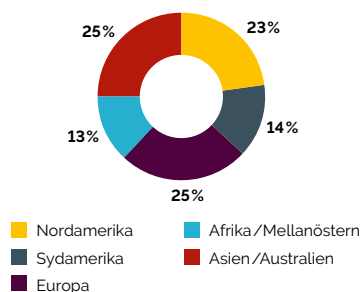
Under 2017 stod Equipment & Service för 72 procent av intäkterna och Tools & Attachments för 28 procent av intäkterna. Epirocs försäljning i Nordamerika stod för 23 procent av intäkterna, Sydamerika för 14 procent, Europa för 25 procent, Afrika och Mellanöstern för 13 procent och Asien och Australien stod för 25 procent av intäkterna.

Del av intäkter 2017 per rapporteringssegment* och geografi*

Intäkter per segment



Intäkter per region



* Exklusive koncerngemensamma funktioner och elimineringar. För ytterligare information, se not 4 i "Historisk finansiell information – Finansiell information för åren som slutade den 31 december 2017, 2016 respektive 2015".

Epirocs historia

Atlas Copcos styrelse föreslog 2017 att Epiroc skulle bli ett separat bolag. Epiroc har en lång historia som en del av Atlas Copco (se den historiska översikten nedan).

År	Händelse
1873	André Oscar Wallenberg med kompanjoner bildade företaget Atlas i Stockholm som tillverkade utrustning för den svenska järnvägen
1905	Den första bergborrmaskinen tillverkades, tätt efterföljd av produkten Cyklop, en lätt handhållen bergborrmaskin som tillverkades långt in på 1930-talet
1920	Atlas Copco AB noterades på Stockholmsbörsen
1936	Den Svenska metoden lanserades, vilket innebar att lättare och mobil utrustning kunde användas. Detta innebar att borrhningen kunde utföras av en person med en maskin, jämfört med den föregående metoden som krävde mer arbete. Den banbrytande metoden revolutionerade borrhbranschen och lade grunden för företagets internationella aktiviteter
1951	Tillverkaren Växlar och Signaler i Örebro förvärvades. Örebro är idag Epirocs största tillverkningsplats
1963	Riggmonterad hydraulhammare patenterades, vilket förändrade demoleringsbranschen
1988	Secoroc, ett specialistföretag för bergborrverktyg i Fagersta, förvärvades
1992	Slutmontering av maskiner och tillverkning av bergborrmaskiner flyttades från Stockholm till Örebro
1995	Koncernen levererar borrhgrar och borrhkronor för anläggningen av den 24,5 km långa Lærdalstunneln i Norge. Vägtunneln var vid tidpunkten den längsta tunnel som någonsin byggts
1995	Tillverkningen av banddrivna borrhgrar flyttades från Bremen i Tyskland till Örebro
1997	De centrala funktionerna för bergborrmaskiner flyttades från Sickla till Örebro, som följd av flytten av tillverkningen 1992
2004	Ingersoll-Rand Drilling Solutions, en tillverkare av stora borrhgrar för språnghål, förvärvades
2004	Tillverkningen av lastare och gruvtruckar flyttades från Portland, Oregon i USA, till Örebro
2005	Den första nästan helt tysta ovanjordsborrhgrigen lanserades och möjliggjorde arbete dygnet runt i tätbefolkade områden
2009	Global finanskris ledde till lägre efterfrågan och minskat antal anställda
2011	Nytt FoU-center för gruv- och bergbrytning öppnade i Nanjing, Kina
2017	Atlas Copco tillkännagav att koncernen skulle delas för att bilda Epiroc
2018	Atlas Copcos årsstämma beslutade formellt att separera Epiroc via en Lex Asea ¹⁾ -utdelning

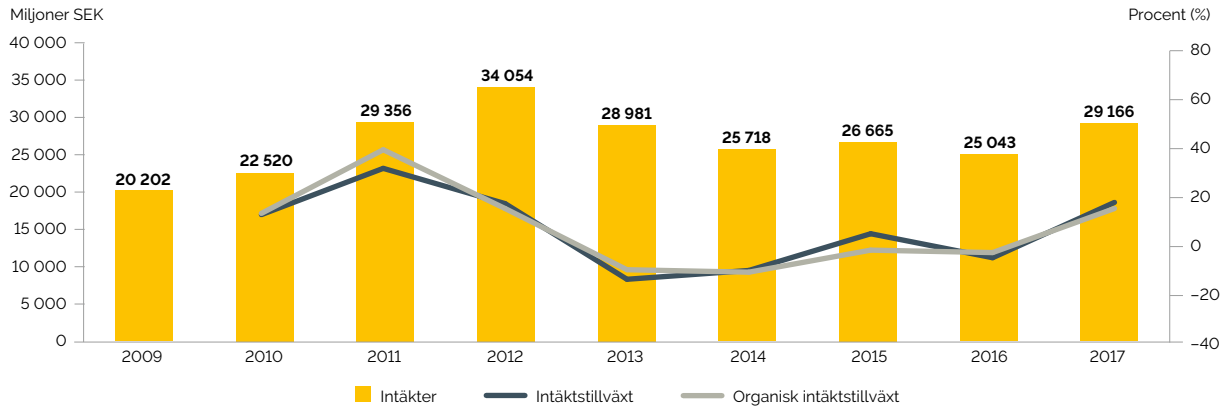
1) Lex ASEA är ett svenskt skatteundantag för utdelning av dotterbolagsaktier i vissa fall. Undantaget möjliggör för bolag att separera och dela ut aktierna i det nya bolaget utan skattekonsekvenser för de existerande aktieägarna.

Epirocs verksamhet kommer huvudsakligen från Atlas Copcos affärsområde Gruv- och bergbrytningsteknik. Gruv- och bergbrytningsteknik svarade för huvuddelen av Epirocs intäkter under 2017 (93 procent). På följande sida visas en översikt över hur Gruv- och bergbrytningstekniks intäkter, rörelseresultat och rörelsemarginal har utvecklats under de senaste nio åren. Gruv- och bergbrytningstekniks genomsnittliga årliga tillväxttakt var 4,7 procent under perioden 2009–2017 (åtta år) och den genomsnittliga årliga

organiska tillväxttakten var omkring 5 procent under samma period.

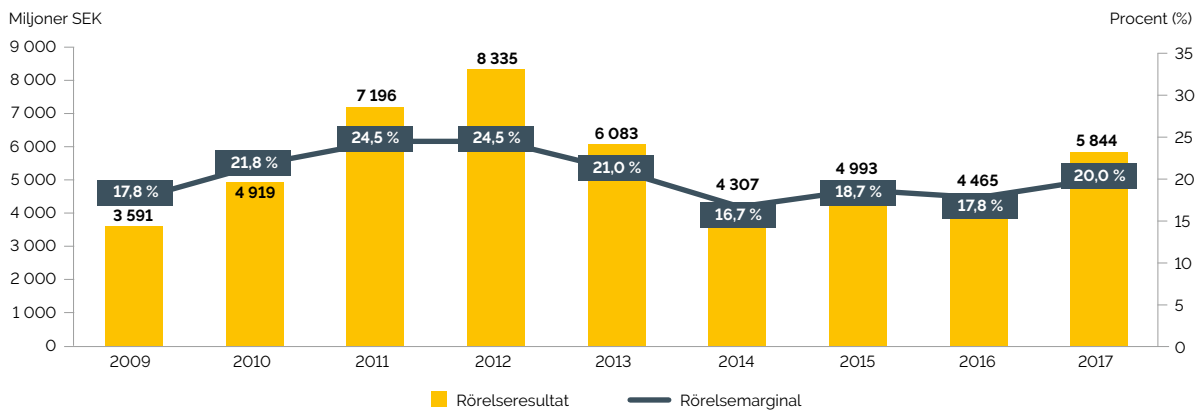
Då Gruv- och bergbrytningsteknik stod för majoriteten av Epirocs intäkter under 2017 bedömer Koncernen att Gruv- och bergbrytningsteknik är en bra indikator för Epirocs resultat under samma period. Under perioden 2009–2017 genererade Gruv- och bergbrytningsteknik en genomsnittlig rörelsemarginal på 20,3 procent.

Gruv- och bergbrytningstekniks intäktsutveckling 2009–2017*



*Intäkter, intäktsstillväxt och organisk intäktsstillväxt kommer från Atlas Copcos senast tillgängliga årsredovisning. Siffrorna för 2009–2010 har omräknats i årsredovisningen för 2011. Före 2011 rapporterade Atlas Copco andra affärsområden. Atlas Copco använder samma metod för att beräkna organisk intäktsstillväxt som Epiroc. Atlas Copco har historiskt delat upp organisk intäktsstillväxt i pris och volym. I detta diagram visas den totala organiska tillväxten. Se definitionen för organisk intäktsstillväxt i avsnittet "Utvald finansiell information".

Utvecklingen av Gruv- och bergbrytningstekniks rörelseresultat och rörelsemarginal 2009–2017*



*Rörelseresultat och rörelsemarginal har hämtats från den senaste tillgängliga årsredovisningen för Atlas Copco. Rörelsemarginal beräknas som rörelseresultat dividerat med intäkter. Siffrorna för 2009–2010 har omräknats i årsredovisningen för 2011. Före 2011 rapporterade Atlas Copco andra affärsområden.

Vision, målsättning och strategi

Lönsam tillväxt



Innovation och expertis



Säkerhet och hållbarhet



Närvaro och penetration



Effektivitet i verksamhet och service

Människor och ledarskap

Vision och målsättning

Epirocs vision är att vara kundernas förstahandsval och målsättningen är att vara den ledande globala produktivetspartnern och leverera lönsam intäkstillväxt.

Strategi

Epirocs strategi fokuserar på fyra områden (Innovation och expertis, Säkerhet och hållbarhet, Närvaro och penetration och Effektivitet i verksamhet och service) för att uppnå Koncernens målsättning.

Innovation och expertis

Epiroc arbetar kontinuerligt för att ha en ledande position inom de nischsegment där Koncernen är verksam. Genom att fokusera på innovation, som är grunden för att uppnå och bibehålla Epirocs ledande positioner, är Koncernens mål att ligga i framkant av utvecklingen av nya banbrytande idéer. Epiroc kan stärka sina ledande positioner genom att kontinuerligt utveckla nya och förbättrade produkter och tjänster som skapar värde för kunderna och riktar in sig på deras viktigaste utmaningar, till exempel ökad långsiktig produktivitet, säkerhet och hållbarhet.

Fokus på intelligent gruvsdrift är en mycket viktig del av Epirocs strategi och koncentreras kring ny teknik som kan förbättra kunderbudandet på ett sätt som är miljömässigt och ekonomiskt konstruktivt. Innovation inom intelligent gruvsdrift inbegriper olika initiativ, till exempel batteridrivna utrustning, realtidspositionering och autonom samt fjärrstyrd utrustning.

Elektriska fordon och elektrisk utrustning i gruvorna minskar behovet och därmed kostnaderna för ventilation, samtidigt som luftkvaliteten förbättras betydligt och utrustningens energiförbrukning minskar (mer information finns i avsnittet "Marknadsöversikt"). Epiroc utvecklar allt mer batteridrivna utrustning som snabbt kan laddas för att minska stilleståndstiden under produktion. Ambitionen är att utrustningen i gruvor mestadels ska vara fossilfri och drivas med batteri eller kabel. Idag har Epiroc ett utbud av batteri- och eldriven utrustning och planerar att fortsätta utveckla ännu fler tillämpningar för att uppfylla ambitionen.

Autonom och fjärrstyrd utrustning ingår redan i Epirocs utbud (mer information finns i "Verksamhetsbeskrivning –

Styrkor och konkurrensfördelar – Driver framtiden för intelligent gruvsdrift och infrastruktur") och Koncernen planerar att fortsätta fokusera på expansion av utbudet för autonom gruvsdrift.

Epiroc anser att Koncernen kan komma att spela en viktig roll i automationen av gruvor, både som leverantör av utrustning och som affärsutvecklingspartner till kunderna. Koncernens mål är att öka kundernas säkerhet, produktivitet, tillförlitlighet och planeringsförmåga.

Epiroc arbetar ständigt med innovation inom förebyggande underhåll, där Epirocs utrustning utrustas med Koncernens Certiq-system. Det är ett system som övervakar utrustningens status i realtid och som utgör basen för Epirocs utveckling av lösningar för förebyggande underhåll.

Ett annat initiativ som bidrar till Epirocs utbud för intelligent gruvsdrift är förvärvet av 34 procent i Mobilaris MCE som genomfördes 2017. Mobilaris är ett svenskt företag specialiserat på positioneringssystem som kan användas under jord för att lokalisera både människor och maskiner i realtid. Systemet ökar säkerheten och produktiviteten i gruvan och kommer också att utgöra en bas för Epirocs framtida autonoma underjordsutrustning.

Ett annat fokusområde för Epirocs innovation är mekanisk bergbrytning, som möjliggör mer kostnadseffektiv gruvbrytning under jord. Mekanisk bergbrytning möjliggör kontinuerlig brytning av hårda bergarter utan att sprängning krävs. Tillsammans med automation blir driften säkrare, renare och minskar kostnaderna.

Säkerhet och hållbarhet

Säkerhet är viktigt för Epirocs kunder eftersom Koncernen verkar inom branscher där arbetsplatsolyckor förekommer. Koncernen strävar efter att förbättra kundernas säkerhet genom att tillhandahålla utrustning som har tagits fram med användarens säkerhet i åtanke. Vidare bidrar utvecklingen av autonom och fjärrstyrd utrustning till att förbättra säkerheten på arbetsplatsen, eftersom operatörerna då inte behöver befinna sig i riskfyllda områden.

Epiroc arbetar också ständigt för att minska sin miljöpåverkan inom hela värdekedjan, genom att ha ett livscykelperspektiv på innovation. Bolaget letar alltid efter nya sätt att göra verksamheten mer hållbar och bidra till förbättrad

hållbarhet hos kunden. Det är av stor vikt för Epiroc att bibehålla sitt rykte som ett tillförlitligt och trovärdigt företag och Bolaget tror på att skapa värde för alla sina intressenter. Att vara ett bolag med gott renommé betyder också att man har ett starkt engagemang och respekt för mänskliga rättigheter och att man tydligt tar avstånd från korruption. Detta ingår i Epirocs uppförandekod och gäller även för Koncernens affärspartners – leverantörer, underleverantörer, agenter och distributörer, som förväntas agera med samma nivå av integritet.

Närvaro och penetration

Epirocs mål är att utöka sitt ledarskap inom valda nischer, med fokus på tillämpningar som är kritiska för kundens resultat. Koncernen har en stark marknadsposition på flera av de marknader där den är representerad, men strävar ständigt efter att förbättra och driva på utvecklingen på en marknad i ständig förändring. Epiroc arbetar kontinuerligt med att förbättra kunderbjudandet och stärka Koncernens position där det är strategiskt viktigt att ha en stark närvaro.

Epirocs ambition är att utveckla kundrelationerna ytterligare och bidra till att öka produktiviteten på ett hållbart sätt. Koncernen uppnår starka relationer främst genom direktförsäljning och service, genom att ha personal på kundernas anläggningar och genom att involvera kunderna i utvecklingen av nya produkter och processer. Detta bidrar till att Epiroc får en bättre uppfattning om kundernas önskemål, krav och behov, vilket betyder att Koncernen kan hjälpa kunderna att förbättra processer och öka sin produktivitet.

Effektivitet i verksamhet och service

Inom Epiroc finns en kultur där man ständigt letar möjligheter för att förbättra verksamheten. Koncernens mål är att förbättra stabiliteten i intjäningen genom att utöka serviceverksamheten och fortsätta utveckla skalbar och resurseffektiv tillverkning.

Epirocs mål är att vara snabbfotat vid tillverkningsprocessen av utrustning och verktyg för att klara av svängningar i efterfrågan. Koncernen har definierat vissa aktiviteter som kärnaktiviteter och andra som icke-kärnaktiviteter. Därför designas Epiroc-produkter internt, men endast komponenter som är kritiska för utrustningens prestanda tillverkas internt. Icke-kritiska komponenter köps in från leverantörer. Bolaget strävar efter att ha en effektiv produktionsstruktur med skalbar och resurseffektiv tillverkning och förstklassig kvalitetssäkring.

Epirocs eftermarknadsverksamhet är mycket viktig för Koncernen och är en integrerad del av kunderbjudandet. Genom att underhålla utrustning kan Epiroc behålla och vidareutveckla starka relationer med kunderna och få en bättre förståelse för kundernas behov och användning av Epirocs utrustning, vilket i sin tur bidrar till att kundernas produktivitet ökar och att framtida erbjudanden kan förbättras. Epiroc avser stärka sin eftermarknadsverksamhet genom att öka penetrationen för förbrukningsvaror, reservdelar och service, och genom att utöka det aktuella erbjudandet. Eftermarknadsverksamheten är mer stabil över tid än utrustningsförsäljningen, och förbättrar Koncernens stabilitet i intjäningen (mer information finns i "Verksamhetsbeskrivning – Styrkor och konkurrensfördelar – Motståndskraft driven av hög eftermarknadsexponering").

Epirocs organisation är baserad på principen om decentra-

liserade ansvarsområden och befogenheter, vilket Koncernen anser underlätta snabba beslut och ger motiverade anställda, vilket i sin tur leder till en bättre utveckling av verksamheten. Epiroc är för närvarande uppdelat i sju divisioner som var och en ansvarar för ett visst utbud och fokuserar på att leverera resultat i linje med de strategier och mål som Koncernen har kommunicerat. Epiroc strävar efter att behålla den decentraliserade organisationen.

Människor och ledarskap

Personal med talang och begåvning är av största vikt för att genomföra Epirocs strategi. Epiroc har ett långsiktigt perspektiv på rekrytering för att säkerställa att Koncernen har rätt expertis och ledarskap. Epiroc uppmuntrar de anställda att pröva olika befattningar, anta nya utmaningar och ständigt utvecklas via utbildning på arbetsplatsen, personlig utbildning och kurser. Epiroc strävar efter att locka till sig och utveckla hårt arbetande, nyfikna, passionerade och motiverade anställda samt resultatfokuserade ledare. Att tillse att Epiroc har rätt ledarskap inbegriper också successionsplanering. Epiroc strävar dessutom efter mångfald bland personalen avseende nationalitet, kön, ålder, erfarenhet och utbildning. Dessutom har Koncernen som ambition att öka antalet kvinnliga anställda.

Styrkor och konkurrensfördelar

Ledarskap inom attraktiva nischer med strukturell tillväxt inom gruv- och infrastrukturmarknaderna

Epiroc verkar i det som Epirocs ledning anser vara utvalda attraktiva nischer inom utrustning och service på de globala marknaderna inom gruvdrift och infrastruktur, och är en ledande aktör globalt inom de flesta av sina produktområden. Vissa nyckelegenskaper kännetecknar marknaderna som Epiroc riktar in sig på. Dessa innefattar bland annat:

Multipla drivkrafter för strukturell tillväxt: global ekonomisk tillväxt och trenden mot urbanisering driver på långsiktig tillväxt av efterfrågan på mineraler, och försämringen av malmkvalitet kräver att mer malm bryts för att utvinna en viss mängd mineral. Dessa trender ökar behovet av gruv- och infrastrukturutrustning globalt. Dessutom är prognosen att tillväxten för gruvdrift under jord kommer att bli större än tillväxten för dagbrott kommande år, vilket gynnar företag med ett brett utbud av lösningar för gruvdrift under jord, som till exempel Epiroc. Därutöver får ökningen av regleringar för miljö, hälsa och säkerhet på de marknader där Epiroc verkar effekten att det skapas en efterfrågan på innovativa lösningar som minskar farliga utsläpp och förbättrar de anställdas hälso- och säkerhetsförhållanden, vilket ökar efterfrågan på Epirocs lösningar.

Stor inverkan på kundens produktivitet: Epiroc tillför värde till sina kunder genom att stödja dem att öka produktiviteten på ett hållbart sätt, snarare än att driva på kapacitetstillväxten. För närvarande fokuserar kunderna allt mer på att förbättra produktiviteten genom bättre utnyttjande av utrustningen och mer effektiv användning av personal. Detta sker genom system som är automatiserade, driftskompatibla och digitaliserade, såsom lösningarna som tillhandahålls av Epiroc. Därtill spelar Epirocs lösningar en viktig roll för kundernas produktivitet, samtidigt som de utgör en relativt liten del av kundernas totala utgifter.

Krav på samarbete och närhet till kunderna: Epirocs kunder behöver en affärspartner som har en liknande global försäljnings- och servicenärvaro, och de tekniska möjligheterna att samarbeta med dem kring framtida lösningar. Därtill, givet hur stor roll Epirocs utrustning spelar för prestandan i gruv- och infrastruktursystem, och de höga kostnaderna för att ha utrustning som står stilla, behöver Epirocs kunder en partner som kan erbjuda snabba och effektiva lösningar över hela världen.

Betydande eftermarknadskrav under utrustningens livscykel: Epirocs utrustning används framför allt i förslitande tillämpningar i tuffa miljöer, vilket skapar betydande underhållsbehov och kräver regelbundna byten av de delar som är mest utsatta för slitage.

Epiroc anser att företagets ledande konkurrensposition är ett resultat av många faktorer. Företagets nätverk med direktförsäljning skapar närhet till kunderna och bidrar till djupa och långvariga kundrelationer som fördjupas ytterligare genom företagets omfattande globala servicenätverk. Epirocs lösningar med fokus på kundernas produktivitet drivs av egenutvecklad teknik och unik expertis inom mycket krävande tillämpningar för hårda bergarter. Därutöver stärks Epirocs redan starka position på eftermarknaden av företagets stora globalt installerade bas.

Stark och beprövad verksamhetsmodell

Epirocs verksamhetsmodell kännetecknas av fokuserad och decentraliserad verksamhet, global närvaro, stark serviceverksamhet och flexibel tillverkning.

Epirocs målsättning är att vara kundernas globala produktivitetspartner, det vill säga att hjälpa kunderna att öka produktiviteten på ett hållbart sätt. Detta möjliggörs genom Epirocs starka globala direktförsäljning och service och förmågan att skapa kundvärde via innovativa lösningar avsedda för kundernas viktigaste utmaningar. Direktförsäljningens omfattning säkerställer att utrustningen säljs av tekniker med stor kunskap om tillämpningar och att utrustningen är den mest lämpade lösningen för kundens specifika tillämpning. Epiroc stärker sina nära relationer med slutkunderna via sin direktservice.

Epirocs tillverkning och logistik med låg kapitalbindning har organiserats för att kunna anpassas snabbt och effektivt vid ändringar i efterfrågan. Epirocs tillverkningsfilosofi är att köpa in komponenter som inte är kritiska för utrustningens prestanda från externa leverantörer, och att enbart tillverka kritiska komponenter internt. Därför utgörs majoriteten av produktionskostnaden för utrustning av inköpta komponenter och en mindre del av internt tillverkade nyckelkomponenter, monteringskostnader och overheadkostnader. Därutöver letar Epiroc kontinuerligt efter sätt att öka effektiviteten, sänka kostnadsbasen och öka lönsamhet och kassaflöde. Till exempel har det vid ett flertal av Epirocs produktionsanläggningar gjorts ett skifte från monteringsstationer till monteringslinjer för att öka effektiviteten och flexibiliteten i den interna produktionen.

Därtill tillverkas utrustningen primärt baserat på kundordrar och endast viss standardutrustning i stora volymer tillverkas med utgångspunkt i prognostiserad efterfrågan. Montering av utrustning utförs till stor del i Epirocs egna anläggningar. Montering är typiskt sett resurseffektiv och

flödesorienterad, och slutprodukten levereras vanligtvis direkt till Epirocs slutkunder.

Som ett resultat av Epirocs filosofi om tillverkning med låg kapitalbindning anser ledningen att behoven av investeringar i materiella anläggningstillgångar är måttliga, och kan anpassas på kort och medellång sikt baserat på förändringar i efterfrågan.

Epirocs ledning anser att de här vägledande principerna är viktiga för Bolagets långsiktiga framgång på de utvalda marknaderna.

Motståndskraft driven av hög eftermarknads-exponering

Idag härrör omkring två tredjedelar av Epirocs intäkter från eftermarknad inom gruvdrift och infrastruktur, det vill säga kundernas driftskostnader för förbrukningsvaror, underhåll, renowing och översyn. Epiroc har en omfattande installerad bas med utrustning som kräver regelbundet underhåll, såväl som byte av verktyg och tillbehör. Detta gäller i synnerhet utrustning som används i hårda tillämpningar som borrning, demolering och bergbrytning.

Som ett resultat tenderar kundernas driftskostnader för förbrukningsvaror och tjänster att vara återkommande och relativt stabila under hela cykeln, och vanligtvis mindre godtyckliga än investeringar i utrustning. När investeringarna exempelvis minskar under en nedgång i marknaden blir underhåll, renowing och översyn av utrustningen ännu viktigare för att förlänga utrustningens livslängd. När investeringarna i utrustning ökar växer eftermarknaden på grund av en större utrustningsflotta.

Epirocs styrka på eftermarknaden möjliggörs av företagets globala servicenätverk med en arbetstyrka på över 5 100 personer, anställda samt extrapersonal per den 31 december 2017, vilket motsvarar mer än 35 procent av Koncernens totala personalstyrka. Servicenätverkets höga densitet bidrar till snabba svarstider från servicetekniker, vilket Epirocs ledning anser vara ett mycket viktigt kriterium för kunderna, eftersom deras utrustning ofta används dygnet runt och kostnaden kan potentiellt bli mycket hög om utrustningen inte kan användas.

Epirocs ledning anser att företagets starka serviceverksamhet är en viktig orsak till att företaget har haft mer motståndskraftiga resultat och kassaflöden under senare år än andra företag som tillverkar gruv- och infrastrukturutrustning.

Driver framtiden för intelligent gruvdrift och infrastruktur

Tack vare det långa arvet inom teknik och innovation med ledande FoU-kompetens anser Epirocs ledning att Epiroc ligger i framkant när det gäller banbrytande tekniker på de marknader där Koncernen är verksam. Epirocs lösningar är inriktade på att lösa kundernas största utmaningar, vilket bland annat innefattar deras behov av att minska driftkostnaderna, öka produktiviteten, öka utrustningens utnyttjandegrad, minska negativ miljöpåverkan och förbättra hälso- och säkerhetsförhållandena för sina anställda.

Epiroc har i syfte att lösa kundernas utmaningar utvecklat och kommersialiserat ett antal disruptiva innovationer. För att förbättra hälso- och säkerhetsförhållandena för kundernas personal har Epiroc, som exempel, utvecklat en flotta med

batteridriven utrustning. Som ett resultat kan de skadliga utsläppen från dieselmotorer och behovet av ventilation i gruvan minska betydligt.

Epiroc har också utvecklat flera tekniker för att öka utrustningens automation och interoperabilitet, till exempel mekaniserad borrhning och bergförstärkning. Detta gör att kunderna kan öka säkerheten, produktiviteten och tillförlitligheten. Vidare kan kunderna öka utrustningens utnyttjandegrad samt förbättra planeringen, vilket leder till lägre kostnader. Epirocs innovationer har också lett till bättre sammanlänknings- och serviceleverantörer, teknikföretag och universitet, till exempel Mobilaris, ABB, Saab Combitech och Dassault Systems, för att driva ytterligare innovation i branschen.

För att säkerställa kontinuerlig innovation fortsätter Epiroc att investera i avancerade tekniker och produktutveckling, med 6,7 procent av den totala personalstyrkan anställd inom forskning och utveckling. Epiroc samarbetar också med ett antal utrustnings- och serviceleverantörer, teknikföretag och universitet, till exempel Mobilaris, ABB, Saab Combitech och Dassault Systems, för att driva ytterligare innovation i branschen.

Värdeskapande potential som fristående företag

Som fristående företag kan Epiroc öka fokus, kundvärde och utvecklingsmöjligheter under ledning av en dedikerad ledningsgrupp och styrelse. Ökat fokus kommer också att underlätta snabbare beslutsfattande såväl som ett större ansvarstagande genom hela organisationen.

Epirocs ledning bidrar med betydande individuell erfarenhet till teamet i sin helhet och besitter tillsammans en stark kombination av färdigheter, ledarskaps erfarenhet och relevant affärs- och marknadskunskap för att genomföra Epirocs strategi. VD och koncernchef Per Lindberg var, innan han började på Epiroc, VD och koncernchef för Billerud-Korsnäs AB, en ledande leverantör av förnybara förpack-

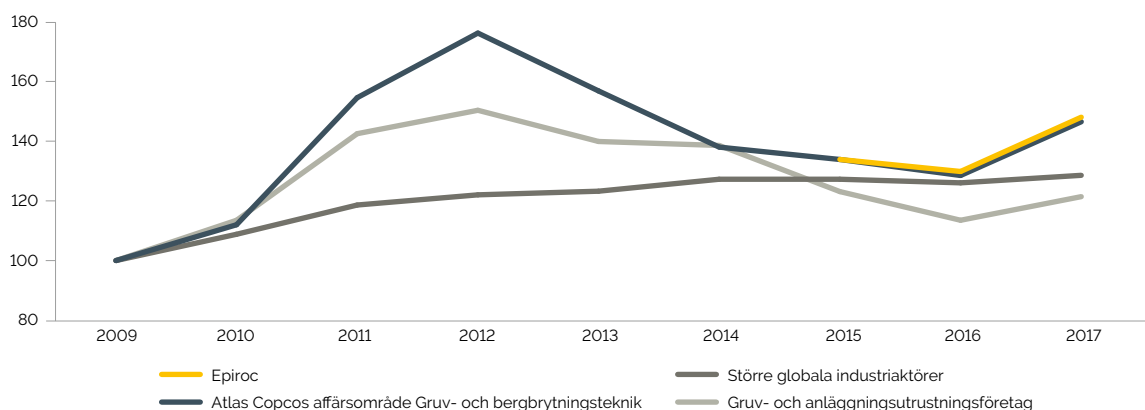
ningsmaterial och förpackningslösningar. Chefen för Gruv- och infrastruktur Helena Hedblom var chef för Atlas Copcos affärsområde Gruv- och bergbrytningsteknik innan hon utsågs till sin nuvarande roll, och säkerställer därmed kontinuiteten i Epirocs ledning. Ekonomi- och finansdirektör (CFO) Anders Lindén var controller för Atlas Copcos affärsområde Gruv- och bergbrytningsteknik innan han utsågs till sin nuvarande roll. Epirocs ledningsteam stöds vidare av en styrelse med omfattande relevant erfarenhet, bland annat styrelsens ordförande Ronnie Leten, som var VD och koncernchef för Atlas Copco mellan 2009 och 2017.

Därtill kan Epiroc med egen finansiering utnyttja kapitalet till utvalda värdeskapande förvärv och ytterligare bygga på sin meritlista att identifiera och integrera tilläggsförvärvsmöjligheter.

Branschledande finansiella resultat

Tack vare Epirocs olika styrkor har företaget påvisat en stark historik när det gäller intäktstillväxt, lönsamhet och kassaflöde över tid. Den genomsnittliga årliga organiska tillväxttakten sedan 2009 har varit omkring 5 procent för Atlas Copcos affärsområde Gruv- och bergbrytningsteknik, vilket ledningsgruppen anser vara en god uppskattning av Epirocs resultat. Epiroc hade en årlig intäktstillväxt om 4,7 procent under perioden 2015–2017. Atlas Copco Gruv- och bergbrytningsteknik har haft en genomsnittlig rörelsemarginal på 20,3 procent under perioden 2009–2017, medan Epiroc hade en genomsnittlig rörelsemarginal på omkring 18 procent under åren 2015–2017. Under de senaste åren har Atlas Copcos affärsområde Gruv- och bergbrytningsteknik och Epiroc överträffat index för gruv- och anläggningsutrustningsföretag samt det bredare indexet för större globala industriaktörer med avseende på organisk tillväxt och lönsamhet. Epirocs ledningsgrupp anser att detta finansiella överträffande bekräftar företagets viktigaste styrkor.

Historisk jämförelse av organisk intäktsutveckling för jämförelsebolag, Atlas Copcos affärsområde Gruv- och bergbrytningsteknik (basår 2009) och Epiroc (basår 2015) (Indexerad till 100)



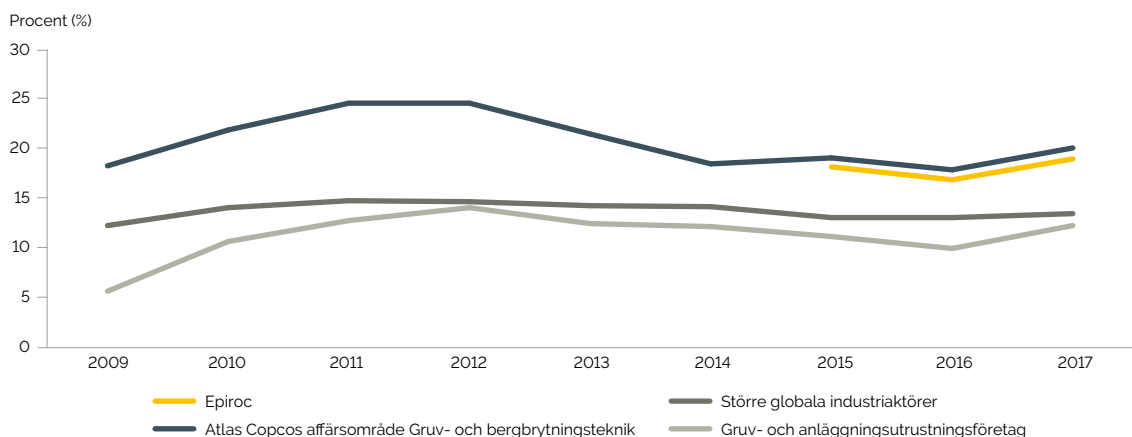
Källa: Arthur D. Little (jämförelseinformation), Atlas Copcos årsredovisningar (information för Atlas Copcos affärsområde Gruv- och bergbrytningsteknik) och avsnittet "Utvald finansiell information" för Epiroc-information.

Större globala industriaktörer: 3M, ABB, Alfa Laval, Assa Abloy, Caterpillar, Danaher, Deere, Dover, Eaton, Emerson, Geberit, General Electric, Graco, Honeywell, Illinois Tool Works, Kone, Legrand, Nordson, Parker-Hannifin, Rockwell Automation, Rolls-Royce, Roper Technologies, Sandvik, Schindler, Schneider Electric, Siemens, SKF, Smiths Group, Trelleborg, United Technologies, Volvo, Wärtsilä, Weir och Xylem.

Gruv- och anläggningsutrustningsföretag: Caterpillar, Metso, Sandvik och Weir.

Not: Jämförelsesiffrorna för större globala industriaktörer och gruv- och anläggningsutrustningsföretag representerar medianen för bolagen i respektive grupp.

Historisk jämförelse av justerad EBIT-marginalutveckling för jämförelsebolag, Atlas Copcos affärsområde Gruv- och bergbrytningsteknik och Epiroc*



Källa: Arthur D. Little (jämförelseinformation), Atlas Copcos årsredovisningar (information för Atlas Copcos affärsområde Gruv- och bergbrytningsteknik) och avsnittet "Utvald finansiell information" för Epiroc-information.

Större globala industriaktörer: 3M, ABB, Alfa Laval, Assa Abloy, Caterpillar, Danaher, Deere, Dover, Eaton, Emerson, Geberit, General Electric, Graco, Hitachi, Honeywell, Illinois Tool Works, Komatsu, Kone, Legrand, Mitsubishi Heavy Industries, Nordson, Parker-Hannifin, Rockwell Automation, Rolls-Royce, Roper Technologies, Sandvik, Schindler, Schneider Electric, Siemens, SKF, Smiths Group, Trelleborg, United Technologies, Volvo, Wärtsilä, Weir och Xylem.
Gruv- och anläggningsutrustningsföretag: Caterpillar, Komatsu, Metso, Sandvik och Weir.

* Epirocs siffror motsvarar rörelsemarginalen – inga justeringar har gjorts.

Not: Jämförelsesiffrorna för större globala industriaktörer och gruv- och anläggningsutrustningsföretag representerar medianen för bolagen i respektive grupp.

Finansiella mål och utdelningspolicy

Epirocs målsättning är att erbjuda förstklassigt värdeskapande genom en kombination av starkt rörelseresultat, effektiv kapitalanvändning samt stabil och stigande utdelning till sina aktieägare. Detta ska åstadkommas genom snabb anpassning till cyklisk efterfrågan på utrustning, kombinerat med en motståndskraftig och växande eftermarknadsverksamhet.

Mål	Beskrivning	2015–2017
Tillväxt	Epirocs mål är att uppnå en årlig tillväxttakt på åtta procent över en konjunkturcykel, och att växa snabbare än marknaden. Tillväxten kommer att vara organisk med stöd av utvalda förvärv. ¹⁾	4,7 % ²⁾
Lönsamhet	Epirocs mål är att ha en branschledande rörelsemarginal, med stark motståndskraft över konjunkturcykeln. ³⁾	17,9 % ⁴⁾
Kapitaleffektivitet	Epirocs mål är att förbättra kapitaleffektivitet och höja motståndskraften. Investeringar och förvärv ska skapa värde. ⁵⁾	23,6 % ⁶⁾
Kapitalstruktur	Epiroc ska ha en effektiv kapitalstruktur och flexibilitet att göra valda förvärv. Målet är att behålla en hög kreditvärdighet (investment grade).	–
Utdelningspolicy	Epirocs mål är att ge aktieägarna långsiktigt stabil och ökande utdelning. Utdelningen ska motsvara 50 procent av nettovinsten över en konjunkturcykel.	–

1) För att utvärdera detta följer Epiroc utvecklingen av de investeringar som görs av kunder inom gruv- och infrastrukturbranschen med hjälp av externa leverantörer och jämför dessa med Bolagets utrustningsintäkter över tid. Bolaget följer också utvecklingen av intäkter hos konkurrenter och jämför dessa med Bolagets intäkter.

2) Intäkter CAGR (genomsnittlig årlig tillväxttakt).

3) För att utvärdera detta jämförs Epirocs rörelsemarginal med rörelsemarginaler för andra gruv- och anläggningsutrustningsföretag, till exempel Caterpillar, Komatsu, Metso, Sandvik och Weir.

4) Genomsnittlig rörelsemarginal.

5) Det innebär att avkastningen på sysselsatt kapital i investeringar och förvärv ska överstiga kapitalkostnaden. För att utvärdera detta följer Bolaget bland annat upp rörelsekapitalbindningen i verksamheten, samt utvecklingen av rörelsemarginal och kapitalomsättningshastighet på sysselsatt kapital för investeringar och förvärv.

6) Genomsnittlig ROCE (avkastning på sysselsatt kapital).

Segment

Epiroc har två rapporteringssegment: Equipment & Service samt Tools & Attachments. Equipment & Service har ett brett utbud av utrustning, tillhörande service och reservdelar för gruvdrift och bergbrytning. Tools & Attachments tillhandahåller bergborrverktyg, hydrauliska verktyg och komponenter kopplade till maskiner som huvudsakligen används för borrar, demolering, återvinning och bergbrytning. Tools & Attachments erbjuder också tillhörande service och reservdelar.

Equipment & Service

Epirocs segment Equipment & Service erbjuder bergborrutrustning, utrustning för mekanisk bergbrytning, bergförstärkning, lastning och transport, ventilationssystem, utrustning för prospekteringsborrning, utrustning för borrning efter vatten, energi, olja och gas samt tillhörande reservdelar och service för gruv-, infrastruktur- och naturresursbranscherna. Segmentet utvecklar produkter och tjänster för gruvdrift ovan

och under jord, infrastruktur, brunnborrning och produkter för geotekniska tillämpningar.

Equipment & Service genererade intäkter på 22 459 miljoner SEK under 2017, vilket motsvarar 72 procent av Epirocs intäkter. I slutet av 2017 hade Equipment & Service 8 896 anställda och produktion i sju anläggningar på sex olika platser i Europa, Nordamerika och Asien. Sandvik är Epirocs huvudkonkurrent inom de flesta produktområden. Övriga konkurrenter innefattar, i mindre utsträckning, Caterpillar på marknaden för gruv- och bergbrytningsutrustning under och ovan jord, Furukawa på marknaden för borrarutrustning ovan jord, Boart Longyear på marknaden för utrustning för prospekteringsborrning och bergborrverktyg, Komatsu på marknaden för gruv- och bergbrytningsutrustning under och ovan jord. Koncernen konkurrerar även med flera ytterligare aktörer som verkar lokalt, regionalt och inom vissa nischområden.

Del av Koncernen* 2017



* Exklusive koncerngemensamma funktioner och eliminerings. För ytterligare information, se not 4 i "Historisk finansiell information - Finansiell information för åren som slutade den 31 december 2017, 2016 respektive 2015".

Intäkter per typ och region*



* För ytterligare information, se not 4 i "Historisk finansiell information - Finansiell information för åren som slutade den 31 december 2017, 2016 respektive 2015".

Produkterbjudande

Segmentets huvudsakliga produktgrupper är bergborrustning, utrustning för mekanisk bergbrytning, bergförstärkning, lastning och transport, ventilationssystem, utrustning för prospekteringsborrning samt borrustning för vatten, energi, olja och gas.

Underjordsutrustning

Epiroc har ett brett utbud av utrustning för underjordstillämpningar. Utbudet innefattar borrhjor för ort- och produktionsborrning, utrustning för bergförstärkning samt lastning och transport, mekanisk bergbrytning och ventilationssystem.

Översikt över en cykel för borrning och sprängning under jord



Underjordsborryggar

Epiroc tillverkar ett brett sortiment av borryggar för gruvbrytning och infrastrukturtillämpningar under jord.



Ortdrivningsriggar

Hydrauliska riggar för språnghålsborrning vid gruvbrytning och tunneldrivning under jord



Produktionsborryggar

Riggar för långhålsborrning vid produktionsborrning under jord

Bergförstärkning

Erbjudandet består av bergförstärkningsutrustning för gruvbrytning och tunneldrivning under jord, och omfattar ett brett sortiment av riggar för berg- och kabelbultning, utrustning för betongsprutning samt betongpumpar.



Bultningsaggregat

Bultningsriggar och maskiner för kabelbultning för små till stora gruv- och tunnelarbeten under jord



Betongsprutningsutrustning

Mobil betongspruta för medelstora till stora gruv- och tunnelarbeten under jord

Utrustning för mekanisk bergbrytning

Erbjudandet inkluderar utrustning för stigortsbörning, upprymning, liksom utrustning för mekanisk bergbrytning (mobile miner), för kontinuerlig gruvdrift och tunneldrivning.



Utrustning för stigortsbörning

Stigortsmaskiner för anläggningsarbeten och gruvbrytning



Utrustning för mekanisk bergbrytning

Maskiner för mekanisk bergbrytning för kontinuerlig gruvdrift och tunneldrivning

Lastare och truckar

Produkterbjudandet inkluderar elektriska lastare, diesellastare, kontinuerliga lastare samt dieseltruckar för underjordstillämpningar.



Underjordslastare

Eldrivna, batteridrivna och dieseldrivna LHD-maskiner (Load, Haul & Dump) för underjordstillämpningar



Kontinuerliga lastare

Lastare för snabb utgrävning i trånga orter vid underjordsarbete



Transporttruckar

Dieseldrivna truckar för transport vid gruv- och tunneltillämpningar under jord

Ventilation

Sortimentet omfattar ventilationslösningar för tunneldrivning och gruvdrift under jord, inklusive systemdesign och installation.



Serpent-ventilationsfläktar

Serpent-högtrycksfläktar för tunneldrivning och gruvbrytning

Riggar för ovanjordsborrning

Epiroc tillverkar ett brett sortiment av borrhjor för språnghålsborrning i dagbrott och för infrastrukturillämpningar ovan jord.



Riggar för ovanjordsborrning

Riggar för ovanjordsborrning för anläggning, gruvdrift och stenbrott



Rotationsriggar för språnghålsborrning

Borrhjor för rotationsborrning och sänkhammarborrning

Utrustning för övriga tillämpningar

Epiroc har utrustning för andra tillämpningar relaterade till bergborrning och bergbrytning, till exempel prospekteringsborrning och dimensionstensindustrin, och erbjuder också utrustning för brunnborrning samt olje- och gasutvinning.



Dimensionsstenutrustning

Borrriggar och kapmaskiner med vajer för brytning av marmor, granit, kalksten och sandsten



Brunnsborrningsriggar

Brunnsborrningsriggar för sänkhammarbörnings-, luftrotations- och slambörningsstillämpningar



Prospekteringsborriggar

Borrriggar för kärnbörning och börning med omvänd spolning ovan och under jord



Borrriggar för olja och gas

Borrriggar för börning av vertikala, styrda och horisontella hål i olje-, kolbäddsmetan- och naturgasbassänger

Service och reservdelar

Service och reservdelar är en integrerad del av utbudet inom Equipment & Service, och segmentet tillhandahåller många olika tjänster och reservdelar för gruv-, naturresurs- och infrastrukturbranscherna. Serviceorganisationen fokuserar på reservdelsförsörjning, service, support och utbildning. Epirocs serviceutbud sträcker sig från kompletta serviceavtal där Epiroc ansvarar för komplett underhåll och reparation av utrustningen, till lösningar som beställs och faktureras på löpande basis.

Under 2017 hade Equipment & Service 12 610 miljoner SEK i intäkter från service. En stor del av servicepersonalen är tekniker som arbetar på plats hos kunderna. Annan servicepersonal arbetar i verkstäder, med marknadsföring och försäljning av service eller med administrativa uppgifter. Det finns tre distributionscenter – i Kina, Sverige och USA – som ansvarar för distributionen av reservdelar globalt. Serviceorganisationen har nav för gruv- och bergbrytningservice, där anställda med en särskild kompetens är placerade i närheten av Epirocs produktionsanläggningar.

Epirocs serviceutbud bidrar till att kundernas verksamheter blir mer effektiva, genom att säkerställa att utrustningen har hög tillgänglighet. Epirocs servicetekniker är specialiserade och har djup kunskap om utrustningen och dess tillämpningar. Beroende på avtal kan Epirocs servicepersonal vara mer eller mindre permanent stationerade i anslutning till en produktionsanläggning (till exempel en gruva) och arbeta

både proaktivt och reaktivt med en utrustningsflotta, för att säkerställa hög produktivitet åt kunden.

Epiroc har dessutom ett brett sortiment av reservdelar för Epirocs egna utrustning, samt ett utbud av universella reservdelar som anses vara standard inom branschen. Eftersom mycket av det arbete som utförs av utrustningen är krävande, är användningen av reservdelar vanligt förekommande, och vissa delar byts dagligen. Reservdelar kan antingen bytas med förutbestämda intervaller (förebyggande underhåll) eller bytas vid behov (reaktivt underhåll). Epirocs Certiq-system (telematik) underlättar det förebyggande underhåll som bidrar till att öka kundernas produktivitet och till att undvika stillestånd. Certiq-systemet skannar av utrustningen proaktivt (riggkontroll) samt skickar en signal till operatören och Epiroc när det är dags att planera för service eller byta delar.

Serviceorganisationen hjälper även kunderna med utbildning och supportlösningar. I erbjudandet ingår operatörsutbildning för användning av Epirocs utrustning, stöd för utbildning av tekniker och automationslösningar för att skapa nya sätt att använda utrustningen genom avancerad teknik. Detta erbjudande överbrygger skillnaden mellan kunder som ständigt behöver Epiroc-servicepersonal på plats, och kunder som föredrar att ta hand om utrustningen själva. Detta hjälper kunderna att ta nästa steg när det gäller digitala lösningar och ökad produktivitet.

Serviceorganisationen hjälper Epiroc att förstå hur

utrustning används hos kunder, samtidigt som den skapar motståndskraft för Koncernen. Detta bidrar till att Epiroc kan utveckla bättre produkter som hjälper kunderna att lösa sina

problem och bli mer produktiva. Serviceutbudet kompletterar utrustningsförsäljningen genom att jämna ut intäkter över tid, eftersom utrustningsförsäljningen kan vara mer cyklisk.



Service och reservdelar
Service och reservdelar som ger Epirocs kunder hög produktivitet



Automation, riggkontrollsystem och telematik
Lösningar för automation, utrustning för riggkontroll och fjärdiagnostik och telematik för fjärrstyrning

Tools & Attachments

Koncernens segment Tools & Attachments tillhandahåller bergbörverktyg, hydrauliska tillbehör och verktyg kopplade till maskiner som huvudsakligen används för borrhning, demolering, återvinning och bergbrytning. Tools & Attachments erbjuder också därtill relaterad service och reservdelar. Segmentet riktar sig också mot gruv-, infrastruktur- och naturresursbranscherna, samt mot liknande typer av tillämpningar och kunder som inom segmentet Equipment & Service. Bergbörverktygen och vissa av de hydrauliska tillbehören och verktygen kan kopplas till utrustning som

tillhandahålls av segmentet Equipment & Service, men kan också kopplas till utrustning från andra tillverkare.

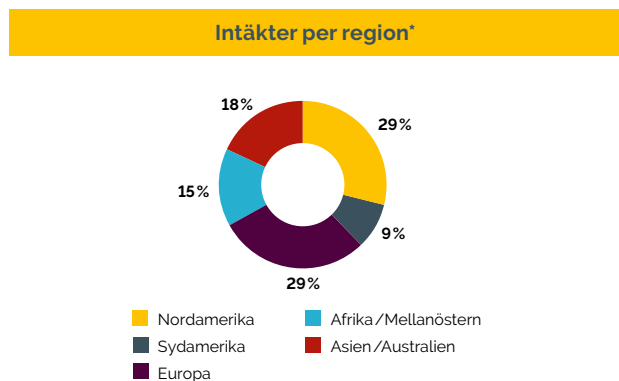
Tools & Attachments genererade intäkter på 8 738 miljoner SEK under 2017, vilket motsvarar 28 procent av Epirocs intäkter. I slutet av 2017 hade Tools & Attachments 3 394 anställda och 16 produktionsanläggningar på 16 olika platser i Europa, Nordamerika, Afrika, Asien och Australien. Huvudkonkurrenterna inom det här segmentet är Sandvik, Furukawa och Boart Longyear.

Del av Koncernen* 2017



* Exklusive koncerngemensamma funktioner och elimineringsar. För ytterligare information, se not 4 i "Historisk finansiell information – Finansiell information för åren som slutade den 31 december 2017, 2016 respektive 2015".

Intäkter per region*



* För ytterligare information, se not 4 i "Historisk finansiell information – Finansiell information för åren som slutade den 31 december 2017, 2016 respektive 2015".

Bergborrverktyg

Sortimentet av bergborrverktyg innefattar produkter som används vid gruvdrift under och ovan jord, vid prospekteringsborrning, samt produkter för infrastrukturtillämpningar ovan och under jord, stenbrott och geotekniska tillämpningar för naturresursbranschen.



Bergborrverktyg

Borrkronor, stänger, rör, nackadaptrar, kopplingar och sliputrustning för borrning ovan och under jord



Handhållen bergborrningsutrustning

Ovan- och underjordsbergborr-maskiner och knämatare



Verktyg för stigortsbörning

Bergborrverktyg för stigortsbörning inklusive borrsträngar, upprymmare, rör, cutters och pilotkronor



Rotationsborrverktyg

Rotationsborrverktyg och rör för spränghålsborrning



Verktyg för sänkhammarborrning

Sänkborrhammare, borrkronor, rör och tillbehör för alla bergarter och tillämpningar



Borrverktyg för prospektering

Wireline- och konventionell kärnbörningsutrustning liksom borrsträngar för omvänd spolning för prospektering



Geotekniska borrverktyg

Borrverktyg för fundamentborrning, förankring, styrd horisontell borrning och andra geotekniska tillämpningar



Borrverktyg för olja och gas

Borrverktyg för olja och gas, inklusive PDC-borrkronor (polycrystalline diamond compact) och Klaw-borrkronor



Bergförstärkning

Bergbultningssystem för effektiv bergförstärkning vid gruv- och infrastrukturtillämpningar

Hydrauliska tillbehör och verktyg

Epiroc har även ett stort utbud av hydrauliska tillbehör och verktyg som kan fästas på grävmaskiner och andra bärare. Tillämpningarna inkluderar bergspräckning och brytning, demolering av byggnader, betong- och stålstrukturer samt asfalt, separation av material, återvinning och avfallshantering.



Hydraulhammare

Hydraulhammare för demolering av betong och asfalt, och för stenspräckning och skrotning



Betongsaxar

Betongsaxar för demolering av betongstrukturer



Rotationsfräs

Rotationsfräsar för grävmaskiner som används vid bergbrytning, demolering och dikning



Skopkross

Skopkrossar för krossning av allt slags material på plats



Magnet för grävmaskiner

Hydraulisk magnet för rivningsplatser, soptippar och återvinningsanläggningar



Hydrauliska skrotskärare och pulveriserare

Hydrauliska skrotskärare och pulveriserare för demolering av betong- och stålstrukturer

Payment Solutions

Koncernen har en intern finansverksamhet för kunder, Payment Solutions, som stöd för försäljningen av utrustning. Finansieringen kan gälla allt från enskilda inköp av mindre utrustning som används av en familjeägd firma, till större projekt där finansieringen kan täcka utrustning och service för en hel gruva eller ett infrastrukturprojekt. Finansieringsnivån för ett projekt beror på projektets storlek, företagets relation till Epiroc, de underliggande projektens garantier och andra riskfaktorer. Payment Solutions portfölj uppgick den 31 december 2017 till omkring 3 miljarder SEK, innefattande cirka 700 miljoner SEK hänförliga till operationella leasingavtal (för ytterligare information, se avsnittet "Operativ och finansiell översikt – Likviditet och kapitalresurser – Payment Solutions").

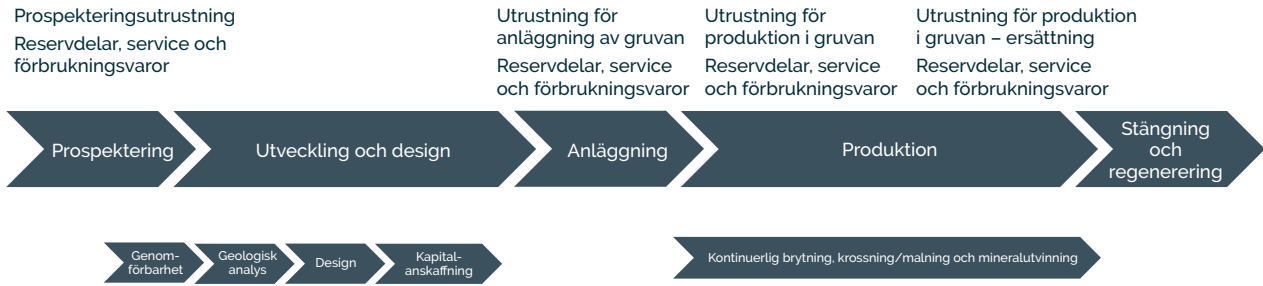
Payment Solutions redovisas under Koncerngemensamma funktioner, tillsammans med kostnader för koncernadministration och gemensamma funktioner samt elimineringar.

Kunder

Epirocs kunder finns i följande branscher: gruvarbete och naturresurser samt infrastruktur. Kunderna inom gruvarbete och naturresurser tillhandahåller produkter och tjänster för gruvarbete ovan och under jord, prospektering, geoteknisk grundläggningsteknik och borrar efter olja, gas och vatten. Infrastrukturkunderna erbjuder produkter och tjänster för infrastruktur ovan och under jord, stadsutveckling och stenbrott.

Epirocs kunder är gruv- och anläggningsföretag, borrar- och sprängningsentreprenörer inom gruv- och infrastrukturbranscherna, stenbrytningsföretag och stenbrytningsentreprenörer. Exempel på kunder är Anglo American, Astaldi, Boliden, BHP Billiton, Dragados, Freeport-McMoRan, Glencore, Goldcorp, Heidelberg Cement, Hochtief, Imergilo, LKAB, Rio Tinto, Vale och Votorantim. Under 2017 stod Epirocs tio största kunder för 16 procent av Koncernens intäkter. Samtliga kunder har ett flertal arbetsplatser som köper utrustning, reservdelar, service och förbrukningsvaror från Epiroc. Ingen av dessa tio kunder är dominerande.

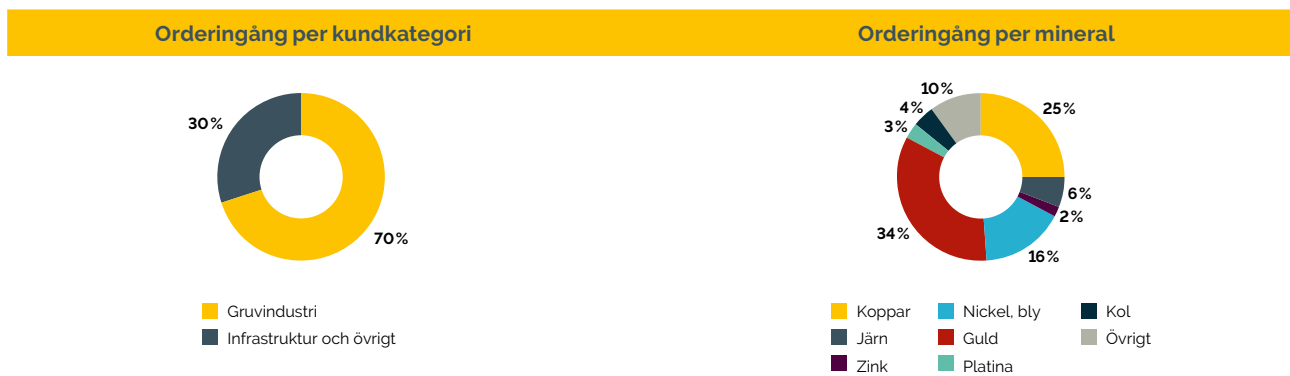
Epirocs intäktsströmmar under en gruvvas livscykel



Under 2017 stod kunder inom gruvdrift för 70 procent av ordergången och kunder inom infrastruktur och övrigt stod för 30 procent. Gruvordrar under 2017 kan delas upp på

följande mineraler: koppar 25 procent, järn 6 procent, zink 2 procent, nickel och bly 16 procent, guld 34 procent, platina 3 procent, kol 4 procent och övriga mineraler 10 procent.

Del av ordergång per kundkategori och per mineral för Koncernen 2017*



* Baserat på Epirocs interna rapporteringssystem och har inte granskats.

Översikt över tillämpningar och produkter för gruvdrift och naturresurser

Tillämpning	Gruvbrytning under jord	Gruvdrift i dagbrott	Prospektering	Geoteknik, brunnborrning, olja och gas
Erbjudande	<ul style="list-style-type: none"> Underjordsriggar Utrustning för lastning och transport under jord Mekanisk bergbrytning Utrustning för bergförstärkning Ventilationssystem Bergborrverktyg Hydrauliska verktyg Service och reservdelar 	<ul style="list-style-type: none"> Riggas för ovanjordsborrning Bergborrverktyg Hydrauliska verktyg Service och reservdelar 	<ul style="list-style-type: none"> Kärnborrningsriggar för underjordsarbeten Kärnborrningsriggar för ovanjordsarbeten Borrningsriggar för omvänd spolning Bergborrverktyg Service och reservdelar 	<ul style="list-style-type: none"> Brunnsborrningsriggar Olje- och gasborrningsriggar Bergborrverktyg Hydrauliska verktyg Service och reservdelar
Produkt-exempel				

Översikt över tillämpningar och produkter för infrastruktur

Tillämpning	Infrastruktur under jord	Infrastruktur ovan jord och urban utveckling	Stenbrytning	Demolering och återvinning
Erbjudande	<ul style="list-style-type: none"> • Underjordsriggar • Utrustning för lastning och transport under jord • Utrustning för bergförstärkning • Ventilationssystem • Bergborrverktyg • Hydrauliska verktyg • Kärnbörningsriggar för underjordsarbeten • Service och reservdelar 	<ul style="list-style-type: none"> • Riggas för ovanjordsbörning • Brunnsbörningsriggar • Bergborrverktyg • Hydrauliska verktyg • Service och reservdelar 	<ul style="list-style-type: none"> • Riggas för ovanjordsbörning • Kapmaskin med diamantvajer • Hydrauliska dimensionsstensbörningar • Hydrauliska verktyg • Service och reservdelar 	<ul style="list-style-type: none"> • Hydrauliska verktyg <ul style="list-style-type: none"> – Hammare, saxar, pulveriserare, multi-gripdon, magneter, markvibrator, skopkross etc. • Service och reservdelar
Produkt-exempel				

Forskning och utveckling

Process

En viktig faktor för Epiroc är företagets förmåga att utveckla nya, innovativa produkter som uppfyller kundernas behov och ökar deras produktivitet. Utvecklingsprocessen utgår från Epirocs kunder och deras behov. Koncernens försäljningsorganisation interagerar ständigt med kunderna för att förstå deras behov. Epiroc har kundcenter i fler än 60 länder som analyserar efterfrågan och konkurrenssituationen på den marknad där de verkar. Försäljningsorganisationen

skannar också av marknaden aktivt för att förstå trender och vad konkurrenterna gör. Kundernas efterfrågan kan variera mycket beroende på olika förhållanden på kundernas marknader, och hur utrustningen används. Inköpsorganisationen är också aktiv i produktutvecklingsprocessen för att hitta lämpliga leverantörer, hitta rätt delar för den produkt som utvecklas, och samarbetar med serviceorganisationen för att identifiera potentialen för och efterfrågan på service.

Fallstudie – batteridrivna fordon

Utvecklingen av batteridrivna fordon påbörjades 2013, när en av Epirocs kunder letade efter en lösning på problemet med för lite luft i en gruva under jord. Tillsammans med kunden började Epiroc att utveckla en lastare som drevs av batterier i stället för av diesel. Med utgångspunkt i projektets framgång har Epiroc fortsatt att utveckla fler batteridrivna lastare, truckar, riggar och batteridrivna borrarutrustning. För den första generationens produkter använde

Epiroc externa leverantörer för både batteri och batterihantering, men eftersom kompetens kring batterihanteringssystem är en kärnkompetens för de nya produkterna hanteras detta nu internt av Epiroc. Under utvecklingen av andra generationens maskiner hanterar Epiroc större delen av batterihanteringssystemen internt. Utvecklingsprojektet har fått EU-finansiering och de första produkterna från andra generationen

kommer ut på marknaden under 2019. Epirocs målsättning är att utveckla fler produkter som är batteridrivna, beroende på efterfrågan för ökad säkerhet och mindre föroreningar, buller och värme. Utöver fördelarna med förbättrad hållbarhet är batteridrivna utrustning också kostnadsbesparande för kunderna, huvudsakligen genom att behovet av ventilation minskas.

Innovationer under 2017

En rigg för ovanjordsborrning med Power Eco-funktion, som minskar bränsleförbrukningen med upp till 10 procent.

En ny Powerbit-serie med förbättrad slitstyrka och ökad produktivitet.

En eldriven produktserie för kontinuerlig mekanisk gruvdrift som bidrar till ökad effektivitet och säkerhet.

En gruvtruck med hög kapacitet och kompakt design, förberedd för automation.

Organisation

Forsknings- och utvecklingsaktiviteterna (FoU) är integrerade i Epirocs olika divisioner. Inom FoU-organisationerna finns personal som är specialiserad både efter produkt och kategori, som till exempel hydraulik och elektronik. Det finns ett FoU-råd som koordinerar FoU-arbetet mellan divisionerna. Divisionerna har årliga gemensamma möten där kundernas efterfrågan presenteras. Resultatet av detta är prioriteringar och önskemål från varje division som används för produktutveckling.

FoU bedrivs huvudsakligen i Sverige, USA, Kanada, Kina och Indien och den 31 december 2017 fanns det totalt 866 anställda inom FoU. Under 2015 till 2017 uppgick Epirocs kostnader för FoU till totalt 2 318 miljoner SEK, vilket motsvarar 2,7 procent av intäkterna som genererades under samma period.

Aktuella trender

En betydande del av Epirocs nuvarande FoU-kostnader är fokuserade på fyra trender: konnektivitet, interoperabilitet mellan maskiner, batteridrivna utrustning och kontinuerlig gruvdrift (mer information finns i "Marknadsöversikt" och "Verksamhetsbeskrivning – Vision, målsättning och strategi – Strategi"). Dessa trender syftar till att lösa framtida behov när gruvor blir djupare, malmkvaliteterna blir sämre och gruvföretag vill förbättra produktiviteten och säkerheten samt minska sin miljöpåverkan. Koncernens bedömning är att Epiroc har en bra position i förhållande till konkurrenterna när det gäller de här trenderna, och att Koncernen kan dra nytta av dem tack vare sin kunskap om tillämpningar och marknadsnärvaro.

Immateriella rättigheter

Epiroc har omkring 1 450 patent, vilka är viktiga för att skydda nyckelteknik och upprätthålla Koncernens ledande position på sina marknader. Divisionerna är ansvariga för att hantera Epirocs patentportfölj och söker av marknaden efter andra patent som kan vara intressanta, eller som potentiellt kan orsaka en konflikt för Koncernen.

Epiroc är Koncernens största varumärke och används globalt. Epiroc äger ytterligare ett fåtal varumärken för utvalda produkter och marknader, vilka används som kompletterande varumärken för att öka marknadsnärvaron. Exempel på dessa varumärken är Shenyang, Shandong, GIA och Erkat.

Produktion

Process

Epirocs interna produktion består huvudsakligen av montering. Koncernen utvärderar ständigt sina produktionsprocesser för att fastställa vilka processer som ska utföras internt, och vilka som ska outsourcas till affärspartners. I regel tillverkas komponenter som är kritiska för utrustningens prestanda internt, till exempel bergbormaskiner, och icke-kritiska komponenter köps in från externa leverantörer. Tillverkningen baseras huvudsakligen på kundordrar, men tillverkningen av viss standardutrustning i höga volymer baseras på prognostiserad efterfrågan. Inköpta komponenter står för omkring 75 procent av Epirocs produktkostnader och intern tillverkning och montering står för omkring 25 procent. Eftersom huvuddelen av produktionen utförs av underleverantörer är produktionen flexibel. I syfte att öka effektiviteten i den interna produktionen har en förändring från monteringsstationer till monteringslinjer skett på senare år.

Tillverkningsstruktur

Epirocs produktion är koncentrerad till sju produktionsanläggningar för Equipment och 16 produktionsanläggningar för Tools & Attachments, vilket illustreras i bilden på nästa sida. Produktionen är decentraliserad och det finns ett gemensamt produktionsråd för att dela processkunskap och erfarenhet inom Koncernen.

Epiroc har över tid konsoliderat sin tillverkningsstruktur. En produktionsanläggning i Schweiz har stängts och dess tillverkning lades delvis ut på affärspartners. Vidare har produktionen vid två anläggningar i Sverige flyttats till Örebro. Epiroc utvärderar ständigt sin tillverkningsstruktur för att besluta om tillverkning ska flyttas eller konsolideras för att förbättra effektiviteten, flexibiliteten och/eller leveranskapaciteten. Under senare år har även produktionen i Nordamerika och Kina konsoliderats. Det finns ingen, och har inte funnits någon, överlappning mellan produktionsanläggningar i Epiroc och Atlas Copco.

Överblick över Epirocs produktionsanläggningar – den 31 mars 2018



Inköp

Epiroc köper ett stort urval och stora volymer av råvaror och komponenter från externa leverantörer. Huvuddelen av inköpen är direkt material och några av de största kategorierna är stål, hydraulik, elektronik och motorer. Inköpsbeslut tas ofta tillsammans med Koncernens FoU-avdelning, som har nära relationer till leverantörer under utvecklingsfasen för nya produkter. Eftersom Epiroc har mycket specialiserade produkter och ett nära samarbete med forskning och utveckling tenderar Epiroc att ha långvariga relationer med leverantörer. Epiroc arbetar strategiskt för att minimera leverantörsrisken och inte vara beroende av enskilda leverantörer för en viss komponent eller råvara, i synnerhet i fråga om kritiska komponenter vars frånvaro kan hindra produktionsprocessen. Epiroc arbetar ständigt för att minska inköpskostnaderna, utan att för den sakens skull äventyra kvaliteten.

Epirocs inköpsorganisation är i huvudsak integrerad i varje division och har sin egen organisation för upphandling av direkt material, vilken är uppdelad i olika kategorier. Det finns dock en central organisation för upphandling av indirekt material, och ett upphandlingsråd för koordination av upphandlingsprocessen och för att säkerställa att upphandlingsarbetet är kostnadseffektivt. Det finns även ett ERP-system för att synliggöra upphandlingsbeteendet mellan divisionerna, och för att säkerställa att leverantörerna har rimliga villkor gentemot hela Koncernen.

2017 uppgick Epirocs inköpskostnader för direkt material till omkring 9 miljarder SEK, och de tio största leverantörerna stod för 29 procent av Koncernens totala kostnader för leverantörer. Epiroc hade totalt cirka 2 300 leverantörer under 2017. De största inköpta råvaru- och komponentkategorierna var stål, maskiner (förmontering) och svetsning (förmontering) med 18, 13, respektive 13 procent av den totala inköpskostnaden.

Majoriteten av Epirocs inköp görs i utländska valutor, varav USD och EUR är de vanligaste. Koncernens policy gällande valutasäkringar rekommenderar att transaktionsexponeringen löpande lämnas osäkrad. Valutasäkringar för att minska risk görs med ett koncernövergripande perspektiv i kombination med andra åtgärder, på koncernnivå.

Logistik

Epirocs strategi för sin leveranskedja är att tillhandahålla hög tillgänglighet av produkter till kunder runt om i världen med resurs- och kostnadseffektiv logistik. Epirocs mål är att Koncernens leveranskedja ska vara en konkurrensfördel.

Kunderna betjänas huvudsakligen via Epirocs kundcenter i fler än 60 länder. Utöver Epirocs egna nätverk används ett antal distributörer i områden där Koncernen inte har någon närvaro. Epirocs leveranskedja kan delas upp i tre delar: utrustning, reservdelar och förbrukningsvaror, med olika egenskaper och logistisk utformning.

Utrustning innefattar allt från stora serpent-ventilations-

system, ortdrivningsriggar som väger närmare tio ton, gruvtruckar som väger upp till 50 ton och rotationsriggar för språnghålsborrning som väger upp till 175 ton. Huvuddelen av utrustningen är för tung och otymplig för containerleverans och levereras därför ofta sjövägen eller via väg eller järnväg. Transportlösningarna ordnas via ett begränsat antal speditörer och transportföretag för att säkerställa ett stort antal avgångar till lägsta möjliga kostnad samt för att minimera miljöpåverkan.

Merparten av reservdelarna till Epirocs borrhjuggar köps från externa leverantörer runt om i världen. Tre regionala distributionscenter (Europa, USA och Kina) distribuerar komponenter och reservdelar till kundcenter och kunder. Varje distributionscenter levererar till kunder inom sin egen region.

Förbrukningsvaror tillverkas nästan enbart av Epiroc internt. Råvaror som högkvalitativt stål eller hårdmetall köps och levereras till tio tillverkningsanläggningar runt om i världen, där de förädlas till färdiga förbrukningsvaror som exempelvis borrhjuggar, borrhjuggar, rotationshuvuden och borrhjuggar. Varje produktionsanläggning har ett distributionscenter som distribuerar produkterna inom regionen, och vid behov till andra delar av världen.

IT

Epiroc har en global IT-organisation med cirka 200 anställda som erbjuder support till Epiroc på över 60 orter. Ett av huvudmålen och strategierna för Epirocs IT-verksamhet är att arbeta i samma riktning som affärsverksamheten för att kunna stödja Epirocs viktiga processer. På styrningsnivå för IT uppnås detta genom att representanter för affärsverksamheterna är en del av IT-organisationens styrkommitté, processråd och program. Ur ett IT-operationellt perspektiv illustreras detta genom att affärsverksamheterna är engagerade i IT-program/projekt och tar ägarskapet över applikationerna.

Varje region har sin egen regionala IT-ansvariga chef, som hanterar en grupp av direktrapporterande IT-personal som stödjer verksamheten. För att kunna säkerställa att all personal i Epirocs IT-organisation arbetar i samma riktning, rapporterar de regionala IT-cheferna till en och samma chef, som säkerställer att Epirocs IT-strategier och policyer fullföljs globalt.

Planering och prioritering av projektutveckling utförs av IT-organisationens styrkommitté, cheferna för de regionala IT-cheferna och de strategiska IT-cheferna tillsammans med processråden. Vid urvalsprocessen för nya applikationer fokuserar Epiroc på standardapplikationer. En obligatorisk process för att stödja nya applikationer har implementerats. Epiroc har därtill valt ut tre strategiska leverantörer som ska vara förstahandsvalet för att erbjuda den applikation som efterfrågas.

IT-säkerhet

Epiroc skyddar sina IT-tillgångar, processer och information ur ett konfidentialitets- och integritetsperspektiv och säkerställer samtidigt tillgänglighet i enlighet med affärsverksamhetens krav och behov, samt efterlevnad av tillämpliga regler. För att kunna fullfölja dessa krav, har Epiroc skapat en IT-säkerhetsorganisation och ett säkerhetsråd.

Säkerhetsrådet har utvecklat en samling IT- och informationssäkerhetspolicyer, vilka beskriver de övergripande kraven på säkerhet inom Epiroc. Organisationen täcker både IT- och informationssäkerhet och IT-risker.

Efterlevnaden av IT- och informationssäkerhetspolicyerna och dataskyddsförordningen (GDPR) mäts och koordineras av internkontrollavdelningen, som har dedikerade resurser för att övervaka IT-säkerhet och efterlevnad av GDPR. Varje individ rapporterar direkt till chefen för internkontroll och den globala IT-säkerhetschefen.

Säkerhet och hållbarhet

Säkerhet och hållbarhet är en integrerad del i alla Epirocs strategier och verksamheter. Fyra viktiga områden har identifierats och relaterade nyckeltal som mäter detta har fastställts och följs upp kontinuerligt. Områdena omfattar säkerhet och välbefinnande, utveckling av personal och ledare, ansvarsfull och effektiv användning av resurser och efterlevnad av de högsta etiska standarderna.

Säkerheten är viktig för Epirocs kunder eftersom Koncernen verkar inom branscher där det förekommer arbetsolyckor. Koncernen strävar efter att förbättra kundernas säkerhet genom att tillhandahålla utrustning som har tagits fram med användarens säkerhet i åtanke.

Epirocs uppförandekod omfattar Koncernens anställdas välbefinnande och en säker och hälsosam arbetsmiljö i Epirocs verksamheter. Ambitionen är att kontinuerligt minska antalet olyckor och att inga dödsolyckor ska förekomma. Koncernen anser också att goda arbetsförhållanden innefattar rätten till facklig representation, kollektivförhandlingar och icke-diskriminering. Epiroc är övertygat om att mångfald inspirerar till innovation och bidrar till insikter som skapar en bättre förståelse för kundernas behov. Epirocs bolag etablerar egna, lokala mångfaldspolicyer och riktlinjer i enlighet med Koncernens policy, lokala lagar och bestämmelser samt lokala ambitioner. Koncernen har åtagit sig att främja jämställdhet i anställnings- och befodringsprocesser. Ett stort antal insatser görs globalt för att attrahera en mångsidig personalstyrka, och Koncernens ambition är att öka antalet kvinnor i organisationen.

Epiroc arbetar också kontinuerligt för att minska sin miljöpåverkan i hela värdekedjan, genom att applicera ett livscykelperspektiv på innovation och fokusera på resurseffektivitet. Koncernens mål är att förbättra hållbarheten inom områden som energiutnyttjande, användning av förnybar energi, koldioxid, utsläpp från transporter, vattenanvändning i vattenriskområden och spill som återanvänds eller återvinns. Epirocs största påverkan är dock energiförbrukningen vid användningen av företagets produkter. Därför har Epirocs produktutveckling som mål att minska utrustningens energiförbrukning, och dessutom görs stora investeringar i utvecklingen av batteridriven utrustning. Utmaningen är att fortsätta uppfylla kundernas behov av utrustning och service som ökar deras produktivitet och som samtidigt är hållbar. I gruvsektorn är detta tätt kopplat till operatörers säkerhet och kundernas produktivitet. Med den automatiska borrhjuggen Pit Viper har produktivitetssökningar på 30 procent uppmätts genom säker och exakt borrning, vilket leder till motsvarande

energibesparingar. Automationen medför att borrhjulen kan användas med färre avbrott och under längre tid. Via ett telefjärrsystem kan operatören utföra borrhjulen på avstånd, så långt som 1 300 kilometer från arbetsplatsen, vilket även förbättrar arbetssäkerheten. Detta minskar den resursförbrukning och energi som krävs för transporter.

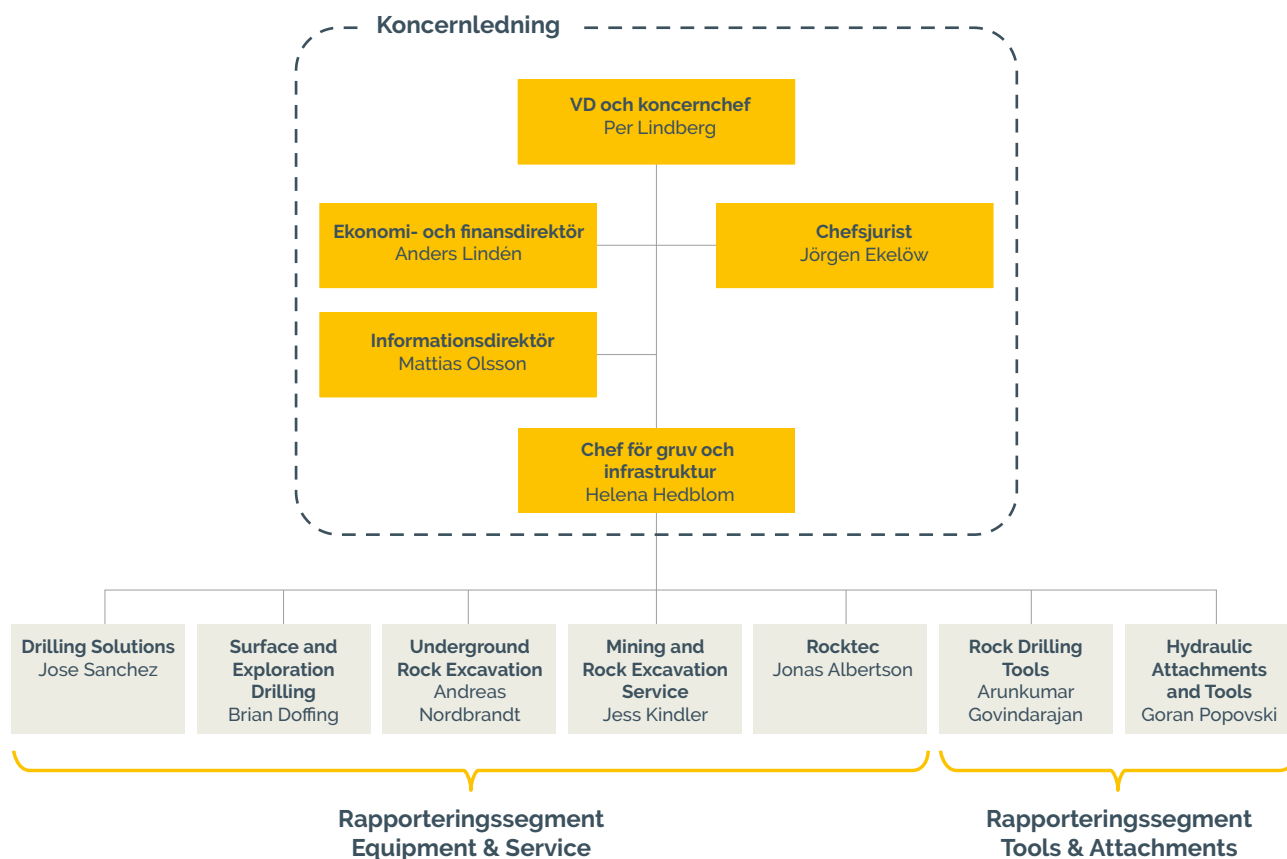
Epiroc är ett ansvarsfullt och pålitligt företag som betraktar det som ett minimum att följa lagarna och bestämmelserna i de länder där Koncernen verkar. Koncernen letar alltid efter sätt att göra driften mer hållbar och bidra till större hållbarhet hos kunden. Det är viktigt för Epiroc att behålla sitt rykte som ett tillförlitligt och pålitligt företag som tror på att skapa värde för alla sina intressenter. Att vara ett pålitligt företag betyder också att man har ett starkt engagemang för att respektera mänskliga rättigheter och tydligt tar avstånd från korruption. Detta ingår i Epirocs uppförandekod och gäller även för Koncernens affärspartners: leverantörer, underleverantörer, agenter och distributörer, som förväntas agera med samma nivå av integritet som Epiroc och säkerställa att de följer Epirocs uppförandekod.

Organisationsstruktur och anställda

Epirocs huvudkontor ligger i Stockholm. Koncernen följer de globala marknaderna för gruvarbete och infrastruktur, med närvaro i omkring 150 länder, och hade 12 948 anställda den 31 december 2017. Epiroc är organiserat i följande divisioner: Drilling Solutions, Surface and Exploration Drilling, Underground Rock Excavation, Mining and Rock Excavation Service, Rocktec, Rock Drilling Tools och Hydraulic Attachment Tools.

Även om Epiroc följer principen om decentraliserade ansvarsområden och befogenheter finns det råd som koordinerar arbetet mellan divisionerna för Koncernens huvudfunktioner. Det finns ett antal olika råd inom till exempel områdena kommunikation, FoU, leveranskedja, human resources, produktion, inköp och allmänna processer. Råden säkerställer att synergier kan uppnås och att erfarenhet delas mellan divisionerna, och minskar mängden onödigt parallellt arbete hos de olika divisionerna.

Diagrammet nedan visar Koncernens organisationsstruktur och ledningsgrupp, samt divisionschefer.



Anställda

Epiroc hade 12 948 anställda per den 31 december 2017. Equipment & Service hade 8 896 anställda, Tools & Attachment hade 3 934 anställda och Koncerngemensamma funktioner hade 118 anställda. På grund av att gruv- och infrastrukturbranschen till viss del är cyklisk, använder Koncernen en extra personalstyrka utöver de permanent anställda för att hantera tillfälliga fluktuationer i efterfrågan. Den extra personalstyrkan anlitas huvudsakligen till

Koncernens tillverknings- och monteringsanläggningar, men också till forskning och utveckling. Koncernen hade den 31 december 2017 en extra personalstyrka uppgående till 1 397 personer. Av det totala antalet anställda om 12 948 i slutet av 2017, var cirka 23 procent lokaliserade i Sverige.

I följande tabell beskrivs det genomsnittliga antalet anställda under 2015, 2016 och 2017 efter geografi och kön.

Genomsnittligt antal anställda	2017			2016			2015		
	Kvinnor	Män	Totalt	Kvinnor	Män	Totalt	Kvinnor	Män	Totalt
Moderbolag									
Sverige	3	2	5	-	-	-	-	-	-
Dotterbolag									
Nordamerika	267	1 555	1 822	237	1 445	1 682	244	1 600	1 844
Sydamerika	160	1 245	1 405	151	1 183	1 334	153	1 296	1 449
Europa	801	3 538	4 339	687	3 350	4 037	691	3 428	4 119
- varav Sverige	496	2 213	2 709	442	2 112	2 554	453	2 185	2 638
Afrika/Mellanöstern	196	1 194	1 390	187	1 269	1 456	192	1 290	1 482
Asien/Australien	509	2 885	3 394	484	2 756	3 240	529	2 960	3 489
Totalt	1 936	10 419	12 355	1 746	10 003	11 749	1 809	10 574	12 383

Utvald finansiell information

Den finansiella informationen ska läsas tillsammans med avsnitten "Operativ och finansiell översikt", "Kapitalstruktur och annan finansiell information" och de finansiella rapporterna som återfinns i avsnittet "Historisk finansiell information". Belopp som anges i detta avsnitt har i vissa fall avrundats och därför summerar tabellerna inte alltid exakt.

Presentation av utvald finansiell information

Om inte annat anges har den utvalda finansiella informationen som redovisas nedan hämtats från (i) Epirocs reviderade sammanslagna finansiella rapporter för räkenskapsåren som slutade den 31 december 2017, 2016 och 2015 vilka har upprättats i enlighet med International Financial Reporting Standards, såsom de antagits av EU ("IFRS") och reviderats av Epirocs oberoende revisorer, enligt vad som anges i deras revisionsberättelse som återfinns därtill, och (ii) Epirocs oreviderade konsoliderade delårsrapport för tremånadersperioden som slutade den 31 mars 2018, med jämförelsesiffror för tremånadersperioden som slutade den 31 mars 2017, vilka har upprättats i enlighet med IAS 34 såsom den antagits av EU och översiktligt granskats av Epirocs oberoende revisorer, vilket anges i deras rapport som återfinns därtill.

IFRS behandlar inte särskilt upprättandet av sammanslagna finansiella rapporter. Termen "sammanslagna finansiella

rapporter" avser den finansiella information som upprättas genom att slå samman finansiell information för enheter under gemensamt bestämmande inflytande som inte motsvarar definitionen av en koncern enligt IFRS 10. Bildandet av Epiroc-koncernen bestod av transaktioner mellan företag som står under gemensamt bestämmande inflytande. Eftersom dessa transaktioner inte omfattas av någon IFRS-standard har en lämplig redovisningsprincip tillämpats enligt IAS 8. En lämplig och etablerad metod är att använda tidigare redovisat värde (det tidigare företagets redovisningsgrund), vilken är den princip som Epiroc-koncernen har tillämpat. För ytterligare information om redovisningsprinciper, se not 1 i avsnittet "Historisk finansiell information – Finansiell information för åren som slutade den 31 december 2017, 2016 respektive 2015".

Sammanslagen resultaträkning i sammandrag

(Miljoner SEK)	För de tre månader som slutade den 31 mars ¹⁾		För räkenskapsåren som slutade den 31 december ²⁾		
	2018	2017	2017	2016	2015
Intäkter	8 233	7 411	31 440	27 102	28 663
Kostnad för sålda varor	-5 226	-4 674	-20 157	-18 003	-18 463
Bruttoresultat	3 007	2 737	11 283	9 099	10 200
Marknadsförings- och administrationskostnader	-1164	-1094	-4 401	-4 043	-4 194
Forsknings- och utvecklingskostnader	-222	-190	-795	-662	-861
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	-106	-39	-137	154	28
Andel av intresseföretags och joint ventures resultat	0	1	-1	0	2
Rörelseresultat	1 515	1 414	5 949	4 548	5 175
Finansnetto	-57	-23	-136	-137	-220
Resultat före skatt	1 458	1 391	5 813	4 411	4 955
Inkomstskatt	-377	-342	-1 500	-1 180	-1 384
Periodens resultat	1 081	1 049	4 313	3 231	3 571
Resultat hänförligt till:					
- Moderbolagets ägare	1 079	1 049	4 313	3 235	3 582
- Innehav utan bestämmande inflytande	2	0	0	-4	-11
Resultat per aktie före utspädning, SEK	0,89	0,87	3,56	2,67	2,95

1) Hämtade från Epirocs oreviderade konsoliderade delårsrapport för tremånadersperioden som slutade den 31 mars 2018, med jämförelsesiffror hämtade från den oreviderade sammanslagna delårsrapporten för tremånadersperioden som slutade den 31 mars 2017.

2) Hämtade från Epirocs reviderade sammanslagna finansiella rapporter för räkenskapsåren som slutade den 31 december 2017, 2016 respektive 2015.

Sammanlaggen balansräkning i sammandrag

(Miljoner SEK)	För de tre månader som slutade den 31 mars ¹⁾		För räkenskapsåren som slutade den 31 december ²⁾		
	2018	2017	2017	2016	2015
TILLGÅNGAR					
Anläggningstillgångar					
Immateriella tillgångar	3 539	3 233	3 121	3 185	3 062
Hyresmaskiner	1 205	1 279	1 215	1 370	1 404
Övriga materiella anläggningstillgångar	2 345	2 290	2 271	2 285	2 398
Andelar i intresseföretag och joint ventures	94	32	94	15	16
Övriga finansiella tillgångar och fordringar	1 313	1 515	1 101	1 499	1 297
Uppskjutna skattefordringar	407	349	407	347	435
Summa anläggningstillgångar	8 903	8 698	8 209	8 701	8 612
Omsättningstillgångar					
Varulager	9 746	7 655	8 272	7 061	7 153
Kundfordringar och övriga fordringar	8 108	6 929	7 633	6 578	6 122
Skattefordringar	330	90	287	63	152
Finansiella tillgångar	1 123	5 698	1 152	7 100	5 918
Likvida medel	2 255	615	1 808	481	461
Summa omsättningstillgångar	21 562	20 987	19 152	21 283	19 806
SUMMA TILLGÅNGAR	30 465	29 685	27 361	29 984	28 418
EGET KAPITAL					
Aktiekapital	21	20	21	20	20
Balanserade vinstmedel	16 024	17 321	12 081	15 793	14 815
Summa eget kapital hänförligt till moderbolagets ägare	16 045	17 341	12 102	15 813	14 835
Innehav utan bestämmande inflytande	45	6	6	0	94
SUMMA EGET KAPITAL	16 090	17 347	12 108	15 813	14 929
SKULDER					
Långfristiga skulder					
Räntebärande skulder	3 868	4 268	2 250	4 193	4 169
Ersättningar efter avslutad anställning	145	187	181	253	259
Övriga skulder	17	10	10	9	9
Avsättningar	266	225	279	194	131
Summa långfristiga skulder	4 296	4 690	2 720	4 649	4 568
Kortfristiga skulder					
Räntebärande skulder	792	762	4 808	3 674	3 043
Leverantörsskulder	4 871	3 038	3 966	2 446	2 214
Skatteskulder	585	799	436	535	748
Övriga skulder	3 564	2 780	3 053	2 586	2 561
Avsättningar	267	269	270	281	355
Summa kortfristiga skulder	10 079	7 648	12 533	9 522	8 921
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	30 465	29 685	27 361	29 984	28 418

1) Hämtade från Epirocs oreviderade konsoliderade delårsrapport för tremånadersperioden som slutade den 31 mars 2018, med jämförelsesiffror hämtade från den oreviderade sammanslagna delårsrapporten för tremånadersperioden som slutade den 31 mars 2017.

2) Hämtade från Epirocs reviderade sammanslagna finansiella rapporter för räkenskapsåren som slutade den 31 december 2017, 2016 respektive 2015.

Sammanslagen kassaflödesanalys i sammandrag

(Miljoner SEK)	För de tre månader som slutade den 31 mars ¹⁾		För räkenskapsåren som slutade den 31 december ²⁾		
	2018	2017	2017	2016	2015
Kassaflöde från den löpande verksamheten					
Rörelseresultat	1 515	1 414	5 949	4 548	5 175
Justering för:					
Av- och nedskrivningar	317	320	1 254	1 217	1 397
Realisationsresultat och övriga ej kassaflödespåverkande poster	-71	-173	-133	-349	-251
Finansnetto, erhållet/betalt	141	-57	-344	-40	23
Betald skatt	-321	-86	-666	-511	-294
Pensionsfinansiering och utbetalning av pension till anställda	-35	-41	-90	-67	-45
Kassaflöde före förändring av rörelsekapital	1 546	1 377	5 970	4 798	6 005
Förändring av:					
Förändring av rörelsekapital	-465	-79	-423	895	417
Ökning av hyresmaskiner	-178	-120	-793	-677	-899
Försäljning av hyresmaskiner	76	77	422	386	335
Nettokassaflöde från den löpande verksamheten	979	1 255	5 176	5 402	5 858
Kassaflöde från investeringsverksamheten					
Investeringar i övriga materiella anläggningstillgångar	-129	-108	-424	-293	-368
Försäljningar av övriga materiella anläggningstillgångar	10	13	70	58	453
Investeringar i immateriella tillgångar	-103	-49	-289	-287	-313
Förvärv av dotterbolag	-482	-66	-137	-	-
Övriga investeringar, netto	-137	1 362	6 323 ³⁾	-1 283	-2 947
Nettokassaflöde från investeringsverksamheten	-841	1 152	5 543	-1 805	-3 175
Kassaflöde från finansieringsverksamheten					
Förvärv av innehav utan bestämmande inflytande	-	6	6	-91	-
Utbetald utdelning till Atlas Copco	-	-	-5 178	-380	-299
Förändring i räntebärande skulder	275	-2 854	-889	510	433
Nettokassaflöde från finansieringsverksamheten	275	-2 848	-6 061	39	134
Periodens nettokassaflöde	413	-441	4 658	3 636	2 817
Likvida medel (1 januari)	1 808	481	481	461	530
Valutakursdifferens i likvida medel	34	1	-39	39	-27
Övrigt kassaflöde från transaktioner med aktieägare ⁴⁾	-	574	-3 292	-3 655	-2 859
Likvida medel (periodens slut)	2 255	615	1 808	481	461

1) Hämtade från Epirocs oreviderade konsoliderade delårsrapport för tremånadersperioden som slutade den 31 mars 2018, med jämförelsesiffror hämtade från den oreviderade sammanslagna delårsrapporten för tremånadersperioden som slutade den 31 mars 2017.

2) Hämtade från Epirocs reviderade sammanslagna finansiella rapporter för räkenskapsåren som slutade den 31 december 2017, 2016 respektive 2015.

3) Det ökade kassaflödet från investeringsverksamheten under 2017 är huvudsakligen relaterat till en minskning av medel placerade i Atlas Copcos cash-pool.

4) Transaktioner med aktieägare representerar två huvuddelar; överföringar av aktieägarande i bolag mellan Atlas Copco och Epiroc som inte visas som externa förvärv i kassaflödet, och överföringar av andra tillgångar och skulder utan ersättning.

Utvälda nyckeltal

Vissa av nyckeltalen som presenteras nedan är andra mått än IFRS-mått, det vill säga finansiella mått som inte definieras i enlighet med IFRS. Epiroc anser att dessa finansiella mått, som inte definieras i enlighet med IFRS, ger en bättre förståelse av trenderna avseende det finansiella resultatet och att sådana andra mått än IFRS-mått är användbar information för investerare i kombination med andra mått som är definierade i enlighet med IFRS. Ett finansiellt mått som inte definieras i enlighet med IFRS definieras som ett mått som mäter historiska eller framtida finansiella resultat, finansiell ställning eller kassaflöden men som exkluderar

eller inkluderar belopp som inte skulle justeras på samma sätt i det närmast jämförbara IFRS-måttet. Dessa finansiella mått är inte reviderade och ska inte övervägas skilt från eller som ersättning för de resultatmått som tas fram i enlighet med IFRS. Dessutom går det kanske inte att jämföra sådana mått, så som de definieras av Epiroc, med liknande benämningar som används av andra företag. För en beskrivning av beräkningen av andra mått än IFRS-mått samt skälet till att de används, se avsnittet "Utväld finansiell information - Finansiella definitioner".

Nyckeltal för Koncernen

Miljoner SEK om inget annat anges (oreviderade siffror om inget annat anges)	För de tre månader som slutade den 31 mars		För räkenskapsåren som slutade den 31 december		
	2018	2017 ¹⁾	2017	2016	2015
Orderingång, intäkter och resultat					
Orderingång	10 036	8 520	33 831	27 634	27 551
Intäkter ²⁾	8 233	7 411	31 440	27 102	28 663
Book to bill, %	122	115	108	102	96
Intäktstillväxt, %	11	-	16	-5	4
Organisk intäktstillväxt, %	14	-	14	-3	-3
EBITDA	1 832	1 732	7 203	5 765	6 570
EBITDA-marginal, %	22,3	23,4	22,9	21,3	22,9
EBITA	1 608	1 499	6 286	4 836	5 548
EBITA-marginal, %	19,5	20,2	20,0	17,8	19,4
Rörelseresultat ²⁾	1 515	1 414	5 949	4 548	5 175
Rörelsemarginal, %	18,4	19,1	18,9	16,8	18,1
Resultat före skatt	1 458	1 391	5 813	4 411	4 955
Vinstmarginal, %	17,7	18,8	18,5	16,3	17,3
Bruttovinstmarginal, %	36,5	36,9	35,9	33,6	35,6
Kapitalstruktur					
Genomsnittligt sysselsatt kapital	21 066	-	21 708	23 167	21 727
Omsättningshastighet, sysselsatt kapital, ggr	1,5	-	1,4	1,2	1,3
Avkastning på sysselsatt kapital, 12 månader %	28,6	-	27,4	19,6	23,8
Netto rörelsekapital	11 784	10 561	11 939	11 193	11 061
Kapitalomsättningshastighet	1,1	-	1,1	0,9	1,0
Nettoskuld	2 550	420	5 423	1 986	2 419
Nettoskuld/EBITDA	0,35	-	0,75	0,34	0,37
Nettoskuldsättningsgrad, %	15,8	2,4	44,8	12,6	16,2
Soliditet, %	52,8	58,4	44,3	52,7	52,5
Avkastning på eget kapital, 12 månader %	29,2	-	29,1	21,1	25,0
Kassaflöde					
Operativt kassaflöde	666	1 111	4 610	4 880	5 630
Nyckeltal per aktie					
Operativt kassaflöde per aktie, SEK	0,5	0,9	3,8	4,0	4,6
Eget kapital per aktie, SEK	13,3	14,3	10,0	13,0	12,3

1) Omräknade i enlighet med IFRS 15.

2) Reviderad information för helåren 2015, 2016 respektive 2017.

Nyckeltal per segment

Miljoner SEK om inget annat anges (oreviderade siffror om inget annat anges)	För de tre månader som slutade den 31 mars		För räkenskapsåren som slutade den 31 december		
	2018	2017 ¹⁾	2017	2016	2015
Equipment & Services					
Orderingång	7 442	6 200	24 574	19 413	19 213
Intäkter ²⁾	5 943	5 220	22 459	18 898	20 317
Intäktstillväxt, %	14	-	19	-7	-
Organisk intäktstillväxt, %	16	-	17	-5	-
Organisk intäktstillväxt (Equipment), %	21	-	26	-7	-
Organisk intäktstillväxt (Service), %	12	-	9	-2	-
Rörelseresultat ²⁾	1 364	1 166	5 127	3 802	4 370
Rörelsemarginal, %	22,9	22,3	22,8	20,1	21,5
Tools & Attachments					
Orderingång	2 550	2 341	9 047	7 947	8 109
Intäkter ²⁾	2 245	2 161	8 738	7 925	8 088
Intäktstillväxt, %	4	-	10	-2	-
Organisk intäktstillväxt, %	7	-	8	0	-
Rörelseresultat ²⁾	287	321	1 146	937	957
Rörelsemarginal, %	12,8	14,8	13,1	11,8	11,8

1) Omräknade i enlighet med IFRS 15.

2) Reviderad information för helåren 2015, 2016 respektive 2017.

Avstämningstabeller

Följande tabeller visar avstämning av vissa nyckeltal som inte definieras i enlighet med IFRS (alternativa nyckeltal). För en beskrivning av beräkningen av andra mått än IFRS-mått samt anledningen till användning, se avsnittet "Utvald finansiell information – Finansiella definitioner".

Orderingång för Koncernen

Miljoner SEK (om inget annat anges)	För de tre månader som slutade den 31 mars		För räkenskapsåren som slutade den 31 december		
	2018	2017 ¹⁾	2017	2016	2015
Orderingång, föregående period	8 520	-	27 634	27 551	-
Förändring i orderingång, organisk, %	21	-	20	3	-
Förändring i orderingång, valuta, %	-5	-	1	-3	-
Förändring i orderingång, struktur, %	2	-	1	0	-
Förändring i orderingång, %	18	-	22	0	-
Orderingång	10 036	8 520	33 381	27 634	27 551

1) Omräknade i enlighet med IFRS 15.

Orderingång per segment

Miljoner SEK (om inget annat anges)	För de tre månader som slutade den 31 mars		För räkenskapsåren som slutade den 31 december		
	2018	2017 ¹⁾	2017	2016	2015
Equipment & Services					
Orderingång, föregående period	6 200	-	19 413	19 213	-
Förändring i orderingång, organisk, %	22	-	24	4	-
Förändring i orderingång, valuta, %	-5	-	3	-3	-
Förändring i orderingång, struktur, %	3	-	0	0	-
Förändring i orderingång, %	20	-	27	1	-
Orderingång	7 442	6 200	24 574	19 413	19 213
Tools & Attachments					
Orderingång, föregående period	2 341	-	7 947	8 109	-
Förändring i orderingång, organisk, %	13	-	11	0	-
Förändring i orderingång, valuta, %	-5	-	2	-2	-
Förändring i orderingång, struktur, %	1	-	1	0	-
Förändring i orderingång, %	9	-	14	-2	-
Orderingång	2 550	2 341	9 047	7 947	8 109
Equipment					
Orderingång, föregående period	3 147	-	8 505	7 776	-
Förändring i orderingång, organisk, %	30	-	42	11	-
Förändring i orderingång, valuta, %	-5	-	1	-2	-
Förändring i orderingång, struktur, %	4	-	1	0	-
Förändring i orderingång, %	29	-	44	9	-
Orderingång	4 054	3 147	12 245	8 506	7 776
Service					
Orderingång, föregående period	3 053	-	10 907	11 437	-
Förändring i orderingång, organisk, %	15	-	11	-2	-
Förändring i orderingång, valuta, %	-6	-	2	-3	-
Förändring i orderingång, struktur, %	2	-	0	0	-
Förändring i orderingång, %	11	-	13	5	-
Orderingång	3 388	3 053	12 328	10 907	11 437

1) Omräknade i enlighet med IFRS 15.

Intäkter för Koncernen

Miljoner SEK (om inget annat anges)	För de tre månader som slutade den 31 mars		För räkenskapsåren som slutade den 31 december		
	2018	2017 ¹⁾	2017	2016	2015
Intäkter, föregående period	7 411	-	27 102	28 633	-
Organisk intäktsstillväxt, %	14	-	14	-3	-
Valutor, %	-5	-	1	-2	-
Struktur, %	2	-	1	0	-
Intäktsstillväxt, %	11,1	-	16	-5	-
Intäkter	8 233	7 411	31 440	27 102	28 663

1) Omräknade i enlighet med IFRS 15.

Intäkter per segment

Miljoner SEK (om inget annat anges)	För de tre månader som slutade den 31 mars		För räkenskapsåren som slutade den 31 december		
	2018	2017 ¹⁾	2017	2016	2015
Equipment & Services					
Intäkter, föregående period	5 220	-	18 898	20 317	-
Organisk intäktsstillväxt, %	16	-	17	-5	-
Valutor, %	-5	-	2	-2	-
Struktur, %	3	-	0	0	-
Intäktsstillväxt, %	14	-	19	-7	-
Intäkter	5 943	5 220	22 459	18 898	20 317
Tools & Attachments					
Intäkter, föregående period	2 161	-	7 925	8 088	-
Organisk intäktsstillväxt, %	7	-	8	0	-
Valutor, %	-4	-	1	-2	-
Struktur, %	1	-	1	0	-
Intäktsstillväxt, %	4	-	10	-2	-
Intäkter	2 245	2 161	8 738	7 925	8 088
Equipment					
Intäkter, föregående period	2 219	-	7 710	8 510	-
Organisk intäktsstillväxt, %	21	-	26	-7	-
Valutor, %	-4	-	1	-2	-
Struktur, %	4	-	1	0	-
Intäktsstillväxt, %	21	-	28	-9	-
Intäkter	2 678	2 219	9 849	7 710	8 510
Service					
Intäkter, föregående period	3 001	-	11 188	11 807	-
Organisk intäktsstillväxt, %	12	-	9	-2	-
Valutor, %	-5	-	4	-3	-
Struktur, %	2	-	0	0	-
Intäktsstillväxt, %	9	-	13	-5	-
Intäkter	3 265	3 001	12 610	11 188	11 807

1) Omräknade i enlighet med IFRS 15.

Book to bill för Koncernen

Miljoner SEK (om inget annat anges)	För de tre månader som slutade den 31 mars		För räkenskapsåren som slutade den 31 december		
	2018	2017 ¹⁾	2017	2016	2015
Orderingång	10 036	8 520	33 831	27 634	27 551
Intäkter	8 233	7 411	31 440	27 102	28 663
Book to bill, %	122	115	108	102	96

1) Omräknade i enlighet med IFRS 15.

EBITA och EBITDA för Koncernen

Miljoner SEK (om inget annat anges)	För de tre månader som slutade den 31 mars		För räkenskapsåren som slutade den 31 december		
	2018	2017 ¹⁾	2017	2016	2015
Rörelseresultat	1 515	1 414	5 949	4 548	5 175
Avskrivning och nedskrivning av immateriella tillgångar	93	85	337	288	373
EBITA, rörelseresultat före avskrivningar	1 608	1 499	6 286	4 836	5 548
Avskrivning av hyresmaskiner	109	118	457	470	498
Avskrivning av maskiner och byggnader	115	115	460	459	524
Summa avskrivningar	224	233	917	929	1 022
EBITDA	1 832	1 732	7 203	5 765	6 570

1) Omräknade i enlighet med IFRS 15.

EBITDA-marginal

Miljoner SEK (om inget annat anges)	För de tre månader som slutade den 31 mars		För räkenskapsåren som slutade den 31 december		
	2018	2017 ¹⁾	2017	2016	2015
EBITDA	1 832	1 732	7 203	5 765	6 570
Intäkter	8 233	7 411	31 440	27 102	28 663
EBITDA-marginal, %	22,3	23,4	22,9	21,3	22,9

1) Omräknade i enlighet med IFRS 15.

EBITA-marginal

Miljoner SEK (om inget annat anges)	För de tre månader som slutade den 31 mars		För räkenskapsåren som slutade den 31 december		
	2018	2017 ¹⁾	2017	2016	2015
EBITA	1 608	1 499	6 288	4 836	5 548
Intäkter	8 233	7 411	31 440	27 102	28 663
EBITA-marginal, %	19,5	20,2	20,0	17,8	19,4

1) Omräknade i enlighet med IFRS 15.

Rörelsemarginal för Koncernen

Miljoner SEK (om inget annat anges)	För de tre månader som slutade den 31 mars		För räkenskapsåren som slutade den 31 december		
	2018	2017 ¹⁾	2017	2016	2015
Rörelseresultat	1 515	1 414	5 949	4 548	5 175
Intäkter	8 233	7 411	31 440	27 102	28 663
Rörelsemarginal, %	18,4	19,1	18,9	16,8	18,1

1) Omräknade i enlighet med IFRS 15.

Rörelsemarginal per segment

Miljoner SEK (om inget annat anges)	För de tre månader som slutade den 31 mars		För räkenskapsåren som slutade den 31 december		
	2018	2017 ¹⁾	2017	2016	2015
Equipment & Services					
Intäkter	5 943	5 220	22 459	18 898	20 317
Rörelseresultat	1 364	1 166	5 127	3 802	4 370
Rörelsemarginal, %	22,9	22,3	22,8	20,1	21,5
Tools & Attachments					
Intäkter	2 245	2 161	8 738	7 925	8 088
Rörelseresultat	287	321	1 146	937	957
Rörelsemarginal, %	12,8	14,8	13,1	11,8	11,8

1) Omräknade i enlighet med IFRS 15.

Vinstmarginal för Koncernen

Miljoner SEK (om inget annat anges)	För de tre månader som slutade den 31 mars		För räkenskapsåren som slutade den 31 december		
	2018	2017 ¹⁾	2017	2016	2015
Resultat före skatt	1 458	1 391	5 813	4 411	4 955
Intäkter	8 233	7 411	31 440	27 102	28 663
Vinstmarginal, %	17,7	18,8	18,5	16,3	17,3

1) Omräknade i enlighet med IFRS 15.

Bruttovinstmarginal för Koncernen

Miljoner SEK (om inget annat anges)	För de tre månader som slutade den 31 mars		För räkenskapsåren som slutade den 31 december		
	2018	2017 ¹⁾	2017	2016	2015
Bruttoresultat	3 007	2 737	11 283	9 099	10 200
Intäkter	8 233	7 411	31 440	27 102	28 663
Bruttovinstmarginal, %	36,5	36,9	35,9	33,6	35,6

1) Omräknade i enlighet med IFRS 15.

Genomsnittligt sysselsatt kapital för Koncernen

Miljoner SEK (om inget annat anges)	För de tre månader som slutade den 31 mars		För räkenskapsåren som slutade den 31 december		
	2018	2017 ¹⁾	2017	2016	2015
Balansomslutning	30 465	29 685	27 361	29 984	28 418
Genomsnittlig balansomslutning ²⁾	29 257	-	29 052	29 201	27 626
Icke räntebärande skulder och avsättningar	-9 570	-7 121	-8 014	-6 051	-6 019
Genomsnittliga icke räntebärande skulder och avsättningar ³⁾	-8 191	-	-7 344	-6 034	-5 899
Sysselsatt kapital	20 895	22 564	19 347	23 933	22 400
Genomsnittligt sysselsatt kapital⁴⁾	21 066	-	21 708	23 167	21 727

1) Omräknade i enlighet med IFRS 15.

2) Genomsnittlig balansomslutning för de tre månader som slutade den 31 mars 2018 och för räkenskapsåret som slutade den 31 december 2017 har beräknats som ett genomsnitt av fem kvartal, och genomsnittlig balansomslutning för 2016 respektive 2015 har beräknats som ett genomsnitt av två perioder.

3) Genomsnittliga icke räntebärande skulder och avsättningar för de tre månader som slutade den 31 mars 2018 och för räkenskapsåret som slutade den 31 december 2017 har beräknats som ett genomsnitt av fem kvartal, och genomsnittliga icke räntebärande skulder och avsättningar för 2016 respektive 2015 har beräknats som ett genomsnitt av två perioder.

4) Genomsnittligt sysselsatt kapital för de tre månader som slutade den 31 mars 2018 och för räkenskapsåret som slutade den 31 december 2017 har beräknats som ett genomsnitt av fem kvartal, och genomsnittligt sysselsatt kapital för 2016 respektive 2015 har beräknats som ett genomsnitt av två perioder.

Omsättningshastighet sysselsatt kapital för Koncernen

Miljoner SEK (om inget annat anges)	För de tre månader som slutade den 31 mars		För räkenskapsåren som slutade den 31 december		
	2018	2017	2017	2016	2015
Intäkter, 12 månader	32 186	-	31 440	27 102	28 663
Genomsnittligt sysselsatt kapital ¹⁾	21 066	-	21 708	23 167	21 727
Omsättningshastighet sysselsatt kapital	1,5	-	1,4	1,2	1,3

1) Genomsnittligt sysselsatt kapital för de tre månader som slutade den 31 mars 2018 och för räkenskapsåret som slutade den 31 december 2017 har beräknats som ett genomsnitt av fem kvartal, och genomsnittligt sysselsatt kapital för 2016 respektive 2015 har beräknats som ett genomsnitt av två perioder.

Avkastning på sysselsatt kapital för Koncernen

Miljoner SEK (om inget annat anges)	För de tre månader som slutade den 31 mars		För räkenskapsåren som slutade den 31 december		
	2018	2017	2017	2016	2015
Rörelseresultat, 12 månader	6 031	-	5 949	4 548	5 175
Genomsnittligt sysselsatt kapital ¹⁾	21 066	-	21 708	23 167	21 727
Avkastning på sysselsatt kapital, %	28,6	-	27,4	19,6	23,8

1) Genomsnittligt sysselsatt kapital för de tre månader som slutade den 31 mars 2018 och för räkenskapsåret som slutade den 31 december 2017 har beräknats som ett genomsnitt av fem kvartal, och genomsnittligt sysselsatt kapital för 2016 respektive 2015 har beräknats som ett genomsnitt av två perioder.

Rörelsekapital, netto

Miljoner SEK (om inget annat anges)	För de tre månader som slutade den 31 mars		För räkenskapsåren som slutade den 31 december		
	2018	2017 ¹⁾	2017	2016	2015
Varulager	9 746	7 655	8 272	7 061	7 153
Kundfordringar	6 909	5 944	7 633	6 578	6 122
Leverantörsskulder	-4 871	-3 038	-3 966	-2 446	-2 214
Rörelsekapital, netto	11 784	10 561	11 939	11 193	11 061

1) Omräknade i enlighet med IFRS 15.

Kapitalomsättningshastighet för Koncernen

Miljoner SEK (om inget annat anges)	För de tre månader som slutade den 31 mars		För räkenskapsåren som slutade den 31 december		
	2018	2017	2017	2016	2015
Intäkter, 12 månader	32 186	-	31 440	27 102	28 663
Genomsnittlig balansomslutning ¹⁾	29 257	-	29 052	29 201	27 626
Kapitalomsättningshastighet	1,1	-	1,1	0,9	1,0

1) Genomsnittlig balansomslutning för de tre månader som slutade den 31 mars 2018 och för räkenskapsåret som slutade den 31 december 2017 har beräknats som ett genomsnitt av fem kvartal, och genomsnittlig balansomslutning för 2016 respektive 2015 har beräknats som ett genomsnitt av två perioder.

Nettoskuld, nettoskuldsättningsgrad och nettoskuld/EBITDA för Koncernen

	För de tre månader som slutade den 31 mars		För räkenskapsåren som slutade den 31 december		
	2018	2017 ¹⁾	2017	2016	2015
Miljoner SEK (om inget annat anges)					
Räntebärande skulder och ersättningar efter avslutad anställning	4 805	5 216	7 239	8 120	7 471
Likvida medel	-2 255	-615	-1 808	-481	-461
Övriga finansiella tillgångar (fordringar på Atlas Copco)	-	-4 181	-7	-5 653	-4 591
Nettoskuld	2 550	420	5 423	1 986	2 419
Summa eget kapital	16 090	17 347	12 108	15 813	14 929
Nettoskuldsättningsgrad, %	15,8	2,4	44,8	12,6	16,2
EBITDA, 12 månader	7 284	-	7 203	5 765	6 566
Nettoskuld/EBITDA	0,35	-	0,75	0,34	0,37

1) Omräknade i enlighet med IFRS 15.

Soliditet för Koncernen

	För de tre månader som slutade den 31 mars		För räkenskapsåren som slutade den 31 december		
	2018	2017 ¹⁾	2017	2016	2015
Miljoner SEK (om inget annat anges)					
Summa eget kapital	16 090	17 347	12 108	15 813	14 929
Summa tillgångar	30 465	29 685	27 361	29 984	28 418
Soliditet, %	52,8	58,4	44,3	52,7	52,5

1) Omräknade i enlighet med IFRS 15.

Avkastning på eget kapital

	För de tre månader som slutade den 31 mars		För räkenskapsåren som slutade den 31 december		
	2018	2017	2017	2016	2015
Miljoner SEK (om inget annat anges)					
Periodens resultat, 12 månader	4 328	-	4 313	3 231	3 571
Summa genomsnittligt eget kapital ¹⁾	14 818	-	14 806	15 324	14 306
Avkastning på eget kapital, %	29,2	-	29,1	21,1	25,0

1) Summa genomsnittligt eget kapital för de tre månader som slutade den 31 mars 2018 och för räkenskapsåret som slutade den 31 december 2017 har beräknats som ett genomsnitt av fem kvartal, och summa genomsnittligt eget kapital för 2016 respektive 2015 har beräknats som ett genomsnitt av två perioder.

Operativt kassaflöde per aktie för Koncernen

	För de tre månader som slutade den 31 mars		För räkenskapsåren som slutade den 31 december		
	2018	2017 ¹⁾	2017	2016	2015
Miljoner SEK (om inget annat anges)					
Kassaflöde från den löpande verksamheten	979	1 255	5 176	5 402	5 858
Nettokassaflöde investeringsverksamheten	-841	1 152	5 543	-1 805	-3 175
Förvärv av dotterbolag	482	66	137	-	-
Andra justeringar ²⁾	46	-1 362	-6 246	1 283	2 947
Operativt kassaflöde	666	1 111	4 610	4 880	5 630
Antal aktier, miljoner	1 212	1 212	1 212	1 212	1 212
Operativt kassaflöde per aktie, SEK	0,5	0,9	3,8	4,0	4,6

1) Omräknade i enlighet med IFRS 15.

2) Huvusakligen förändringar i cash-pool med Atlas Copco och valutsäkringar av lån.

Finansiella definitioner

Icke IFRS-mått	Beskrivning	Motivering för användning
Orderingång	Orderingång är alla mottagna ordrar för omedelbar leverans och mottagna ordrar för framtida leverans för vilka leveransdatum och kvantiteter har bekräftats.	Orderingång ger en indikation om kommande intäkter och produktion.
Intäktstillväxt	Intäktstillväxt är ökningen i intäkter jämfört med föregående räkenskapsperiod i procent av intäkterna under föregående räkenskapsperiod.	Intäktstillväxt ger en förståelse för Koncernens intäktsutveckling.
Organisk intäktstillväxt	Organisk intäktstillväxt är omsättningstillväxt exkluderat omräkningseffekter från valutakursdifferenser samt förvärv/avyttringar.	Organisk intäktstillväxt ger en förståelse för Koncernens underliggande intäktsutveckling, vilken drivs av förändringar i volym, pris och produkt-/tjänsteutbudet.
Book to bill	Book to bill är orderingång dividerat med intäkter.	Book to bill är en indikator på trender i efterfrågan.
Bruttovinstmarginal	Bruttovinstmarginal är bruttoresultat i procent av intäkter.	Bruttovinstmarginal mäter hur stor del av Bolagets intäkter som återstår efter betalning av kostnader för sålda varor.
EBITDA	EBITDA (rörelseresultat före räntor, skatter, nedskrivningar och avskrivningar) är rörelseresultat plus av- och nedskrivningar.	EBITDA visar verksamhetens resultat, justerat för avskrivningar i förhållande till omsättning, vilket är användbart för att utvisa verksamhetens kassagenereringsförmåga.
EBITDA-marginal	EBITDA-marginal är EBITDA i procent av intäkter.	EBITDA-marginal visar Epirocs verksamhets resultat, justerat för ned- och avskrivningar i förhållande till intäkter. Användbart för att visa Epirocs kassagenereringsförmåga.
EBITA	EBITA är rörelseresultat före avskrivningar.	EBITA visar verksamhetens resultat, justerat för avskrivningar, i förhållande till omsättning, vilket är ett lönsamhetsmått för Epirocs operativa verksamhet.
EBITA-marginal	EBITA-marginal är EBITA i procent av intäkter.	EBITA-marginal visar Epirocs verksamhets resultat, justerat för avskrivningar, i förhållande till intäkter. Användbart för att visa Epirocs kassagenereringsförmåga.
Rörelsemarginal	Rörelsemarginal är rörelseresultat i procent av intäkter.	Rörelsemarginal visar verksamhetens rörelseresultat i förhållande till intäkter och är ett mått på lönsamheten i Epirocs operativa verksamhet.
Vinstmarginal	Vinstmarginal är resultat före skatt i procent av intäkter.	Vinstmarginal visar verksamhetens resultat före skatt i förhållande till intäkter och är ett mått på lönsamheten i hela Bolaget.
Genomsnittligt sysselsatt kapital	Genomsnittligt sysselsatt kapital är genomsnittlig balansomslutning ¹⁾ efter avdrag för genomsnittliga icke räntebärande skulder/avsättningar.	Genomsnittligt sysselsatt kapital visar hur stor del av det totala kapitalet som används för att driva verksamheten.
Omsättningshastighet sysselsatt kapital	Omsättningshastighet sysselsatt kapital är intäkter ²⁾ dividerat med genomsnittligt sysselsatt kapital. ³⁾	Omsättningshastighet sysselsatt kapital visar hur effektivt Epiroc genererar intäkter från det kapital som används för att driva verksamheten.

1) Genomsnittlig balansomslutning för de tre månader som slutade den 31 mars 2018 och för räkenskapsåret som slutade den 31 december 2017 har beräknats som ett genomsnitt av fem kvartal, och genomsnittlig balansomslutning för 2016 respektive 2015 har beräknats som ett genomsnitt av två perioder.

2) Intäkter har beräknats baserat på 12 månaders värde.

3) Genomsnittligt sysselsatt kapital för de tre månader som slutade den 31 mars 2018 och för räkenskapsåret som slutade den 31 december 2017 har beräknats som ett genomsnitt av fem kvartal, och genomsnittligt sysselsatt kapital för 2016 respektive 2015 har beräknats som ett genomsnitt av två perioder.

Icke IFRS-mått	Beskrivning	Motivering för användning
Avkastning på sysselsatt kapital	Avkastning på sysselsatt kapital är rörelse-resultatet ¹⁾ i procent av genomsnittligt sysselsatt kapital. ²⁾	Avkastning på sysselsatt kapital mäter hur effektivt Epiroc genererar vinst från det kapital som används för att driva verksamheten.
Rörelsekapital, netto	Rörelsekapital, netto är varulager samt kundfordringar efter avdrag för leverantörsskulder.	Rörelsekapital, netto mäter Bolagets likviditet och kapitaleffektivitet.
Kapitalomsättnings-hastighet	Kapitalomsättningshastighet är intäkter ³⁾ dividerat med genomsnittlig balans-omslutning. ⁴⁾	Kapitalomsättningshastighet visar hur effektivt Bolagets tillgångar används.
Nettoskuld	Nettoskuld består av räntebärande skulder plus ersättningar efter avslutad anställning, justerat för verkligt värde av ränteswappar, samt avdrag för likvida medel och vissa övriga finansiella fordringar.	Nettoskuld är ett mått på den finansiella ställningen.
Nettoskuld/EBITDA	Nettoskuld/EBITDA är nettoskuldsättning i relation till EBITDA ⁵⁾ .	Nettoskuld/EBITDA är ett mått på finansiell risk som sätter räntebärande skuld i förhållande till kassagenerering.
Nettoskuldsättningsgrad	Nettoskuldsättningsgrad är nettoskuld i förhållande till eget kapital, inklusive innehav utan bestämmande inflytande.	Nettoskuldsättningsgrad hjälper till att visa finansiell risk.
Soliditet	Soliditet är eget kapital inklusive innehav utan bestämmande inflytande i procent av balansomslutningen.	Soliditet är ett mått på finansiell risk som visar hur stor del av Epirocs balansomslutning som har finansierats med eget kapital.
Avkastning på eget kapital	Avkastning på eget kapital är periodens resultat ⁶⁾ dividerat med summa eget kapital, beräknat som värdet för 12 månader.	Avkastning på eget kapital visar Bolagets förmåga att generera avkastning på aktie-ägarnas investeringar.
Eget kapital per aktie	Eget kapital per aktie är eget kapital, inklusive innehav utan bestämmande inflytande, dividerat med genomsnittligt antal utestående aktier.	Eget kapital per aktie ger möjligheten att jämföra bokfört värde med marknadsvärde.
Operativt kassaflöde	Operativt kassaflöde är kassaflöde från den löpande verksamheten och kassaflöde från investeringsverksamheten, exklusive rörelse-förvärv och -avyttringar såväl som andra justeringar. Andra justeringar är huvudsakligen förändringar i cash-pool med Atlas Copco och valutasäkringar av lån.	Operativt kassaflöde visar verksamhetens förmåga att generera tillräckligt kassaflöde för att bibehålla och växa verksamheten.
Operativt kassaflöde per aktie	Operativt kassaflöde per aktie är kassaflöde från den löpande verksamheten dividerat med antalet utestående aktier.	Operativt kassaflöde per aktie visar operativt kassaflöde per aktie.

1) Rörelseresultatet har beräknats baserat på 12 månaders värde.

2) Genomsnittligt sysselsatt kapital för de tre månader som slutade den 31 mars 2018 och för räkenskapsåret som slutade den 31 december 2017 har beräknats som ett genomsnitt av fem kvartal, och genomsnittligt sysselsatt kapital för 2016 respektive 2015 har beräknats som ett genomsnitt av två perioder.

3) Intäkter har beräknats baserat på 12 månaders värde.

4) Genomsnittlig balansomslutning för de tre månader som slutade den 31 mars 2018 och för räkenskapsåret som slutade den 31 december 2017 har beräknats som ett genomsnitt av fem kvartal, och genomsnittlig balansomslutning för 2016 respektive 2015 har beräknats som ett genomsnitt av två perioder.

5) EBITDA har beräknats baserat på 12 månaders värde.

6) Periodens resultat har beräknats baserat på 12 månaders värde.

Operativ och finansiell översikt

Nedanstående information bör läsas tillsammans med Koncernens utvalda finansiella och operativa information samt den sammanslagna finansiella informationen med tillhörande noter som finns på annan plats i Prospektet. Diskussionen nedan innehåller framtidsinriktade uttalanden som avspeglar Koncernens planer, uppskattningar och åsikter. Koncernens faktiska resultat kan skilja sig väsentligt från de som diskuteras i dessa framtidsinriktade uttalanden. Faktorer som kan förorsaka eller bidra till dessa skillnader innefattar, men är inte begränsade till, de som diskuteras nedan och på annan plats i Prospektet, särskilt i avsnittet "Riskfaktorer".

Framtidsinriktad information avser alla uttalanden i prospektet som inte avser historiska fakta och händelser samt uttalanden som rör framtiden, exempelvis uttryck som "uppskattar", "bedömer", "förväntar", "väntar", "anser", "antar", "förutser", "kan", "kommer att", "ska", "bör", "enligt uppskattningar", "överväger", "kan komma att", "planerar", "potentiell", "beräknar", "i den mån det är känt" eller liknande uttryck som är lämpliga för att identifiera information som avser framtida händelser. Framtidsinriktade uttalanden bygger på aktuella uppskattningar och antaganden. Sådana framtidsinriktade uttalanden omfattas av risker, osäkerhetsfaktorer och andra faktorer som kan leda till att faktiska resultat avviker betydligt från de resultat som uttryckligen eller indirekt utgör grunden för, eller beskrivs i, uttalanden, eller som kan leda till förväntningar som, uttryckligen eller indirekt, utgör grunden för eller beskrivs i uttalanden som inte uppfylls eller visar sig vara mindre förmånliga.

Såvida inte annat anges har den utvalda finansiella informationen som presenteras nedan hämtats från (i) Epirocs reviderade sammanslagna finansiella rapporter per och för räkenskapsåren som slutade den 31 december 2017, 2016 respektive 2015 vilka har upprättats enligt International Financial Reporting Standards, så som de är antagna av EU ("IFRS"), och reviderats av Epirocs oberoende revisorer, enligt vad som anges i de tillhörande revisionsberättelserna samt (ii) Epirocs oreviderade delårsrapport för Koncernen per och för tremånadersperioden som slutade den 31 mars 2018, med jämförelsesiffror för tremånadersperioden som slutade den 31 mars 2017, vilka har upprättats enligt IAS 34, så som den har antagits av EU, och översiktligt granskats av Epirocs oberoende revisorer, enligt vad som anges i den tillhörande rapporten om översiktlig granskning.

Finansiella termer som inte definieras i avsnittet nedan har samma innebörd som enligt definition i avsnitten "Utvald finansiell information" och "Definitioner".

Faktorer som påverkar Epirocs rörelseresultat

Epirocs resultat har påverkats, och kommer fortsättningsvis att påverkas av, ett antal faktorer, varav vissa är utanför Epirocs kontroll. Nedan beskrivs de huvudsakliga faktorer som Epiroc anser har påverkat Koncernens resultat under de perioder som behandlas i detta avsnitt och vilka faktorer som kan förväntas fortsätta påverka Epirocs resultat i framtiden:

- Efterfrågan, marknadsvillkor och råvarupriser
- Försäljningsvolym, prissättning och mix
- Eftermarknadsverksamhet

- Forskning och utveckling
- Marknadsposition
- Effektivitet och kostnadskontroll
- Produktionskapacitet
- Valutaeffekter
- Finansieringskostnader
- Förvärv och avyttringar
- Epiroc som självständigt företag

Efterfrågan, marknadsvillkor och råvarupriser

Epirocs resultat och kassaflöden påverkas av efterfrågan på Bolagets produkter och tjänster. Efterfrågan styrs av utvecklingen av de globala gruv-, infrastruktur- och naturresursbranscherna samt servicepenetrationen. Huvuddelen av Epirocs intäkter har koppling till efterfrågan på eftermarknadslösningar och kundernas rörelsekostnader.

Gruvindustrins utveckling är beroende av den globala ekonomin, råvarupriser och efterfrågan på de naturresurser som gruvorna producerar. Alla gruvor har olika produktionskostnader, som är beroende av ett antal faktorer, exempelvis malmkvalitet, djupet på gruvan och effektiviteten i verksamheten. För varje gruva finns det en avvägning mellan kostnaden och marknadspriset på det mineral som utvinns, vilket bestämmer lönsamheten. Om marknadspriserna faller under produktionskostnaden blir en gruva olönsam. På liknande sätt kan det, när råvarupriserna stiger, bli lönsamt att investera i gruvor som tidigare har haft en kostnadsnivå som ligger över marknadspriset. Därmed tenderar gruvföretag att expandera och investera i utrustning under perioder med höga råvarupriser och minska sina investeringar, fokusera på effektivitet och kostnadsbesparingar samt ibland minska produktionen under perioder med lägre råvarupriser. Prospektering efter naturresurser liknar gruvindustrin, där prospekteringsföretag tenderar att expandera och prospektera när råvarupriserna är höga.

Infrastrukturindustrin styrs av den statliga och privata sektorns fokus på utvecklingstrender som rörlighet, befolkningstillväxt, urbanisering och hållbarhet med nödvändiga investeringar i infrastruktur för vatten, energi, transport och kommunikation. Ett exempel är hur snabb urbanisering har resulterat i framväxten av "megastäder", där befolkningstillväxten har gått om infrastrukturell tillväxten, vilket leder till behov av ytterligare infrastrukturinvesteringar. Därtill behövs infrastruktur förnyas emellanåt, vilket driver infrastrukturindustrin. Dessa trender, i kombination med statliga investeringar i stora infrastrukturprojekt i syfte att stödja den ekonomiska utvecklingen, är viktiga drivkrafter i branschen.

För en mer utförlig beskrivning av viktiga marknadsfaktorer som väntas påverka Epirocs resultat i framtiden, se avsnittet "*Marknadsöversikt*".

Försäljningsvolym, prissättning och mix

Försäljningsvolym styrs av de marknadsvillkor som beskrivs i "*Operativ och finansiell översikt – Efterfrågan, marknadsvillkor och råvarupriser*" och påverkar intäkter, resultat och kassaflöde. Epiroc gör strategiska bedömningar av priser, som också påverkar intäkter, resultat och kassaflöde, för att kunna fastställa rätt prissättningspolicy. Epirocs produkter påverkas av förändringar i kostnader för insatsmaterial som exempelvis råvarupriser. Koncernen strävar generellt efter att överföra sådana förändringar till kunderna. Även om Epirocs produkt- och tjänsteerbjudande har vissa allmänna egenskaper, anpassas produkter och tjänster i viss mån för olika kunder, vilket innebär att priserna behöver anpassas för varje enskilt fall. Dessutom påverkar mixen av produkter, tjänster och geografi Epirocs intäkter, resultat och kassaflöden eftersom Koncernens produkter och tjänster har olika vinstmarginaler och mixen kan variera beroende på geografisk region.

Eftermarknadsverksamhet

Utöver utrustning erbjuder Koncernen ett brett sortiment av tjänster och eftermarknadslösningar. Eftermarknadsverksamheten, som består av intäkter från tjänster, reservdelar och förbrukningsvaror, är en viktig del av kunderbjudandet och är väsentlig för Epirocs resultat och kassaflöde samt en avgörande del av Epirocs strategi. Vidare bidrar eftermarknadsverksamheten till ökad stabilitet i Epirocs intäkter, resultat och kassaflöde eftersom den är nödvändig för att kunderna ska kunna driva sina verksamheter oavsett råvarupriser eller hur det makroekonomiska läget ser ut, till skillnad från investeringar i utrustning. Eftermarknadserbjudandet ser olika ut beroende på produkttyp och sträcker sig från fullservicekontrakt för hela produktionsanläggningar, såsom gruvor, till tjänster och reservdelar som faktureras på löpande basis. Mer information om Epirocs tjänsteerbjudande finns i avsnittet "*Verksamhetsbeskrivning*".

Forskning och utveckling

En viktig faktor bakom Epirocs framgång är dess förmåga att utveckla nya produkter som tillgodoser kundernas behov och ökar deras produktivitet. Investeringar i produktutveckling och innovation leder till ett bättre och mer konkurrenskraftigt utbud av produkter, vilket innebär att Epiroc kan behålla sin konkurrenskraft och prisnivå.

För Epiroc handlar produktutveckling om att sätta kunden i fokus. Koncernens försäljningsorganisation har en löpande kommunikation med kunderna för att förstå deras behov. Forsknings- och utvecklingsverksamheten (FoU) inom Epiroc är decentraliserad för att utnyttja olika typer av produktkunskaper. Epiroc anser att det är viktigt med fortsatta investeringar i forskning och utveckling för Koncernens framtida lönsamhet. Mer information om Epirocs verksamhet inom produktutveckling och innovation finns i avsnittet "*Verksamhetsbeskrivning*".

Marknadsposition

En stark position på marknaden är viktig för Epirocs fortsatta lönsamhet. Epiroc har som vision att vara en marknadsledare i de nischsegment där Koncernen bedriver verksamhet. För att uppnå detta fokuserar Epiroc på tillämpningar där utrustningen är avgörande för prestandan och där kunderna fokuserar på total ägandekostnad. Utrustningen ska ha hög kvalitet och vara avgörande för kundens produktivitet och framgång. Koncernens kunderbjudande har historiskt sett lett till starka marknadspositioner, och för att upprätthålla dessa fokuserar Epiroc på innovation genom att utnyttja ny digital teknik tillsammans med över hundra års kunskap om gruv- och infrastrukturutrustning. För ytterligare information, se avsnitten "*Verksamhetsbeskrivning*" och "*Marknadsöversikt*".

Effektivitet och kostnadskontroll

Epirocs förmåga att upprätthålla operativ effektivitet och kostnadskontroll påverkar Koncernens resultat och kassaflöde. Koncernens operativa effektivitet bestäms av produktionsprocess, inköpsorganisation och logistikinfrastruktur, förmågan att generera kostnadssynergier, effektiv resursfördelning samt innovation (både i termer av produktionsvänliga produkter och i produktionsprocessen i sig). Epiroc utvärderar löpande olika sätt att förbättra den operativa effektiviteten i hela värdekedjan, för att därigenom minska kostnader och

förbättra konkurrenskraften och resultat. På senare år har Epiroc genomfört ett antal strategiska program i produktionen för att öka effektiviteten, minska kostnadsbasen samt förbättra resultat och kassaflöde. Exempelvis har det på flera produktionsanläggningar skett en övergång från monteringsstationer till monteringslinjer för att öka effektiviteten och flexibiliteten i den interna produktionen.

Produktionskapacitet

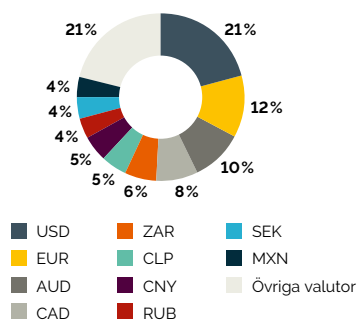
Epirocs resultat och kassaflöde påverkas av Koncernens produktionskapacitet i förhållande till efterfrågan på dess produkter. Epiroc eftersträvar att ha en kostnadseffektiv och flexibel produktionsprocess som vid behov kan anpassas efter fluktuationer i volym. Epiroc utvärderar löpande sina produktionsprocesser för att fastställa vilka processer som bör utföras internt och vilka som skulle kunna skötas av underleverantörer. En stor del av produktionen utförs av underleverantörer, vilket ökar flexibiliteten i produktionen. Under de senaste åren har Epiroc förbättrat sina produktionsprocesser och konsoliderat sina produktionsanläggningar för att få en passande produktionsprocess, i vilken man både kan betjäna kunderna på ett effektivt sätt och hantera framtida volymvariationer.

Valutaeffekter

Eftersom Epiroc är ett globalt företag med försäljning i cirka 150 länder över hela världen påverkas Koncernens resultat och kassaflöde av förändringar i valutakurser. Valutafuktuationer kan exponera Epiroc för transaktions- och omräkningsrisker som påverkar Koncernens resultat och kassaflöde. Transaktionsexponering uppstår främst när intäkterna från försäljningen av Epirocs produkter genereras i andra länder och i andra valutor än kostnaderna medan omräkningsrisk uppstår vid omräkning av resultat- och balansräkningar i utländska dotterföretag till SEK.

År 2017 stod Epirocs intäkter utanför Sverige för cirka 96 procent av totala intäkter, vilket innebär att Koncernens intäkter och vinst, vid omräkning till SEK, delvis kan förklaras av utvecklingen av svenska kronan i förhållande till större exportvalutor.

Andel av intäkterna 2017 uppdelade per valuta



Finansieringskostnader

Epirocs resultat och kassaflöde påverkas av finansieringskostnader, därav främst räntekostnader. Räntekostnaderna påverkas av räntebärande skulder, räntesatser och valutafuktuationer. Koncernen har fastställt finansiella mål för att säkerställa att Koncernen är stabil och att de finansiella

skulderna ligger på en sund nivå (se avsnittet "Verksamhetsbeskrivning – Finansiella mål och utdelningspolicy"). Koncernen har som policy att ha en diversifierad portfölj med olika förfalldatum för skulderna för att säkerställa att stora belopp inte ska behöva refinansieras samtidigt. Epiroc föredrar en kort ränteduration, vilket kan ge högre volatilitet för nettoräntekostnader jämfört med en lång duration. Höga räntor tenderar att avspegla en stark makroekonomisk miljö, när Koncernen generellt har högre vinst och därmed kan absorbera högre räntekostnader. Per datumet för Prospektet är Epirocs räntebärande skulder noterade i SEK. För ytterligare information, se avsnittet "Operativ och finansiell översikt – Likviditet och kapitalresurser".

Förvärv och avyttringar

Historiskt sett har Epiroc lyckats kombinera organisk tillväxt med tillväxt genom förvärv. Epiroc förvärvar enbart företag som har en tydlig koppling till Koncernens strategiska riktning, med målet att stärka Koncernens marknadsställning och/eller komplettera Koncernens portfölj med produkt- och tjänsteerbjudanden. Tidigare har Epiroc genomfört ett antal förvärv och Koncernen arbetar aktivt för att förvärvade företag ska integreras till fullo. Epiroc arbetar ständigt med att identifiera och utvärdera nya investeringsmöjligheter och utvalda förvärv förväntas även fortsättningsvis bidra till Epirocs tillväxt i framtiden.

Epiroc som självständigt företag

Efter separationen kommer Epiroc att bli ett självständigt företag i förhållande till Atlas Copco, vilket innebär att Epiroc kommer att ha sitt eget huvudkontor och centrala funktioner för förvaltningen av Koncernens verksamhet. Detta kommer troligen att leda till högre administrationskostnader för Epiroc som självständigt företag jämfört med när det var en del av Atlas Copco-gruppen. Epiroc har också inrättat administrativa funktioner för att som oberoende företag motsvara aktiebrukarnas förväntningar på upplysningar (investerarrelationer) samt de formella och juridiska krav som en notering på en börs medför, exempelvis publicering av offentliga finansiella rapporter, arrangerande av årsstämmor och liknande. Dessutom kommer Epiroc att inrätta en separat finansfunktion och funktioner för konsolidering av Koncernen och andra processer som tidigare utfördes av Atlas Copco, exempelvis en funktion för hantering av skatt inom Koncernen samt en juridisk funktion. Epiroc kommer också att sätta på plats prestationsbaserade personaloptionsprogram (för ytterligare information, se "Bolagsstyrning – VD och koncernchef och ledande befattningshavare – Ersättning till styrelseledamöter och ledande befattningshavare").

Större delen av de funktioner och processer som har utarbetats för att omvandla Epiroc till ett självständigt företag, skilt från Atlas Copco, har gradvis inrättats under 2017 och 2018, vilket innebär att historiska siffror avseende dessa pågående kostnader inte är helt representativa. Koncernen anser att 2019 kommer att vara det första året under vilket de fullständiga effekterna av de nya funktionerna och processerna kan observeras. Under 2018 kommer kostnaderna att påverkas av engångsposter, exempelvis kostnader avseende separationen från Atlas Copco. Dessutom tecknade Epiroc finansieringsavtal med banker den 25 april 2018 för att säkra finansiering som självständigt företag. Det innebär att historiska siffror avseende räntebärande

skulder, skatter och finansnetto inte är representativa för effekten av ett sådant finansieringsavtal. I samband med noteringen av Epirocs aktier kommer Epirocs nuvarande finansiering att omfinansieras med ett överbrygningslån samt likvida medel, vilket beskrivs ytterligare i avsnittet "*Kapitalstruktur och annan finansiell information*".

Ändrade redovisningsprinciper

IFRS 15

International Accounting Standards Board (IASB) har utfärdat en ny redovisningsstandard (IFRS 15) som påverkar Epirocs rapportering från och med den 1 januari 2018.

Denna nya standard ersätter befintliga standarder för intäktsredovisning och inför en femstegsmodell för redovisning av intäkter från kontrakt med kunder. Redovisade intäkter kommer att avspegla förväntad och berättigad ersättning för överlåtande av varor och/eller tjänster till kunder.

Koncernen gjorde under 2016 och 2017 en bedömning av effekterna av IFRS 15. Nedanstående konsekvenser har identifierats som påverkar tidpunkten för intäkter från kontrakt med kunder: Nettoeffekten på eget kapital den 1 januari 2017 uppgick till -47 miljoner SEK. Nettoeffekten för 2017 på intäkter, rörelseresultat och nettoresultat uppgick till -76 miljoner SEK, -19 miljoner SEK, respektive -15 miljoner SEK.

Försäljning av varor: I vissa fall har Koncernen gjort en annan bedömning av när kontroll har överförts till kunden jämfört med när risker och fördelar har överförts till kunden.

Utförande av tjänster: På grund av mer utförliga krav på fastställande av huruvida varor eller tjänster är olika prestationsåtaganden enligt IFRS 15, kan bedömningen av identifierade prestationsåtaganden skilja sig från identifierade leverabler enligt nuvarande standard för intäktsredovisning.

Rörlig ersättning: Vissa kontrakt med kunder innehåller reträtt, mängdrabatt eller rörliga priser beroende på vissa faktorer. För att förhindra överredovisning av intäkter kräver IFRS 15 att uppskattad rörlig ersättning begränsas.

Utöver de beskrivna justeringarna ovan kommer, vid införandet av IFRS 15, andra poster i de finansiella rapporterna, exempelvis uppskjuten skatt och valutakursdifferens vid omräkning av utlandsverksamheter, att påverkas och justeras i enlighet därmed.

Den nya IFRS-standarderna kräver att det första kvartalet 2017 omräknas.

IFRS 16

International Accounting Standards Board (IASB) har utfärdat en ny redovisningsstandard (IFRS 16) som påverkar Epirocs rapportering från och med den 1 januari 2019.

Den nya standarden definierar principer för redovisning av leasing för både leasetagaren och leasegivaren. De huvudsakliga förändringarna i redovisningshanteringen jämfört med nuvarande standard hänför sig till leasetagaren. IFRS 16 introducerar en enda redovisningsmodell och kräver att i stort sett samtliga leaseavtal inkluderas i balansräkningen, innefattande att en separation mellan avskrivning av leasad egendom och ränta på leasingskulder ska göras i resultaträkningen.

Koncernen har under 2017 och 2018 gjort en preliminär bedömning av effekterna från IFRS 16 och kommer att

fortsätta bedöma effekterna under 2018. Epiroc kommer primärt att påverkas av IFRS 16 genom sina åtaganden i egenskap av operativ leasetagare. Informationen som finns i not 22 i avsnittet "*Historisk finansiell information*" ger en indikation om hur befintliga leaseavtal påverkas.

Viktiga poster i resultaträkningen

Intäkter

Intäkter avser ersättning som erhållits efter försäljning av varor och tjänster i Epirocs ordinarie verksamhet och består i huvudsak av utrustning, verktyg och tjänster. Intäkter värderas till verkligt värde av vad som erhållits eller kommer att erhållas, efter avdrag för omsättningskatt, uppskattade kundreturer, rabatter samt andra likartade avdrag.

Kostnad för sålda varor

Kostnader för sålda varor består främst av kostnader avseende inköpta komponenter och råvaror, arbetskostnader som sammanhänger med produktion, transportkostnader, avskrivningar av materiella tillgångar, förändringar i varulager eller färdiga produkter och produkter i arbete samt övriga rörelsekostnader.

Administrationskostnader

Administrationskostnader avser ersättning till företagsledningen och centrala funktioner som ekonomi, HR samt logistikverksamhet och IS/IT.

Marknadsföringskostnader

Marknadsföringskostnader avser kostnader hänförliga till marknadsföring och försäljning.

Forsknings- och utvecklingskostnader (FoU)

Forsknings- och utvecklingskostnader (FoU) avser kostnader hänförliga till forskning och utveckling av nya produkter och processer som Epiroc kan dra fördel av. Kostnader för utvecklingsarbete kostnadsförs när de uppstår, såvida inte dessa aktiviteter uppfyller vissa villkor för att aktiveras. Mer information finns i avsnittet "*Operativ och finansiell översikt - Likviditet och kapitalresurser - Investeringar*".

Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader

Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader är intäkter och kostnader som inte är hänförliga till administration, marknadsföring eller forskning och utveckling. Detta innefattar kommission, kapitalvinster och kapitalförluster, liksom valutakursdifferenser på fordringar och skulder som är denominerade i utländska valutor och är omvärdade genom den utländska valutakursen på balansdagen.

Finansiella poster

Finansiella poster består av finansiella intäkter och finansiella kostnader. Poster avseende finansiella intäkter innefattar ränteintäkter i form av likvida medel och finansiella leasingfordringar, realisationsvinster, förändring av verkliga värden på övriga tillgångar och valutakursvinster. Poster avseende finansiella kostnader innefattar räntekostnader för upplåning, nettopensionsavsättningar, uppskjuten köpeskilling, realisationsförluster, förändring i verkligt värde för övriga skulder och lån, nedskrivningar och valutakursförluster.

Skatt

Periodens skattekostnad omfattar aktuell och uppskjuten skatt. Aktuell skattekostnad beräknas med grund i tillämpliga skattebestämmelser per balansdagen i de länder där moderföretaget och dess dotterföretag bedriver verksamhet och genererar skattepliktig inkomst. Aktuell skatt innefattar även justeringar avseende redovisad aktuell skatt från tidigare perioder. Uppskjuten skatt beräknas baserat på temporära skillnader mellan de redovisade värdena och de skattepliktiga värdena för tillgångar och skulder samt för underskottsavdrag, i den mån det är sannolikt att dessa kan utnyttjas mot framtida skattepliktiga resultat.

Jämförelse mellan perioden januari–mars 2018 och januari–mars 2017

Orderingång

Orderingången för första kvartalet 2018 uppgick till 10 036 miljoner SEK jämfört med 8 520 miljoner SEK första kvartalet 2017, vilket motsvarar en ökning med 1 516 miljoner SEK eller 17,8 procent. Den organiska tillväxten var 21 procent. Orderingången ökade i alla geografiska regioner. Afrika/Mellanöstern följt av Sydamerika hade den högsta tillväxttakten under kvartalet.

Utöver den organiska tillväxten stöddes även orderingången av en positiv effekt från förvärv och kontraktstillverkning av väganläggningsutrustning med 2 procent, medan det fanns en negativ valutaeffekt på 5 procent.

Equipment & Service

Orderingång för Equipment & Service för första kvartalet 2018 uppgick till 7 442 miljoner SEK jämfört med 6 200 miljoner SEK första kvartalet 2017, vilket motsvarar en ökning med 1 242 miljoner SEK eller 20,0 procent. Den organiska tillväxten var 22 procent. Förvärv och kontraktstillverkning av väganläggningsutrustning bidrog med 3 procent, medan den negativa valutaeffekten uppgick till 5 procent.

Geografiskt ökade orderingången i alla regioner. Afrika/Mellanöstern överträffade de övriga regionerna i relativa termer, följt av Sydamerika.

Utrustning hade en organisk tillväxt på 30 procent. Ordertillväxten för utrustning var främst hänförlig till expansionsinvesteringar i eller intill befintliga gruvor med en särskilt positiv utveckling för bergborrustrustning för ovanjordstillämpningar.

Serviceverksamheten ökade orderingången med 15 procent organiskt.

Tools & Attachments

Orderingången för första kvartalet 2018 uppgick till 2 550 miljoner SEK jämfört med 2 341 miljoner SEK under första kvartalet 2017, vilket motsvarar en ökning med 209 miljoner SEK eller 8,9 procent. Affärsmiljön inom såväl infrastruktur som gruvindustrin var fortsatt god med hög aktivitet på nästan alla marknader. Efterfrågan på bergborrverktyg ökade, främst på grund av högre aktivitet bland gruvkunder. Den organiska tillväxten var 13 procent. Förvärv bidrog med 1 procent, medan det fanns en negativ valutaeffekt på 5 procent.

Geografiskt ökade orderingången i alla regioner med den högsta tillväxten i Nordamerika.

Intäkter

Intäkterna för första kvartalet 2018 uppgick till 8 233 miljoner SEK jämfört med 7 411 miljoner SEK första kvartalet 2017, vilket motsvarar en ökning med 822 miljoner SEK eller 11,1 procent. Den organiska tillväxten var 14 procent. Alla geografiska regioner växte med undantag för Sydamerika. Den högsta tillväxthastigheten åstadkoms i Asien/Australien, med en tillväxt på omkring 35 procent. Book to bill var 122 procent.

Förvärv och kontraktstillverkning av väganläggningsutrustning påverkade intäkstillväxten positivt med 2 procent, medan valutaeffekter minskade intäkterna med 5 procent.

Equipment & Service

Intäkterna för Equipment & Service för första kvartalet 2018 uppgick till 5 943 miljoner SEK jämfört med 5 220 miljoner SEK första kvartalet 2017, vilket motsvarar en ökning med 723 miljoner SEK eller 13,9 procent. Den organiska intäkstillväxten var 16 procent. Utrustning hade en organisk tillväxt om 21 procent och serviceverksamheten hade en organisk tillväxt om 12 procent. Geografiskt hade Asien/Australien segmentets högsta intäkter för kvartalet. Book to bill var 125 procent.

Förvärv och kontraktstillverkning av väganläggningsutrustning påverkade intäkstillväxten positivt med 3 procent och valutaeffekter minskade intäkterna med 5 procent.

Tools & Attachments

Intäkterna för Tools & Attachments för första kvartalet 2018 uppgick till 2 245 miljoner SEK jämfört med 2 161 miljoner SEK första kvartalet 2017, vilket motsvarar en ökning med 84 miljoner SEK eller 3,9 procent. Den organiska tillväxten var 7 procent. Book to bill var 114 procent.

Förvärv bidrog till intäkterna med 1 procent. Valutaeffekter minskade intäkterna med 4 procent.

Kostnad för sålda varor

Kostnad för sålda varor för första kvartalet 2018 uppgick till 5 226 miljoner SEK jämfört med 4 674 miljoner SEK första kvartalet 2017, vilket motsvarar en ökning med 552 miljoner SEK eller 11,8 procent. Ökningen för kostnad för sålda varor berodde främst på höjda intäktsvolym och ökade råvarukostnader.

Bruttoresultat

Som en följd av utvecklingen för intäkterna och kostnad för sålda varor uppgick bruttoresultatet för första kvartalet 2018 till 3 007 miljoner SEK jämfört med 2 737 miljoner SEK första kvartalet 2017, vilket motsvarar en ökning med 270 miljoner SEK eller 9,9 procent. Ökningen av bruttoresultatet berodde främst på volym. Under samma period minskade bruttovinstmarginalen till 36,5 procent från 36,9 procent. Bruttovinstmarginalen påverkades negativt av valuta.

Administrationskostnader

Administrationskostnader för första kvartalet 2018 uppgick till 564 miljoner SEK jämfört med 533 miljoner SEK första kvartalet 2017, vilket motsvarar en ökning med 31 miljoner SEK eller 5,8 procent. Ökningen av administrationskostnader berodde främst på volym och uppbyggnaden av koncerngemensamma funktioner. Kostnaderna för Epiroc-koncernens gemensamma funktioner var cirka 45 miljoner SEK under

första kvartalet 2018. Detta kompenseras delvis av en förändring i avsättning till aktiebaserade långsiktiga incitamentsprogram, vilken var 0 miljoner SEK jämfört med -45 miljoner SEK första kvartalet 2017.

Marknadsföringskostnader

Marknadsföringskostnader för första kvartalet 2018 uppgick till 600 miljoner SEK jämfört med 561 miljoner SEK första kvartalet 2017, vilket motsvarar en ökning med 39 miljoner SEK eller 7,0 procent. Ökningen av marknadsföringskostnader berodde främst på volym och investeringar i Epiroc organisation.

Forsknings- och utvecklingskostnader

Forsknings- och utvecklingskostnader för första kvartalet 2018 uppgick till 222 miljoner SEK jämfört med 190 miljoner SEK första kvartalet 2017, vilket motsvarar en ökning med 32 miljoner SEK eller 16,8 procent. Ökningen av forsknings- och utvecklingskostnader berodde främst på ökad aktivitet inom produktutveckling.

Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader

Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader för det första kvartalet 2018 uppgick till en nettokostnad på 106 miljoner SEK, jämfört med en nettokostnad på 39 miljoner SEK under det första kvartalet 2017. Engångskostnaderna på 95 miljoner SEK hänförliga till separationen från Atlas Copco och noteringsprocessen är huvudförklaringen till den ökade kostnaden.

Rörelseresultat

Rörelseresultatet för första kvartalet 2018 uppgick till 1 515 miljoner SEK jämfört med 1 414 miljoner SEK första kvartalet 2017, vilket motsvarar en ökning med 101 miljoner SEK eller 7,1 procent. Ökningen av rörelseresultatet berodde främst på volym, men påverkades negativt av valuta och av 95 miljoner SEK i engångskostnader hänförliga till separationen från Atlas Copco och noteringsprocessen. Föregående år inkluderar en förändring i avsättning till aktiebaserade långsiktiga incitamentsprogram på -45 miljoner SEK. Kostnaderna för Epiroc-koncernens gemensamma funktioner var cirka 45 miljoner SEK under kvartalet.

Den redovisade rörelsemarginalen minskade till 18,4 procent från 19,1 procent under första kvartalet 2017 och påverkades positivt av volym, men påverkades negativt av valuta och engångskostnader. Engångskostnaderna motsvarade 1,2 procent av intäkterna.

Equipment & Service

Rörelseresultatet för Equipment & Service första kvartalet 2018 uppgick till 1 364 miljoner SEK jämfört med 1 166 miljoner SEK första kvartalet 2017, vilket motsvarar en ökning med 198 miljoner SEK eller 17,0 procent. Ökningen av rörelseresultatet berodde främst på volym. Under samma period ökade rörelsemarginalen från 22,3 procent till 22,9 procent.

Tools & Attachments

Rörelseresultatet för Tools & Attachments för första kvartalet 2018 uppgick till 287 miljoner SEK jämfört med 321 miljoner SEK första kvartalet 2017, vilket motsvarar en minskning med 34 miljoner SEK eller 10,6 procent. Under samma period minskade rörelsemarginalen från 14,8 procent till 12,8 procent. Rörelsemarginalen påverkades negativt av råvarukostnader och valuta.

Övrigt – Koncerngemensamma funktioner och elimineringar

Rörelseresultatet för Övrigt – Koncerngemensamma funktioner och elimineringar uppgick under det första kvartalet 2018 till -136 miljoner SEK jämfört med -73 miljoner SEK under det första kvartalet 2017, vilket motsvarar en minskning med 63 miljoner SEK, vilket främst berodde på engångskostnader hänförliga till separationen från Atlas Copco och noteringsprocessen uppgående till 95 miljoner SEK tillsammans med ökade företagskostnader för Koncernen vilka uppgick till cirka 45 miljoner SEK under kvartalet. Föregående år inkluderar även en förändring i avsättning till aktiebaserade långsiktiga incitamentsprogram på -45 miljoner SEK.

Finansiella poster

Finansiella intäkter för första kvartalet 2018 uppgick till 51 miljoner SEK jämfört med 53 miljoner SEK första kvartalet 2017, vilket motsvarar en minskning med 2 miljoner SEK eller 3,8 procent. Finansiella kostnader för första kvartalet 2018 uppgick till 108 miljoner SEK jämfört med 76 miljoner SEK första kvartalet 2017, vilket motsvarar en ökning med 32 miljoner SEK eller 42,1 procent. Finansnettot för första kvartalet 2018 uppgick till en kostnad på 57 miljoner SEK jämfört med en kostnad på 23 miljoner SEK första kvartalet 2017, vilket motsvarar en ökning på 34 miljoner SEK eller 147,8 procent.

Resultat före skatt

Resultat före skatt för första kvartalet 2018 uppgick till 1 458 miljoner SEK jämfört med 1 391 miljoner SEK första kvartalet 2017, vilket motsvarar en ökning med 67 miljoner SEK eller 4,8 procent. Ökningen av resultat före skatt berodde främst på ett ökat rörelseresultat. Vinstmarginalen var 17,7 procent under första kvartalet 2018 jämfört med 18,8 procent under första kvartalet 2017.

Skatt

Skattekostnaden för första kvartalet 2018 uppgick till 377 miljoner SEK jämfört med 342 miljoner SEK första kvartalet 2017, vilket motsvarar en ökning med 35 miljoner SEK eller 10,2 procent. Skattekostnaden för första kvartalet 2018 motsvarade en effektiv skattesats på 25,9 procent jämfört med 24,6 procent för första kvartalet 2017.

Periodens resultat

Nettoresultatet för första kvartalet 2018 uppgick till 1 081 miljoner SEK jämfört med 1 049 miljoner SEK för första kvartalet 2017, vilket motsvarar en ökning med 32 miljoner SEK eller 3,1 procent. För första kvartalet 2018 var 1 079 miljoner SEK hänförligt till moderbolagets ägare jämfört med 1 049 miljoner SEK för första kvartalet 2017.

Jämförelse mellan räkenskapsåren 2017 och 2016

Orderingång

Orderingången för 2017 uppgick till 33 831 miljoner SEK jämfört med 27 634 miljoner SEK för 2016, vilket motsvarar en ökning med 6 197 miljoner SEK eller 22,4 procent. Organisk tillväxt var 20 procent. Utöver organisk tillväxt stöddes även orderingången av en positiv effekt från förvärv på 1 procent och en positiv valutaeffekt på 1 procent.

Equipment & Service

Orderingången för 2017 uppgick till 24 574 miljoner SEK jämfört med 19 413 miljoner SEK för 2016, vilket motsvarar en ökning med 5 161 miljoner SEK eller 26,6 procent. Organisk tillväxt var 24 procent och det fanns en positiv valutaeffekt på 3 procent.

Utrustning hade en organisk tillväxt på 42 procent. Ordertillväxten för utrustning var främst relaterad till expansionsinvesteringar i eller intill befintliga gruvor och ersättningsinvesteringar. Orderingången visade stark tillväxt för de flesta typer av underjords- och ovanjordsutrustning.

Serviceverksamheten ökade orderingången med 11 procent organiskt med tillväxt i alla geografiska regioner.

Tools & Attachments

Orderingången för 2017 uppgick till 9 047 miljoner SEK jämfört med 7 947 miljoner SEK under 2016, vilket motsvarar en ökning med 1 100 miljoner SEK eller 13,8 procent. Den organiska tillväxten var 11 procent. Förvärv bidrog med 1 procent och en positiv valutaeffekt med 2 procent.

Intäkter

Intäkterna för 2017 uppgick till 31 440 miljoner SEK jämfört med 27 102 miljoner SEK för 2016, vilket motsvarar en ökning med 4 338 miljoner SEK eller 16,0 procent. Intäkterna ökade organiskt med 14 procent. Alla geografiska regioner hade tillväxt, varav Asien/Australien och Sydamerika hade den högsta tillväxttakten, båda med cirka 20 procent tillväxt. Nordamerika och Europa hade en tillväxt motsvarande Koncernens, medan Afrika/Mellanöstern hade den relativt lägsta tillväxttakten.

Utöver den organiska tillväxten påverkades intäkterna av en positiv valutaeffekt, vilken bidrog med 1 procent, och av förvärv som bidrog med 1 procent.

Equipment & Service

Intäkterna för Equipment & Service 2017 uppgick till 22 459 miljoner SEK jämfört med 18 898 miljoner SEK för 2016, vilket motsvarar en ökning med 3 561 miljoner SEK eller 18,8 procent. Intäkterna ökade organiskt med 17 procent.

Den organiska tillväxten berodde på en organisk tillväxt på 26 procent för utrustning samt på en organisk tillväxt på 9 procent för reservdelar och service. Valutakurseffekter ökade intäkterna med 2 procent. Efterfrågan på utrustning från kunder inom gruvdrift och infrastruktur ökade, vilket främst berodde på expansions- och ersättningsinvesteringar i befintliga gruvor. De flesta typer av utrustning hade stark tillväxt, med starkast tillväxt för rotationsriggar för spräng- hålsbörning för dagbrott. Geografiskt sett hade intäkter från

utrustning den högsta tillväxten i Sydamerika och Asien/Australien. Intäkter från reservdelar och service ökade i alla regioner med tvåsiffrig tillväxt i Asien/Australien och Nordamerika.

Tools & Attachments

Intäkterna för Tools and & Attachments 2017 uppgick till 8 738 miljoner SEK jämfört med 7 925 miljoner SEK för 2016, vilket motsvarar en ökning med 813 miljoner SEK eller 10,3 procent. Intäkterna ökade organiskt med 8 procent. Den organiska tillväxten berodde främst på ökad aktivitet och intäkttillväxt i samtliga regioner, inklusive tvåsiffrig intäkts-tillväxt i Asien/Australien och Nordamerika. Valutakurseffekterna respektive förvärv bidrog till intäkter med 1 procent.

Kostnad för sålda varor

Kostnad för sålda varor för 2017 uppgick till 20 157 miljoner SEK jämfört med 18 003 miljoner SEK för 2016, vilket motsvarar en ökning med 2 154 miljoner SEK eller 12,0 procent. Ökningen av kostnad för sålda varor berodde främst på högre intäkter, vilket delvis uppvägdes av satsningar på att minska kostnaderna som förbättrade marginaler på maskiner och utrustning.

Bruttoresultat

Bruttoresultatet för 2017 uppgick till 11 283 miljoner SEK jämfört med 9 099 miljoner SEK för 2016, vilket motsvarar en ökning med 2 184 miljoner SEK eller 24,0 procent. Ökningen av bruttoresultatet berodde främst på intäktsvolym och valutaeffekter. Bruttovinstmarginalen ökade till 35,9 procent från 33,6 procent, vilket berodde på ökade volymer och relaterad absorption av initiativ för fasta kostnader, valutor och kostnadsminskningar.

Administrationskostnader

Administrationskostnader för 2017 uppgick till 2 121 miljoner SEK jämfört med 1 879 miljoner SEK för 2016, vilket motsvarar en ökning med 242 miljoner SEK eller 12,9 procent. Ökningen av administrationskostnader berodde främst på en förändring i avsättning till aktiebaserade långsiktiga incitamentsprogram om 163 miljoner SEK för 2017 jämfört med 76 miljoner SEK för 2016.

Marknadsföringskostnader

Marknadsföringskostnader för 2017 uppgick till 2 280 miljoner SEK jämfört med 2 164 miljoner SEK för 2016, vilket motsvarar en ökning med 116 miljoner SEK eller 5,4 procent. Ökningen av marknadsföringskostnader berodde främst på volym och investeringar i Epirocs organisation.

Forsknings- och utvecklingskostnader

Forsknings- och utvecklingskostnader för 2017 uppgick till 795 miljoner SEK jämfört med 662 miljoner SEK för 2016, vilket motsvarar en ökning med 133 miljoner SEK eller 20,1 procent. Ökningen av forsknings- och utvecklingskostnader berodde främst på högre avskrivningar av aktiverade utvecklingskostnader och fler utvecklingsaktiviteter inom automation och batteridriven utrustning.

Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader

Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader för 2017 uppgick till -137 miljoner SEK jämfört med 154 miljoner SEK under 2016. Detta berodde främst på valutakursdifferenser, vilka uppgick till -166 miljoner SEK under 2017 jämfört med 130 miljoner SEK under 2016.

Rörelseresultat

Rörelseresultatet för 2017 uppgick till 5 949 miljoner SEK jämfört med 4 548 miljoner SEK för 2016, vilket motsvarar en ökning med 1 401 miljoner SEK eller 30,8 procent. Ökningen av rörelseresultatet berodde främst på volym och påverkades positivt av valutaeffekter. Rörelsemarginalen ökade till 18,9 procent från 16,8 procent. Rörelsemarginalen påverkades negativt av en förändring i avsättning till aktiebaserade långsiktiga incitamentsprogram om -163 miljoner SEK 2017 jämfört med -76 miljoner SEK 2016. Rörelseremarginalen justerat för denna förändring i avsättning var 19,4 procent, jämfört med 17,1 procent 2016.

Equipment & Service

Rörelseresultatet för Equipment & Service 2017 uppgick till 5 127 miljoner SEK jämfört med 3 802 miljoner SEK för 2016, vilket motsvarar en ökning med 1 325 miljoner SEK eller 34,9 procent. Ökningen av rörelseresultatet berodde främst på ökad volym. Under samma period ökade rörelsemarginalen till 22,8 procent från 20,1 procent. Rörelsemarginalen påverkades positivt av högre intäktsvolym och kostnadsparingsinitiativ vilka förbättrade marginalen på utrustning.

Tools & Attachments

Rörelseresultatet för Tools & Attachments 2017 uppgick till 1 146 miljoner SEK jämfört med 937 miljoner SEK för 2016, vilket motsvarar en ökning med 209 miljoner SEK eller 22,3 procent. Ökningen av rörelseresultatet berodde främst på ökad volym. Under samma period ökade rörelsemarginalen till 13,1 procent från 11,8 procent. Rörelsemarginalen påverkades positivt av volymökning och valutor.

Övrigt – Koncerngemensamma funktioner och elimineringar

Rörelseresultatet för Övrigt – Koncerngemensamma funktioner och elimineringar uppgick 2017 till -324 miljoner SEK jämfört med -191 miljoner SEK för 2016, vilket motsvarar en minskning med 133 miljoner SEK. Detta berodde främst på högre kostnader för koncernledningen och gemensamma funktioner samt en förändring i avsättning till aktiebaserade långsiktiga incitamentsprogram om -163 miljoner SEK för 2017 jämfört med -76 miljoner SEK för 2016.

Finansiella poster

Finansiella intäkter för 2017 uppgick till 232 miljoner SEK jämfört med 214 miljoner SEK för 2016, vilket motsvarar en ökning med 18 miljoner SEK eller 8,4 procent. Finansiella kostnader för 2017 uppgick till 368 miljoner SEK jämfört med 351 miljoner SEK för 2016, vilket motsvarar en ökning med 17 miljoner SEK eller 4,8 procent. Finansnettot för 2017 uppgick till en kostnad på 136 miljoner SEK jämfört med en kostnad på 137 miljoner SEK för 2016, vilket motsvarar en minskning med 1 miljon SEK eller 0,7 procent.

Resultat före skatt

Resultat före skatt för 2017 uppgick till 5 813 miljoner SEK jämfört med 4 411 miljoner SEK för 2016, vilket motsvarar en ökning med 1 402 miljoner SEK eller 31,8 procent. Ökningen av resultat före skatt berodde främst på ökat rörelseresultat. Vinstmarginalen var 18,5 procent för 2017 istället för 16,3 procent för 2016.

Skatt

Skattekostnaden för 2017 uppgick till 1 500 miljoner SEK jämfört med 1 180 miljoner SEK för 2016, vilket motsvarar en ökning med 320 miljoner SEK eller 27,1 procent. Skattekostnaden för 2017 motsvarade en effektiv skattesats på 25,8 procent jämfört med 26,8 procent för 2016.

Periodens resultat

Nettoresultatet för 2017 uppgick till 4 313 miljoner SEK jämfört med 3 231 miljoner SEK för 2016, vilket motsvarar en ökning med 1 082 miljoner SEK eller 33,5 procent. För 2017 var 4 313 miljoner SEK hänförligt till moderbolagets ägare jämfört med 3 235 miljoner SEK för 2016.

Jämförelse mellan räkenskapsåren 2016 och 2015

Orderingång

Orderingången för 2016 uppgick till 27 634 miljoner SEK jämfört med 27 551 miljoner SEK för 2015, vilket motsvarar en ökning med 83 miljoner SEK eller 0,3 procent. Organisk tillväxt var 3 procent, medan det fanns en negativ valutaeffekt på 3 procent.

Equipment & Service

Orderingången för 2016 uppgick till 19 413 miljoner SEK jämfört med 19 213 miljoner SEK för 2015, vilket motsvarar en ökning med 200 miljoner SEK eller 1,0 procent. Organisk tillväxt var 4 procent, medan det fanns en negativ valutaeffekt på 3 procent.

Utrustning hade en organisk tillväxt på 11 procent.

Ordertillväxten för utrustning var främst relaterad till ökad efterfrågan från gruvkunder, framförallt under den andra halvan av året. Orderingången visade stark tillväxt för de flesta typer av underjords- och ovanjordsutrustning. Ordervolymer för utrustning för infrastrukturprojekt var oförändrade.

Serviceverksamhetens orderingång minskade med 2 procent organiskt. Verksamheten var förhållandevis stabil, men lägre orderingång noterades i Nord- och Sydamerika.

Tools & Attachments

Orderingången för 2017 uppgick till 7 947 miljoner SEK jämfört med 8 109 miljoner SEK under 2015, vilket motsvarar en minskning med 162 miljoner SEK eller 2,0 procent. Orderingången var oförändrad organiskt. Valutakurseffekter minskade orderingången med 2 procent.

Intäkter

Intäkterna för 2016 uppgick till 27 102 miljoner SEK jämfört med 28 663 miljoner SEK för 2015, vilket motsvarar en minskning med 1 561 miljoner SEK eller 5,4 procent. Intäkterna minskade organiskt med 3 procent jämfört med 2015. Organisk intäktsstillväxt uppnåddes i Europa och Asien/Australien, medan intäktsutvecklingen var negativ i Sydamerika, Nordamerika och i Afrika/Mellanöstern. Valutaeffekter hade en negativ påverkan uppgående till 2 procent. Det skedde inga förvärv eller avyttringar under året.

Equipment & Service

Intäkterna för Equipment & Service för 2016 uppgick till 18 898 miljoner SEK jämfört med 20 317 miljoner SEK för 2015, vilket motsvarar en minskning med 1 419 miljoner SEK eller 7,0 procent. Intäkterna minskade organiskt med 5 procent. Organiska intäkter från utrustning minskade med 7 procent, vilket främst berodde på färre investeringar av kunder i borrhutrustning för ovanjordstillämpningar, medan intäkter från underjordsutrustning ökade något. Intäkter från utrustning minskade i Sydamerika och Nordamerika, medan tillväxt uppnåddes i Europa. Aktiviteten inom gruv- och infrastrukturbranscherna var förhållandevis stabil, vilket bidrog till att reservdel- och serviceverksamheten klarade sig bättre. Organiska intäkter från service minskade med 2 procent, vilket främst berodde på negativ utveckling i Nord- och Sydamerika, samt i Afrika och Mellanöstern. Service uppnådde tillväxt i Europa och i Asien/Australien. Valutakurseffekter minskade intäkterna med 2 procent.

Tools & Attachments

Intäkterna för Tools & Attachments 2016 uppgick till 7 925 miljoner SEK jämfört med 8 088 miljoner SEK för 2015, vilket motsvarar en minskning med 163 miljoner SEK eller 2,0 procent. Minskningen berodde på valutor. Intäkterna förblev organiskt oförändrade, vilket reflekterade den allmänna efterfrågan på marknaden. Geografiskt sett uppnåddes måttlig organisk tillväxt i Europa, medan den organiska utvecklingen var något negativ i Nord- och Sydamerika.

Kostnad för sålda varor

Kostnad för sålda varor för 2016 uppgick till 18 003 miljoner SEK jämfört med 18 463 miljoner SEK för 2015, vilket motsvarar en minskning med 460 miljoner SEK eller 2,5 procent. Minskningen av kostnad för sålda varor berodde främst på minskade intäktsvolymerna samt relaterad minskning av rörliga kostnader samt på valutor.

Bruttoresultat

Till följd av utvecklingen för intäkterna och kostnaden för sålda varor, uppgick bruttoresultatet för 2016 till 9 099 miljoner SEK jämfört med 10 200 miljoner SEK för 2015, vilket motsvarar en minskning med 1 101 miljoner SEK eller 10,8 procent. Minskningen av bruttoresultatet berodde främst på lägre intäktsvolymerna och valutor. Bruttovinstmarginalen minskade till 33,6 procent från 35,6 procent. Bruttovinstmarginalen påverkades negativt av lägre intäktsvolymerna och relaterad absorption av fasta kostnader och valutor.

Administrationskostnader

Administrationskostnader för 2016 uppgick till 1 879 miljoner SEK jämfört med 1 848 miljoner SEK för 2015, vilket motsvarar en ökning med 31 miljoner SEK eller 1,7 procent. Ökningen av administrationskostnader berodde på en förändring i avsättning till aktiebaserade långsiktiga incitamentsprogram om 76 miljoner SEK 2016 jämfört med 16 miljoner SEK 2015. Justerat för detta minskade administrationskostnaderna med 29 miljoner SEK eller 1,0 procent.

Marknadsföringskostnader

Marknadsföringskostnader för 2016 uppgick till 2 164 miljoner SEK jämfört med 2 346 miljoner SEK för 2015, vilket motsvarar en minskning med 182 miljoner SEK eller 7,8 procent. Minskningen av marknadsföringskostnader berodde främst på kostnadsbesparingar samt valutaeffekter.

Forsknings- och utvecklingskostnader

Forsknings- och utvecklingskostnader för 2016 uppgick till 662 miljoner SEK jämfört med 861 miljoner SEK för 2015, vilket motsvarar en minskning med 199 miljoner SEK eller 23,1 procent. Den huvudsakliga orsaken till minskningen är relaterad till nedskrivningar av aktiverade kostnader för avbrutna projekt, vilka uppgick till 127 miljoner SEK för 2015. Minskningen av forsknings- och utvecklingskostnader berodde även på minskad aktivitet och vissa satsningar på kostnadsbesparingar.

Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader

Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader för 2016 uppgick till 154 miljoner SEK jämfört med 28 miljoner SEK för 2015. Ökningen berodde främst på valutakursdifferenser, vilka uppgick till 130 miljoner SEK för 2016 jämfört med -90 miljoner SEK för 2015, medan kapitalvinster och kapitalförluster, netto, uppgick till 18 miljoner SEK 2016 respektive 110 miljoner SEK 2015.

Rörelseresultat

Rörelseresultatet för 2016 uppgick till 4 548 miljoner SEK jämfört med 5 175 miljoner SEK för 2015, vilket motsvarar en minskning med 627 miljoner SEK eller 12,1 procent. Minskningen av rörelseresultatet berodde främst på lägre intäktsvolymerna och valutaeffekter. Under samma period minskade rörelsemarginalen till 16,8 procent från 18,1 procent. Rörelsemarginalen påverkades negativt av lägre intäktsvolymerna och valutor.

Equipment & Service

Rörelseresultatet för Equipment & Service för 2016 uppgick till 3 802 miljoner SEK jämfört med 4 370 miljoner SEK för 2015, vilket motsvarar en minskning med 568 miljoner SEK eller 13,0 procent. Minskningen av rörelseresultatet berodde främst på intäktsvolymerna och valutor. Under samma period minskade rörelsemarginalen till 20,1 procent från 21,5 procent. Rörelsemarginalen påverkades negativt av lägre intäktsvolymerna och valutor.

Tools & Attachments

Rörelseresultatet för Tools & Attachments 2016 uppgick till 937 miljoner SEK jämfört med 957 miljoner SEK för 2015, vilket motsvarar en minskning med 20 miljoner SEK eller 2,1 procent. Minskningen av rörelseresultatet berodde främst på valutor, med en positiv inverkan från effektivitetssatsningar. Rörelsemarginalen var stabil på 11,8 procent.

Övrigt – Koncerngemensamma funktioner och elimineringar

Rörelseresultatet för Övrigt – Koncerngemensamma funktioner och elimineringar för 2016 uppgick till -191 miljoner SEK jämfört med -152 miljoner SEK för 2015, vilket innebär en minskning med 39 miljoner SEK. Detta berodde främst på en förändring i avsättning till aktiebaserade långsiktiga incitamentsprogram om -76 miljoner SEK för 2016 jämfört med -16 miljoner SEK för 2015.

Finansiella poster

Finansiella intäkter för 2016 uppgick till 214 miljoner SEK jämfört med 176 miljoner SEK för 2015, vilket motsvarar en ökning med 38 miljoner SEK eller 21,6 procent. Finansiella kostnader för 2016 uppgick till 351 miljoner SEK jämfört med 396 miljoner SEK för 2015, vilket motsvarar en minskning med 45 miljoner SEK eller 11,4 procent. Finansnettot för 2016 uppgick till en kostnad på 137 miljoner SEK jämfört med en kostnad på 220 miljoner SEK för 2015, vilket motsvarar en minskning med 83 miljoner SEK eller 37,7 procent. Minskningen i finansiella poster berodde främst på lägre räntekostnader på lån.

Resultat före skatt

Resultat före skatt för 2016 uppgick till 4 411 miljoner SEK jämfört med 4 955 miljoner SEK för 2015, vilket motsvarar en minskning med 544 miljoner SEK eller 11,0 procent. Minskningen av resultat före skatt var framförallt ett resultat av lägre rörelseresultat. Vinstmarginalen var 16,3 procent för 2016 jämfört med 17,3 procent för 2015.

Skatt

Skattkostnaden för 2016 uppgick till 1 180 miljoner SEK jämfört med 1 384 miljoner SEK för 2015, vilket motsvarar en minskning med 204 miljoner SEK eller 14,7 procent. Skattkostnaden för 2016 motsvarade en effektiv skattesats på 26,8 procent jämfört med 27,9 procent för 2015.

Periodens resultat

Nettoresultatet för 2016 uppgick till 3 231 miljoner SEK jämfört med 3 571 miljoner SEK för 2015, vilket motsvarar en minskning med 340 miljoner SEK eller 9,5 procent. För 2016 var 3 235 miljoner SEK hänförligt till moderbolagets ägare jämfört med 3 582 miljoner SEK för 2015.

Likviditet och kapitalresurser

Epirocs likviditetsbehov uppstår främst som en konsekvens av behovet av att finansiera rörelsekapital och investeringar i materiella och immateriella tillgångar, men även förvärv av verksamheter. De huvudsakliga likviditetskällorna är kassaflödet som genereras i den löpande verksamheten och upplåning. I samband med noteringen av Epirocs aktier kommer Epirocs nuvarande finansiering att omfinansieras med ett överbrygningslån från banker samt likvida medel, vilket beskrivs ytterligare i avsnittet "Kapitalstruktur och annan finansiell information".

Kassaflöde

Jämförelse mellan perioden januari–mars 2018 och januari–mars 2017

Kassaflöde från den löpande verksamheten

Kassaflöde från den löpande verksamheten för första kvartalet 2018 uppgick till 979 miljoner SEK jämfört med 1 255 miljoner SEK samma period 2017, vilket motsvarar en minskning på 276 miljoner SEK eller 22,0 procent. Minskningen i kassaflöde från den löpande verksamheten berodde främst mer negativt kassaflöde från rörelsekapital samt ökad betald skatt.

Kassaflöde från investeringsverksamheten

Kassaflöde från investeringsverksamheten för första kvartalet 2018 gav upphov till ett utflöde om 841 miljoner SEK jämfört med ett inflöde om 1 152 miljoner SEK för samma period 2017, vilket motsvarar en minskning om 1 993 miljoner SEK eller 173,0 procent. Kassaflödet från investeringsverksamheten var positivt under det första kvartalet 2017, vilket främst berodde på förändringar i placeringarna hos Atlas Copcos cash-pool. Minskningen i kassaflöde från investeringsverksamheten under det första kvartalet 2018 berodde på förvärvet av fyra dotterbolag under kvartalet, vilka uppgick till 482 miljoner SEK.

Kassaflöde från finansieringsverksamheten

Kassaflöde från finansieringsverksamheten för första kvartalet 2018 gav upphov till ett inflöde om 275 miljoner SEK jämfört med ett utflöde om 2 848 miljoner SEK samma period 2017. Minskningen i kassaflödet från finansieringsverksamheten berodde främst på förändringar i räntebärande skulder.

Jämförelse mellan räkenskapsåren 2017 och 2016

Kassaflöde från den löpande verksamheten

Kassaflöde från den löpande verksamheten för 2017 uppgick till 5 176 miljoner SEK jämfört med 5 402 miljoner SEK för 2016, vilket motsvarar en minskning med 226 miljoner SEK eller 4,2 procent. Rörelseresultatet ökade med 1 401 miljoner SEK, men detta motverkades mer än väl av negativa kassaflöden från förändringar i rörelsekapitalet samt högre betalningar för finansiella poster och skatter.

Kassaflöde från investeringsverksamheten

Kassaflöde från investeringsverksamheten för 2017 gav upphov till ett inflöde om 5 543 miljoner SEK jämfört med ett utflöde om 1 805 miljoner SEK för 2016, vilket motsvarar en ökning med 7 348 miljoner SEK eller 407,1 procent. Ökningen i kassaflödet från investeringsverksamheten 2017 berodde främst på en minskning av placeringarna hos Atlas Copcos cash-pool om 5 645 miljoner SEK, jämfört med en motsvarande ökning 2016 om 1 062 miljoner SEK, vilket inkluderas i det positiva kassaflödet från investeringar i andra finansiella tillgångar, netto om 6 323 miljoner SEK, vilket visade ett utflöde om 1 283 miljoner SEK för 2016. Per den 31 december 2017 hade de flesta dotterbolag flyttats över till Epiroc cash-pool, vilket innebar en minskning av likvida fordringar på Atlas Copco.

Kassaflöde från finansieringsverksamheten

Kassaflöde från finansieringsverksamheten för 2017 gav upphov till ett utflöde om 6 061 miljoner SEK jämfört med ett inflöde om 39 miljoner SEK för 2016. Minskningen i kassaflödet från finansieringsverksamheten berodde främst på utbetald utdelning till Atlas Copco-gruppen om 5 178 miljoner SEK, jämfört med 380 miljoner SEK som betalades för 2016.

*Jämförelse mellan räkenskapsåren 2016 och 2015**Kassaflöde från den löpande verksamheten*

Kassaflöde från den löpande verksamheten för 2016 uppgick till 5 402 miljoner SEK jämfört med 5 858 miljoner SEK för 2015, vilket motsvarar en minskning med 456 miljoner SEK eller 7,8 procent. Den huvudsakliga orsaken till minskningen var det lägre rörelseresultatet vilket minskade med 627 miljoner SEK.

Kassaflöde från investeringsverksamheten

Kassaflöde från investeringsverksamheten för 2016 gav upphov till ett utflöde om 1 805 miljoner SEK jämfört med ett utflöde om 3 175 miljoner SEK för 2015, vilket motsvarar en ökning med 1 370 miljoner SEK eller 43,1 procent. Den huvudsakliga orsaken till förändringen i kassaflödet från investeringsverksamheten är nettoeffekten till följd av förändringen i kassafinansiering (cash-pool) från Atlas Copco-gruppen.

Kassaflöde från finansieringsverksamheten

Kassaflöde från finansieringsverksamheten för 2016 gav upphov till ett inflöde om 39 miljoner SEK jämfört med ett inflöde om 134 miljoner SEK för 2015, vilket motsvarar en

minskning med 95 miljoner SEK eller 70,9 procent. Kassaflödet om -91 miljoner SEK för 2016 hänför sig till förvärvet av en minoritetspost i Shandong, Kina. Detta var en bytestransaktion mellan Atlas Copco China Investment Company (Atlas Copco) och säljaren, där säljaren erhöll aktier i ett intressebolag i Kina samt kontant ersättning i utbyte mot aktieposten i Shandong. Eftersom Atlas Copco betalade för transaktionen uppstod ett kassainflöde i motsatt riktning i Övrigt kassaflöde från transaktioner med aktieägare.

Materiella anläggningstillgångar

Per 31 mars 2018 uppgick Epiroc materiella anläggningstillgångar till 3 550 miljoner SEK och bestod i huvudsak av materiella anläggningstillgångar (2 345 miljoner SEK) och hyresmaskiner (1 205 miljoner SEK). Epiroc hade inga ställda säkerheter för materiella tillgångar per den 31 mars 2017.

Immateriella tillgångar

Per 31 mars 2018 hade Epiroc immateriella tillgångar med ett redovisat värde om 3 539 miljoner SEK som främst bestod av goodwill med ett redovisat värde om 1 840 miljoner SEK och teknikbaserade immateriella tillgångar med ett redovisat värde om 1 346 miljoner SEK.

Investeringar

Epiroc investerar löpande i materiella och immateriella tillgångar samt även i andra finansiella tillgångar. Behovet av investeringar i materiella anläggningstillgångar är måttligt på grund av tillverkningsfilosofin och investeringarna kan anpassas på kort och medellång sikt efter förändringar i efterfrågan. De flesta investeringar i materiella anläggningstillgångar avser maskinutrustning för nyckelaktiviteter inom produktionen och produktionsanläggningar, främst för tillverkning av kärnkomponenter och för monteringsverksamhet.

Under perioden 2015–2017 bestod Epiroc investeringar i huvudsak av uthyrningsutrustning och maskiner samt anläggningar för tillverkning och serviceverksamhet. Viktiga tillverkningsinvesteringar har gjorts i Sverige, USA och i Indien. Epiroc gjorde inga förvärv under 2015 och 2016. En verksamhet förvärvades år 2017. Under det första kvartalet 2018 stängdes fyra förvärv (se nästa sida). Investeringar i varje kategori för räkenskapsåren 2015–2017 och perioden januari–mars 2018 visas i tabellen nedan:

Miljoner SEK	Jan-mar 2018	Jan-mar 2017	2017	2016	2015
Ökning av hyresmaskiner ¹⁾	-178	-120	-793	-677	-899
Försäljning av hyresmaskiner ¹⁾	76	77	422	386	335
Investeringar i materiella anläggningstillgångar ²⁾	-129	-108	-424	-293	-368
Försäljning av materiella anläggningstillgångar ²⁾	10	13	70	58	453
Investeringar i immateriella tillgångar ²⁾	-103	-49	-289	-287	-313
Förvärv av dotterbolag och intresseföretag ²⁾	-482	-66	-137	0	0
Summa investeringar	-806	-253	-1151	-813	-792

1) Inkluderad i kassaflöde från den löpande verksamheten.

2) Inkluderad i kassaflöde från investeringsverksamheten.

Pågående och framtida investeringar

Epiroc har ett pågående förändringsprojekt som förväntas innebära investeringar motsvarande 340 miljoner SEK under åren 2018–2022. Projektet innebär att den globala systemmiljön samordnas på Infors affärssystemsplattform M3. Projektet kommer att finansieras med interna medel.

Förvärv och avyttringar

Den 1 februari 2018 slutförde Epiroc sitt förvärv av Hy-Performance Fluid Power, en australisk leverantör av gruv- och infrastrukturtjänster med intäkter på motsvarande 50 miljoner SEK för räkenskapsåret som slutade den 30 juni 2017, med 26 anställda.

Den 3 januari 2018 slutförde Epiroc sitt förvärv av Rock Drill Service Australia, en bergborringspecialist med inriktning på den australiska gruvindustrin med intäkter på motsvarande 90 miljoner SEK för räkenskapsåret som slutade den 30 juni 2017, med 37 anställda.

Den 3 januari 2018 slutförde Epiroc sitt förvärv av Cate Drilling Solutions, ett amerikanskt bolag som distribuerar och utför service på Epirocs borrarutrustning och borkomponenter, med 35 anställda.

Den 2 januari 2018 slutförde Epiroc sitt förvärv av Rene-gade Drilling Supplies Proprietary, en sydafrikansk tillverkare och distributör av borkomponenter för gruvprospektering, med 22 anställda.

Den 4 juli 2017 slutförde Epiroc sitt förvärv av 34 procent av Mobilaris MCE AB, ett Sverigebaserat företag som tillhandahåller avancerad mjukvara som optimerar gruvdrift under jord. Verksamheten hade omkring 20 anställda och hade intäkter om 30 miljoner SEK 2016.

Den 2 februari 2017 slutförde Epiroc sitt förvärv av Erkat

Spezialmaschinen und Service genom att köpa 100 procent av aktierna och rösterna. Den förvärvade verksamheten hade 38 anställda och intäkter på 12 miljoner EUR 2015. Koncernen fick bestämmande inflytande över verksamheterna vid förvärvstidpunkten. Samtliga förvärv har redovisats genom tillämpning av förvärvsmetoden vilket resulterade i en goodwill om 25 miljoner SEK.

Epiroc gjorde inga förvärv under 2015 och 2016.

Joint ventures

Två joint ventures med Hongwuhuan Group i Kina etablerades i mars 2017, med syfte att utveckla, tillverka och sälja utrustning till den kinesiska marknaden för gruv- och infrastruktur. Ett av dessa joint ventures kommer att fokusera på utveckling och tillverkning medan det andra kommer att fokusera på försäljning.

Forskning och utveckling

Utgifter för forskning kostnadsförs när de uppkommer och även utgifter för utvecklingsverksamhet kostnadsförs när de uppkommer, såvida inte utvecklingsverksamheten uppfyller villkoren för att aktiveras, det vill säga:

- produkten eller processen som utvecklas bedöms vara tekniskt och kommersiellt gångbar, och
- Koncernen har avsikt och förmåga att färdigställa och sälja eller använda produkten eller processen.

Nedan följer en översikt över forsknings- och utvecklingskostnader och aktiverade utvecklingskostnader under räkenskapsåren 2015–2017 och perioden januari–mars 2018 samt perioden januari–mars 2017:

Miljoner SEK	Jan–mar 2018	Jan–mar 2017	2017	2016	2015
Forsknings- och utvecklingskostnader	222	190	795	662	861
varav avskrivningar och nedskrivningar av aktiverade utvecklingskostnader	66	63	250	178	282
varav direkta kostnader	156	127	545	484	579
Aktiverade utvecklingskostnader	61	41	170	244	277

Operationella leasingavtal – leasetagare

Leasingkostnaderna för tillgångar som hyrdes enligt operationella leasingavtal 2017 uppgick till 324 miljoner SEK och härrörde främst från hyrda lokaler, maskiner samt dator- och kontorsutrustning. Operationella leasingavtal för kontor och fabriker löper vanligen på 10–15 år. Ett begränsat antal operationella leasingavtal innehåller en option att förvärva objektet och förlänga avtalet för maskiner samt option att förlänga avtalet för lokaler.

Miljoner SEK	2017
Inom ett år	264
Mellan ett och fem år	576
Senare än fem år	261
Summa	1 101

Betalningar avseende framtida minimiavgifter för objekt som vidareuthyrs förväntas inflyta med totalt 1 miljon SEK.

Payment Solutions

Epiroc erbjuder leasing till sina kunder via Payment Solutions och vissa andra dotterbolag.

Payment Solutions erhåller betalningar från kreditarrangemang, som till exempel finansiell leasing, vilket redovisas som finansiella intäkter. Payment Solutions har också en uthyrningsflotta som ger upphov till betalningar från operationell leasing, vilket redovisas som intäkter.

Vid utgången av 2017 förfaller framtida förmåner från finansiell leasing enligt följande:

Miljoner SEK	2017	
	Bruttoinvestering	Nuvärde av minsta leasingbetalningar
Inom ett år	508	479
Mellan ett och fem år	426	419
Senare än fem år	4	4
Delsumma	938	902
Ej intjänade finansiella intäkter	-	36
Summa	938	938

Framtida betalningar för icke uppsägningsbara operationella leasingavtal förfaller enligt följande:

Miljoner SEK	2017
Inom ett år	454
Mellan ett och fem år	416
Senare än fem år	18
Summa	888

Payment Solutions ger upphov till tillgångar i balansräkningen. Per den 31 december 2017 uppgick kreditportföljen från kundfinansieringsverksamheten till omkring 2 253 miljoner SEK, varav 65 miljoner SEK redovisades som kundfordringar, 894 miljoner SEK som fordringar från finansiell leasing och 1 294 miljoner SEK som övriga finansiella fordringar. Dessutom hade Payment Solutions icke uppsägningsbara operationella leasingavtal om 705 miljoner SEK. Delar av de icke-löpande hyresutrustningstillgångarna härrör från Payment Solutions.

Payment Solutions har ingen separat finansiering. Den finansieras genom Epirocs finansieringsavtal, vilket beskrivs ytterligare i avsnittet "*Kapitalstruktur och annan finansiell information*". Fordringarna som uppkommer inkluderas inte i Epirocs nettoskuld.

Ersättning till anställda

Epiroc tillhandahåller förmånsbestämda pensionsplaner och andra långfristiga ersättningar till anställda på de flesta av sina större verksamhetsställen. De mest betydande planerna i termer av storlek finns i Sverige, Tyskland, Schweiz och USA. Planerna i dessa fyra länder finansieras via olika lokala finansieringsorgan som är åtskilda från Koncernen för de framtida utbetalningarna. Nettoförpliktelser avseende förmåner efter anställning uppgick till 145 miljoner SEK per den 31 mars 2018.

Finansiell exponering och riskhantering

Epiroc exponeras i sin verksamhet för bland annat valutarisk, kreditrisk, likviditets- och refinansieringsrisk samt ränterisk. För att förbereda Epiroc inför att bli ett noterat företag har en finansfunktion upprättats och fått som främsta uppgift att bistå Epiroc i affärsverksamheten, identifiera och på bästa sätt hantera Koncernens finansiella risker i linje med styrelsens antagna policy för finansiell riskhantering. Epirocs finansiella verksamhet är centraliserad för att ge stordriftsfördelar, säkerställa en god intern kontroll och underlätta övervakningen av risk. Nedanstående avsnitt innehåller en kortfattad beskrivning av Koncernens exponering för finansiell risk och policyer för riskhantering.

Valutaexponering

Epiroc bedriver verksamhet på olika geografiska marknader och genomför transaktioner noterade i utländska valutor vilket innebär exponering för valutakursrörelser. Valutaexponering och därmed valutarisk förekommer i samband med betalningar i utländsk valuta (transaktionsexponering) och vid omräkning av utländska dotterföretags balansräkningar och resultaträkning till SEK (omräkningsexponering). Nedan förklaras de två exponeringarna var för sig.

Transaktionsexponering

Transaktionsexponering uppstår främst när Epirocs produkter säljs i andra länder och i andra valutor. Försäljningen på varje enskild marknad sker främst i lokal valuta. Dessa betalningsströmmar ger upphov till valutaexponering som påverkar Koncernens resultat i händelse av valutakursfluktuationer. De viktigaste valutorna för helåret 2017, mätt som effekt på Koncernens rörelseresultat, var USD, AUD, CLP, CAD, ZAR, and RUB. I den ordinarie affärsverksamheten uppstår ett nettoöverskott eller ett nettounderskott i en viss valuta. Nettopositionernas värden fluktuerar till följd av förändringar i valutakurserna och därmed uppstår en transaktionsexponering.

Enligt Koncernens policy ska exponeringar minskas genom att in- och utflöden i samma valutor matchas. Baserat på antagandet att valutasäkring inte har någon betydande inverkan på Koncernens resultat på lång sikt, rekommenderas i policyn att transaktionsexponering inte säkras på löpande basis. Affärsområdena och divisionerna ska därför normalt inte säkra valutarisker. Säkring kan emellertid vara motiverad vid långa avtal där det inte finns möjlighet att ändra avtalspriset eller de kostnader som sammanhänger med avtalet. Säkringar som överstiger 18 månader är inte tillåtna. Transaktionsexponeringen avseende finansiella transaktioner är i stor utsträckning säkrad. Mer information finns i not 27 i avsnittet "*Historisk finansiell information – Finansiell information för åren som slutade den 31 december 2017, 2016 respektive 2015 – Noter*".

Omräkningsexponering – resultaträkning

När resultaten för utländska dotterföretag räknas om till SEK uppstår valutaexponering, vilket påverkar Koncernens resultat när valutakurserna fluktuerar.

Omräkningsexponering – balansräkningen

Denna typ av valutaexponering uppkommer vid omräkning av nettotillgångar i utländska dotterföretag till SEK, vilket kan påverka Epirocs övriga totalresultat.

Nettoexponeringen i varje valuta motsvarar nettot av tillgångar och skulder noterade i den valutan. Koncernens allmänna policy för hantering av omräkningsexponering är att den bör minskas genom matchning av tillgångar och skulder i samma valutor. Epiroc kan komma att besluta att säkra del av eller hela den kvarstående omräkningsexponeringen och varje säkring av omräkningsexponeringen ska uppfylla villkoren för säkringsredovisning enligt IFRS. Mer information finns i not 27 i avsnittet "*Historisk finansiell information – Finansiell information för åren som slutade den 31 december 2017, 2016 respektive 2015 – Noter*".

Ränteexponering

Ränterisker är de förändringar i marknadsräntor som påverkar Koncernens nettoränta. Hur snabbt ränteförändringar påverkar nettoräntan beror på lånens räntebindningstid. Räntederivat, exempelvis ränteswappar, kan användas för att uppnå önskad räntebindningstid för lån. Enligt Koncernens ränteriskpolicy ska den genomsnittliga löptiden (d.v.s. den period för vilken räntesatserna är fasta) vara minst sex månader och högst 48 månader.

Likviditets- och finansieringsrisk

Finansieringsrisk definieras som risken att kostnaden är högre och finansieringsmöjligheterna begränsade när lånet omförhandlas och att betalningsförpliktelse inte kan uppfyllas till följd av otillräcklig likviditet eller svårigheter att säkra finansiering. Koncernens policy för finansieringsrisk hänvisar till Epiroc AB:s externa lån och anger att:

- Koncernen bör som lägst ha 4 000 miljoner SEK i garanterade kreditfaciliteter för att kunna uppnå operativa och strategiska mål samt uppfylla kreditbedömningskriterier.
- Genomsnittlig återstående löptid (tid till förfall) för Koncernens externa lån bör vara minst tre år.
- Högst 3 000 miljoner SEK av Koncernens externa lån får ha en löptid kortare än tolv månader.
- Det ska vid varje given tidpunkt finnas tillräcklig finansiering på dotterföretagsnivå.
- Likviditeten på kort sikt bör som lägst motsvara tre månaders kända rörelsekostnader inklusive ränta och låneamortering.

Kredit- och motpartsrisiker

Rörelsebetingad kreditrisk avser risken att Koncernens kunder inte uppfyller sina betalningsförpliktelser. Koncernens policy för rörelsebetingad kreditrisk är att affärsområden, divisioner och enskilda affärsenheter ansvarar för de affärsrisker som genereras i deras respektive verksamheter. Den rörelsebetingade kreditrisken mäts som totalsumman netto av fordringar på en kund. Kreditrisk för finansiella transaktioner avser risken att Koncernen ådrar sig förluster avseende Koncernens investeringar, bankmedel eller derivattransaktioner, till följd av att motparten inte betalar. Finansiell kreditrisk mäts på olika sätt beroende på vad det är för transaktionstyp.

Det ska finnas effektiva system för likviditetsstyrning som syftar till att minimera överskottslikviditet i verksamheter där kapitalet inte kan investeras eller användas för att minska räntebärande skulder. Likvida medel får endast placeras om minst ett kreditbetyg (enligt kreditbedömningar från Standard & Poor's, Fitch Ratings eller Moody's) för motparten eller för underliggande instrument är minst: A-/A3 när det gäller finansiella motparter och fonder samt BBB-/Baa3 när det gäller icke-finansiella motparter.

Som en del av Koncernens hantering av finansiella risker använder Koncernen derivattransaktioner med finansiella motparter. Epiroc använder derivat främst som säkringsinstrument och enligt policyn får endast standardiserade derivat (till skillnad från strukturerade derivat) användas.

Epiroc fastställer avsättningar som motsvarar uppskattningen av uppkomna värdeminskningar avseende kundfordringar och andra fordringar. De huvudsakliga delarna i denna avsättning är särskilda avsättningar för värdeminskningar som avser individuellt betydande exponeringar samt en komponent för kollektiv nedskrivning som fastställts för grupper av likartade tillgångar avseende värdeminskningar som ännu inte har identifierats. Avsättning för kollektiv nedskrivning fastställs utifrån historik om inställda betalningar för liknande finansiella tillgångar. Per 31 december 2017 uppgick avsättningarna för osäkra fordringar till 336 miljoner SEK (377).

Kapitalstruktur och annan finansiell information

Tabellerna i detta avsnitt beskriver Epirocs kapitalisering och nettoskuldsättning per den 31 mars 2018. Samtlig information i tabellerna nedan utgörs av icke reviderad finansiell information. Informationen som presenteras nedan bör läsas tillsammans med avsnittet "Operativ och finansiell översikt" och Bolagets sammanslagna finansiella rapporter, med tillhörande noter, som återfinns på annan plats i Prospektet. Utöver vad som beskrivs i avsnittet "Kapitalstruktur och annan finansiell information – Väsentliga händelser efter den 31 mars 2018" har det inte skett några betydande förändringar i Epirocs kapitalisering eller skuldsättning sedan den 31 mars 2018.

Kapitalisering

Belopp i miljoner SEK	31 mars 2018
Kortfristiga räntebärande skulder	
Mot garanti ¹⁾	390
Mot säkerhet	-
Utan garanti/borgen eller annan säkerhet	405
Summa kortfristiga räntebärande skulder	795
Långfristiga räntebärande skulder	
Mot garanti	-
Mot säkerhet	-
Utan garanti/borgen eller annan säkerhet	3 879
Summa långfristiga räntebärande skulder	3 879
Summa kortfristiga och långfristiga räntebärande skulder	4 674
Eget kapital	
Aktiekapital	21
Reservfond	3
Övriga reserver	16 066
Summa eget kapital	16 090

Nettoskuldsättning

Belopp i miljoner SEK	31 mars 2018
A. Kassa	2 050
B. Likvida medel	205
C. Lätt realiserbara värdepapper	-
D. Likviditet (A) + (B) + (C)	2 255
E. Kortfristiga fordringar	1 123
F. Kortfristiga banklån	736
G. Kortfristig andel av långfristig skuld	13
H. Övriga kortfristiga finansiella skulder	46
I. Kortfristiga räntebärande skulder (F) + (G) + (H)	795
J. Netto kortfristig skuldsättning (I) – (E) – (D)	-2 583
K. Långfristiga banklån	17
L. Emitterade obligationer	-
M. Övriga långfristiga lån	3 862
N. Långfristiga finansiella skulder (K) + (L) + (M)	3 879
O. Finansiell nettoskuldsättning (J) + (N)	1 296²⁾

1) Kortfristiga räntebärande skulder mot garanti består av tre externa lån upptagna av dotterbolag.

2) Den finansiella nettoskuldsättningen skiljer sig från Epirocs definition av nettoskuld med 1 253 miljoner SEK. Skillnaden beror främst på finansiella leasingfordringar och andra finansiella fordringar inkluderade i den finansiella nettoskuldsättningen samt förmåner efter anställning som är inkluderade i nettoskulden.

Epiroc har inte några väsentliga belopp avseende tillgångar som ställts som säkerhet eller eventalförpliktelser. Per den 31 mars 2018, hade Epiroc 14 miljoner SEK i borgensförbindelser och andra eventalförpliktelser, vilka har inkluderats i tabellen ovan. Dessa avser främst pensionsåtaganden och åtaganden avseende krav från kunder samt legala frågor.

Väsentliga händelser efter den 31 mars 2018

Den 25 april 2018 ingick Epiroc två väsentliga kreditavtal. Se avsnittet "*Kapitalstruktur och annan finansiell information – Finansiering – Finansieringsavtal*" nedan för ytterligare information.

Överföring av tillgångar och skulder mellan Epiroc och Atlas Copco

Per den 31 mars 2018 uppgick internlånen inom Koncernen från Atlas Copco till 3 788 miljoner SEK. I samband med noteringen av Epirocs aktier kommer den interna finansieringen att omfinansieras med ett banköverbrygningslån och likvida medel. För ytterligare information om den externa bryggfinansieringen, se avsnittet "*Kapitalstruktur och annan finansiell information – Finansiering*" nedan. Återbetalningen av utestående lån kommer att redovisas som transaktioner med aktieägare i Epirocs finansiella rapportering.

Per den 31 mars 2018 hade Epiroc Treasury AB utestående valutaderivat med Atlas Copco, till ett negativt marknadsvärde om -134 miljoner SEK. Valutaderivaten reglerades på förfalldagen den 26 april 2018. Valutaderivaten ingår inte i tabellen för nettoskudsättning.

Per den 31 mars 2018 fanns det utestående legal strukturering och utestående balanser som inte hade slutförts i Brasilien. Den legala struktureringen i Brasilien slutfördes den 4 maj 2018 och hade ingen effekt på Koncernens nettoskudsättning eller eget kapital.

I de konsoliderade finansiella rapporterna för 31 mars 2018 innefattade kortfristiga fordringar och kortfristiga skulder sådana fordringar och skulder som kommer att drivas in och betalas av Atlas Copco. Transaktionerna kommer att redovisas via eget kapital som transaktioner med aktieägare.

Varken utdelningar eller kapitaltillskott mellan Koncernen och Atlas Copco har ägt rum under perioden från den 31 mars 2018 till dagen för Prospektet.

Efter noteringen av Epirocs aktier kommer det inte att finnas några utestående lån eller derivat mellan Epiroc-koncernen och Atlas Copco-gruppen.

För mer information avseende transaktioner mellan Epiroc och Atlas Copco, se avsnittet "*Legala frågor och kompletterande information – Transaktioner med närstående*".

Finansiering

Epiroc är för närvarande främst finansierat genom koncernintern finansiering från Atlas Copco. För ytterligare information om den koncerninterna finansieringen, se avsnittet "*Kapitalstruktur och annan finansiell information – Väsentliga händelser efter den 31 mars 2018 – Överföring av tillgångar och skulder mellan Epiroc och Atlas Copco*" ovan. I samband med noteringen av Epirocs aktier på Nasdaq Stockholm kommer den koncerninterna finansieringen i Epiroc från Atlas Copco att omfinansieras med ett överbrygningslån samt likvida medel. Epiroc har för avsikt att efter noteringen ersätta överbrygningslånet med mellan- och/eller långfristig finansiering. För ytterligare information angående överbrygningslånet, se avsnittet "*Kapitalstruktur och annan finansiell information – Finansiering – Finansieringsavtal*" nedan.

Finansieringsavtal

Epiroc har ingått två väsentliga kreditfacilitetsavtal, varav ett avtal om en revolverande kreditfacilitet uppgående till 4 miljarder SEK (den "*Revolverande Kreditfaciliteten*") och ett avtal om överbrygningslån uppgående till 6 miljarder SEK ("*Överbrygningslånet*"). Båda är arrangerade av Citibank N.A., London Branch och Skandinaviska Enskilda Banken AB (publ). Den Revolverande Kreditfaciliteten ingicks av Citibank, N.A., London Branch, Skandinaviska Enskilda Banken AB (publ), Bank of China (Luxembourg) S.A. Stockholm Branch, Danske Bank A/S, Danmark, Sverige Filial, Deutsche Bank Luxembourg S.A., Nordea Bank AB (publ), Standard Chartered Bank och Svenska Handelsbanken AB (publ), och Överbrygningslånet ingicks av Citibank N.A., London Branch, Skandinaviska Enskilda Banken AB (publ), Danske Bank A/S, Danmark, Sverige Filial och Nordea Bank AB (publ).

Den Revolverande Kreditfaciliteten

Den Revolverande Kreditfaciliteten förfaller fem år från avtalsdagen, med ytterligare två förlängningsval om ett år vardera, vilka kan utnyttjas på den första och andra årsdagen från avtalsdagen, efter samtycke från långgivarna enligt den Revolverande Kreditfaciliteten.

Den Revolverande Kreditfaciliteten är avsedd att användas för generella bolagsbehov och som en back-up-facilitet. Räntenivåerna grundas enligt den Revolverande Kreditfaciliteten på relevanta IBOR (vid negativ IBOR anses sådan basränta vara noll) med ett marginalpåslag baserat på Epirocs långsiktiga kreditbetyg eller, om inget kreditbetyg finns tillgängligt, förhållandet mellan Epirocs konsoliderade totala nettoskudsättning och eget kapital.

Den Revolverande Kreditfaciliteten regleras av engelsk rätt och innehåller villkor som är sedvanliga för den aktuella typen av kreditfacilitet, bland annat garantier, åtaganden och uppsägningsgrunder som är föremål för vissa sedvanliga undantag. Vidare innehåller den Revolverande Kreditfaciliteten sedvanliga bestämmelser om upphörande och förtida återbetalning vid händelse av ägarförändring, vissa brott, sanktions- och antikorrupsionsrelaterade händelser.

Överbrygningslånet

Överbrygningslånet har en löptid om tolv månader från avtalsdagen, med två förlängningsval om sex månader vardera, vilka kan utnyttjas efter Epirocs gottfinnande. Därmed kan Överbrygningslånets löptid förlängas med upp till tolv månader.

Överbrygningslånet får användas för refinansiering av existerande skulder som Epiroc har i förhållande till Atlas Copco. Räntenivåerna grundas enligt Överbrygningslånet på relevanta IBOR (vid negativ IBOR anses sådan basränta vara noll) med ett marginalpåslag baserat på den sammanlagda tiden som har förflutit sedan datumet för Överbrygningslånet.

Överbrygningslånet regleras av engelsk rätt och innehåller villkor som är sedvanliga för den aktuella typen av kreditfacilitet, bland annat garantier, åtaganden och uppsägningsgrunder som är föremål för vissa sedvanliga undantag. Vidare innehåller Överbrygningslånet sedvanliga bestämmelser om upphörande och förtida återbetalning vid händelse av ägarförändringar, vissa brott och sanktions- och antikorrupsionsrelaterade händelser samt utgivanden på skuldmarknaden. Överbrygningslånet innehåller även en bestämmelse om automatiskt upphörande och förtida återbetalning för det fall Epirocs aktier inte noteras på Nasdaq Stockholm senast den 30 september 2018.

Rörelsekapital

Enligt Bolagets bedömning är Bolagets rörelsekapital tillräckligt för att möta Bolagets behov under åtminstone en tolv månadersperiod efter dagen för Prospektet. Rörelsekapital avser i denna bemärkelse Bolagets möjlighet att er hålla tillgång till likvida medel för att fullgöra sina betalningsförpliktelser i den takt de förfaller till betalning.

Styrelse, ledande befattningshavare och revisorer

Styrelse

Enligt Epirocs bolagsordning ska styrelsen bestå av mellan sex (6) till tolv (12) bolagsstämmovalda ledamöter, utan suppleanter. För närvarande består Epirocs styrelse av åtta (8) ledamöter utsedda av bolagsstämman för tiden intill slutet av årsstämman 2019, samt två (2) arbetstagarrepresentanter med en suppleant för varje arbetstagarrepresentant.

Epirocs styrelse

Namn	Position	Födelseår	Styrelseledamot i Epiroc sedan	Styrelseledamot i Atlas Copco	Oberoende av	
					Huvud-aktieägarna ¹⁾	Epiroc
Ronnie Leten	Ordförande, ledamot	1956	2017	2009-2017	Nej	Nej
Anders Ullberg	Ledamot	1946	2017	Sedan 2003	Ja	Ja
Johan Forssell	Ledamot	1971	2017	Sedan 2008	Nej	Ja
Ulla Litzén	Ledamot	1956	2017	1999-2016	Ja	Ja
Lennart Evrell	Ledamot	1954	2017	-	Ja	Ja
Per Lindberg	Ledamot och VD och koncernchef	1959	2018	-	Ja	Nej
Jeane Hull	Ledamot	1955	2018	-	Ja	Ja
Astrid Skarheim Onsum	Ledamot	1970	2018	-	Ja	Ja
Bengt Lindgren	Ledamot (arbetstagarrepresentant)	1957	2018	Ledamot (arbetstagarrepresentant) 1992-2018	-	-
Kristina Kanestad	Ledamot (arbetstagarrepresentant)	1966	2018	Suppleant (arbetstagarrepresentant) 2007-2018	-	-
Mårten Karlsson	Suppleant (arbetstagarrepresentant)	1978	2018	Suppleant (arbetstagarrepresentant) 2017-2018	-	-
Gustav El Rachidi	Suppleant (arbetstagarrepresentant)	1970	2018	-	-	-

1) Baserat på antagandet att utdelningen av Bolagets aktier har genomförts med avstämningsdag den 30 april 2018.

Ronnie Leten (född 1956)

Ronnie Leten är styrelseledamot och styrelseordförande i Epiroc sedan 2017.

Ronnie Leten är även styrelseordförande och styrelseledamot i Telefonaktiebolaget LM Ericsson, samt styrelseledamot i Aktiebolaget SKF, IPCO AB och SW PRO c.v.

Under de senaste fem åren har Ronnie Leten varit, men är inte längre, VD och koncernchef, samt styrelseledamot, i Atlas Copco och även styrelseordförande och styrelseledamot

i Aktiebolaget Electrolux. Ronnie Leten har även varit styrelseledamot i Ideella Föreningen Teknikföretagen i Sverige.

Ronnie Leten har en civilekonomexamen från universitetet i Hasselt i Belgien.

Ronnie Leten äger 11 308 aktier av serie A och 40 650 aktier av serie B i Epiroc.¹⁾

1) Avser innehav i Epiroc baserat på antagandet att utdelningen av Bolagets aktier har genomförts med avstämningsdag den 30 april 2018. Innehavet innefattar närståendes innehav. Styrelseledamöternas respektive aktieinnehav i Bolaget per den första handelsdagen kan skilja sig från ovan redovisade aktieinnehav.

Johan Forssell (född 1971)

Johan Forssell är styrelseledamot i Epiroc sedan 2017.

Johan Forssell är även VD och koncernchef, samt styrelseledamot, i Investor Aktiebolag. Därtill är Johan Forssell styrelseledamot i dotterbolag till Investor Aktiebolag, däribland Patricia Industries AB, och styrelseledamot i Atlas Copco, Wärtsilä Oyj Abp och EQT AB.

Under de senaste fem åren har Johan Forssell varit, men är inte längre, styrelseledamot i SAAB Aktiebolag, samt styrelseledamot och styrelsesuppleant i dotterbolag till Investor Aktiebolag.

Johan Forssell har en civilekonomexamen från Handelshögskolan i Stockholm.

Johan Forssell äger 5 000 aktier av serie B i Epiroc.¹⁾

Anders Ullberg (född 1946)

Anders Ullberg är styrelseledamot i Epiroc sedan 2017.

Anders Ullberg är även styrelseordförande och styrelseledamot i Boliden AB, Studsvik AB, Valedo Partners Fund I AB och Eneqvist Consulting AB. Anders Ullberg är även styrelseledamot i Atlas Copco, Beijer Alma AB, Valedo Partners Fund II AB, Valedo Partners III AB, Fastighetsaktiebolaget Vattenfriden, Norra Garaget Aktiebolag, Styret Aktiebolag, Styret Utveckling Aktiebolag, Larsson Metodik Aktiebolag och Eneqvist Marin och Industri AB. Anders Ullberg är även ordförande i Rådet för finansiell rapportering och styrelseledamot i European Financial Reporting Advisory Group.

Under de senaste fem åren har Anders Ullberg varit, men är inte längre, styrelseordförande och styrelseledamot i BE Group AB (publ), Mercur Partners AB, Mercur Solutions Aktiebolag, Wihlborgs Benkammen 16 AB, BasEl i Sverige AB och Industrikraft i Sverige AB. Anders Ullberg har även varit styrelseledamot i Gränges AB, Diamorph AB (publ), Mercur Planeringsspråk Aktiebolag, Valsar Sweden Holding AB, Roca Industry AB, ÅKERS Aktiebolag, Watski AB, Norex International Aktiebolag och Hydro Extruded Solutions AB.

Anders Ullberg har en civilekonomexamen från Handelshögskolan i Stockholm, Sverige.

Anders Ullberg äger 14 000 aktier av serie A och 10 000 aktier av serie B i Epiroc.¹⁾

Ulla Litzén (född 1956)

Ulla Litzén är styrelseledamot i Epiroc sedan 2017.

Ulla Litzén är även styrelseledamot i Aktiebolaget Electrolux, NCC Aktiebolag, Husqvarna Aktiebolag, Ratos AB, RAM Rational Asset Management AB, RAM One AB, Ulla Litzén AB och Ersta Diakonisällskap.

Under de senaste fem åren har Ulla Litzén varit, men är inte längre, styrelseordförande i RAM One AB, samt

styrelseledamot i Alfa Laval AB, Atlas Copco, Aktiebolaget SKF, Boliden AB, Ferd AS och Oras Invest Ltd.

Ulla Litzén har en civilekonomexamen från Handelshögskolan i Stockholm och en MBA från Massachusetts Institute of Technology (MIT) i USA.

Ulla Litzén äger 75 800 aktier av serie A och 3 000 aktier av serie B i Epiroc.¹⁾

Lennart Evrell (född 1954)

Lennart Evrell är styrelseledamot i Epiroc sedan 2017.

Lennart Evrell är även VD och koncernchef i Boliden AB och verkställande direktör och styrelseledamot i Boliden Mineral AB, styrelseordförande i Gruvornas Arbetsgivareförbund samt styrelseordförande och styrelseledamot i Industriarbetsgivarna i Sverige service AB, vice styrelseordförande och styrelseledamot i Föreningen för gruvor, mineral- och metallproducenter i Sverige (SveMin) samt styrelseledamot i Svenska Cellulosa Aktiebolaget SCA, SveMin AB, Svenskt Näringsliv och L Evrell AB.

Under de senaste fem åren har Lennart Evrell varit, men är inte längre, styrelseordförande i Boliden Mineral AB, SveMin AB och Umeå Universitet. Lennart Evrell har även varit styrelseledamot i Boliden AB och SCA Forest Products Aktiebolag.

Lennart Evrell har en civilingenjörsexamen från Kungliga Tekniska Högskolan i Stockholm och en civilekonomexamen från Uppsala Universitet.

Lennart Evrell äger inga aktier i Epiroc.¹⁾

1) Avser innehav i Epiroc baserat på antagandet att utdelningen av Bolagets aktier har genomförts med avstämningsdag den 30 april 2018. Innehavet innefattar närstående innehav. Styrelseledamöternas respektive aktieinnehav i Bolaget per den första handelsdagen kan skilja sig från ovan redovisade aktieinnehav.

Per Lindberg (född 1959)

Per Lindberg är styrelseledamot och VD och Koncernchef i Epiroc sedan 2018.

Se "Styrelse, ledande befattningshavare och revisorer – Ledande befattningshavare" nedan.

Jeane Hull (född 1955)

Jeane Hull är styrelseledamot i Epiroc sedan 2018.

Jeane Hull är även styrelseledamot i Interfor Corporation och Cloud Peak Energy Incorporated.

Under de senaste fem åren har Jeane Hull varit, men är inte längre, teknisk direktör för Peabody Energy Corporation.

Jeane Hull har en civilingenjörsexamen från South Dakota School of Mines and Technology och en MBA från Nova Southeastern University, båda i USA.

Jeane Hull äger inga aktier i Epiroc.¹⁾

Astrid Skarheim Onsum (född 1970)

Astrid Skarheim Onsum är styrelseledamot i Epiroc sedan 2018.

Astrid Skarheim Onsum är även digitaliseringschef på Aker Solutions ASA.

Under de senaste fem åren har Astrid Skarheim Onsum varit, men är inte längre, verkställande direktör i Aker Engineering

& Technology AS, samt styrelseledamot i Aker MMO AS och Aker Engineering & Technology Ltd.

Astrid Skarheim Onsum har en civilingenjörsexamen i maskinteknik från Norges Teknisk-Naturvetenskapliga Universitet i Trondheim, Norge.

Astrid Skarheim Onsum äger inga aktier i Epiroc.¹⁾

Bengt Lindgren (född 1957)

Bengt Lindgren är arbetstagarrepresentant (fackförbundet IF Metall) i Epirocs styrelse sedan 2018.

Under de senaste fem åren har Bengt Lindgren varit, men är inte längre, arbetstagarrepresentant i Atlas Copcos styrelse.

Under de senaste fem åren har Bengt Lindgren varit, men är inte längre, styrelseledamot i Tillväxtgruppen i Norra Västmanland Ekonomisk förening.

Bengt Lindgren äger inga aktier i Epiroc.¹⁾

Kristina Kanestad (född 1966)

Kristina Kanestad är arbetstagarrepresentant (fackföreningen Unionen) i Epirocs styrelse sedan 2018.

Under de senaste fem åren har Kristina Kanestad varit, men

är inte längre, arbetstagarrepresentant (suppleant) i Atlas Copcos styrelse.

Kristina Kanestad äger inga aktier i Epiroc.¹⁾

Mårten Karlsson (född 1978)

Mårten Karlsson är arbetstagarrepresentant (suppleant) (fackförbundet IF Metall) i Epirocs styrelse sedan 2018.

Under de senaste fem åren har Mårten Karlsson varit, men är

inte längre, arbetstagarrepresentant (suppleant) i Atlas Copcos styrelse.

Mårten Karlsson äger inga aktier i Epiroc.¹⁾

Gustav El Rachidi (född 1970)

Gustav El Rachidi är arbetstagarrepresentant (suppleant) (fackförbundet Ledarna) i Epirocs styrelse sedan 2018.

Gustav El Rachidi är även styrelseledamot i Västmanlands Tolkservice Ekonomisk förening, och styrelsesuppleant i Västerbergslagens Elförsäljning Aktiebolag.

Under de senaste fem åren har Gustav El Rachidi varit, men är inte längre, styrelsesuppleant i Västerbergslagens Energi Aktiebolag, Västmanlands Tolkservice Ekonomisk förening och Västerbergslagens Elnät Aktiebolag.

Gustav El Rachidi äger inga aktier i Epiroc.¹⁾

1) Avser innehav i Epiroc baserat på antagandet att utdelningen av Bolagets aktier har genomförts med avstämningsdag den 30 april 2018. Innehavet innefattar närståendes innehav. Styrelseledamöternas respektive aktieinnehav i Bolaget per den första handelsdagen kan skilja sig från ovan redovisade aktieinnehav.

Ledande befattningshavare

Nedanstående tabell listar namn, position, födelseår och anställningsår för Epirocs ledande befattningshavare.

Ledande befattningshavare i Epiroc

Namn	Position	Födelseår	Ingår i Epirocs ledning sedan	Ingått i Atlas Copcos ledning	Anställd i Atlas Copco
Per Lindberg	VD och koncernchef	1959	2018	–	–
Helena Hedblom	Chef för Gruv och Infrastruktur	1973	2017	2017	2000–2017
Anders Lindén	Ekonomi- och finansdirektör (CFO)	1962	2017	–	1984–1998, 2006–2017
Mattias Olsson	Informationsdirektör	1968	2018	–	1997–2007, 2008–2016
Jörgen Ekelöw	Chefsjurist	1955	2017	–	1987–1999, 2010–2017

Per Lindberg (född 1959)

Per Lindberg är VD och koncernchef samt styrelseledamot i Epiroc sedan 2018.

Per Lindberg är även styrelseledamot i Gace Holding AB och Peymar Holding AB.

Under de senaste fem åren har Per Lindberg varit, men är inte längre, VD och koncernchef för BillerudKorsnäs Aktiebolag (publ). Per Lindberg har också varit verkställande direktör, styrelseordförande och styrelseledamot i BillerudKorsnäs Skog & Industri Aktiebolag, BillerudKorsnäs Sweden AB, Korsnäs Sägverk Aktiebolag (Korsnäsverken), Aktiebolaget Stjernerunds Bruk, Trävaruaktiebolaget Dalarna, Diacell Aktiebolag, Korsnäs Advanced systems AB och BillerudKorsnäs Rockhammar AB. Per Lindberg har även varit styrelseordförande och styrelseledamot i Paccess AB och Fastighetsaktiebolaget Marma Skog 31, ScandFibre Logistics

Aktiebolag, YKI, Ytkemiska Institutet AB, BillerudKorsnäs Skog AB, AB Marmaskog 75, AB Marmaskog 76, AB Marmaskog 77, AB Marmaskog 78, Latgran Biofuels AB, Billerud Tenova Bioplastics AB och Norrköpingsstylen 4:8 Aktiebolag, samt styrelseledamot i Nordstjernen Aktiebolag, Arbio Aktiebolag, BillerudKorsnäs Skärblacka Aktiebolag, BillerudKorsnäs Karlsborg Aktiebolag, RISE Research Institutes of Sweden AB, Middlepoint AB, Bergvik Skog AB, Vindlin AB, Grow Nine AB, Svensk Skogskommunikation AB, BillerudKorsnäs Venture AB och Svenskt Näringsliv.

Per Lindberg har en civilingenjörsexamen och en doktorsexamen i industriell ekonomi från Chalmers Tekniska Högskola i Göteborg.

Per Lindberg äger 5 000 aktier av serie A och 1 000 aktier av serie B i Epiroc.¹⁾

Helena Hedblom (född 1973)

Helena Hedblom är chef för Gruv och Infrastruktur sedan 2017.

Helena Hedblom är även styrelseledamot i IPCO AB och Föreningen för gruvor, mineral- och metallproducenter i Sverige (SveMin).

Under de senaste fem åren har Helena Hedblom varit, men är inte längre, verkställande direktör och styrelseledamot

i Epiroc, samt styrelseledamot i Tillväxtgruppen i Norra Västmanland Ekonomisk förening.

Helena Hedblom har en civilingenjörsexamen i materialteknologi från Kungliga Tekniska Högskolan i Stockholm.

Helena Hedblom äger 2 190 aktier av serie A¹⁾ i Epiroc och innehar 335 388 personaloptioner²⁾ i Epiroc.

1) Avser innehav i Epiroc baserat på antagandet att utdelningen av Bolagets aktier har genomförts med avstämningsdag den 30 april 2018. Innehaven innefattar närståendes innehav. De ledande befattningshavarnas respektive aktieinnehav i Bolaget på den första handelsdagen kan skilja sig från ovan redovisade aktieinnehav.
2) Avser antalet personaloptioner i Epiroc efter omräkning av antalet personaloptioner i Atlas Copcos prestationsbaserade personaloptionsprogram. För ytterligare information om antaganden för omräkning och uppdelningen av Atlas Copcos prestationsbaserade personaloptionsprogram mellan Atlas Copco och Epiroc, se avsnittet "Bolagsstyrning – VD och koncernchef och ledande befattningshavare – Ersättning till styrelseledamöter och ledande befattningshavare – Delning av Atlas Copcos incitamentsprogram".

Anders Lindén (född 1962)

Anders Lindén är ekonomi- och finansdirektör (CFO) på Epiroc sedan 2017.

Under de senaste fem åren har Anders Lindén varit, men är inte längre, styrelseordförande och ledamot i Atlas Copco Industrial Technique Aktiebolag, samt styrelseledamot i CP Scanrotor Aktiebolag.

Anders Lindén har en civilekonomutbildning från Handelshögskolan i Stockholm.

Anders Lindén äger 1 000 aktier av serie A¹⁾ i Epiroc och innehar 145 761 personaloptioner²⁾ i Epiroc.

Mattias Olsson (född 1968)

Mattias Olsson är informationsdirektör på Epiroc sedan 2018.

Under de senaste fem åren har Mattias Olsson varit, men är inte längre, chef för investerarrelationer på Assa Abloy och chef för investerarrelationer på Atlas Copco Aktiebolag.

Mattias Olsson har en Ekonomie Magisterexamen från Linköpings universitet.

Mattias Olsson äger 1 200 aktier av serie B i Epiroc.¹⁾

Jörgen Ekelöw (född 1955)

Jörgen Ekelöw är chefsjurist på Epiroc sedan 2017.

Under de senaste fem åren har Jörgen Ekelöw varit, men är inte längre, verkställande direktör och styrelseledamot i Epiroc, samt styrelsesuppleant i Industria Försäkringsaktiebolag.

Jörgen Ekelöw har en juristexamen från Lunds universitet.

Jörgen Ekelöw äger 500 aktier av serie A¹⁾ i Epiroc och innehar 199 272 personaloptioner²⁾ i Epiroc.

Revisorer

Deloitte AB, med adress Rehnsgatan 11, 113 79 Stockholm, är Bolagets revisor sedan 2010. Deloitte AB har varit Bolagets revisor under hela den tid som refereras till i den historiska finansiella informationen i Prospektet. Thomas Strömberg, auktoriserad revisor och medlem i FAR, är huvudansvarig revisor för Bolaget sedan januari 2018. Det senaste revisorsvalet var vid årsstämman 2018, då Deloitte AB omvaldes för perioden fram till nästa årsstämma, med Thomas Strömberg som ansvarig revisor.

Epirocs sammanslagna finansiella rapporter per den 31 december 2017, 2016 och 2015 samt för var och ett av de år som då avslutades, återfinns i Prospektet och har reviderats av Deloitte AB i egenskap av oberoende revisor, i enlighet med vad som anges i "Revisors rapport avseende sammanslagna finansiella rapporter över historisk finansiell information" i avsnittet "Historisk finansiell information – Finansiell information för åren som slutade den 31 december 2017, 2016 respektive 2015".

Ytterligare information om styrelsens ledamöter och ledande befattningshavare.

Det finns inga familjeband mellan styrelseledamöterna eller de ledande befattningshavarna.

Lennart Evrell är för närvarande VD och koncernchef för Boliden AB, en av Epirocs kunder. Lennart Evrell har meddelat att han kommer att avgå från positionen som VD och koncernchef för Boliden AB med verkan från mitten av 2018. Utöver detta finns det inga intressekonflikter eller potentiella intressekonflikter mellan styrelseledamöternas och de ledande befattningshavarnas förpliktelser gentemot Epiroc och deras privata intressen och/eller andra mellanhavanden.

Lennart Evrell har av Finansinspektionen påförts en särskild avgift enligt lagen (2000:1087) om anmälningsskyldighet för vissa innehav av finansiella instrument om 15 000 SEK för underlåtenhet att inom föreskriven tid anmäla ändring i innehav av aktier i Boliden AB. Avgifterna var hänförliga till ändringar i innehav under år 2016.

1) Avser innehav i Epiroc baserat på antagandet att utdelningen av Bolagets aktier har genomförts med avstämningsdag den 30 april 2018. Innehaven innefattar närståendes innehav. De ledande befattningshavarnas respektive aktieinnehav i Bolaget på den första handelsdagen kan skilja sig från ovan redovisade aktieinnehav.

2) Avser antalet personaloptioner i Epiroc efter omräkning av antalet personaloptioner i Atlas Copcos prestationsbaserade personaloptionsprogram. För ytterligare information om antaganden för omräkning och uppdelningen av Atlas Copcos prestationsbaserade personaloptionsprogram mellan Atlas Copco och Epiroc, se avsnittet "Bolagsstyrning – VD och koncernchef och ledande befattningshavare – Ersättning till styrelseledamöter och ledande befattningshavare – Delning av Atlas Copcos incitamentsprogram".

Under de senaste fem åren har ingen av styrelseledamöterna eller de ledande befattningshavarna som är beskrivna ovan, utöver vad som beskrivs ovan, (i) dömts för bedrägeri-relaterade brott, (ii) representerat ett företag som försatts i konkurs eller varit involverad i annan konkursförvaltning, eller ansökt om tvångslikvidation, eller (iii) varit föremål för sanktioner eller anklagats av myndigheter eller organ som agerar för särskilda yrkesgrupper enligt offentliga regler eller blivit förbjuden av domstol att ingå som medlem av ett bolags förvaltnings-, lednings- eller kontrollorgan eller från att ha ledande eller övergripande funktioner hos ett bolag.

Styrelseledamöterna är inte berättigade till några förmåner när de avgår från styrelsen. För information om företagsledningens rätt till avgångsvederlag om deras anställning i Bolaget avslutas, se avsnittet "*Bolagsstyrning – VD och koncernchef och ledande befattningshavare – Ersättning till styrelseledamöter och ledande befattningshavare – Ersättning till VD och koncernchef och andra ledande befattningshavare*".

Samtliga styrelseledamöter och ledande befattningshavare finns tillgängliga på Bolagets adress på Sickla Industriväg 19, 131 54 Nacka, Sverige.

Bolagsstyrning

Epiroc är ett svenskt publikt aktiebolag. Före noteringen på Nasdaq Stockholm baserades Epirocs bolagsstyrning, i Epirocs egenskap av dotterbolag till Atlas Copco, huvudsakligen på svensk lag, Bolagets bolagsordning samt interna regler och instruktioner. Som ett bolag noterat på Nasdaq Stockholm kommer Bolaget att tillämpa svenska lagar och regler, till exempel aktiebolagslagen (2005:551), årsredovisningslagen (1995:1554), Bolagets bolagsordning, Nasdaq Stockholms regelverk för emittenter och Svensk kod för bolagsstyrning ("Koden"), samt andra tillämpliga svenska och utländska lagar och regler. Koden gäller för alla svenska bolag vars aktier är noterade på en reglerad marknad i Sverige och ska tillämpas från tidpunkten för noteringen av Bolagets aktier på Nasdaq Stockholm. Koden anger en norm för god bolagsstyrning på en högre ambitionsnivå än aktiebolagslagen och andra reglers minimikrav. Koden bygger på principen "följ eller förklara". Det innebär att Bolaget inte vid varje tillfälle måste följa varje regel i Koden utan kan välja andra lösningar som bedömts bättre svara mot omständigheterna i det enskilda fallet, förutsatt att Bolaget öppet redovisar varje sådan avvikelse, beskriver den lösning som valts istället samt anger skälen för avvikelsen.

Epiroc kommer att tillämpa Koden från och med tidpunkten för noteringen av Bolagets aktier på Nasdaq Stockholm. Bolaget förväntar sig inte att avvika från någon av reglerna i Koden. Alla eventuella avvikelser från Koden kommer att beskrivas i bolagsstyrningsrapporten, vilken kommer att inkluderas i årsredovisningen för första gången för räkenskapsåret 2018.

Den huvudsakliga målsättningen med Epirocs bolagsstyrning är att skapa ett ramverk för lagar och regler, ansvarsområden samt processer och rutiner som effektivt skyddar aktieägarnas och andra parter intressen genom att minimera risker och skapa förutsättningar för en trygg expansion av Epirocs verksamhet.

Bolagsstämma

Enligt aktiebolagslagen är bolagsstämman bolagets högsta beslutande organ. Bolagsstämman kan avgöra varje fråga i Bolaget som inte uttryckligen faller under ett annat bolagsorgans exklusiva kompetens. På årsstämman, som ska hållas inom sex månader från räkenskapsårets utgång, utövar aktieägarna sin rösträtt i frågor som fastställande av resultat- och balansräkning, disposition av bolagets vinst- eller förlust, beslut om ansvarsfrihet för styrelsens ledamöter och VD och koncernchefen, val av styrelseledamöter och revisorer samt ersättning till styrelsen och revisorn.

Utöver årsstämman kan extra bolagsstämmor sammankallas. I enlighet med Bolagets bolagsordning ska kallelse

ske genom annonsering i Post- och Inrikes Tidningar och genom att kallelsen hålls tillgänglig på Bolagets webbplats. Ett meddelande om att kallelse till mötet har skett ska samtidigt annonseras i Svenska Dagbladet och Dagens Nyheter.

Rätt att delta i bolagsstämma

Alla aktieägare som är direktregistrerade i den av Euroclear Sweden AB ("Euroclear") förda aktieboken fem vardagar före bolagsstämman och som meddelar Bolaget sin avsikt att delta i bolagsstämman senast det datum som anges i kallelsen till bolagsstämman, har rätt att delta i bolagsstämman och rösta för det antal aktier de innehar.

Aktieägare kan delta i bolagsstämman personligen eller genom ombud och kan även åtföljas av högst två biträden.

Initiativ från aktieägare

Aktieägare som önskar få ett ärende behandlat på bolagsstämman måste skicka en skriftlig begäran avseende detta till styrelsen. Begäran ska normalt ha tagits emot av styrelsen senast sju veckor före bolagsstämman.

Valberedning

På den extra bolagsstämman som hölls den 1 februari 2018 beslutade Bolaget att anta en instruktion för valberedningen. Instruktionen för valberedningen är villkorad av att Epirocs aktier upptas till handel på Nasdaq Stockholm. Enligt instruktionen för valberedningen ska valberedningen bestå av fyra ledamöter, som representerar de fyra röstmässigt största aktieägarna och som önskar utse en representant. Utöver dessa fyra ledamöter ska styrelseordföranden vara adjungerad ledamot i valberedningen. Valberedningen ska konstitueras baserat på de aktieägare som per den sista bankdagen i augusti året före årsstämman har registrerats som aktieägare i den av Euroclear förda aktieboken.

Instruktionen för valberedningen följer Koden vad gäller utnämningen av valberedningens ledamöter. Ledamöterna i valberedningen ska tillkännages senast sex månader före årsstämman.

Valberedningens huvudsakliga uppgifter är att nominera kandidater till posten som ordförande och övriga ledamöter i styrelsen samt lämna förslag på arvode och annan ersättning till var och en av styrelseledamöterna. Valberedningen ska även nominera kandidater till posten som revisor samt lämna förslag på arvode till denna. Valberedningen ska utföra sina uppgifter i enlighet med Koden och därvid särskilt beakta kravet på mångsidighet och bredd ifråga om styrelseledamöternas kvalifikationer, erfarenhet och bakgrund.

Styrelsen

Styrelsen är det högsta beslutande organet efter bolagsstämman och är även det högsta verkställande organet. Styrelsens ansvar regleras huvudsakligen i aktiebolagslagen, Bolagets bolagsordning och Koden. Utöver detta styrs styrelsens arbete av riktlinjer från bolagsstämman och styrelsens arbetsordning. Styrelsens arbetsordning, vilken har antagits av Bolagets styrelse och omprövas årligen, reglerar arbetsfördelningen och ansvarsfördelningen inom styrelsen. Styrelsen antar även instruktioner för styrelseutskotten och en instruktion för VD och koncernchefen i Epiroc, samt en instruktion för finansiell rapportering.

I styrelsens uppgifter ingår att fastställa strategier, affärsplaner, hel- och delårsrapporter, årsbokslut, årsredovisningar samt att anta vissa instruktioner, policyer och riktlinjer. Styrelsen är även skyldig att följa den ekonomiska utvecklingen och säkerställa kvaliteten i den ekonomiska rapporteringen och den interna kontrollen samt utvärdera verksamheten baserat på de mål och riktlinjer som styrelsen satt upp. Slutligen fattar styrelsen beslut angående Bolagets väsentliga investeringar samt förändringar i organisationen och verksamheten.

Styrelseordföranden leder styrelsearbetet, är ansvarig för att se till att styrelsearbetet utförs effektivt och att styrelsen uppfyller sina skyldigheter i enlighet med tillämpliga lagar och regler. Styrelseordföranden ska särskilt övervaka styrelsens prestationer samt förbereda och leda styrelselemötena. Styrelseordföranden är även ansvarig för att styrelsen utvärderar sitt arbete årligen och alltid får den information som krävs för att kunna utföra sitt arbete effektivt. Styrelseordföranden företräder styrelsen gentemot Bolagets aktieägare.

Styrelseledamöter, med undantag för arbetstagarrepresentanter, väljs årligen av årsstämman för tiden intill slutet av nästa årsstämma. Enligt Bolagets bolagsordning ska styrelsen bestå av minst sex och högst tolv ledamöter. Per datumet för Prospektet består Bolagets styrelse av åtta ordinarie bolagsstämmovalda ledamöter och två arbetstagarrepresentanter, med en suppleant för varje arbetstagarrepresentant. Styrelseledamöterna presenteras i närmare detalj i avsnittet "*Styrelse, ledande befattningshavare och revisorer*".

Revisionsutskott

Styrelsen har utsett ett revisionsutskott. Enligt aktiebolagslagen får ledamöterna i revisionsutskottet inte vara anställda av Bolaget och minst en ledamot i revisionsutskottet ska ha redovisnings- eller revisionskompetens. Revisionsutskottet ska bestå av minst tre ledamöter, av vilka en majoritet ska vara oberoende i förhållande till Bolaget och dess ledning. Det nuvarande revisionsutskottet består av tre ledamöter: Ulla Litzén (ordförande i revisionsutskottet), Anders Ullberg och Ronnie Leten, varav Ulla Litzén och Anders Ullberg är oberoende i förhållande till Bolaget och dess ledning.

Revisionsutskottet är ansvarigt för att övervaka Bolagets finansiella rapportering, riskhantering och interna kontroll, samt redovisning och revision. Revisionsutskottet granskar och övervakar även revisorernas opartiskhet och självständighet, andra tjänster tillhandahållna av Bolagets revisorer samt biträder Bolagets valberedning vid upprättandet av förslag till bolagsstämmans beslut om revisorsval.

Ersättningsutskott

Styrelsen har utsett ett ersättningsutskott. Enligt instruktionen för ersättningsutskottet ska ersättningsutskottet bestå av tre ledamöter som inte får vara anställda av Bolaget eller något annat bolag inom Koncernen. Styrelseordföranden ska vara ordförande i utskottet. De övriga ledamöterna ska vara oberoende i förhållande till Bolaget och dess ledning. Ersättningsutskottet består för närvarande av Ronnie Leten (ordförande för ersättningsutskottet), Lennart Evrell och Johan Forssell, varav Lennart Evrell och Johan Forssell är oberoende i förhållande till Bolaget och dess ledning.

Ersättningsutskottets uppgifter består i att förbereda frågor avseende anställnings- och ersättningsvillkor, pensionsförmåner och bonussystem för VD och koncernchefen och ledande befattningshavare, vilka ska presenteras för styrelsen för godkännande. Ersättningsutskottet ska även ta fram underlag för vissa andra ersättningsärenden av principiell natur och förbereda riktlinjer för ersättning till VD och koncernchefen och ledande befattningshavare, vilka ska presenteras för styrelsen. Riktlinjerna för ersättning ska revideras årligen.

Ersättningsutskottet ska därutöver förbereda dokumentation i vissa specifika ersättningsärenden av principiell natur eller som i övrigt är av särskild betydelse, till exempel aktieoptionsprogram och vinstdelningssystem. Ersättningsutskottet ska även övervaka och utvärdera tillämpningen av riktlinjerna för ersättning till VD och koncernchefen och ledande befattningshavare, samt de nuvarande ersättningsstrukturerna och -nivåerna inom Bolaget.

Återköpsutskott

Styrelsen har utsett ett återköpsutskott. Återköpsutskottet ska förbereda och verkställa återköp av egna aktier i enlighet med bolagsstämmans bemyndigande av styrelsen att återköpa egna aktier. Återköpsutskottet består för närvarande av Anders Ullberg (ordförande för återköpsutskottet) och Ronnie Leten.

VD och koncernchef och ledande befattningshavare

VD och koncernchefen rapporterar till styrelsen. VD och koncernchefens ansvar regleras i aktiebolagslagen, årsredovisningslagen, Bolaget bolagsordning, instruktionen för VD och koncernchefen och andra interna riktlinjer och anvisningar som fastställts av styrelsen samt andra tillämpliga svenska och utländska lagar och regler. Därutöver ska VD och koncernchefen, från och med tidpunkten för noteringen av Bolagets aktier på Nasdaq Stockholm, följa Koden och Nasdaq Stockholms regelverk för emittenter.

Enligt aktiebolagslagen ska VD och koncernchefen sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar. Den verkställande direktören ska vidare vidta de åtgärder som är nödvändiga för att Epirocs bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt. Fördelningen av arbete mellan styrelsen och VD och koncernchefen beskrivs i instruktionen för VD och koncernchefen.

VD och koncernchefen ska administrera den operativa ledningen och verkställa de beslut som fattats av styrelsen. VD och koncernchefen ska kontrollera och övervaka att de ärenden som ska behandlas av styrelsen i enlighet med

tillämplig lagstiftning, bolagsordningen och interna instruktioner presenteras för styrelsen och ska fortlöpande hålla styrelsens ordförande informerad om Bolagets verksamhet, dess resultat och finansiella ställning, liksom andra händelser, omständigheter eller förhållanden som inte kan antas vara irrelevanta för styrelsen eller aktieägarna.

VD och koncernchefen och ledande befattningshavare presenteras närmare i detalj i avsnitt "*Styrelse, ledande befattningshavare och revisorer*".

Ersättning till styrelseledamöter och ledande befattningshavare

Ersättning till styrelseledamöter

Arvoden och andra ersättningar till styrelseledamöterna, inklusive styrelseordföranden, beslutas av årsstämman. Årsstämman som hölls den 25 april 2018 beslutade att det totala arvodet till de stämموvalda styrelseledamöterna, från första dag för handel i Epirocs aktier på Nasdaq Stockholm till tiden intill nästa årsstämma, ska uppgå till 6 325 000 SEK. 1 950 000 SEK ska gå till styrelsens ordförande, och 625 000 SEK ska gå till vardera av de övriga sju stämموvalda styrelseledamöterna. Härutöver ska 225 000 SEK utgå till revisionsutskottets ordförande och ytterligare 150 000 SEK ska utgå till de övriga ledamöterna i revisionsutskottet. Ytterligare 100 000 SEK ska utgå till ersättningsutskottets ordförande och ytterligare 75 000 SEK till de övriga ledamöterna i ersättningsutskottet. Den extra bolagsstämman som hölls den 3 maj 2018 beslutade att ytterligare 60 000 SEK ska utgå till varje styrelseledamot som inte är medlem i ledningsgruppen och som deltar i ytterligare utskottsarbete som har beslutats av styrelsen, utöver arbete inom ramen för ersättningsutskottet eller revisionsutskottet.

Före första dag för handel i Epirocs aktier på Nasdaq Stockholm har styrelseledamöterna följande ersättning: Ronnie Leten erhåller en proraterad ersättning baserad på en årlig ersättning om 1 300 000 SEK för perioden mellan 1 oktober 2017 och första dag för handel i Epirocs aktier på Nasdaq Stockholm. Ulla Litzén och Lennart Evrell erhåller båda en proraterad ersättning baserad på en årlig ersättning om 417 000 SEK för perioden mellan 1 oktober 2017 och första dag för handel i Epirocs aktier på Nasdaq Stockholm. Anders Ullberg erhåller en proraterad ersättning baserad på en årlig ersättning om 417 000 SEK för perioden mellan den 25 april 2018 och första dag för handel i Epirocs aktier. Jeanne Hull och Astrid Skarheim Onsum erhåller båda en proraterad ersättning baserad på en årlig ersättning om 417 000 SEK för perioden mellan 1 januari 2018 och första dag för handel i Epirocs aktier på Nasdaq Stockholm. Johan Forssell erhåller inte ersättning före första dag för handel i Epirocs aktier på Nasdaq Stockholm.

Styrelseledamöterna kan välja att erhålla hela deras ersättning för perioden från 1 januari 2018 till årsstämman 2019 i kontanta medel eller till hälften i form av syntetiska aktier. De syntetiska aktierna utgör en framtida betalning vars värde motsvarar värdet av ett visst antal aktier av serie A vid betalningstillfället. Betalningen sker fem år efter årsstämman i Epiroc som ägde rum den 25 april 2018. De syntetiska aktierna har också rätt till omräkning för att ta hänsyn till värdet av eventuell utdelning som betalas på Epirocs aktier under perioden som de syntetiska aktierna innehavs.

Omräkning av värdet eller antalet syntetiska aktier ska också göras om vissa förändringar av aktiekapitalet eller värdeöverföringar genomförs i Epiroc.

Varje styrelseledamots rätt att utnyttja de syntetiska aktierna är beroende av styrelseledamotens fortsatta uppdrag. Kvalificeringstakten är 25 procent av de syntetiska aktierna per inlett kvartal.

Antalet syntetiska aktier som varje styrelseledamot erhåller baseras på den genomsnittliga slutkursen för aktier av serie A under de tio handelsdagar som följer efter offentliggörandet av delårsrapporten för det andra kvartalet 2018. Maximalt 40 000 syntetiska aktier kan tilldelas för det syntetiska aktieprogrammet 2018, med antagande om en genomsnittlig slutkurs för aktierna av serie A om 80 SEK under de tio handelsdagar som följer efter delårsrapporten för andra kvartalet 2018. Det ovan angivna maximala antalet syntetiska aktier är följaktligen endast uppskattningar baserade på ovanstående antagande, eftersom det framtida värdet av Epirocs aktie av serie A inte är känt vid datumet för Prospektet.

Ersättning till VD och koncernchef och andra ledande befattningshavare

Ersättningen till Epirocs ledande befattningshavare ska utgöras av en fast lön, rörlig ersättning, långsiktiga incitament, pensionsbidrag och övriga förmåner.

Den fasta lönen ska avspegla medarbetarens position, kvalifikationer och individuella prestation och den rörliga ersättningen ska baseras på i vilken grad förutbestämda kvantifierbara och kvalitativa målsättningar uppnåtts. Den rörliga ersättningen är begränsad till maximalt 70 procent av den fasta lönen för VD och koncernchefen, till 60 procent för verksamhetsområdeschefer och till 40 procent för övriga ledande befattningshavare.

För det fall en ledande befattningshavares anställning avslutas av Bolaget, uppgår kompensationen till mellan 12 och 24 månadslöner beroende på ålder, anställningens längd och möjlig ersättning från annan ekonomisk aktivitet eller anställning.

Delning av Atlas Copcos incitamentsprogram

Atlas Copcos prestationsbaserade personaloptionsprogram för åren 2014–2017 kommer, i enlighet med villkoren för programmen, att delas upp mellan Atlas Copco och Epiroc i samband med utdelningen och noteringen av Epirocs aktier på Nasdaq Stockholm. Cirka 90 nyckelanställda i Epiroc kommer, enligt de prestationsbaserade personaloptionsprogrammen för åren 2014–2017, att erhålla optioner som baseras på Epirocs aktier, och därmed erhålla incitament hänförliga till Epirocs resultat. Optionernas värde kommer att motsvara värdet på optionerna i Atlas Copco som respektive anställd i Epiroc innehar. Villkoren för de prestationsbaserade personaloptionsprogrammen för åren 2014–2017 är i alla väsentliga delar liknande villkoren för Epirocs prestationsbaserade personaloptionsprogram för 2018, vilket beskrivs nedan.

Informationen i tabellen nedan angående antal tilldelade optioner, maximalt antal Epiroc-aktier som kan förvärfvas, maximalt antal matchningsaktier, lösenpris och pris för matchningsaktierna har omräknats baserat på en antagen

slutkurs om 350 SEK för Atlas Copcos aktier av serie A på den sista handelsdagen i Atlas Copcos aktier av serie A före utdelningen av Epirocs aktier till Atlas Copcos aktieägare, samt en antagen genomsnittlig slutkurs om 80 SEK för Epirocs aktier av serie A under de tio handelsdagarna efter utdelningen av Epirocs aktier till Atlas Copcos aktieägare. Det angivna maximala antalet Epiroc-aktier och maximala

lösenpriser är följaktligen endast uppskattningar baserade på de antaganden som beskrivs ovan eftersom det framtida värdet av Atlas Copcos aktier av serie A respektive Epirocs aktier av serie A inte är kända per datumet för Prospektet. När Epirocs aktier har delats ut till Atlas Copcos aktieägare kommer nya beräkningar att göras på samma sätt som beskrivits ovan, men baserat på de faktiska aktiekurserna.

År	Maximalt antal personaloptioner	Maximalt antal Epiroc-aktier som kan förvärfvas (exklusive matchningsaktier)	Maximalt antal matchningsaktier	Inlösenperiod	Lösenpris	Pris för matchningsaktierna
2014	1 800 000	1 800 000	5 000	Maj 2017–april 2019	60,67 SEK	41,47 SEK
2015	3 000 000	3 000 000	15 000	Maj 2018–april 2020	43,80 SEK	29,94 SEK
2016	6 400 000	6 400 000	15 000	Maj 2019–april 2023	69,94 SEK	47,82 SEK
2017	2 800 000	2 800 000	25 000	Maj 2020–april 2024	87,15 SEK	59,44 SEK

Kostnaderna hänförliga till Epiroc för de prestationsbaserade personaloptionsprogrammen för åren 2014–2017 kommer att redovisas enligt IFRS 2, och beräknas uppgå till cirka 212 miljoner SEK. Beräkningen är baserad på en värdering av personaloptionsprogrammen vid tidpunkten för utfärdandet av varje program baserat på priset för Atlas Copcos aktier av serie A vid tidpunkten för utfärdandet. För att begränsa exponeringen för de prestationsbaserade personaloptionsprogrammen för åren 2014–2017 avser styrelsen vidta säkringsåtgärder i form av förvärfv av egna aktier (se vidare nedan), vilka kan överlåtas till deltagarna av de prestationsbaserade personaloptionsprogrammen med stöd av beslut fattade på bolagsstämma.

Prestationsbaserat personaloptionsprogram 2018

Det är viktigt, och har även bedömts vara i aktieägarnas intresse, att nyckelpersonal inom Epiroc har ett långsiktigt intresse av en positiv värdeutveckling för Bolagets aktier och att deras prestationer belönas på ett sätt som främjar en sådan utveckling. Detta är i synnerhet tillämpligt på den nyckelpersonal som utgörs av ledande befattningshavare och divisionsschefer, av vilka vissa tidigare har deltagit i Atlas Copcos optionsprogram. Det är även styrelsens bedömning att ett aktierelaterat optionsprogram ökar attraktiviteten av Epiroc på den globala marknaden och förbättrar möjligheten att rekrytera och behålla nyckelpersonal inom Koncernen. Årsstämman för Epiroc som hölls den 25 april 2018 beslutade därför, baserat på ett förslag från styrelsen, att introducera ett prestationsbaserat personaloptionsprogram för år 2018, vilket motsvarar optionsprogrammen i Atlas Copco. Styrelsens förslag godkändes även på Atlas Copcos årsstämma som hölls den 24 april 2018.

Det prestationsbaserade personaloptionsprogrammet riktas till maximalt 100 nyckelpersoner i Epiroc, vilka kommer att få möjligheten att förvärva maximalt 3 200 000 aktier av serie A i Epiroc. Det maximala antalet aktier är en omräkning av 701 473 Atlas Copco-aktier av serie A och omräkningen baseras på en antagen slutkurs om 350 SEK för Atlas Copcos aktier av serie A på den sista handelsdagen i Atlas Copcos aktier av serie A före utdelningen av Epirocs aktier till Atlas

Copcos aktieägare och en antagen genomsnittlig slutkurs om 80 SEK för Epirocs aktier av serie A under de tio handelsdagarna efter utdelningen av Epirocs aktier till Atlas Copcos aktieägare. Tilldelningen av optioner beror på Epirocs värdeökning under 2018, uttryckt som Economic Value Added. I ett intervall på 700 000 000 SEK varierar tilldelningen linjärt från 0 till 100 procent av det maximala antalet optioner. De deltagande nyckelpersonerna delas upp i olika kategorier, med olika antal maximalt tilldelningsbara optioner, beroende på deras position. Tilldelningen av optionerna kommer att ske senast den 20 mars 2019. Löptiden för optionerna är sju år från tidpunkten för tilldelning, och optionerna kan inlösas tidigast tre år efter tilldelning. Lösenpriset ska bestämmas till ett belopp motsvarande 110 procent av genomsnittet av slutkurserna vid Nasdaq Stockholm för Epirocs aktier av serie A under en period om tio arbetsdagar närmast efter publicering av bokslutskommunikén för 2018. En deltagare måste vara anställd för att ha rätt till inlösen av sina optioner. Optionerna är inte överlåtbara.

Ett teoretiskt värde på hela det prestationsbaserade personaloptionsprogrammet har beräknats att uppgå till maximalt 47 630 017 SEK. Ett aktiepris om 354,70 SEK för Atlas Copcos aktier av serie A har använts för beräkningen. Kostnaden för det prestationsbaserade personaloptionsprogrammet, vilken kommer att redovisas löpande under det prestationsbaserade personaloptionsprogrammets löptid, kommer att redovisas i enlighet med IFRS 2, och beräknas uppgå till cirka 52 miljoner SEK. Kostnader för rådgivning och administration kopplat till programmet beräknas uppgå till cirka 3 450 000 SEK. För att begränsa exponeringen för det prestationsbaserade personaloptionsprogrammet avser styrelsen vidta säkringsåtgärder i form av förvärfv av egna aktier (se vidare nedan), vilka kan överlåtas till deltagarna av det prestationsbaserade personaloptionsprogrammet med stöd av beslut fattade på Epirocs bolagsstämma.

För koncernledningen och divisionspresidenterna (12 deltagare) gäller som förutsättning för ett deltagande i det prestationsbaserade personaloptionsprogrammet att de investerar maximalt tio procent av sina respektive grundlöner före skatt för 2018 i Epirocs aktier av serie A. Investeringen

kan ta formen av kontantbetalning eller av ett tillskott av redan innehavda aktier, dock ej sådana aktier som innehas som del av de prestationsbaserade personaloptionsprogrammen 2016 och 2017. Koncernledningen och divisionspresidenterna som har investerat i aktier av serie A i Epiroc inom ramen för det prestationsbaserade personaloptionsprogrammet får, förutom ett proportionellt deltagande i optionsprogrammet, rätt att tre år efter investeringen förvärva det antal aktier (matchningsaktier) som svarar mot antalet investerade aktier under personaloptionsprogrammet 2018 till ett pris motsvarande 75 procent av den kurs på vilken lösenpriset för aktierna i programmet för 2018 beräknades, under förutsättning av fortsatt anställning och fortsatt innehav av dessa aktier. Det teoretiska värdet baseras på en aktiekurs om 354,70 SEK för Atlas Copcos aktier av serie A och beräknas vara sammanlagt cirka 1 313 078 SEK. Maximalt 60 000 matchningsaktier kan förvärfvas.

Baserat på en antagen slutkurs på 350 SEK för Atlas Copcos aktier av serie A på den sista handelsdagen i Atlas Copcos aktier av serie A före utdelningen av Epirocs aktier till Atlas Copcos aktieägare och en antagen genomsnittlig slutkurs om 80 SEK för Epirocs aktier av serie A under de tio handelsdagarna efter utdelningen av Epirocs aktier till Atlas Copcos aktieägare, och tillsammans med optionsprogrammen för 2014–2017, kan maximalt totalt 17 320 000 aktier tilldelas anställda, vilket motsvarar cirka 1,4 procent av det

totala antalet aktier i Epiroc, förutsatt att det totala antalet aktier i Epiroc uppgår till 1 212 376 815.¹⁾

Återköp av egna aktier

Epirocs styrelse har bemyndigats att förvärva maximalt 30 200 000 aktier²⁾ för att säkra leveransen av aktier och betalning av sociala avgifter enligt optionsprogrammen för åren 2014–2018. Sådana säkringsåtgärder kommer att ske när, och till den grad som, styrelsen anser det vara rimligt efter noteringen av Epirocs aktier på Nasdaq Stockholm. Ett kapitaltillskott uppgående till 1 200 miljoner SEK har lämnats från Atlas Copco till Epiroc för att finansiera de förväntade kostnaderna i samband med återköp av aktier. Kapitaltillskottets storlek motsvarar cirka 75 procent av den maximala exponeringen för Epiroc baserat på antagandena ovan.

Ersättningar under räkenskapsåret 2017

Med undantag för Ronnie Leten, Ulla Litzén och Lennart Evrell, vilka erhöll 325 000 SEK, 104 250 SEK respektive 104 250 SEK vardera, betalades ingen ersättning av Epiroc för styrelseledamöternas arbete i Epirocs styrelse under räkenskapsåret 2017.

Tabellen nedan presenterar information om uppskattad ersättning att utbetalas av Epiroc till ledande befattningshavare under räkenskapsåret 2018³⁾.

(SEK)	Fast lön	Rörlig ersättning*	Pensionskostnad	Övriga förmåner**	Totalt
VD och koncernchef	11 000 000	3 850 000	3 850 000	107 300	18 807 300
Övriga medlemmar i ledningsgruppen	10 010 000	2 377 000	3 220 140	429 200	16 036 340

* Beräknat som 50 procent av maximalt utfall.

** Medlemmar i ledningsgruppen är berättigade till vissa förmåner, till exempel företagsbil och sjukförsäkring.

Intern kontroll

Styrelsen och VD och koncernchefen är ytterst ansvariga för att säkerställa att interna kontroller utvecklas, kommuniceras och förstås av de anställda i Bolaget som genomför de individuella kontrollstrukturerna, och att kontrollstrukturerna övervakas, verkställs, uppdateras och upprätthålls. Chefer på varje nivå är ansvariga för att tillse att interna kontroller är etablerade inom deras respektive område och att dessa kontroller åstadkommer avsedd effekt.

Epirocs internkontrollprocess baseras på ett kontrollramverk som skapar en struktur för de fem komponenterna i processen – kontrollmiljö, riskbedömning, kontrollaktiviteter, information och kommunikation samt uppföljning. Utgångspunkten för processen är regelramverket för intern kontroll utgiven av Committee of Sponsoring Organizations of the Treadway Commissions (COSO).

Kontrollmiljö

Epirocs kontrollmiljö består av standarder, processer och strukturer som bildar grunden för utövandet av intern kontroll inom Epiroc. Styrelsen har antagit styrdokument och instruktioner för att reglera roller och ansvarsfördelning mellan styrelsen och Epirocs VD och koncernchef. Styrelsen har även antagit ett antal grundläggande riktlinjer som styr aktiviteter för internkontroll. Utöver styrdokument, instruktioner, riktlinjer och policyer innefattar Epirocs kontrollmiljö bland annat en hotline, en oberoende styrelse och revisionsutskott, flera andra styrelseutskott samt en delegationsordning.

Riskbedömning

Epirocs process för riskbedömning är en dynamisk och iterativ process för att identifiera och analysera risker, och bildar en grund för hur riskerna ska hanteras. Riskbedömningar utförs regelbundet i syfte att identifiera nya risker och för att följa upp tidigare identifierade risker.

1) Det antagna totala antalet aktier i Epiroc baseras på Atlas Copcos innehav om 17 236 289 egna aktier den 30 april 2018. För ytterligare information om Epirocs aktiestruktur, se avsnittet "Aktiekapital och ägarförhållanden".

2) Det maximala antalet aktier som styrelsen har rätt att förvärva har beräknats för att säkra kostnaderna för incitamentsprogrammen även under andra villkor än de som antagits vid beräkning av maximalt antal aktier enligt incitamentsprogrammen.

3) Ersättningen presenteras som om Epirocs aktier upptogs till handel på Nasdaq Stockholm den 1 januari 2018 och som om Epirocs VD och koncernchef, liksom samtliga övriga ledande befattningshavare, var anställda av Epiroc per den 1 januari 2018.

Kontrollaktiviteter

Kontrollaktiviteter inom Epiroc bestäms av policyer och rutiner för att säkerställa att ledningsgruppens direktiv för att minska risker genomförs. Kontrollaktiviteter genomförs på alla nivåer inom Epiroc och vid olika steg av affärsprocessen.

Information och kommunikation

Epiroc anser att information är ett nödvändigt medel för att genomföra intern kontroll. Kommunikation sker både internt och externt och ger organisationen nödvändig information för att kunna genomföra daglig kontroll. Kommunikation möjliggör även för personalen att förstå hur ansvaret för intern kontroll är fördelat och dess vikt för att uppnå Epirocs mål. Information och kommunikation sker bland annat genom policyer, via intranätet, vid verksamhetsbedömningsmöten, genom intern kommunikation som är nödvändig för att driva verksamheten på en daglig basis, samt genom utbildning.

Uppföljning

Uppföljningsaktiviteter i form av löpande och särskilda utvärderingar genomförs för att säkerställa att de fem komponenterna av intern kontroll fungerar. Iakttagelser av misstänkt bristande intern kontroll utvärderas och brister kommuniceras så snart som möjligt. Brister av väsentlig betydelse rapporteras till ledningsgruppen eller styrelsen. Epirocs uppföljningsaktiviteter innefattar bland annat oberoende internrevisioner, externa revisioner, granskningar av redovisningsavstämningar, dagliga produktionsmöten och månadsvisa ledningsmöten.

Insiderpolicy

Bolaget har upprättat ett policydokument i syfte att informera anställda och andra berörda inom Epiroc om de lagar och regler som är tillämpliga avseende Bolagets informationshantering och de särskilda krav som ställs på personer som är aktiva i ett börsnoterat bolag rörande exempelvis insiderinformation. I samband med detta har Bolaget etablerat rutiner för ändamålsenlig hantering och begränsning av spridningen av information som ännu inte har offentliggjorts. Bolagets chefsjurist har det övergripande ansvaret för att hantera frågor rörande insiderinformation och förandet av insiderförteckningar.

Revision

Bolagets lagstadgade revisor utses av årsstämman. Revisorn ska granska Bolagets årsredovisning och bokföring, konsoliderad bokföring och betydelsefulla dotterbolag, samt styrelsens och VD och koncernchefens förvaltning. Revisorn ska efter varje räkenskapsår lämna en revisionsberättelse till årsstämman.

Enligt Bolagets bolagsordning ska Bolaget ha en till två revisorer och högst två revisorssuppleanter eller en till två registrerade revisionsbolag. Epirocs revisor är Deloitte AB, med Thomas Strömberg som huvudansvarig revisor. Bolagets revisor presenteras närmare i avsnittet "*Styrelse, ledande befattningshavare och revisorer – Revisorer*".

Investor relations

Investor relations (IR) leds och övervakas av Bolagets informationsdirektör. De huvudsakliga uppgifterna för IR är att stödja VD och koncernchefen och ekonomi- och finansdirektören i förhållande till kapitalmarknaderna, att tillsammans med ekonomi- och finansdirektören och kommunikationsteamet förbereda delårsrapporter och årsredovisningar, analytikerträffar, bolagsstämmor och kapitalmarknadspresentationer, och regelbundet rapportera om IR-aktiviteter. Målsättningen med IR är att tillhandahålla kapitalmarknaden högkvalitativ, noggrann och omfattande information om Koncernen.

Aktiekapital och ägarförhållanden

Aktieinformation

Per datumet för Prospektet uppgår Epirocs aktiekapital till 20 688 500 SEK, fördelat på 206 885 aktier av serie A. Vardera aktie har ett kvotvärde uppgående till 100 SEK. Vardera aktie bär en (1) röst på bolagsstämman och alla aktier i Epiroc har lika rätt till Epirocs tillgångar vid likvidation och vinstutdelning.

Den extra bolagsstämman i Epiroc som planeras att hållas den 5 juni 2018, kommer att besluta om en uppdelning av aktier och en omstämpling av aktier med syfte att uppnå en aktiestruktur motsvarande den i Atlas Copco. Den extra bolagsstämman kommer även att besluta om en fondemission. Efter registrering av uppdelningen av aktier, omstämplingen av aktier och fondemissionen hos Bolagsverket, kommer aktiekapitalet att uppgå till 500 000 000 SEK och antalet aktier i Epiroc kommer att motsvara antalet aktier i Atlas Copco, med undantag för de egna aktier som innehas av Atlas Copco. Under antagande att Atlas Copco vid tidpunkten för den extra bolagsstämman i Epiroc innehar 17 236 289¹⁾ egna aktier, varav 16 990 130 aktier av serie A och 246 159 aktier av serie B, kommer Epirocs 206 885 aktier att delas upp till 1 212 376 815 aktier, varav 822 403 966 aktier av serie A och 389 972 849 aktier av serie B. Vardera aktie kommer under dessa antaganden att ha ett kvotvärde uppgående till 0,412413 SEK. Aktier av serie A kommer att bära en (1) röst på bolagsstämman och aktier av serie B kommer att bära en tiondels (1/10) röst på bolagsstämman. Samtliga aktier kommer att vara fullt betalda. Alla aktier i Epiroc kommer att ha lika rätt till Epirocs tillgångar vid likvidation och vinstutdelning.

ISIN-koden för Epirocs aktier av serie A är SE0011166933 och ISIN-koden för Epirocs aktier av serie B är SE0011166941. Epirocs aktier har utgivits i enlighet med svensk lag och aktieägarnas rättigheter kan endast ändras i enlighet med aktiebolagslagen. Epirocs aktier är registrerade hos Euroclear, som är den centrala värdepappersförvararen och clearingorganisationen för aktierna i enlighet med lagen (1998:1479) om värdepapperscentraler och kontoföring av finansiella instrument.

Företrädesrätt

Beslutar Epiroc att genom kontantemission eller kvittningsemission ge ut nya aktier av serie A och serie B, ska ägare av aktier av serie A och serie B äga företrädesrätt att teckna nya aktier av samma aktieslag i förhållande till det antal aktier innehavaren förut äger (primär företrädesrätt). Aktier, som inte tecknats med primär företrädesrätt, ska erbjudas samtliga aktieägare till teckning (subsidiär företrädesrätt). Om inte

sålunda erbjudna aktier räcker för den teckning som sker med subsidiär företrädesrätt, ska aktierna fördelas mellan tecknarna i förhållande till det antal aktier de förut äger och, i den mån detta inte kan ske, genom lottning. Beslutar Epiroc att genom kontantemission eller kvittningsemission ge ut aktier endast av serie A eller serie B, ska samtliga aktieägare, oavsett om deras aktier är av serie A eller serie B, äga företrädesrätt att teckna nya aktier i förhållande till det antal aktier de förut äger. Beslutar Epiroc att genom kontantemission eller kvittningsemission ge ut teckningsoptioner eller konvertibler har aktieägarna företrädesrätt att teckna teckningsoptioner som om emissionen gällde de aktier som kan komma att nytecknas på grund av optionsrätten respektive företrädesrätt att teckna konvertibler som om emissionen gällde de aktier som konvertiblerna kan komma att bytas ut mot. Vad som ovan sagts ska inte innebära någon inskränkning i möjligheten att fatta beslut om kontantemission eller kvittningsemission med avvikelse från aktieägarnas företrädesrätt. Vid ökning av aktiekapitalet genom fondemission ska nya aktier emitteras av varje aktieslag i förhållande till det antal aktier av samma slag som finns sedan tidigare. Därvid ska gamla aktier av ett visst aktieslag medföra rätt till nya aktier av samma aktieslag. Vad nu sagts ska inte innebära någon inskränkning i möjligheten att genom fondemission, efter erforderlig ändring av bolagsordningen, ge ut aktier av nytt slag.

Rätt till utdelning och överskott vid likvidation

Samtliga aktier i Bolaget ger lika rätt till utdelning samt till Bolagets tillgångar och eventuella överskott i händelse av likvidation. Beslut om eventuell utdelning fattas av bolagsstämman. Samtliga aktieägare som är registrerade i den av Euroclear förda aktieboken på av bolagsstämman beslutad avstämningsdag är berättigade att motta utdelning. Utdelningen utbetalas normalt till aktieägarna genom Euroclear som ett kontant belopp per aktie, men betalning kan även ske i annat vederlag än kontanter (sakutdelning). Om en aktieägare inte kan nås genom Euroclear, kvarstår aktieägarens fordran på Bolaget avseende utdelningsbeloppet och sådan fordran är föremål för en tioårig preskriptionstid. Vid preskription tillfaller utdelningsbeloppet Bolaget. Med förbehåll för de begränsningar som banker eller clearingsystem infört i relevant jurisdiktion finns det inga begränsningar i rätten till utdelning för aktieägare bosatta utanför Sverige. Aktieägare som är begränsat skattskyldiga i Sverige är dock normalt föremål för svensk kupongskatt. Se även avsnittet "Beskattning".

1) Atlas Copco hade 17 236 289 egna aktier den 30 april 2018. Per datumet för Prospektet är det inte säkert hur stort innehav av egna aktier Atlas Copco kommer att ha den 5 juni 2018, dvs. per dagen för Epirocs extra bolagsstämmas beslut om antal aktier i Epiroc.

Överlåtbarhet av aktier i Epiroc

Epirocs aktier är fritt överlåtbara och är inte föremål för erbjudande som lämnats till följd av budplikt, inlösenrätt eller lösningsskyldighet. Inget offentligt uppköpserbjudande har lämnats avseende de erbjudna aktierna sedan Epiroc bildades.

Teckningsoptioner och konvertibla lån

Det finns inga utestående teckningsoptioner, konvertibla lån eller andra finansiella instrument som, om de utnyttjas, skulle kunna resultera i en utspädningseffekt för Epirocs aktieägare.

Aktiekapitalets utveckling

Tabellen nedan visar de historiska förändringarna i Epirocs aktiekapital sedan Epiroc bildades fram till och med första dagen för handel i Epirocs aktier.

Besluts-datum	Datum för registrering hos Bolagsverket	Transaktion	Förändring i antal aktier	Totalt antal aktier	Förändring i aktiekapitalet (SEK)	Totalt aktiekapital (SEK)	Kvotvärde (SEK)
24 mars 1942	22 april 1942	Bildande	300	300	30 000	30 000	100
20 juni 1977	12 september 1977	Nyemission	200	500	20 000	50 000	100
21 oktober 1983	1 december 1983	Nyemission	9 500	10 000	950 000	1 000 000	100
31 oktober 1984	28 februari 1985	Nyemission	90 000	100 000	9 000 000	10 000 000	100
11 november 1987	3 december 1987	Nyemission	100 000	200 000	10 000 000	20 000 000	100
21 december 2017	19 januari 2018	Fondemission	6 885	206 885	688 500	20 688 500	100
5 juni 2018	8 juni 2018 ¹⁾	Uppdelning av aktier	1 212 169 930	1 212 376 815	-	20 688 500	0,017064
5 juni 2018	8 juni 2018 ¹⁾	Omstämpling av aktier ²⁾	-	1 212 376 815	-	20 688 500	0,017064
5 juni 2018	8 juni 2018 ¹⁾	Fondemission	-	1 212 376 815	479 311 500	500 000 000	0,412413

1) Beräknat datum för registrering.

2) Omstämpling av 389 972 849 aktier av serie A till 389 972 849 aktier av serie B.

Ägarstruktur

Per datumet för detta Prospekt är Epiroc ett helägt dotterbolag till Atlas Copco. Tabellen nedan visar Epirocs ägarstruktur baserat på antagandet att aktierna i Epiroc hade delats ut till Atlas Copcos aktieägare med avstämningsdag den 30 april 2018.¹⁾

Aktieägare	Antal aktier av serie A	Antal aktier av serie B	Totalt antal aktier	Röster, % av totalt antal	Aktier, % av totalt antal
Investor Aktiebolag	194 803 726	12 841 885	207 645 611	22,8	17,1
Swedbank Robur fonder	24 925 403	33 252 327	58 177 730	3,3	4,8
Alecta Pensionsförsäkring	24 261 000	26 380 000	50 641 000	3,1	4,2
SEB Investment Management	15 658 168	390 300	16 048 468	1,8	1,3
Folksam	7 404 780	3 888 872	11 293 652	0,9	0,9
SPP Fonder AB	5 195 101	2 782 705	7 977 806	0,6	0,7
Fjärde AP-fonden	4 335 504	7 862 393	12 197 897	0,6	1,0
Avanza Fonder	3 762 886	1 749 297	5 512 183	0,5	0,5
Länsförsäkringar fondförvaltning AB	3 548 634	1 647 493	5 196 127	0,4	0,4
AMF – Försäkring och Fonder	–	31 192 649	31 192 649	0,4	2,6
Totalt tio största aktieägarna	283 895 202	121 987 921	405 883 123	34,4	33,5
Övriga aktieägare	538 508 764	267 984 928	806 493 692	65,6	66,5
Totalt	822 403 966	389 972 849	1 212 376 815	100,0	100,0

1) Tabellen visar de tio största aktieägarna i Atlas Copco efter röstetal som är registrerade direkt eller som ägargrupp hos Euroclear. Tabellen visar inte egna aktier som innehas av Atlas Copco.

Aktieägaravtal

Styrelsen känner inte till några aktieägaravtal eller andra överenskommelser mellan aktieägare i syfte att utöva gemensamt inflytande över Epiroc. Styrelsen känner inte heller till några överenskommelser eller motsvarande som kan leda till att kontrollen över Epiroc förändras.

Utdelningspolicy

Epirocs mål är att ge aktieägarna långsiktigt stabil och ökande utdelning. Utdelningen ska motsvara 50 procent av nettovinsten över en konjunkturcykel. Ingen utdelning har betalats från Bolaget till Atlas Copco under perioden 2015–2017.

Bolagsordning

Bolagsordning för Epiroc Aktiebolag, org. nr. 556041-2149, vilken kommer att antas vid bolagsstämman den 5 juni 2018. Den nuvarande bolagsordningen skiljer sig enbart från den nedan presenterade bolagsordningen i fråga om gränserna för aktiekapitalet och antalet aktier. Enligt den nuvarande bolagsordningen ska aktiekapitalet utgöra lägst 8 000 000 SEK och högst 32 000 000 SEK och antalet aktier ska vara lägst 80 000 och högst 320 000.

§ 1

Bolagets firma är Epiroc Aktiebolag. Bolaget är publikt (publ).

§ 2

Styrelsen har sitt säte i Nacka kommun.

§ 3

Bolaget skall bedriva, direkt eller genom hel- eller delägda företag, mekanisk verkstadsrörelse och uthyrning av verkstadsprodukter samt utöva annan därmed förenlig verksamhet.

§ 4

Aktiekapitalet ska utgöra lägst 300 000 000 kronor och högst 1 200 000 000 kronor.

Antalet aktier i bolaget ska vara lägst 1 000 000 000 och högst 4 000 000 000.

Aktierna ska kunna utges i två serier, betecknade serie A och serie B. Aktier av respektive serie kan utges till högst det antal som motsvarar 100 procent av aktiekapitalet.

Aktie av serie A berättigar till en röst och aktie av serie B till en tiondels röst. Aktie av serie A och serie B medför samma rätt till andel i bolagets tillgångar och vinst.

Beslutar bolaget att genom kontantemission eller kvittningsemission ge ut nya aktier av serie A och serie B, ska ägare av aktier av serie A och serie B äga företrädesrätt att teckna nya aktier av samma aktieslag i förhållande till det antal aktier innehavaren förut äger (primär företrädesrätt).

Aktier, som inte tecknats med primär företrädesrätt, ska erbjudas samtliga aktieägare till teckning (subsidiär företrädesrätt). Om inte sålunda erbjudna aktier räcker för den teckning som sker med subsidiär företrädesrätt, ska aktierna fördelas mellan tecknarna i förhållande till det antal aktier de förut äger och, i den mån detta inte kan ske, genom lottning.

Beslutar bolaget att genom kontantemission eller kvittningsemission ge ut aktier endast av serie A eller serie B, ska samtliga aktieägare, oavsett om deras aktier är av serie A eller serie B, äga företrädesrätt att teckna nya aktier i förhållande till det antal aktier de förut äger.

Beslutar bolaget att genom kontantemission eller kvittningsemission ge ut teckningsoptioner eller konvertibler har aktieägarna företrädesrätt att teckna teckningsoptioner som om emissionen gällde de aktier som kan komma att nytecknas på grund av optionsrätten respektive företrädesrätt att teckna konvertibler som om emissionen gällde de aktier som konvertiblerna kan komma att bytas ut mot.

Vad som ovan sagts ska inte innebära någon inskränkning i möjligheten att fatta beslut om kontantemission eller kvittningsemission med avvikelse från aktieägarnas företrädesrätt.

Vid ökning av aktiekapitalet genom fondemission ska nya aktier emitteras av varje aktieslag i förhållande till det antal aktier av samma slag som finns sedan tidigare. Därvid ska gamla aktier av visst aktieslag medföra rätt till nya aktier av samma aktieslag. Vad nu sagts ska inte innebära någon inskränkning i möjligheten att genom fondemission, efter erforderlig ändring av bolagsordningen, ge ut aktier av nytt slag.

§ 5

Styrelsen ska, till den del den utses av bolagsstämman, bestå av 6–12 ledamöter.

§ 6

Bolaget ska ha 1–2 revisorer med högst 2 revisorssuppleanter eller 1–2 registrerade revisionsbolag.

§ 7

Kallelse till bolagsstämman ska ske genom annonsering i Post- och Inrikes Tidningar samt på bolagets webbplats. Att kallelse skett ska samtidigt annonseras i Svenska Dagbladet och i Dagens Nyheter.

§ 8

Aktieägare som vill delta i förhandlingarna vid bolagsstämman ska dels vara upptagen i utskrift eller annan framställning av hela aktieboken avseende förhållandena fem vardagar före stämman, dels göra anmälan till bolaget senast den dag som anges i kallelse till stämman. Sistnämnda dag får inte vara söndag, annan allmän helgdag, lördag, midsommarafton, julafton eller nyårsafton och inte infalla tidigare än femte vardagen före stämman.

Aktieägare får vid bolagsstämman medföra ett eller två biträden, dock endast om aktieägaren gjort anmälan härom enligt föregående stycke.

§ 9

Bolagsstämman ska hållas i någon av följande kommuner: Stockholm, Nacka, Danderyd, Huddinge, Sollentuna, Solna, Sundbyberg eller Örebro. Styrelsens ordförande eller den styrelsen därtill utser öppnar bolagsstämman och leder förhandlingarna till dess ordförande vid stämman valts.

§ 10

Årsstämma hålls årligen inom sex månader efter räkenskaps-årets utgång.

Följande ska behandlas under årsstämman:

1. Val av ordförande vid stämman,
2. Upprättande och godkännande av röstlängd,
3. Godkännande av dagordning,
4. Val av en eller två justeringspersoner,
5. Prövning av om stämman blivit behörigen sammankallad,
6. Framläggande av årsredovisning och revisionsberättelse samt, i förekommande fall, koncernredovisning och koncernrevisionsberättelse,
7. verkställande direktörens anförande,
8. Beslut om
 - (a) fastställande av resultaträkning och balansräkning, samt, i förekommande fall, koncernresultaträkning och koncernbalansräkning,
 - (b) dispositioner beträffande vinst eller förlust enligt den fastställda balansräkningen,
 - (c) ansvarsfrihet åt styrelseledamöter och verkställande direktör,
 - (d) avstämningsdag för utdelning,
9. Fastställande av styrelse- och revisorsarvoden,
10. Fastställande av antal styrelseledamöter, revisorer och eventuella revisorssuppleanter,
11. Val av styrelse och revisionsbolag eller revisorer,
12. Annat ärende, som ankommer på stämman enligt aktiebolagslagen eller bolagsordningen.

§ 11

Bolagets räkenskapsår ska omfatta tiden den 1 januari – den 31 december.

§ 12

Den aktieägare eller förvaltare som på avstämningsdagen är införd i aktieboken och antecknad i ett avstämningsregister, enligt 4 kap. lagen (1998:1479) om värdepapperscentraler och kontoföring av finansiella instrument eller den som är antecknad på avstämningskonto enligt 4 kap. 18 § första stycket 6–8 nämnda lag, ska antas vara behörig att utöva de rättigheter som framgår av 4 kap. 39 § aktiebolagslagen (2005:551).

Legala frågor och kompletterande information

Allmän bolagsinformation och legal koncernstruktur

Epiroc Aktiebolag (org. nr 556041-2149) är ett svenskt publikt aktiebolag som bildades i mars 1942 och registrerades hos Bolagsverket i april 1942. Bolagets nuvarande namn registrerades den 19 maj 2017. Bolaget har sitt säte i Nacka kommun, Sverige. Bolagets verksamhet bedrivs i enlighet med aktiebolagslagen (2005:551).

Epiroc är moderbolag i Koncernen som, utöver Bolaget, består av 88 direkt och indirekt ägda dotterbolag, samt tre intressebolag, i 58 länder. I nedanstående tabell finns information om Epirocs viktigaste direkt och indirekt ägda dotterbolag. Epirocs innehav i intresseföretag bedöms inte vara av väsentlig betydelse för Epirocs finansiella ställning eller resultat.

Dotterföretag	Land	Andel aktier och röster, %
Epiroc Rock Drills AB	Sverige	100
Epiroc Drilling Tools AB	Sverige	100
Epiroc Sweden AB	Sverige	100
Epiroc Treasury AB	Sverige	100
Epiroc Financial Solutions AB	Sverige	100
Epiroc Drilling Solutions LLC	USA	100
Epiroc Drilling Tools LLC	USA	100
Epiroc USA LLC	USA	100
Epiroc Financial Solutions USA LLC	USA	100
Epiroc Canada Inc	Kanada	100
Epiroc Australia Pty Ltd	Australien	100
Epiroc Financial Solutions Australia Pty Ltd	Australien	100
Epiroc South Africa Pty Ltd	Sydafrika	100
Epiroc Chile S.A.C.	Chile	100
Epiroc Mining India Ltd	Indien	96,32
Epiroc Trading Co., Ltd.	Kina	100
Epiroc (Nanjing) Construction and Mining Equipment Ltd.	Kina	100
Epiroc RUS LLC	Ryssland	100
Epiroc México, S.A. de C.V.	Mexiko	100
Epiroc Peru S.A.	Peru	100
Epiroc Japan KK	Japan	100
Epiroc Norge AS	Norge	100
Construction Tools GmbH	Tyskland	100

Separation från Atlas Copco

Bakgrund

Epirocs verksamhet var tidigare en del av Atlas Copcos verksamhet. Inför utdelningen av Epirocs aktier har därför den verksamhet som efter separationen kommer att vara del av Epiroc ("Epirocverksamheten") separerats från Atlas Copcos övriga verksamhet. Detta har åstadkommit genom lokala separationsförfaranden i de länder där Epirocs dotterbolag bedriver verksamhet. Med utgångspunkt i Epiroc-verksamhetens storlek i respektive jurisdiktion, skatteeffekterna, komplexiteten i verksamheten och de avtalsmässiga förhållandena, har det för varje jurisdiktion fattats beslut om huruvida det befintliga bolaget i den jurisdiktionen ska behållas av Atlas Copco eller överföras till Epiroc och, i förekommande fall, huruvida Atlas Copco eller Epiroc ska skapa ett nytt bolag i jurisdiktionen. Tillgångar och skulder tillhörande de befintliga bolagen, men som är hänförliga till den andra delen av verksamheten, har överförts till rätt enhet. Separationsförfarandet har implementerats genom överföring av tillgångar och skulder, aktieöverlåtelse eller delning. Efter de lokala separationsförfarandenas slutförande har de dotterbolag som numera tillhör Epiroc överförts till Epiroc Rock Drills AB samt, i de fall det har krävts från ett lokalt juridiskt perspektiv, minoritetsinnehav överförs till Epiroc Rock Drills AB:s dotterbolag, följt av en överlåtelse av samtliga aktier i Epiroc Rock Drills AB till Epiroc. I syfte att åstadkomma detta har Epiroc och Atlas Copco ingått ett huvudöverlåtelseavtal med flera underavtal ("Separationsavtalen").

Beslutet att separera Epiroc från Atlas Copco genom en utdelning till Atlas Copcos aktieägare antogs av Atlas Copcos årsstämma den 24 april 2018. För ytterligare information om utdelningen av Epiroc, se avsnittet "*Information om utdelningen av Epiroc*".

Separationsavtalen

På ett övergripande plan reglerar Separationsavtalen (i) överlåtelse av tillgångar och skulder tillhörande Epirocverksamheten till Epiroc, (ii) överlåtelse av bolag tillhörande Epirocverksamheten till Epiroc, (iii) övergång av anställda, (iv) överlåtelse och licensiering av immateriella rättigheter och (v) tillhandahållande av vissa övergångstjänster från Atlas Copco till Epiroc.

Enligt Separationsavtalen ska Atlas Copco, som huvudregel, ersätta Epiroc för anspråk och skyldigheter hänförliga till Atlas Copcos verksamhet och Epiroc ska, på ett motsvarande sätt, ersätta Atlas Copco för anspråk och skyldigheter hänförliga till Epirocverksamheten. Ansvar för risker som inte kan fördelas genom att tillämpa den ovan beskrivna huvudregeln, och ansvar för skatter som ej är direkt relaterade till endera verksamheten, ska fördelas genom att tillämpa en fördelningsprincip innebärande att 75 procent av ansvaret bärs av Atlas Copco och 25 procent av ansvaret bärs av Epiroc. På grund av att vissa av enheterna som har överförts till Epiroc genom Separationsavtalen tidigare har bedrivit

Atlas Copcos verksamhet kan Epiroc komma att bli föremål för anspråk och skyldigheter relaterade till Atlas Copcos kvarvarande verksamhet. Även om Atlas Copco enligt ovan som huvudregel är skyldigt att ersätta Epiroc för sådan skada kan Epiroc komma att lida skada på grund av att det kan dröja innan ersättning erhålls från Atlas Copco, eller från Epirocs försäkringsprogram.

Serviceavtal

Epiroc and Atlas Copco har ingått ett antal serviceavtal enligt vilka Atlas Copco ska tillhandahålla tjänster till Epiroc, och Epiroc ska tillhandahålla tjänster till Atlas Copco, avseende ett antal områden under en övergångsperiod. Dessa tjänster innefattar bland annat HR, IT, Finance och uthyrning av anläggningar. Tjänsterna kommer i allmänhet inte att tillhandahållas under en längre tid än sju månader efter noteringen av Epirocs aktier på Nasdaq Stockholm, med undantag för vissa tjänster (framförallt avseende IT och uthyrning av anläggningar) som kommer att tillhandahållas under en längre period.

Immateriella rättigheter

I enlighet med Separationsavtalen har Atlas Copco överfört immateriella rättigheter avseende vissa av Epirocs varumärken och domännamn till Epiroc. I tillägg till detta har Epiroc och Atlas Copco ingått ett övergångslicensavtal rörande Epirocs begränsade rätt att utnyttja Atlas Copcos ordmärke och logotyp under en period upp till 24 månader beroende på typen av användning (exklusive användning som avser Epirocs historia).

Pensionsåtaganden

Inför utdelningen av aktierna i Epiroc har Atlas Copco och Epiroc tryggt sina ITP2-åtaganden genom en koncerngemensam pensionsstiftelse, Atlas Copco-gruppens gemensamma pensionsstiftelse. I samband med Epirocs separation från Atlas Copco lämnade Epiroc in en ansökan om en egen pensionsstiftelse till Länsstyrelsen i Stockholms län. Ansökan godkändes av Länsstyrelsen i Stockholms län den 8 januari 2018 och Epiroc-gruppens gemensamma pensionsstiftelse registrerades hos Skatteverket den 15 januari 2018.

Därutöver godkände Länsstyrelsen i Stockholms län den 12 januari 2018 Atlas Copco-gruppen gemensamma pensionsstiftelses ansökan om att överföra Epirocs del av Atlas Copco-gruppens gemensamma pensionsstiftelse till Epiroc-gruppens pensionsstiftelse. Tillgångarna tillhörande Epiroc i den befintliga Atlas Copco-gruppens gemensamma pensionsstiftelse håller på att överföras till Epirocs nya pensionsstiftelse och beräknas vara helt överförda i slutet på maj 2018.

Det bör även noteras att PRI Pensionsgaranti har utfärdat kreditförsäkringar avseende alla svenska koncernföretag i Epiroc-koncernen.

Försäkring

Under övergångsperioden som löper från tidpunkten för Epirocs separation från Atlas Copco fram till utdelningen av Epirocs aktier, omfattas Epiroc av Atlas Copcos försäkringsprogram, med Atlas Copco som försäkringstagare. Efter den 1 juni 2018, när Epiroc omfattas av ett eget försäkringsprogram, kommer Epiroc enbart att vara försäkrad under Atlas Copcos försäkringsprogram för händelser uppkomna före den 1 juni 2018. Atlas Copcos försäkringsprogram består av ett ramverk av huvudavtal och innefattar global egendoms- och avbrottsförsäkring, allmän ansvarsförsäkring och produktansvarsförsäkring, varutransportsförsäkring, financial lines-försäkring (inklusive förmögenhetsbrottsförsäkring, ansvarsförsäkring för pensionsförvaltare och försäkring för anställningsrelaterat ansvar), tjänstereseförsäkring samt försäkring för specialrisker.

Från och med 1 juni 2018 kommer Epiroc att omfattas av ett eget försäkringsprogram som kommer att vara uppbyggt på motsvarande sätt som strukturen med motsvarande funktion i Atlas Copco, med utökat försäkringsskydd för affärsresor och specialrisker, inklusive försäkringsskydd för utbildningskostnader avseende politiska situationer. Till skillnad från Atlas Copcos försäkring kommer Epiroc att försäkras av externa försäkringsgivare och ingen intern försäkringsenhet kommer att användas inom Epirocs försäkringsprogram.

Epiroc bedömer att försäkringarna är tillräckliga för Epirocs verksamhet och att samtliga försäkringar har ingåtts på marknadsmässiga villkor.

Betalningslösningar

Atlas Copco-gruppens betalningslösningsföretag har överförts till Epiroc till följd av separationen. Vissa av Epirocs betalningslösningsportföljer kommer dock att behållas av Atlas Copco och vissa av Atlas Copcos portföljer kommer att innhas av Epiroc. Epiroc kommer inte att tillhandahålla några nya betalningslösningssarrangemang för Atlas Copco. Epiroc och Atlas Copco har ingått ett separat avtal avseende ansvaret för sådana portföljer där huvudprincipen är att respektive koncern kommer att bära ansvaret för betalningslösningsportföljer tillhörande dess egen verksamhet. Epiroc har bytt namnet på kundfinansieringsverksamheten till Payment Solutions.

Överföring av tillgångar och skulder utan ersättning

Se avsnittet "Kapitalstruktur och övrig finansiell information – Väsentliga händelser efter den 31 mars 2018 – Överföring av tillgångar och skulder mellan Epiroc och Atlas Copco" för en beskrivning av överföring av tillgångar och skulder utan ersättning som har genomförts, och som kommer att genomföras, mellan Epiroc och Atlas Copco i samband med separationen och utdelningen och noteringen av Epirocs aktier på Nasdaq Stockholm.

Avtal i den löpande verksamheten

Leverantörsavtal

Vissa av de komponenter och råvaror som Epiroc använder i sin verksamhet anskaffas från ett fåtal leverantörer, varför Bolaget i hög grad är beroende av dessa leverantörers förmåga att leverera i enlighet med överenskomna krav, till exempel vad gäller kvantitet, kvalitet och leveranstid. Detta tillvägagångssätt är en del av Epirocs affärsstrategi eftersom Epiroc har mycket specialiserade produkter. Leverantörsrelationerna tenderar därför att vara långsiktiga och mellanhandena med större leverantörer präglas av nära samarbete med fokus på utvecklingsarbete, där Epiroc förser leverantörerna med de ritningar och verktyg som är nödvändiga för produktionen.

Epiroc ingår vanligtvis ramavtal med eller lämnar inköpsbeställningar hos sina leverantörer. Det finns ingen enhetlig användning av mallavtal, och bästa praxis varierar mellan olika jurisdiktioner. Villkoren baseras i vissa fall på industristandarder och i andra fall på mallar tillhörande Epiroc eller leverantören.

På grund av den skiftande efterfrågan på Epirocs produkter är det relativt ovanligt med väsentliga volymåtaganden i ramavtalen. Vanligare är i stället att Epiroc i avtalen föreskriver icke-bindande volymprognoser, på grundval av vilka avrop som görs.

Generellt sett tillhandahåller leverantörerna tidsbegränsade garantier avseende fel, med löptid antingen från leveranstidpunkten eller från den tidpunkt då slutkunden börjar använda produkten. Leverantörernas ansvar innefattar i allmänhet inte ansvar för följdskador eller indirekta skador. Flera av Epirocs leverantörer lämnar även skadeslöshetsåtaganden vad gäller produktansvar, vilka omfattar bristfälliga leveranser som orsakar skada på person eller egendom. Normalt sett är Epiroc även berättigat till vite om produkterna inte levereras i tid, dock i varierande omfattning i den mån vite utgår.

Kundavtal

Epirocs relationer med större kunder är generellt sett av en långvarig natur. Avtal rörande produktförsäljning kombineras ofta med serviceavtal som innefattar underhåll, reservdelar och förbrukningsvaror.

Kundcentren är huvudansvariga för kundavtal och försäljning. Kundcentren förbereder vanligtvis ett kostnadsförslag till kunderna. Baserat på kostnadsförslaget och kundens övriga krav görs interna kontroller för att säkerställa att produktionsföretagen har nödvändig kapacitet för att producera utrustningen till kunden. Kunderna gör därefter en beställning och/eller ingår ramavtal med Epiroc. Epiroc ingår även distributionsavtal, varav vissa är begränsade till geografiska områden. Det finns ingen särskild mall för kundavtal som används av alla Epiroc-företag. De tillämpliga villkoren, inklusive industristandarder, skiljer sig därför åt beroende på om Epiroc har förberett avtalet eller om kundens mall har använts.

Efterfrågan på Epirocs produkter skiftar från tid till annan på grund av att verksamheten är cyklisk. Därför innehåller kundavtalen sållan långsiktiga köp- eller volymåtaganden, vilket också är sedvanligt inom branschen. Vidare innehåller avtalen vanligtvis sedvanliga produktgarantier, vilka är giltiga i ungefär ett år, samt rätt till vite vid försenade leveranser. Generellt sett är ansvar enligt avtalen begränsat till direkta skador eller beloppsbegränsat. Vissa avtal saknar dock ansvarsbegränsning, vilket innebär att den maximala potentiella ansvarsexponeringen följer av tillämplig lag.

Epiroc är beroende av relationer med kunder och fortsatt leverans av högkvalitativa produkter till sina kunder. Epiroc är dock inte beroende av något enskilt kundavtal givet det värde som varje enskilt kundavtal representerar som andel av Epirocs totala intäkter.

Väsentliga avtal

Epiroc anser inte att det finns något enskilt avtal som är av väsentlig betydelse för Bolagets verksamhet som helhet, utöver de avtal som anges nedan och som beskrivs i andra delar av Prospektet.

För information avseende Separationsavtalen, se avsnittet "*Legala frågor och kompletterande information – Separation från Atlas Copco – Separationsavtalen*".

För information avseende Epirocs finansieringsavtal, se avsnittet "*Kapitalstruktur och övrig finansiell information – Finansiering*".

Twister och utredningar

Epiroc bedriver verksamhet i flera länder och är från tid till annan involverat i tvister, krav och administrativa förfaranden inom ramen för den löpande verksamheten. Epiroc har dock inte varit involverat i några rättsliga förfaranden, skiljeförfaranden eller utredningar (inklusive ännu inte avgjorda ärenden eller utredningar, samt sådana som Epiroc känner till kan uppkomma) under de senaste tolv månaderna som nyligen har haft, eller skulle kunna få, betydande effekter på Epirocs finansiella ställning och lönsamhet.

Tillstånd

Epiroc är verksam i en bransch där Epiroc är beroende av att kunna erhålla och behålla de relevanta tillstånd och licenser som krävs för de olika verksamheterna, exempelvis tillstånd för att bedriva miljöfarlig verksamhet och andra miljötillstånd. Epiroc anser att Bolaget innehar samtliga nödvändiga tillstånd och licenser som behövs för att bedriva verksamheten.

Fastigheter och hyresavtal

Epiroc hyr de flesta av de lokaler som bedöms vara väsentliga från tredje part. De hyrda lokalerna används framförallt som lager, kontor, distributionscenter och för tillverkning, service och reparation av maskiner. Villkoren i hyresavtalen varierar mellan olika jurisdiktioner men Epiroc anser att det generellt är fråga om sedvanliga villkor. I vissa jurisdiktioner äger även Epiroc, i viss utsträckning, fastigheter. En huvuddel av de fastigheter som Epiroc äger används till industriella aktiviteter såsom tillverkning, men även i vissa fall som kontor och lager.

Immateriella rättigheter

Immateriella rättigheter är viktiga för Epirocs verksamhet och för närvarande förvaltar Epiroc en betydande IP-portfölj bestående av cirka 1 450 patent, fler än 900 individuella varumärkesrättigheter, däribland det egna varumärkesnamnet EPIROC och andra varumärken såsom SECOROC, COPROD och BUT, liksom relevanta domännamn. De 900 individuella varumärkesrättigheterna innefattar enskilda appliceringar och registreringar av Epirocs varumärken i de flesta länder där Epiroc är verksam. Epiroc är inte beroende av något enskilt patent, men det sammantagna skyddet för den samlade patentportföljen bedöms vara viktig för verksamheten.

Epiroc strävar efter att förvalta och skydda sina immateriella rättigheter proaktivt, bland annat genom registrering i de länder där Epiroc verkar och där det bedöms vara kommersiellt rimligt.

Miljö

Epirocs produktionsprocesser påverkar miljön. Epiroc är föremål för ett antal olika miljölagstiftningar, i synnerhet beträffande luftutsläpp, avfallshantering och skydd för naturresurser. Efterlevnad av miljökrav och undvikande av miljöproblem är viktigt för Epirocs verksamhet och väsentliga resurser krävs för att upprätthålla efterlevnaden av tillämpliga miljölagstiftningar och för att övervaka Epirocs miljörisiker. Epiroc är därtill beroende av att erhålla och behålla miljötillstånd, se vidare i avsnittet "*Legala frågor och kompletterande information – Tillstånd*".

Transaktioner med närstående

Se not 28 i avsnittet "*Historisk finansiell information – Finansiell information för åren som slutade den 31 december 2017, 2016 respektive 2015*" för en beskrivning av Epirocs transaktioner med närstående under räkenskapsåren 2015–2017.

Utöver det ovanstående och de närståendetransaktioner med Atlas Copco som har genomförts för överföring av tillgångar och skulder utan ersättning och som beskrivs i avsnittet "*Kapitalstruktur och annan finansiell information – Väsentliga händelser efter den 31 mars 2018 – Överföring av tillgångar och skulder mellan Epiroc och Atlas Copco*", har det inte förekommit några väsentliga transaktioner med närstående.

Rådgivare

Epirocs finansiella rådgivare i samband med utdelningen och noteringen på Nasdaq Stockholm är SEB och Deutsche Bank, för vilket de kommer erhålla sedvanlig ersättning. SEB och Deutsche Bank har, från tid till annan, tillhandahållit, och kan i framtiden komma att tillhandahålla, olika bank-, finansiella-, investerings-, kommersiella och andra tjänster åt Epiroc.

Epirocs legala rådgivare i samband med utdelningen och noteringen av aktierna på Nasdaq Stockholm, Roschier Advokatbyrå AB och Shearman & Sterling (London) LLP, kommer att erhålla sedvanlig ersättning för rådgivningen. De legala rådgivarna har även, från tid till annan, tillhandahållit, och kan i framtiden komma att tillhandahålla, legal rådgivning till Epiroc i samband med andra transaktioner.

Engångskostnader

Epirocs kostnader hänförliga till noteringen av dess aktier av serie A och B på Nasdaq Stockholm, inklusive ersättning till rådgivare samt andra uppskattade transaktionskostnader, beräknas uppgå till cirka 52 miljoner SEK. I tillägg till de kostnader som härrör från noteringen, beräknas Epiroc ådra sig kostnader relaterade till separationen från Atlas Copco uppgående till cirka 148 miljoner SEK, vilka främst är hänförliga till kostnader för IT och omprofilering under perioden januari till juni 2018.

Handlingar som hålls tillgängliga för inspektion

Epirocs (i) bolagsordning samt (ii) all sådan historisk finansiell information som refereras till i Prospektet, inklusive revisionsberättelser, hålls tillgängliga för inspektion under kontorstid på Sickla Industriväg 19, 131 54 Nacka, Sverige. Dessa handlingar finns även tillgängliga i elektronisk form på Epirocs hemsida, www.epiroc.com. Vidare hålls Epirocs dotterbolags årsredovisningar för räkenskapsåren 2015–2017 tillgängliga på Epirocs ovan angivna adress.

Beskattning

Följande är en sammanfattning av vissa skattekonsekvenser och är endast avsedd att användas som allmän information. Den information som lämnas om svensk skattelagstiftning grundas på lagar och regler som gäller idag och eventuella förändringar som inträffar efter denna tidpunkt kan ha retroaktiv effekt.

Vissa skattefrågor i Sverige

Följande är en sammanfattning av vissa skattekonsekvenser som kan uppstå till följd av utdelningen av Epirocs aktier till aktieägarna i Atlas Copco, framförallt för fysiska personer eller aktiebolag som är obegränsat skattskyldiga i Sverige. Övergripande information med bäring på aktieägare som är begränsat skattskyldiga i Sverige lämnas också. Denna beskrivning utgör inte någon uttömmande redogörelse för alla skattekonsekvenser som kan uppkomma i detta avseende. Exempelvis omfattar sammanfattningen inte aktier som innehas av handelsbolag eller som innehas som lagertillgångar i näringsverksamhet. Vidare omfattar sammanfattningen inte de särskilda regler för skattefri kapitalvinst och skattefri utdelning (inklusive avdragsförbud vid kapitalförlust) i bolagssektorn som kan bli tillämpliga om aktier anses vara näringsbetingade andelar. Inte heller omfattas de särskilda regler som kan bli tillämpliga på innehav i bolag som är eller tidigare har varit så kallade fåmansföretag eller på aktier som förvärvats med stöd av så kallat kvalificerade aktier i fåmansföretag. Sammanfattningen omfattar inte heller aktier eller andra delägarätter som förvaras på ett så kallat investeringssparkonto och som omfattas av särskilda regler och som schablonbeskattas. Särskilda skatteregler gäller för vissa typer av skattskyldiga, exempelvis investmentföretag och försäkringsföretag. Beskattningen av varje enskild aktieägare beror på dennes specifika omständigheter. Varje aktieägare bör därför konsultera skatterådgivare för att få information om vilka konsekvenser som kan uppstå i dess individuella situation, inklusive tillämpligheten och effekten av utländska regler och skatteavtal.

Aktieägare som är obegränsat skattskyldiga i Sverige

Beskattning vid utdelning av aktierna i Epiroc till aktieägarna i Atlas Copco

Utdelningen av aktierna i Epiroc till aktieägarna i Atlas Copco väntas ske enligt de så kallade Lex ASEA-reglerna. Att utdelningen omfattas av dessa regler innebär att utdelningen inte medför någon omedelbar beskattning för aktieägarna. Aktieägarnas omkostnadsbelopp för aktierna i Atlas Copco ska istället fördelas mellan de befintliga Atlas Copco-aktierna och de mottagna aktierna i Epiroc. Fördelningen av omkost-

nadsbeloppet baseras på den värdeförändring på aktierna i Atlas Copco som uppkommer till följd av utdelningen av aktierna i Epiroc.

Atlas Copco förväntas ansöka om allmänna råd från Skatteverket avseende fördelningen av omkostnadsbeloppet.

Beskattning av fysiska personer vid utdelning

För fysiska personer beskattas utdelning på marknadsnoterade aktier i inkomstslaget kapital med en skattesats om 30 procent. För de som är bosatta i Sverige innehålls normalt preliminärskatt avseende utdelning med 30 procent. Den preliminära skatten innehålls av Euroclear eller, när det gäller förvaltarregistrerade aktier, av den svenska förvaltaren.

Kapitalvinstbeskattning för fysiska personer

När marknadsnoterade aktier säljs eller på annat sätt avyttras kan en skattepliktig kapitalvinst eller en avdragsgill kapitalförlust uppstå. Kapitalvinster beskattas i inkomstslaget kapital med en skattesats om 30 procent. Kapitalvinsten eller kapitalförlusten beräknas som skillnaden mellan försäljningsersättningen, efter avdrag för försäljningsutgifter, och omkostnadsbeloppet. Omkostnadsbeloppet för alla aktier av samma slag och sort beräknas gemensamt med tillämpning av genomsnittsmetoden. För marknadsnoterade aktier får omkostnadsbeloppet alternativt bestämmas enligt schablonmetoden till 20 procent av försäljningsersättningen efter avdrag för försäljningsutgifter.

Kapitalförluster på marknadsnoterade aktier är fullt ut avdragsgilla mot skattepliktig kapitalvinst på noterade och onoterade aktier samt mot andra marknadsnoterade delägarätter som realiserats under samma beskattningsår. Detta gäller dock inte andelar i värdepappersfonder eller specialfonder som endast innehåller svenska fordringsrätter ("räntefonder"). Kapitalförlust som inte kan kvittas på detta sätt får dras av med upp till 70 procent mot övriga inkomster i inkomstslaget kapital. Uppkommer underskott i inkomstslaget kapital medges skattereduktion mot kommunal och statlig inkomstskatt samt fastighetskatt och kommunal fastighetsavgift. Skattereduktion medges med 30 procent av den del av underskottet som inte överstiger 100 000 SEK och 21 procent av resterande del. Ett sådant underskott kan inte sparas till senare beskattningsår.

Beskattnig av aktiebolag vid utdelning och kapitalvinst

För ett aktiebolag beskattas alla inkomster, inklusive skattepliktig kapitalvinst och utdelning, i inkomstslaget näringsverksamhet med 22 procent. Kapitalvinster och kapitalförluster beräknas på samma sätt som beskrivits ovan avseende fysiska personer. Avdragsgilla kapitalförluster på aktier får endast dras av mot skattepliktiga kapitalvinster på andra värdepapper som beskattas på samma sätt som aktier. En sådan kapitalförlust kan även, om vissa villkor är uppfyllda, kvittas mot kapitalvinster i bolag inom samma koncern, under förutsättning att koncernbidragsrätt föreligger mellan bolagen. En kapitalförlust som inte kan utnyttjas ett visst år får sparas och kvittas mot skattepliktiga kapitalvinster på aktier och andra delägarätter under efterföljande beskattningsår utan begränsning i tiden.

Aktieägare som inte är skattskyldiga i Sverige Beskattnig på utdelning av aktierna i Epiroc till aktieägarna i Atlas Copco

Utdelningen av aktierna i Epiroc till aktieägarna i Atlas Copco väntas ske med stöd av Lex ASEA-reglerna. Detta innebär att utdelningen av aktierna i Epiroc till aktieägarna i Atlas Copco inte kommer att utlösa någon svensk kupongskatt.

Skatt på utdelning

Vid utdelning till aktieägare som inte är skattskyldiga i Sverige uttas normalt svensk kupongskatt, för vilken skattesatsen är 30 procent. Skattesatsen är i allmänhet reducerad för aktieägare bosatta i jurisdiktioner med vilka Sverige har ingått skatteavtal. Majoriteten av Sveriges skatteavtal möjliggör skattereduktion av den svenska kupongskatten till skattesatsen bestämd i det aktuella skatteavtalet, under förutsättning att Euroclear eller förvaltare till den som har rätt till sådan utdelning har tillgång till nödvändig information. I Sverige verkställs avdraget för kupongskatt normalt av Euroclear eller, beträffande förvaltarregistrerade aktier, av förvaltaren.

I de fall 30 procent kupongskatt innehållits vid utbetalning till en aktieägare som har rätt att beskattas enligt en lägre skattesats eller för mycket kupongskatt annars innehållits, kan återbetalning begäras hos Skatteverket före utgången av det femte kalenderåret efter utdelningen.

Kapitalvinstbeskattnig

Aktieägare som är begränsat skattskyldiga i Sverige och vars aktieinnehav inte är hänförligt till ett fast driftställe i Sverige kapitalvinstbeskattas normalt inte i Sverige vid avyttring av aktier. Aktieägare kan emellertid bli föremål för beskattning i sin hemviststat. Enligt en särskild regel kan dock fysiska personer som är begränsat skattskyldiga i Sverige bli föremål för svensk beskattning vid försäljning av aktier om de vid något tillfälle under avyttringsåret eller något av de tio föregående kalenderåren har varit bosatta eller stadigvarande vistats i Sverige. Tillämpligheten av denna regel kan dock begränsas av skatteavtal mellan Sverige och andra länder.



Epiroc

MINETRUCK

Epiroc

Historisk finansiell information

MSEK, såvida inte annat anges

Innehåll

Finansiell information för tre månadersperioden som slutade den 31 mars 2018	F-2
Delårsrapport januari–mars 2018	F-2
Finansiell information för åren som slutade den 31 december 2017, 2016 respektive 2015.	F-27
Sammanlagen resultaträkning	F-27
Sammanlagen rapport över totalresultat	F-28
Sammanlagen balansräkning	F-29
Sammanlagen rapport över förändringar av eget kapital	F-30
Sammanlagen kassaflödesanalys	F-31
Noter	F-32
Revisors rapport avseende sammanslagna finansiella rapporter över historisk finansiell information.	F-74

Finansiell information för tremånadersperioden som slutade den 31 mars 2018

Delårsrapport januari–mars 2018



Kv1
2018

Epiroc delårsrapport Kv1

Januari - mars i korthet

- Orderingsgången ökade med 18% till MSEK 10 036 (8 520), organisk tillväxt på 21%
- Intäkterna ökade 11% till MSEK 8 233 (7 411), organisk tillväxt på 14%
- Det rapporterade rörelseresultatet uppgick till MSEK 1 515 (1 414), inklusive engångskostnader om MSEK 95 relaterade till splitten från Atlas Copco och noteringsprocessen
- Den rapporterade rörelsemarginalen uppgick till 18,4% (19,1). Effekten av engångskostnaderna var -1,2 procentenheter
- Resultat per aktie var SEK 0,89 (0,87)
- Operativt kassaflöde om MSEK 666 (1 111)

Nyckeltal

MSEK	2018 Kv1	2017* Kv1	Förändring	2017* Helår
Orderingång	10 036	8 520	18%	33 831
Intäkter	8 233	7 411	11%	31 364
Rörelseresultat	1 515	1 414	7%	5 930
<i>Rörelsemarginal</i>	<i>18,4</i>	<i>19,1</i>		<i>18,9</i>
Resultat före skatt	1 458	1 391	5%	5 793
<i>Vinstmarginal</i>	<i>17,7</i>	<i>18,8</i>		<i>18,5</i>
Periodens resultat	1 081	1 049	3%	4 298
Resultat per aktie före utspädning**, SEK	0,89	0,87		3,56
Avkastning på sysselsatt kapital, %	28,6	-		27,4
Operativt kassaflöde	666	1 111	-40%	4 610
Nettoskuld/EBITDA	0,35	-		0,75

* Finansiella rapporter före 2018 är sammanslagna.

** Beräkningen är baserad på Atlas Copcos antal utestående aktier.

Kv1

2018

VD-kommentar



Orderingången översteg 10 miljarder

Det är med stor glädje som jag presenterar Epirocs första kvartalsrapport, vilket också är min första rapport som VD för Epiroc. Det har verkligen varit ett starkt kvartal för det nya bolaget i kölvattnet av den cykliska återhämtningen. Orderingången ökade organiskt med 21 procent och översteg BSEK 10 i kvartalet, vilket är en milstolpe. Intäkterna ökade med 11 procent till MSEK 8 233 och en organisk tillväxt om 14 procent. Vårt rörelseresultat uppgick till MSEK 1 515 och inkluderade engångskostnader på MSEK 95 relaterade till splitten från Atlas Copco och noteringsprocessen.

Efterfrågeutveckling och trender

Vi har sett en ökad efterfrågan på vår utrustning och service från våra kunder i alla geografiska regioner och vi tror att efterfrågan kommer att ligga kvar på nuvarande nivå också i det andra kvartalet. Inom gruvsegmentet bidrog framförallt expansionsinvesteringar samt i mindre omfattning ersättningsinvesteringar till den starka orderingången för utrustning. Inom infrastruktur såg vi en hälsosam aktivitet, vilket främjade efterfrågan på hydrauliska verktyg såväl som för bergborrtrusning. Sist, men verkligen inte minst, uppnåddes en stark ökning av orderingången för såväl service som bergborrverktyg.

Upprampning av produktionen och förbättring av vår logistikkedja

Vi fortsatte upprampningen av vår produktionskapacitet för att möta den högre efterfrågan. Våra leverantörer jobbar på att trappa upp sin leveranskapacitet och vi har fortfarande en bit kvar innan vår leveranskapacitet är i nivå med nuvarande efterfrågan. Till följd av detta såg vi varulagren öka. Här vidtar vi åtgärder för att förbättra vår effektivitet och snabbhet och vi har under kvartalet lanserat ett program för förbättring av logistikkedjan.

Innovation

Vi har ökat investeringarna i forskning och utveckling för att säkra en ledande position inom våra utvalda nischer. Våra kunders intresse för automation fortsatte att öka. En ny lösning som lanserades under kvartalet var ett verktyg designat för autonom borrhning i dagbrott. Det tillhandahåller information om terrängen och omgivningarna och skyddar utrustningen mot potentiella skador från hinder runt borrhjulen när den jobbar autonomt. Antalet maskiner som är uppkopplade mot vårt övervakningssystem Certiq ökade ytterligare. Det ger oss möjligheter att fortsätta förbättra vårt serviceerbjudande och vår produktutveckling, att göra bra saker bättre.

Slutfas i noteringsprocessen

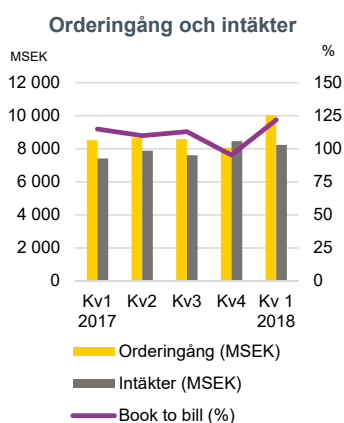
Epiroc var under kvartalet fortfarande en del av Atlas Copco-koncernen och interna transaktioner och kostnader relaterade till splitten och noteringsprocessen påverkade siffrorna. Vi har nästan slutfört uppbyggnaden av de koncerngemensamma funktionerna under kvartalet, men nivån på de koncerngemensamma kostnaderna under kvartalet är inte fullt ut representativa för framtiden. Jag vill tacka alla våra anställda som har gjort ett enastående arbete för att stödja splitten och noteringsprocessen och samtidigt behållit kundfokus. Under det andra kvartalet kommer vi att ta de sista stegen i noteringsprocessen och påbörja en ny, spännande resa som ett fristående, börsnoterat bolag. Jag ser fram emot detta. Vi är redo för framtiden!

Per Lindberg
VD och koncernchef

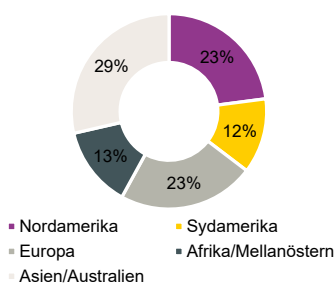
Kv1

2018

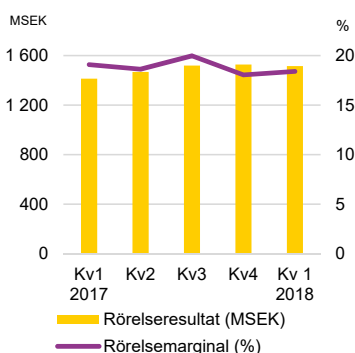
Epiroc-koncernen – översikt Kv1



Geografisk fördelning av intäkterna



Rörelseresultat och marginal



Epiroc-koncernen

MSEK	2018 Kv1	2017 Kv1	Förändring	2017 Helår
Orderingsgång	10 036	8 520	18%	33 831
Intäkter	8 233	7 411	11%	31 364
Rörelseresultat	1 515	1 414	7%	5 930
Rörelsemarginal, %	18,4	19,1		18,9
Avkastning på sysselsatt kapital, %	28,6	-		27,4

Marknadsöversikt och orderingsgång

Efterfrågan på Epiroc-koncernens produkter och tjänster ökade under första kvartalet 2018. Orderingsgången ökade 18%, motsvarande en organisk tillväxt på 21%. Den starkaste tillväxten uppnåddes i segmentet Equipment & Service. Sekventiellt ökade orderingsgången med 25% jämfört med kv 4 2017.

Orderingsgången ökade i alla geografiska regioner. Afrika/Mellanöstern följt av Sydamerika hade den högsta tillväxttakten under kvartalet.

Gruvkunder stod för cirka 70% av orderingsgången.

Intäkter

Intäkterna ökade 11% till MSEK 8 233 (7 411), motsvarande en organisk tillväxt på 14%. Intäkterna från förvärv och kontraktstillverkning av vägranläggningssystem bidrog med 2% tillväxt, medan effekten av valuta var -5%. Book to bill (orderingsgång i förhållande till intäkter) var 122%. Asien/Australien hade koncernens högsta andel intäkter under kvartalet.

Försäljnings- och resultatbrygga

	Orderingsgång	Intäkter	Rörelseresultat	
	MSEK	MSEK	MSEK	Marginal,%
	Förändring,%	Förändring,%		Förändring,pp
Kv1 2017	8 520	7 411	1 414	19,1
Organisk	+21	+14	+261	+0,8
Valuta	-5	-5	-125	-0,7
Struktur samt övrigt	+2	+2	-35*	-0,8
Totalt	+18	+11	+101	-0,7
Kv1 2018	10 036	8 233	1 515	18,4

*Inkluderar rörelseresultat från förvärv, kontraktstillverkning, engångskostnader och förändring i avsättning för långsiktiga incitamentsprogram.

Resultat och avkastning

Det rapporterade rörelseresultatet ökade till MSEK 1 515 (1 414). Det rapporterade rörelseresultatet inkluderade engångskostnader om MSEK 95 relaterade till splitten och noteringsprocessen. Föregående år inkluderade en förändring i avsättning för långsiktiga incitamentsprogram om MSEK -45. Kostnader för Epiroc-koncernens komcerngemensamma funktioner uppgick till cirka MSEK 45 under kvartalet.

Den rapporterade rörelsemarginalen var 18,4% (19,1) och var positivt påverkad av organisk intäkttillväxt, men negativt påverkad av valuta och engångskostnader. Engångskostnaderna relaterade till splitten och noteringsprocessen motsvarade 1,2% of intäkterna.

Finansnettot var MSEK -57 (-23). Räntenettot var MSEK -28 (-4). Övriga finansiella poster uppgick till MSEK -29 (-19).

Kv1

2018

Resultat före skatt uppgick till MSEK 1 458 (1 391), motsvarande en marginal på 17,7% (18,8). Inkomstskatt uppgick till MSEK 377 (342), motsvarande en effektiv skattesats på 25,9% (24,6).

Periodens resultat uppgick till MSEK 1 081 (1 049). Resultat per aktie var SEK 0,89 (0,87).

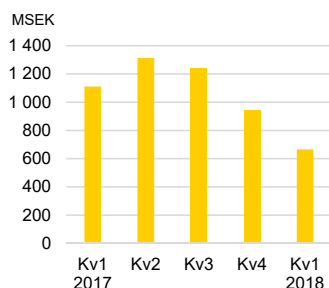
Avkastningen på sysselsatt kapital beräknat på de senaste 12 månaderna var 28,6%. Avkastningen på eget kapital var 29,2%.

Supply-chain program

Ett program för förbättring av logistikkedjan (supply-chain) initierades under kvartalet med en första omgång av projekt som fokuserar på att identifiera och implementera kortsiktiga förbättringar. Hela programmet beräknas pågå under 3 till 4 år. Syftet med programmet är att utveckla och implementera en smidig, snabb och responsiv global logistikkedja för både serviceverksamheten och verksamheten för bergborrverktyg. En förbättrad leverantörskedja förväntas förbättra leveransservicen till kunderna, sänka transportkostnaderna och minska kapitalbindningen i varulager.

Epiroc-koncernen – kassaflöde och balansräkning

Operativt kassaflöde



Operativt kassaflöde

Nettokassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till MSEK 979 (1 255). Betald skatt under kvartalet uppgick till MSEK 321 (86). Rörelsekapitalet ökade med MSEK 465 (79), huvudsakligen en ökning av varulager relaterat till upprampning av produktion.

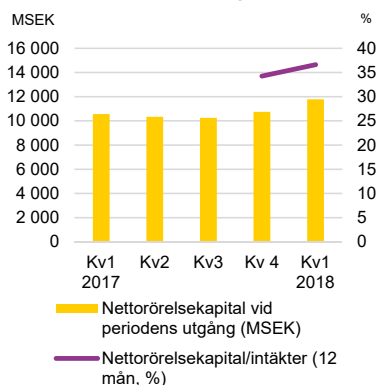
Nettoinvesteringar i hyresmaskiner var MSEK 102 (43). Nettoinvesteringarna i anläggningstillgångar var MSEK 119 (95) och investeringar i immateriella tillgångar var MSEK 103 (49).

Operativt kassaflöde var MSEK 666 (1 111), se sid 20.

Förvärv och andra investeringar

Förvärv av dotterföretag och intresseföretag uppgick till MSEK 482 (66). Övriga investeringar netto uppgick till MSEK 137.

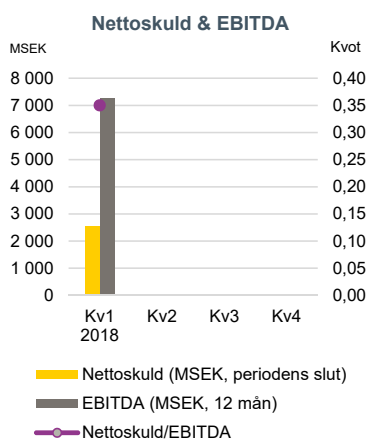
Nettorörelsekapital



Nettorörelsekapital

Nettorörelsekapitalet uppgick till MSEK 11 784 (10 561) i slutet av perioden, en ökning med 12% huvudsakligen driven av högre volymer och den relaterade ökningen av varulager och kundfordringar, delvis motverkat av högre leverantörsskulder. I procent av intäkterna var nettorörelsekapitalet 36,6%.

Kv1 2018



Nettoskuld

Koncernens nettoskuld uppgick till MSEK 2 550, av vilka MSEK 145 avser ersättningar efter avslutad anställning (pensioner). Epiroc är för närvarande internfinansierat genom Atlas Copco fram till noteringen. Internfinansieringen har under kvartalet slutförts för att nå målsättningen för kapitaliseringen innan noteringen. (Se sid 19). Nettoskuld/EBITDA var 0,35. Nettoskuldsättningsgraden uppgick till 15,8%.

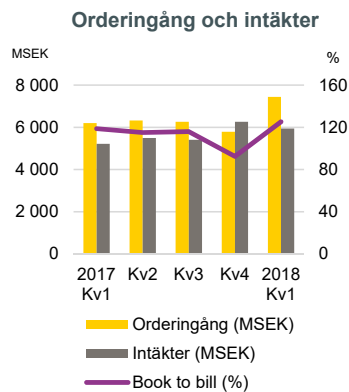
Kv1

2018

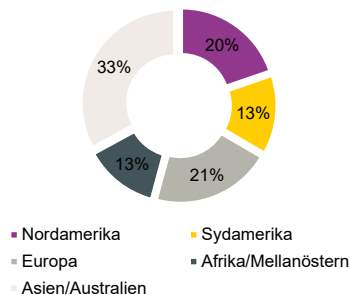
Equipment & Service

Segmentet Equipment & Service erbjuder bergborrtrusning, utrustning för mekanisk bergbrytning, bergförstärkning, lastning och transport, ventilationssystem, utrustning för prospekteringsborrning, borrning efter vatten, gas och olja samt relaterade reservdelar och service för gruv-, infrastruktur-, och naturresursindustrin.

- Hög efterfrågan på utrustning, drivet av gruvkunders expansionsinvesteringar
- Tre förvärv slutfördes under kvartalet
- Rörelsemarginalen ökade till 22,9%, understödd av stark organisk intäkttillväxt



Geografisk fördelning av intäkterna



Equipment & Service

MSEK	2018 Kv1	2017 Kv1	Förändring	2017 Helår
Ordergång	7 442	6 200	20%	24 574
Intäkter	5 943	5 220	14%	22 383
Rörelseresultat	1 364	1 166	17%	5 107
Rörelsemarginal, %	22,9	22,3		22,8

Marknadsutveckling och orderingång

Orderingången för Equipment & Service ökade med 20% till MSEK 7 442 (6 200), motsvarande en organisk tillväxt på 22%. Valutaeffekten var negativ på 5%.

Geografiskt ökade orderingången i alla regioner. Afrika/Mellanöstern hade en högre tillväxt än de övriga regionerna i relativa termer med en mycket hög orderingång, följt av Sydamerika, där en order om MSEK 205 för gruvlastare och underjordstruckar erhöles i Chile.

Equipment (utrustning) hade en organisk tillväxt på 30%. Den starka ordertillväxten för utrustning var primärt relaterad till expansionsinvesteringar i eller nära existerande gruvor, med en särskilt positiv utveckling för bergborrtrusning till ovanjordsapplikationer.

Service ökade orderingången med 15% organiskt, till MSEK 3 388 (3 053).

Intäkter

Intäkterna ökade med 14% till MSEK 5 943 (5 220), motsvarande en organisk tillväxt på 16%. Intäkterna från förvärv och kontraktstillverkning av väganläggningsutrustning bidrog med 3% tillväxt, medan effekten av valuta var -5%. Book to bill var 125%. Utrustning representerade 45% (43) av intäkterna i segmentet och service 55% (57). Asien/Australien hade segmentets högsta andel intäkter under kvartalet.

Försäljnings- och resultatbrygga

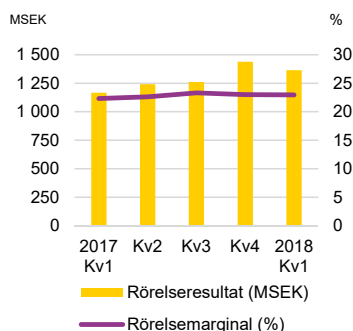
	Ordergång		Intäkter		Rörelseresultat	
	MSEK	Förändring, %	MSEK	Förändring, %	MSEK	Marginal, %
Kv1 2017	6 200		5 220		1 166	22,3
Organisk	+22		+16		+290	+1,8
Valuta	-5		-5		-103	-0,8
Struktur samt övrigt	+3		+3		+11*	-0,4
Totalt	+20		+14		+198	+0,6
Kv1 2018	7 442		5 943		1 364	22,9

*Inkluderar rörelseresultat från förvärv och kontraktstillverkning.

Kv1

2018

Rörelseresultat och marginal



Försäljningsbrygga

	Equipment		Service	
	Orderingång MSEK	Intäkter MSEK	Orderingång MSEK	Intäkter MSEK
2016	3 147	2 219	3 053	3 001
Organisk,%	+30	+21	+15	+12
Valuta,%	-5	-4	-6	-5
Struktur samt övrigt,%	+4	+4	+2	+2
Totalt	+29	+21	+11	+9
2017	4 054	2 678	3 388	3 265

Rörelseresultat och marginal

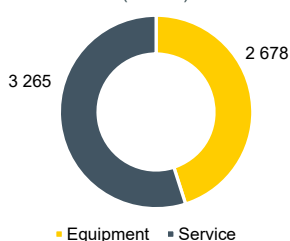
Rörelseresultatet uppgick till MSEK 1 364 (1 166), motsvarande en marginal på 22,9% (22,3). Marginalen understöddes av volym, men var negativt påverkad av valuta.

Affärsutveckling

Tre förvärv slutfördes under kvartalet.

- Rockdrill Services Australia Pty. Ltd en bergborrspecialist som ger service till gruvbranschen i Australien. Företaget har 37 anställda och hade intäkter på MSEK 90 under räkenskapsåret som slutade den 30 juni 2017. Förvärvet slutfördes i januari.
- Tillgångar i Cate Drilling Solutions LLC., ett amerikanskt företag som distribuerar och ger service till Epirocs bormningsutrustning och komponenter med 35 anställda. Förvärvet slutfördes i januari.
- Hy-Performance Fluid Power, ett australiensiskt företag som renoverar, servar och reparerar hydrauliska komponenter för borrhjuggar. Företaget har 26 anställda och hade intäkter på MSEK 50 under räkenskapsåret som slutade den 30 juni 2017. Förvärvet slutfördes i februari.

Intäkter Kv1 2018 (MSEK)



Innovationer lanserade under kvartalet

Epiroc Exploration Manager är ett verktyg för användning på prospekteringsborrhjuggar under jord. Det presenterar operationell data som registreras automatiskt under borrhjuggens körning. Därutöver ger verktyget operatören möjlighet att logga vilket aktivitetstillstånd borrhjuggen befinner sig i direkt i riggens kontrollpanel. Exploration Manager kombinerar all denna data och presenterar den med innehållsrika pajdiagram och grafer på en vanlig dator. Detta tillåter gruvledningen att öka utnyttjandet och produktiviteten.

Pit Viper Guard är ett verktyg som är designat för autonoma Pit Viper-borrhjuggar för dagbrott. Det tillhandahåller information om terräng och borrhjuggens omgivelningar och gör det möjligt för den att ta kalkylerade beslut medan den arbetar autonomt. Det skyddar utrustningen mot potentiella skador från oplanerade hinder runt borrhjuggen och minskar tiden som den fjärrstyrande operatören måste interagera med borrhjuggen.

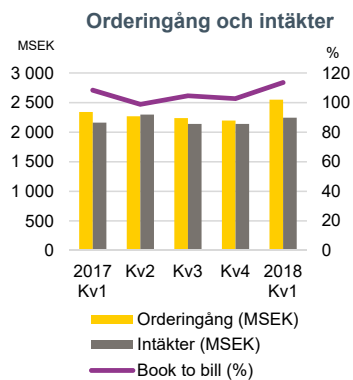
Kv1

2018

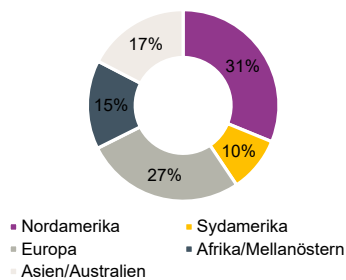
Tools & Attachments

Segmentet Tools & Attachments tillhandahåller bergbörverktyg och hydrauliska verktyg kopplade till maskiner som huvudsakligen används för borrar, demolering, återvinning, samt för bergbrytning. Det erbjuder också relaterad service och reservdelar till gruv-, infrastruktur- och naturresursindustrin.

- Organisk ordertillväxt i alla regioner
- Förvärv av tillverkare och distributör av förbrukningsvaror för prospekteringsbörning.
- Rörelsemarginal på 12,8% (14,8), negativt påverkad av ökade råmaterialpriser



Geografisk fördelning av intäkterna



Tools & Attachments

MSEK	2018 Kv1	2017 Kv1	Förändring	2017 Helår
Orderingsgång	2 550	2 341	9%	9 047
Intäkter	2 245	2 161	4%	8 738
Rörelseresultat	287	321	-11%	1 146
Rörelsemarginal, %	12,8	14,8		13,1

Marknadsutveckling och orderingsgång

Marknaden för både infrastruktur- och gruvindustrin fortsatte att vara gynnsam för Tools & Attachment med en hög aktivitetsnivå på nästan alla marknader. Efterfrågan på bergbörverktyg ökade, främst tack vare högre aktivitet hos gruvkunder. Orderingsgången ökade med 9% till MSEK 2 550 (2 341) motsvarande en organisk tillväxt på 13%.

Geografiskt ökade orderingsgången i alla regioner med den högsta tillväxten i Nordamerika.

Intäkter

Intäkterna var MSEK 2 245 (2 161), motsvarande en organisk tillväxt på 7%. Intäkterna från förvärv bidrog med 1% tillväxt, medan effekten av valuta var -4%. Book to bill uppgick till 114%. Nordamerika hade segmentets högsta andel intäkter under kvartalet.

Försäljnings- och resultatbrygga

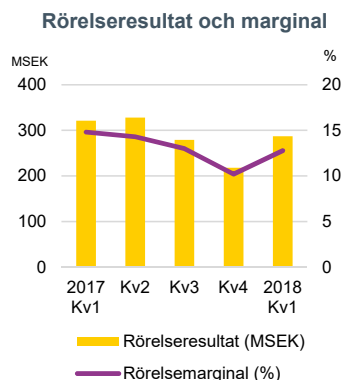
Tools & Attachments

	Orderingsgång	Intäkter	Rörelseresultat	
	MSEK	MSEK	MSEK	Marginal, %
	Förändring, %	Förändring, %	Förändring, pp	
Kv1 2017	2 341	2 161	321	14,8
Organisk	+13	+7	-17	-1,6
Valuta	-5	-4	-21	-0,3
Struktur samt övrigt	+1	+1	+4*	+0,0
Totalt	+9	+4	-34	-2,0
Kv1 2018	2 550	2 245	287	12,8

*Inkluderar rörelseresultat från förvärv

Kv1

2018



Rörelseresultat och marginal

Rörelseresultatet uppgick till MSEK 287 (321), motsvarande en marginal om 12.8% (14.8). Marginalen var negativt påverkad av råmaterialkostnader och valuta.

Affärsutveckling

Ett förvärv slutfördes under kvartalet:

- Tillgångar i Renegade Drilling, en sydafrikansk tillverkare och distributör av förbrukningsvaror för prospekteringsborrning. Bolaget har 22 anställda. Förvärvet slutfördes i januari.

Innovationer lanserade under kvartalet

En ny serie av diamanträdborrverktyg har introducerats under kvartalet. Den nya serien utvecklades för att lösa de utmaningar som finns vid borrning i olika typer av bergsformationer. De nya borrkronorna täcker ett bredare spann av applikationer, vilket innebär att det behövs färre borrkronstyper än tidigare och gör att det är enklare att välja den optimala borrkronan till ett speciellt arbete. De nya borrkronorna ökar produktiviteten och minskar risken för att borrentreprenören inte kan hålla tidplanen.

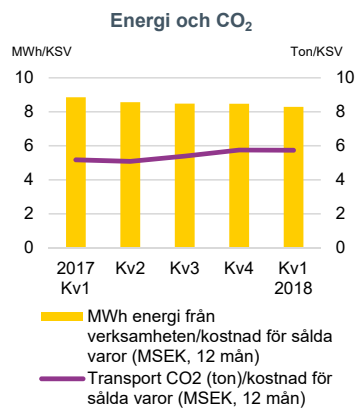
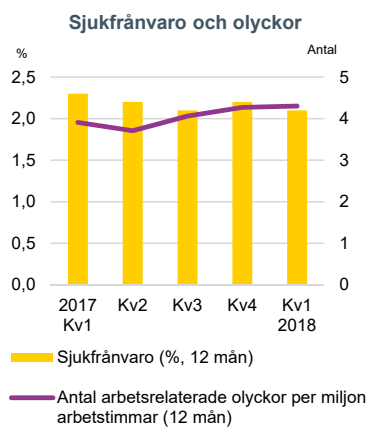
Ett nytt intelligent skyddssystem (IPS) möjliggör ett helt automatiserat system för Epirocs hydraulhammare och erbjuder en enklare, mer effektiv och ekonomisk drift. IPS gör processen ännu enklare för operatören genom att automatisk anpassning av kolvslagets längd till vilket arbetsförhållande som helst. Tillgängligheten är högre och det krävs inget ingripande eller någon reaktion från operatören och därför sker inget avbrott i arbetsprocessen. Systemet tillåter en mer precis och väsentligt snabbare positionering av hydraulhammaren tack vare centrerings-effekten och undviker tomslag, vilket ofta resulterar i skador på verktygen.

Kv1

2018

Hållbarhetsutveckling

- Antalet olyckor låg kvar på samma nivå som 2017
- Sjukfrånvaro på en fortsatt låg nivå
- Energibesparingar till följd av koncentration av produktion



Hållbarhetsmått

	2018 Kv1	2017 Kv1	2017 Helår
Antal arbetsrelaterade olyckor per miljon arbetstimmar (12 mån)	4,3	3,9	4,3
Sjukfrånvaro (% 12 mån)	2,1	2,3	2,2
MWh energi från verksamheten/kostnad för sålda varor (MSEK, 12 mån)	8,3	8,9	8,5
Transport CO ₂ (ton)/kostnad för sålda varor (MSEK, 12 mån)	5,7	5,2	5,8

Olyckor

De arbetsrelaterade olyckorna låg kvar på samma nivå som under 2017. Jämfört med 12-månadersperioden fram till mars 2017 ökade olyckorna huvudsakligen beroende på fler olyckor vid produktionsanläggningar i Kina, Kanada, Indien och Sydafrika.

Energi and CO₂-utsläpp

MWh energi från verksamheten/kostnad för sålda varor har minskat under kvartalet, beroende på en koncentration av produktion till färre enheter i USA och Kina.

CO₂-utsläpp från transporter ökade jämfört med 12-månadersperioden som slutade i mars 2017 på grund av ökad efterfrågan från kunderna, vilket ökade behovet av att använda flygfrakt.

Personal

Den 31 mars 2018, uppgick antalet anställda till 13 271 (12 118). Antalet konsulter/extern arbetskraft uppgick till 1 513 (1 119). För jämförbara enheter ökade arbetsstyrkan med 10,8% från den 31 mars 2017. Sjukfrånvaron fortsatte att ligga på en låg nivå.

Hållbarhetsaktiviteter

Epiroc undertecknade FN Global Compact under kvartalet. En ny hållbarhetspolicy har antagits och Epirocs ledningssystem är på plats. Epirocs kriterier för affärspartners, som innehåller bolagets krav på alla sina underleverantörer, har uppdaterats. The Prohibited and Declarable list, som visar vilka kemikalier och substanser som är förbjudna eller ska deklarerats till kunder, är uppdaterad och kompletterad.

Kv1

2018

Väsentliga händelser efter periodens utgång

Epiroc har ingått två väsentliga kreditfacilitetsavtal, varav ett avtal om en revolverande kreditfacilitet uppgående till BSEK 4 och ett avtal om överbrygningslån uppgående till BSEK 6. Den revolverande kreditfaciliteten förfaller fem år från avtalsdagen, med ytterligare två förlängningsval om ett år vardera. Räntenivåerna grundas på relevanta IBOR (vid negativ IBOR anses sådan basränta vara noll) med ett marginalpåslag baserat på Epirocs långsiktiga kreditbetyg eller, om inget kreditbetyg finns tillgängligt, förhållandet mellan Epirocs konsoliderade totala nettoskuldsättning och eget kapital. Överbrygningslånet har en löptid om tolv månader från avtalsdagen, med två förlängningsval om sex månader vardera. Räntenivåerna grundas på relevanta IBOR (vid negativ IBOR anses sådan basränta vara noll) med ett marginalpåslag baserat på den sammanlagda tiden som har förflutit sedan datumet för överbrygningslånet.

Risker och osäkerhetsfaktorer

Koncernens och moderbolagets väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer inkluderar marknads- och externa risker, finansiella risker, verksamhets- och kommersiella risker samt legala risker. Mer information om risker och riskhantering finns i prospektet "Upptagande till handel av aktierna i Epiroc Aktiebolag på Nasdaq Stockholm", publicerat i maj 2018. Se www.epirocgroup.com/investors.

Nacka den 25 maj 2018

Epiroc AB

Per Lindberg
VD och koncernchef

Kv1

2018

Revisorns Granskningsrapport

Inledning

Vi har utfört en översiktlig granskning av delårsrapporten för Epiroc AB för perioden 1 januari - 31 mars 2018. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och presentera denna delårsrapport i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen. Vårt ansvar är att uttala en slutsats om denna delårsrapport grundad på vår översiktliga granskning.

Den översiktliga granskningens inriktning och omfattning

Vi har utfört vår översiktliga granskning i enlighet med International Standard on Review Engagements ISRE 2410 Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företagets valda revisor. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt ISA och god revisions sed i övrigt har. De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för oss att skaffa oss en sådan säkerhet att vi blir medvetna om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

Slutsats

Grundat på vår översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger oss anledning att anse att delårsrapporten inte, i allt väsentligt, är upprättad för koncernens del i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen samt för moderbolagets del i enlighet med årsredovisningslagen.

Nacka den 25 maj 2018
Deloitte AB

Thomas Strömberg
Auktoriserad revisor

Kv1

2018

Redovisningsprinciper

De konsoliderade finansiella rapporterna för Epiroc-koncernen har upprättats i enlighet med IFRS (International Financial Reporting Standards). De redovisningsprinciper som tillämpats vid upprättandet av denna delårsrapport gäller för alla perioder och överensstämmer med de redovisningsprinciper som presenteras i prospektet "Upptagande till handel av aktierna i Epiroc Aktiebolag på Nasdaq Stockholm" i not 1 Väsentliga redovisningsprinciper i de sammanslagna finansiella rapporterna, med undantag för antagandet av nya standarder som träder i kraft den 1 januari 2018, vilka överensstämmer med de redovisningsprinciper som presenteras i not 2 Förändringar i redovisningsprinciper i de sammanslagna finansiella rapporterna. Delårsrapporten är upprättad i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering.

IFRS 9 Finansiella instrument

IFRS 9 Finansiella instrument ersätter IAS 39 Finansiella instrument: Redovisning och värdering. Jämförande information kommer inte att räknas om. IFRS 9 inför en ny modell för nedskrivningar av finansiella tillgångar. Syftet med modellen är att kreditförluster ska redovisas tidigare än enligt IAS 39. Dessutom har klassificeringen av vissa finansiella instrument förändrats. Det uppstod inga väsentliga effekter för Epiroc till följd av införandet av IFRS 9.

IFRS 15 Intäkter från avtal med kunder

IFRS 15 Intäkter från avtal med kunder ersätter IAS 11 Entreprenadavtal och IAS 18 Intäkter. Epiroc-koncernen har tillämpat standarden från 1 januari 2018 med full retroaktivitet. Samma redovisningsprincip för intäktsredovisning har därför tillämpats för samtliga perioder som presenteras i delårsrapporten. För ytterligare information om effekterna av tidpunkten för intäktsredovisning på grund av införandet av IFRS 15, se not 2 Förändringar i redovisningsprinciper i de sammanslagna finansiella rapporterna i prospektet "Upptagande till handel av aktierna i Epiroc Aktiebolag på Nasdaq Stockholm".

IFRS 15 effekter på de finansiella rapporterna

Balansräkning

MSEK	31 mars 2017 före omräkning	Omräkning	31 mars 2017 efter omräkning
Uppskjutna skatteskulder	337	12	349
Varulager	7 540	115	7 655
Eget kapital	17 385	-38	17 347
Övriga skulder och avsättningar	2 884	165	3 049

Resultaträkning

SEK million	Kv1 2017 före omräkning	Omräkning	Kv1 2017 efter omräkning
Intäkter	7 404	7	7 411
Kostnad för sålda varor	-4 677	3	-4 674
Inkomstskatt	-341	-1	-342

Epiroc AB har upprättat sin delårsrapport i enlighet med Årsredovisningslagen och Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 2, Redovisning för juridiska personer. Epiroc AB har upprättat sin senaste årsredovisning i enlighet med årsredovisningslagen och bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

Redovisningsprinciperna för koncernen finns också i prospektet "Upptagande till handel av aktierna i Epiroc Aktiebolag på Nasdaq Stockholm", publicerat i maj 2018. Se www.epirocgroup.com/investors.

Dotterföretag

Andelar i koncernföretag redovisas i moderbolaget enligt anskaffningsvärdemetoden. Redovisat värde för andelar i koncernföretag prövas för nedskrivningsbehov i enlighet med IAS 36, Nedskrivningar. Transaktionskostnader som uppkommer i samband med ett rörelseförvärv redovisas av moderbolaget som del av förvärvskostnaderna och kostnadsförs därmed inte.

Ersättningar till anställda

Förmånsbestämda planer

I moderbolaget tillämpas andra grunder för beräkning av förmånsbestämda planer än de som anges i IAS 19. Moderbolaget följer Tryggandelagens bestämmelser och Finansinspektionens föreskrifter, eftersom detta är en förutsättning för skattemässig avdragsrätt. De viktigaste skillnaderna jämfört med reglerna i IAS 19 gäller främst hur diskonteringsräntan fastställs samt att beräkning av den förmånsbestämda förpliktelsen sker utifrån nuvarande lönenivå utan antagande om framtida löneökningar, och att alla aktuariella vinster och förluster redovisas i resultatet då de uppstår.

Kv1

2018

Finansiella garantier

Finansiella garantier som moderbolaget har ställt till förmån för dotterföretag värderas inte till verkligt värde. De redovisas som eventalförpliktelser, såvida det inte blir sannolikt att garantierna kommer att leda till betalningar. I sådana fall redovisas en avsättning.

Koncernbidrag och aktieägartillskott

I Sverige är koncernbidrag avdragsgilla, till skillnad från aktieägartillskott. Koncernbidrag redovisas som bokslutsdisposition i resultaträkningen. Aktieägartillskott redovisas som en ökning av andelar i koncernföretag och prövas för nedskrivningsbehov.

Kv1

2018

Koncernens resultaträkning i sammandrag

MSEK	2018	2017*	2017*
	Kv1	Kv1	Helår
Intäkter	8 233	7 411	31 364
Kostnad för sålda varor	-5 226	-4 674	-20 101
Bruttoresultat	3 007	2 737	11 263
Marknadsföringskostnader	-600	-561	-2 280
Administrationskostnader	-564	-533	-2 121
Forsknings- och utvecklingskostnader	-222	-190	-795
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	-106	-39	-137
Rörelseresultat	1 515	1 414	5 930
Finansiella intäkter	51	53	201
Finansiella kostnader	-108	-76	-338
Resultat före skatt	1 458	1 391	5 793
Inkomstskatt	-377	-342	-1 495
Periodens resultat	1 081	1 049	4 298
Resultat hänförligt till			
- moderbolagets ägare	1 079	1 049	4 298
- innehav utan bestämmande inflytande	2	0	0

* Finansiella rapporter före 2018 är sammanslagna.

Nyckeltal

MSEK	2018	2017*	2017*
	Kv1	Kv1	Helår
Resultat per aktie före utspädning, SEK	0,89	0,87	3,56
Antal aktier före utspädning, miljoner	1 212	1 212	1 212
Rörelsemarginal, %	18,4	19,1	18,9
Eget kapital per aktie vid periodens slut, SEK	13,3	14,3	9,9
Avkastning på sysselsatt kapital, 12 mån %	28,6	-	27,4
Avkastning på eget kapital, 12 mån %	29,2	-	29,1
Skuldsättningsgrad vid periodens slut, %	15,8	2,4	45,0
Andel eget kapital vid periodens slut, %	52,8	58,4	43,7
Antal anställda, vid periodens slut	13 271	12 118	12 948

*Finansiella rapporter före 2018 är sammanslagna.

**Beräkningen är baserad på Atlas Copcos antal utestående aktier.

Kv1

2018

Koncernens rapport över totalresultat i sammandrag

MSEK	2018	2017*	2017*
	Kv1	Kv1	Helår
Periodens resultat	1 081	1 049	4 298
Övrigt totalresultat			
Poster som inte kommer att omföras till resultaträkningen			
Omvärderingar av förmånsbestämda pensionsplaner	30	61	65
Skatt hänförlig till poster som inte kommer att omföras	-8	-15	-14
Summa poster som inte kommer att omföras till resultaträkningen	22	46	51
Poster som senare kan omföras till resultaträkningen			
Omräkningsdifferenser utlandsverksamheter	249	-18	-756
Summa poster som senare kan omföras till resultaträkningen	249	-18	-756
Övrigt totalresultat för perioden, netto efter skatt	271	28	-705
Periodens totalresultat	1 352	1 077	3 593
Totalresultat hänförligt till			
- moderbolagets ägare	1 350	1 077	3 594
- innehav utan bestämmande inflytande	2	0	-1

*Finansiella rapporter före 2018 är sammanslagna.

Kv1

2018

Koncernens balansräkning i sammandrag

MSEK	2018 31 mar	2017* 31 mar	2017* 31 dec
Immateriella anläggningstillgångar	3 539	3 233	3 121
Hyresmaskiner	1 205	1 279	1 215
Övriga materiella anläggningstillgångar	2 345	2 290	2 271
Intrasseföretag	94	32	94
Finansiella tillgångar och övriga fordringar	1 313	1 515	1 101
Uppskjutna skattefordringar	407	349	425
Summa anläggningstillgångar	8 903	8 698	8 227
Varulager	9 746	7 655	8 440
Kundfordringar	6 909	5 944	6 271
Övriga fordringar	1 199	985	1 362
Skattefordringar	330	90	287
Övriga finansiella omsättningstillgångar	1 123	5 698	1 152
Likvida medel	2 255	615	1 808
Summa omsättningstillgångar	21 562	20 987	19 320
Summa tillgångar	30 465	29 685	27 547
Aktiekapital	21	20	21
Balanserade vinstmedel	16 024	17 321	12 020
Summa eget kapital hänförligt till moderbolagets ägare	16 045	17 341	12 041
Innehav utan bestämmande inflytande	45	6	6
Summa eget kapital	16 090	17 347	12 047
Räntebärande skulder	3 868	4 268	2 250
Ersättningar efter avslutad anställning	145	187	181
Övriga skulder och avsättningar	283	235	289
Summa långfristiga skulder	4 296	4 690	2 720
Räntebärande skulder	792	762	4 808
Leverantörsskulder	4 871	3 038	3 966
Skatteskulder	585	799	436
Övriga skulder	3 831	3 049	3 570
Summa kortfristiga skulder	10 079	7 648	12 780
Summa eget kapital och skulder	30 465	29 685	27 547

*Finansiella rapporter före 2018 är sammanslagda.

Kv1

2018

Verkligt värde på derivat och lån

Det redovisade värdet och verkliga värdet på koncernens utestående derivat och lån visas i tabellen nedan. Det verkliga värdet på derivat och andra lån är baserade på nivå 2 i hierarkin för verkligt värde. Inga finansiella instrument är värderade i kategori 3. Jämfört med 2017, har inga förflyttningar gjorts mellan olika nivåer i hierarkin för verkligt värde för derivat eller lån och inga väsentliga förändringar har gjorts när det gäller värderingstekniker, input eller antaganden.

Redovisat värdet på räntebärande skulder motsvarar det verkliga värdet eftersom räntedurationen är kort.

Utestående derivatinstrument redovisade till verkligt värde

MSEK	2018	2017
	31 mar	31 dec
Omsättningstillgångar och kortfristiga skulder		
Tillgångar	2	-
Skulder	167	-

Redovisat värde och verkligt värde för räntebärande skulder

MSEK	2018	2018	2017	2017
	31 mar	31 mar	31 mar	31 Mar
	Redovisat värde	Verkligt värde	Redovisat värde	Verkligt värde
Övriga lån	4 660	4 660	5 030	5 030

Kv1

2018

Koncernens förändring av eget kapital i sammandrag

MSEK	Eget kapital hänförligt till		Summa eget kapital
	moderbolagets ägare	innehav utan bestämmande inflytande	
Vid årets början, 1 januari 2018	12 041	6	12 047
Förändring av redovisningsprinciper	1	-	1
Omräknad balans, 1 januari 2018	12 042	6	12 048
Förändring av eget kapital för perioden			
Periodens totalresultat	1 350	2	1 352
Transaktioner med aktieägare	2 651	37	2 688
Aktierelaterade ersättningar, reglerade med egetkapitalinstrument	2	-	2
Vid periodens slut, 31 mars 2018	16 045	45	16 090
Vid årets början, 1 januari 2017	15 813	0	15 813
Förändring av redovisningsprinciper	-47	-	-47
Omräknad balans, 1 januari 2017	15 766	-	15 766
Förändring av eget kapital för perioden			
Periodens totalresultat	1 077	0	1 077
Transaktioner med aktieägare	592	6	598
Aktierelaterade ersättningar, reglerade med egetkapitalinstrument	-94	-	-94
Vid periodens slut, 31 mars 2017	17 341	6	17 347
Vid årets början, 1 januari 2017	15 813	0	15 813
Förändring av redovisningsprinciper	-47	-	-47
Omräknad balans, 1 januari 2017	15 766	-	15 766
Förändring av eget kapital för perioden			
Periodens totalresultat	3 594	-1	3 593
Utdelningar till Atlas Copco	-5 178	-	-5 178
Transaktioner med aktieägare	-2 096	7	-2 089
Aktierelaterade ersättningar, reglerade med egetkapitalinstrument	-45	-	-45
Vid årets slut, 31 december 2017	12 041	6	12 047

Finansieringsaktiviteter och transaktioner med aktieägare

Transaktioner med aktieägare i kvartalet innefattar ett aktieägartillskott från Atlas Copco om BSEK 4,1 reducerat med förvärv av dotterbolag från Atlas Copco om BSEK 1,3 och andra likviditetstransaktioner mellan Atlas Copco och Epiroc, totalt innebärande en nettotransaktion av likvida medel mellan Epiroc och Atlas Copco om BSEK 2,7.

Kv1

2018

Koncernens kassaflödesanalys

MSEK	2018	2017*	2017
	Kv1	Kv1	Helår
Kassaflöde från den löpande verksamheten			
Rörelseresultat	1 515	1 414	5 930
Justering för av- och nedskrivningar (se nedan)	317	320	1 254
Justering för realisationsresultat m m	-71	-173	-134
Finansnetto, erhållet/betalt	141	-57	-344
Betald skatt	-321	-86	-666
Tillskott till fonderade pensioner och utbetald pension	-35	-41	-90
Förändring av rörelsekapital	-465	-79	-403
Investeringar i hyresmaskiner	-178	-120	-793
Försäljning av hyresmaskiner	76	77	422
Nettokassaflöde från den löpande verksamheten	979	1 255	5 176
Kassaflöde från investeringsverksamheten			
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-129	-108	-424
Försäljning av materiella anläggningstillgångar	10	13	70
Investeringar i immateriella tillgångar	-103	-49	-289
Förvärv av dotterföretag och intresseföretag	-482	-66	-137
Övriga investeringar, netto	-137	1 362	6 323
Nettokassaflöde från investeringsverksamheten	-841	1 152	5 543
Kassaflöde från finansieringsverksamheten			
Utdelningar till/från Atlas Copco	-	-	-5 178
Förvärv av innehav utan bestämmande inflytande	-	6	6
Förändring av räntebärande skulder	275	-2 854	-889
Nettokassaflöde från finansieringsverksamheten	275	-2 848	-6 061
Periodens nettokassaflöde	413	-441	4 658
Likvida medel vid periodens början	1 808	481	481
Valutakursdifferens i likvida medel	34	1	-39
Övrigt kassaflöde från transaktioner med aktieägare	-	574	-3 292
Likvida medel vid periodens slut	2 255	615	1 808
Operativt kassaflöde			
Nettokassaflöde från den löpande verksamheten	979	1 255	5 176
Nettokassaflöde från investeringsverksamheten	-841	1 152	5 543
Förvärv av dotterföretag och intresseföretag	482	66	137
Övriga justeringar**	46	-1 362	-6 246
Operativt kassaflöde	666	1 111	4 610

*Finansiella rapporter före 2018 är sammanslagna.

**Huvudsakligen förändringar i cash-pool med Atlas Copco och valutasäkringar av lån.

Kv1

2018

Segment i sammandrag kvartalsvis

Epiroc har två rapporteringssegment, Equipment & Service och Tools & Attachments. Därutöver rapporterar Epiroc Koncerngemensamma funktioner, vilka innefattar Payment Solutions, som erbjuder kundfinansiering, koncernledning och koncerngemensamma funktioner samt elimineringar. Payment Solutions erhåller betalningar från kreditarrangemang, till exempel finansiell leasing, vilka redovisas som finansiella intäkter. Payment Solutions har också en hyresflotta som genererar operationella leasingbetalningar, vilka redovisas som intäkter.

Orderingång

MSEK	2017*				2017*	2018
	Kv1	Kv2	Kv3	Kv3	Helår	Kv1
Equipment & Service	6 200	6 323	6 263	5 788	24 574	7 442
Equipment	3 147	3 142	3 281	2 676	12 246	4 054
Service	3 053	3 181	2 982	3 112	12 328	3 388
Tools & Attachments	2 341	2 270	2 239	2 197	9 047	2 550
Koncerngemensamma funktioner	-21	69	89	73	210	44
Epiroc-koncernen	8 520	8 662	8 591	8 058	33 831	10 036

Intäkter

MSEK	2017*				2017*	2018
	Kv1	Kv2	Kv3	Kv3	Helår	Kv1
Equipment & Service	5 220	5 495	5 406	6 262	22 383	5 943
Equipment	2 219	2 469	2 414	3 174	10 276	2 678
Service	3 001	3 026	2 990	3 088	12 107	3 265
Tools & Attachments	2 161	2 297	2 140	2 140	8 738	2 245
Koncerngemensamma funktioner	30	87	64	62	243	45
Epiroc-koncernen	7 411	7 879	7 610	8 464	31 364	8 233

Rörelseresultat och resultat före skatt

MSEK	2017*				2017*	2018
	Kv1	Kv2	Kv3	Kv3	Helår	Kv1
Equipment & Service	1 166	1 242	1 261	1 438	5 107	1 364
Tools & Attachments	321	328	279	218	1 146	287
Koncerngemensamma funktioner	-73	-102	-20	-128	-323	-136
Epiroc-koncernen	1 414	1 468	1 520	1 528	5 930	1 515
Finansnetto	-23	-10	-19	-85	-137	-57
Resultat före skatt	1 391	1 458	1 501	1 443	5 793	1 458

Rörelsemarginal

MSEK	2017*				2017*	2018
	Kv1	Kv2	Kv3	Kv3	Helår	Kv1
Equipment & Service	22,3%	22,6%	23,3%	23,0%	22,8%	22,9%
Tools & Attachments	14,8%	14,3%	13,0%	10,2%	13,1%	12,8%
Epiroc-koncernen	19,1%	18,6%	20,0%	18,1%	18,9%	18,4%

Jämförelsestörande poster i rörelseresultatet

MSEK	2017*				2017*	2018
	Kv1	Kv2	Kv3	Kv3	Helår	Kv1
Förändring i avsättningar för långsiktiga incitamentsprogram	-45	-53	-15	-50	-163	0
Engångskostnader	-	-	-	-	-	-95
Epiroc-koncernen	-45	-53	-15	-50	-163	-95

*Finansiella rapporter före 2018 är sammanslagna.

Kv1

2018

Geografisk fördelning av ordergång och intäkter

Geografisk fördelning av ordergång

MSEK % valutajusterad	2017*				2017*		2018	
	Kv1	Kv2	Kv3	Kv4	Helår	%	Kv1	%
Epiroc-koncernen	8 520	8 662	8 591	8 058	33 831	+21	10 036	+23
Nordamerika	1 967	2 092	1 897	1 657	7 613	+19	2 176	+18
Sydamerika	1 167	1 189	1 105	1 262	4 723	+23	1 488	+35
Europa	2 246	2 190	1 937	2 031	8 404	+21	2 488	+13
Afrika/Mellanöstern	1 033	990	1 339	1 220	4 582	+14	1 478	+45
Asien/Australien	2 107	2 201	2 313	1 888	8 509	+25	2 406	+20
Equipment & Service	6 200	6 323	6 263	5 788	24 574	+25	7 442	+25
Nordamerika	1 371	1 349	1 179	1 008	4 907	+25	1 426	+11
Sydamerika	928	1 015	896	1 062	3 901	+25	1 255	+42
Europa	1 518	1 498	1 280	1 368	5 664	+25	1 662	+12
Afrika/Mellanöstern	690	675	983	881	3 229	+18	1 127	+66
Asien/Australien	1 693	1 786	1 925	1 469	6 873	+28	1 972	+22
Tools & Attachments	2 341	2 270	2 239	2 197	9 047	+12	2 550	+13
Nordamerika	646	701	623	604	2 574	+10	737	+22
Sydamerika	239	174	216	201	830	+13	232	+5
Europa	709	677	646	641	2 673	+14	804	+14
Afrika/Mellanöstern	343	315	358	339	1 355	+5	350	+3
Asien/Australien	404	403	396	412	1 615	+18	427	+11

Geografisk fördelning av intäkter

MSEK % valutajusterad	2017*				2017*		2018	
	Kv1	Kv2	Kv3	Kv4	Helår	%	Kv1	%
Epiroc-koncernen	7 411	7 878	7 611	8 464	31 364	+14	8 233	+15
Nordamerika	1 806	1 722	1 785	1 823	7 136	+14	1 888	+10
Sydamerika	1 100	1 104	969	1 103	4 276	+18	1 024	-2
Europa	1 758	2 108	1 978	2 148	7 992	+14	1 864	+7
Afrika/Mellanöstern	997	1 003	1 037	1 048	4 085	+2	1 103	+16
Asien/Australien	1 750	1 941	1 842	2 342	7 875	+19	2 354	+36
Equipment & Service	5 220	5 495	5 406	6 262	22 383	+17	5 943	+14
Nordamerika	1 126	958	1 084	1 189	4 357	+17	1 173	+8
Sydamerika	827	880	745	859	3 311	+21	813	-5
Europa	1 323	1 564	1 484	1 710	6 081	+20	1 235	-6
Afrika/Mellanöstern	615	647	691	685	2 638	+1	766	+24
Asien/Australien	1 329	1 446	1 402	1 819	5 996	+21	1 956	+43
Tools & Attachments	2 161	2 297	2 140	2 140	8 738	+9	2 245	+6
Nordamerika	649	683	635	546	2 513	+11	700	+14
Sydamerika	189	184	196	213	782	+7	211	+12
Europa	638	694	640	621	2 593	+8	607	-4
Afrika/Mellanöstern	319	324	320	334	1 297	+3	337	+1
Asien/Australien	366	412	349	426	1 553	+12	390	+11

*Finansiella rapporter före 2018 är sammanslagna.

Kv1

2018

Moderbolagets resultaträkning i sammandrag

MSEK	2018	2017*	2017
	Kv 1	Kv 1	Helår
Administrationskostnader	-36	0	-8
Marknadsföringskostnader	-2	-	-
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	-54	-	-6
Rörelseresultat	-92	0	-14
Finansiella intäkter och kostnader	0	0	-1
Bokslutsdispositioner	-	-	15
Resultat före skatt	-92	0	0
Inkomstskatt	20	0	0
Periodens resultat	-72	0	0

*Inga jämförelsesiffror tillgängliga då bolaget inte bedrev någon verksamhet under 2017.

Moderbolagets balansräkning i sammandrag

MSEK	2018	2017	2017
	31 mar	31 mar	31 dec
Summa anläggningstillgångar	45 578	-	45 574
Summa omsättningstillgångar	6 335	39	4 555
Summa tillgångar	51 913	39	50 129
Summa bundet eget kapital	24	24	24
Summa fritt eget kapital	47 797	15	43 886
Summa eget kapital	47 821	39	43 910
Summa avsättningar	166	-	0
Summa långfristiga skulder	0	-	0
Summa kortfristiga skulder	3 926	0	6 219
Summa eget kapital och skulder	51 913	39	50 129

Kv1

2018

Förvärv

Datum	Bolag	Segment	Intäkter MSEK*	Antal anställda*
1 feb 2018	Hy-Performance Fluid Power	Equipment & Service	50	26
3 jan 2018	Rock Drill Services Australia	Equipment & Service	90	37
3 jan 2018	Cate Drilling Solutions	Equipment & Service		35
2 jan 2018	Renegade Drilling Supplies	Tools & Attachments		22
4 juli 2017	Mobilaris MCE AB (34%)**	Equipment & Service	30	20
2 feb 2017	Erkat	Tools & Attachments	110	38

*Årliga intäkter och antal anställda vid förvärvstillfället. För distributörer anges inga intäkter.

**Inte konsoliderat.

Transaktioner med närstående

Transaktioner mellan Atlas Copco-koncernen och Epiroc-koncernen relaterade till belåning och allokering av nettoskulden har klassificerats som närståendetransaktioner. Transaktionerna med aktieägare som har genomförts via eget kapital är presenterade i tabellen Förändringar i eget kapital.

Den 31 mars 2018 erhöll Epiroc AB ett ovillkorat aktieägartillskott om MSEK 4 150 från Atlas Copco AB. Per den 31 mars 2018 var Epiroc-koncernens interna lån från Atlas Copco AB MSEK 3 788. På eller ungefär vid första handelsdagen med Epirocs aktier kommer Epiroc-koncernens interna lån från Atlas Copco att återbetalas och refinansieras med ett externt bryggån och existerande likviditet.

Den 15 mars förföll och löstes de interna valutaderivatet med 3 månaders duration mellan Epiroc Treasury AB och Atlas Copco AB. Den 31 mars 2018 fanns interna valutaderivat mellan Epiroc Treasury AB och Atlas Copco AB med 1 månads duration. Förfalldatum och lösen skedde per den 26 april 2018.

De sammanslagna finansiella rapporterna i årsredovisningen per den 31 december 2017 innehåller kundfordringar och leverantörsskulder som kommer att tas emot och betalas av annan koncernenhet än den enhet som är inkluderad i de sammanslagna finansiella rapporterna.

Finansiella definitioner

Finansiella definitioner finns i prospektet "Upptagande till handel av aktierna i Epiroc Aktiebolag på Nasdaq Stockholm", publicerat i maj 2018. Alternativa nyckeltal finns också presenterade i rapporten, eftersom de bedöms vara viktiga kompletterande mått för bolagets utveckling. Vidare information om hur dessa mått har beräknats finns också i prospektet. Se www.epirocgroup.com/investors.

För mer information

Analytiker och investerare: Ingrid Östhols, Vice President Investor Relations
Media: Ola Kinnander, Media Relations Manager

Tel: 010 755 0106
Tel: 070 347 2455

Finansiell kalender

Kv2 2018 – 19 juli 2018
Kv3 2018 – 24 oktober 2018
Kv4 2018 – 5 februari 2019

Kv1

2018

Epiroc i korthet

Epiroc är en ledande produktivitetspartner för gruv-, infrastruktur- och råvaruindustrin. Med banbrytande teknologi utvecklar och producerar bolaget innovativa borrhöggar, bergbrytnings- och anläggningsutrustning, och tillhandahåller förstklassig service och förbrukningsvaror. Bolaget grundades i Stockholm och har passionerade medarbetare som samarbetar och ger support till kunder i över 150 länder. Mer information finns på www.epirocgroup.com.

Epiroc AB (publ)
Org nr. 556041-2149
Box 4015
131 04 Nacka
Tel: 010 755 0100
www.epirocgroup.com

Finansiell information för åren som slutade den 31 december 2017, 2016 respektive 2015

Sammanlagd resultaträkning

1 januari–31 december Belopp i MSEK	Not	2017	2016	2015
Intäkter	4	31 440	27 102	28 663
Kostnad för sålda varor		-20 157	-18 003	-18 463
Bruttoresultat		11 283	9 099	10 200
Marknadsföringskostnader		-2 280	-2 164	-2 346
Administrationskostnader		-2 121	-1 879	-1 848
Forsknings- och utvecklingskostnader		-795	-662	-861
Övriga rörelseintäkter	7	80	174	189
Övriga rörelsekostnader	7	-217	-20	-161
Andel av intresseföretags och joint ventures resultat	14	-1	0	2
Rörelseresultat	4, 5, 6, 16	5 949	4 548	5 175
Finansiella intäkter	8	232	214	176
Finansiella kostnader	8	-368	-351	-396
Finansnetto		-136	-137	-220
Resultat före skatt		5 813	4 411	4 955
Skattekostnad	9	-1 500	-1 180	-1 384
Nettoresultat		4 313	3 231	3 571
Resultat hänförligt till:				
- moderbolagets ägare		4 313	3 235	3 582
- innehav utan bestämmande inflytande		0	-4	-11
Resultat per aktie före utspädning, SEK	11	3,56	2,67	2,95

Sammanlagen rapport över totalresultat

1 januari–31 december Belopp i MSEK	Not	2017	2016	2015
Årets resultat		4 313	3 231	3 571
Övrigt totalresultat				
Poster som inte kommer att återföras till resultaträkningen				
Omvärderingar av förmånsbestämda planer		65	39	186
Skatt hänförlig till poster som inte kommer att återföras till resultaträkningen		-14	-7	-35
		51	32	151
Poster som kan komma att återföras till resultaträkningen				
Omräkningsdifferenser utlandsverksamheter		-756	1 172	-234
Övrigt totalresultat för året, netto efter skatt	10	-705	1 204	-83
Årets totalresultat		3 608	4 435	3 488
Totalresultat hänförligt till:				
- moderbolagets ägare		3 609	4 438	3 499
- innehav utan bestämmande inflytande		-1	-3	-11

Sammanlagen balansräkning

Belopp i MSEK	Not	31 dec. 2017	31 dec. 2016	31 dec. 2015
TILLGÅNGAR				
Anläggningstillgångar				
Immateriella tillgångar	12	3 121	3 185	3 062
Hyresmaskiner	13	1 215	1 370	1 404
Övriga materiella anläggningstillgångar	13	2 271	2 285	2 398
Andelar i intresseföretag och joint ventures	14	94	15	16
Övriga finansiella tillgångar och fordringar	15	1 101	1 499	1 297
Uppskjutna skattefordringar	9	407	347	435
Summa anläggningstillgångar		8 209	8 701	8 612
Omsättningstillgångar				
Varulager	16	8 272	7 061	7 153
Kundfordringar och andra fordringar	17,18	7 633	6 578	6 122
Skattefordringar		287	63	152
Finansiella tillgångar	15	1 152	7 100	5 918
Likvida medel	19	1 808	481	461
Summa omsättningstillgångar		19 152	21 283	19 806
SUMMA TILLGÅNGAR		27 361	29 984	28 418
EGET KAPITAL				
Aktiekapital		21	20	20
Balanserade vinstmedel inklusive årets resultat		12 081	15 793	14 815
Summa eget kapital hänförligt till moderbolagets ägare		12 102	15 813	14 835
Innehav utan bestämmande inflytande		6	0	94
SUMMA EGET KAPITAL		12 108	15 813	14 929
SKULDER				
Långfristiga skulder				
Räntebärande lån	21	2 250	4 193	4 169
Ersättningar efter avslutad anställning	23	181	253	259
Övriga skulder		10	9	9
Avsättningar	25	279	194	131
Summa långfristiga skulder		2 720	4 649	4 568
Kortfristiga skulder				
Räntebärande skulder	21	4 808	3 674	3 043
Leverantörsskulder		3 966	2 446	2 214
Skatteskulder		436	535	748
Övriga skulder	24	3 053	2 586	2 561
Avsättningar	25	270	281	355
Summa kortfristiga skulder		12 533	9 522	8 921
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		27 361	29 984	28 418

Sammanslagen rapport över förändringar av eget kapital

2017	Eget kapital hänförligt till moderbolagets ägare						
	Aktie- kapital	Övrigt tillskjutet kapital	Om- räknings- reserv	Balanserade vinstmedel inkl. årets resultat	Summa	Innehav utan bestäm- mande inflytande	Summa eget kapital
Belopp i MSEK							
Vid årets början	20	4	937	14 852	15 813	0	15 813
Årets resultat				4 313	4 313		4 313
Övrigt totalresultat för året			-755	51	-704	-1	-705
Årets totalresultat			-755	4 364	3 609	-1	3 608
Utdelning till Atlas Copco				-5 178	-5 178		-5 178
Fondemission	1	-1			0		0
Aktierelaterade ersättningar				-46	-46		-46
Övriga transaktioner med aktieägare				-2 096	-2 096	7	-2 089
Vid årets slut	21	3	182	11 896	12 102	6	12 108

2016	Eget kapital hänförligt till moderbolagets ägare						
	Aktie- kapital	Övrigt tillskjutet kapital	Om- räknings- reserv	Balanserade vinstmedel inkl. årets resultat	Summa	Innehav utan bestäm- mande inflytande	Summa eget kapital
Belopp i MSEK							
Vid årets början	20	4	-234	15 045	14 835	94	14 929
Årets resultat				3 235	3 235	-4	3 231
Övrigt totalresultat för året			1 171	32	1 203	1	1 204
Årets totalresultat			1 171	3 267	4 438	-3	4 435
Utdelning till Atlas Copco				-380	-380		-380
Aktierelaterade ersättningar				-133	-133		-133
Övriga transaktioner med aktieägare				-2 947	-2 947	-91	-3 038
Vid årets slut	20	4	937	14 852	15 813	0	15 813

2015	Eget kapital hänförligt till moderbolagets ägare						
	Aktie- kapital	Övrigt tillskjutet kapital	Om- räknings- reserv	Balanserade vinstmedel inkl. årets resultat	Summa	Innehav utan bestäm- mande inflytande	Summa eget kapital
Belopp i MSEK							
Vid årets början	20	4	-	13 752	13 776	105	13 881
Årets resultat				3 582	3 582	-11	3 571
Övrigt totalresultat för året			-234	151	-83	0	-83
Årets totalresultat			-234	3 733	3 499	-11	3 488
Utdelning till Atlas Copco				-299	-299		-299
Aktierelaterade ersättningar				-135	-135		-135
Övriga transaktioner med aktieägare				-2 006	-2 006		-2 006
Vid årets slut	20	4	-234	15 045	14 835	94	14 929

Sammanlagen kassaflödesanalys

1 januari–31 december Belopp i MSEK	Not	2017	2016	2015
Kassaflöde från den löpande verksamheten				
Rörelseresultat		5 949	4 548	5 175
Justering för:				
Av- och nedskrivningar	12, 13	1 254	1 217	1 397
Realisationsresultat och övriga ej kassaflödespåverkande poster		-133	-349	-251
Finansnetto, erhållet/betalt		-344	-40	23
Betald skatt		-666	-511	-294
Pensionsfinansiering och utbetalning av pension till anställda		-90	-67	-45
Kassaflöde före förändring av rörelsekapital		5 970	4 798	6 005
Förändring av:				
Varulager		-1 415	838	472
Rörelsefordringar		-1 087	22	-110
Rörelseskulder		2 079	35	55
Förändring av rörelsekapital		-423	895	417
Ökning av hyresmaskiner		-793	-677	-899
Försäljning av hyresmaskiner		422	386	335
Nettokassaflöde från den löpande verksamheten		5 176	5 402	5 858
Kassaflöde från investeringsverksamheten				
Investeringar i övriga materiella anläggningstillgångar		-424	-293	-368
Försäljning av övriga materiella anläggningstillgångar		70	58	453
Investeringar i immateriella tillgångar	12	-289	-287	-313
Förvärv av dotterföretag	3	-137	-	-
Investeringar i övriga finansiella tillgångar, netto ¹⁾		6 323	-1 283	-2 947
Nettokassaflöde från investeringsverksamheten		5 543	-1 805	-3 175
Kassaflöde från finansieringsverksamheten				
Förvärv av innehav utan bestämmande inflytande		6	-91	-
Utbetald utdelning till Atlas Copco		-5 178	-380	-299
Förändring av räntebärande skulder		-889	510	433
Nettokassaflöde från finansieringsverksamheten		-6 061	39	134
Årets nettokassaflöde		4 658	3 636	2 817
Likvida medel vid årets början		481	461	530
Valutakursdifferens i likvida medel		-39	39	-27
Övrigt kassaflöde från transaktioner med aktieägare		-3 292	-3 655	-2 859
Likvida medel vid årets slut	19	1 808	481	461

1) Det ökade kassaflödet från investeringsverksamheten under 2017 är huvudsakligen relaterat till en minskning av medel placerade i Atlas Copcos cash-pool.

Noter

1. Väsentliga redovisningsprinciper

Väsentliga redovisningsprinciper

De sammanslagna finansiella rapporterna omfattar Epiroc AB, moderbolaget ("Bolaget"), och dess dotterföretag (tillsammans "Koncernen" eller Epiroc) och Koncernens andelar i intresseföretag och joint ventures. Epiroc AB har huvudkontor i Nacka, Sverige. De finansiella rapporterna godkändes för utfärdande av styrelsen den 25 maj 2018.

Grund för upprättande

De sammanslagna finansiella rapporterna har upprättats i enlighet med de av EU godkända International Financial Reporting Standards (IFRS). Rapporterna är också upprättade enligt den svenska rekommendationen RFR 1 "Kompletterande redovisningsregler för koncerner" och tillämpliga uttalanden utfärdade av Rådet för finansiell rapportering. Dessa kräver vissa ytterligare upplysningar för svenska koncernredovisningar som är upprättade enligt IFRS.

IFRS behandlar inte särskilt upprättandet av sammanslagna finansiella rapporter. Termen "sammanslagna finansiella rapporter" avser den finansiella information som upprättas genom att slå samman finansiell information för enheter under gemensamt bestämmande inflytande som inte motsvarar definitionen av koncern enligt IFRS 10. De sammanslagna finansiella rapporterna är avsedda att presentera Epirocs historiska finansiella information. Ett viktigt krav vid upprättandet av dessa sammanslagna finansiella rapporter är att alla företag står under gemensamt bestämmande inflytande via Atlas Copco AB:s ägande.

Bildandet av Epiroc-koncernen bestod av transaktioner mellan företag som står under gemensamt bestämmande inflytande. Eftersom dessa transaktioner inte omfattas av någon IFRS-standard har en lämplig redovisningsprincip tillämpats enligt IAS 8. En lämplig och etablerad metod är att använda tidigare redovisat värde (det tidigare företagets redovisningsgrund), vilken är den princip som Epiroc-koncernen har tillämpat. Kort sagt innefattar metoden att tillgångar och skulder för enheterna som utgör Epiroc-koncernen har slagits samman och redovisats baserat på de redovisade värden de motsvarar i Atlas Copco AB:s koncernredovisning från och med datumet som de blev en del av Atlas Copco-gruppen.

Dessa sammanslagna finansiella rapporter är Epirocs första finansiella rapporter som är upprättade enligt IFRS. IFRS 1 behandlar inte effekt på värderingen av tillgångar och skulder men Epiroc-koncernen har valt att i de finansiella rapporterna använda det frivilliga undantaget i IFRS 1 att ange omräkningsdifferenserna till noll i den ingående balansen för 2015.

Med tanke på att inte bara separata juridiska enheter överfördes som del av bildandet av Epiroc, utan också delar av juridiska enheter, har följande överväganden beaktats vid upprättandet av de sammanslagna finansiella rapporterna för att fastställa vilka tillgångar, skulder, intäkter och kostnader samt kassaflöden som är inkluderade. De redovisningsprinciper som beskrivs nedan har, såvida inte annat anges, tillämpats konsekvent för samtliga presenterade perioder och för alla företag som omfattas av de sammanslagna finansiella rapporterna.

Fördelning av intäkter och kostnader

Grunden för fördelning av intäkter och kostnader på Epiroc har främst varit Atlas Copcos operativa rapportering. Atlas Copco har genomfört en intern kostnadsfördelning i vilken centrala kostnader, bland annat IT- och HR-funktioner samt andra personalkostnader, har belastat varje rörelsesegment. Följden är att hänförliga kostnader för rörelsesegmenten som nu utgör Epiroc har inkluderats i de samman-

slagna finansiella rapporterna. Tidigare ej fördelade centrala kostnader i Atlas Copco, som aktierelaterade ersättningar, har fördelats på Epiroc med användning av relevant fördelningsnyckel.

Pensionsförpliktelser

Pensionsförpliktelser och hänförliga förvaltningstillgångar har redovisats i de sammanslagna finansiella rapporterna baserat på de beräknade förpliktelserna enligt IAS 19 för enskilda personer och de enskilda pensionsförpliktelserna för tidigare ledande befattningshavare som överfördes till Epiroc-koncernen.

Finansiella kostnader och kapitalstruktur

Finansiella kostnader som debiteras Epirocs företag baseras på faktiska låne- och räntekostnader som ska betalas till Atlas Copcos centrala treasuryfunktion för de företag som var separata juridiska enheter under de tidigare perioderna och nu ingår i Epiroc-koncernen. För juridiska enheter som har delats mellan Epirocs och Atlas Copcos verksamheter, som kommer att fortsätta vara en del av Atlas Copco AB-gruppen, har inga finansiella poster inkluderats i de historiska finansiella rapporterna på grund av det inte varit möjligt att inhämta denna information på ett tillförlitligt sätt.

Epiroc-koncernens historiska kapitalstruktur är inte nödvändigtvis representativ för kapitalstrukturen i ett separat företag.

Inkomstskatt

I de sammanslagna finansiella rapporterna redovisats skatt baserat på skattepliktigt resultat som genererats av de företag som ingår i de sammanslagna finansiella rapporterna. Skatter och eventuell skatteutjämning har redovisats som transaktioner med aktieägare, vilket är förenligt med hur erhållna och lämnade koncernbidrag redovisas.

Resultat per aktie

Beräkningen av resultat per aktie i dessa sammanslagna finansiella rapporter baseras på Epirocs nettoresultat för året hänförligt till moderbolagets aktieägare, dividerat med antal aktier under året.

Transaktioner med aktieägare

Koncernbidrag och transaktioner mellan Atlas Copco och Epiroc utan ersättning har redovisats i eget kapital som Övriga transaktioner med aktieägare. Företagsinterna transaktioner med Atlas Copco i den ordinarie verksamheten har redovisats som externa. Mer information finns i not 28 Närstående.

Segment

Epirocs företagsledning övervakar verksamheten ur ett produkt- och tjänsteperspektiv, det vill säga rörelsesegment. Epiroc har beslutat att, enligt IFRS 8 Rörelsesegment, slå samman rörelsesegmenten i två segment för vilka information ska lämnas, Equipment & Service och Tools & Attachments.

Grund för konsolidering

Koncernens resultat- och balansräkningar omfattar alla företag över vilka Bolaget eller Atlas Copco AB direkt eller indirekt utövar ett bestämmande inflytande. Ett bestämmande inflytande föreligger när Bolaget eller Atlas Copco AB har kontroll över ett företag, exponeras för, eller har rätten till rörlig avkastning från sitt engagemang i företaget och kan påverka avkastningen med hjälp av sitt bestämmande inflytande. Normalt bygger bestämmande inflytande och

1. Väsentliga redovisningsprinciper, forts.

därmed konsolidering på ägande. I några få undantagsfall bygger konsolidering på avtal som ger Koncernen bestämmande inflytande i ett företag.

Koncerninterna mellanhavanden och interna intäkter och kostnader som uppkommer vid koncerninterna transaktioner elimineras i sin helhet vid upprättandet av Koncernens finansiella rapporter. Vinster och förluster från koncerninterna transaktioner som redovisas bland tillgångar, till exempel varulager och anläggningstillgångar, elimineras i sin helhet, men förluster bara i den mån det inte föreligger något nedskrivningsbehov.

Rörelseförvärv

Rörelseförvärv utöver bildandet av Epiroc-koncernen redovisas enligt förvärvsmetoden. Rörelseförvärv betraktas som en transaktion i vilken Koncernen direkt förvärvar dotterföretagets tillgångar och övertar dess skulder. Per förvärvstidpunkten – det datum då bestämmande inflytande erhålls – redovisas varje identifierbar förvärvat tillgång och skuld till sitt verkliga värde. Erlagd köpeskilling, värderad till verkligt värde, innefattar tillgångar som överlåts av Koncernen, uppkomna skulder till de tidigare ägarna av det förvärvade företaget och egetkapitalandelar som Koncernen utfärdar i utbyte mot bestämmande inflytande i det förvärvade företaget. Efterföljande ändringar i verkligt värde redovisas i årets resultat, såvida den villkorade köpeskillingen inte klassificeras som eget kapital. Koncernens transaktionskostnader i samband med ett rörelseförvärv kostnadsförs när de uppkommer.

Goodwill beräknas som summan av transfererad köpeskilling, beloppet för eventuellt innehav utan bestämmande inflytande i det förvärvade företaget och det verkliga värdet på Koncernens tidigare egetkapitalandel i det förvärvade företaget (om sådant innehav fanns) minus nettot av beloppen per förvärvstidpunkten på de identifierbara förvärvade tillgångarna och övertagna skulderna.

Innehav utan bestämmande inflytande värderas vid första redovisningstillfället antingen

- till verkligt värde, eller
- till innehavets proportionella andel av det verkliga värdet på identifierbara nettotillgångar.

Efterföljande resultat hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande fördelas på innehavet utan bestämmande inflytande även om detta innebär att det uppstår en underskottsposition för innehavet i fråga. Förvärv av innehav utan bestämmande inflytande redovisas som en transaktion mellan eget kapital hänförligt till moderbolagets ägare och innehav utan bestämmande inflytande. Skillnaden mellan erlagd köpeskilling och den proportionella andelen av de förvärvade nettotillgångarna redovisas i eget kapital. För uppgifter om förvärv under året, se not 3.

Intresseföretag och joint ventures

Ett intresseföretag är ett företag i vilket Koncernen har ett betydande, men inte bestämmande, inflytande över ekonomiska och operativa strategier. När Koncernen innehar 20–50 procent av rösterna anses ett betydande inflytande föreligga, såvida inte annat klart kan påvisas. Ett joint venture är ett företag över vilket Koncernen har gemensamt bestämmande inflytande, genom avtal med en eller flera parter. Innehav i intresseföretag och joint ventures redovisas enligt kapitalandelsmetoden. Det innebär att de redovisade värdena för innehav i intresseföretag eller joint ventures motsvarar Koncernens andel av redovisat eget kapital i intresseföretaget eller joint venture-företaget, eventuell goodwill och eventuella övriga kvarvarande justeringar till verkligt värde som redovisats per förvärvstidpunkten.

"Andelar av intresseföretags och joint ventures resultat", som redovisas i resultaträkningarna, utgörs av Koncernens andel av

intresseföretagets och joint venture-företagets resultat efter skatt justerat för eventuella avskrivningar, nedskrivningar och andra justeringar som uppkommit på grund av eventuella kvarstående justeringar till verkligt värde som redovisats vid förvärvstidpunkten. Utdelning från ett intresseföretag eller joint venture minskar innehavets redovisade värde. Koncernens andel av realiserade vinster och förluster vid transaktioner med intresseföretag eller joint ventures elimineras, förluster emellertid enbart i den mån det inte föreligger ett nedskrivningsbehov hos tillgången. När Koncernens andel av förluster i ett intresseföretag eller joint venture motsvarar eller överstiger dess innehav i intresseföretaget redovisar inte Koncernen ytterligare förluster såvida inte Koncernen har påtagit sig förpliktelser eller gjort utbetalningar å intresseföretagets vägnar.

Funktionell valuta och omräkning av utländsk valuta

De finansiella rapporterna redovisas i svenska kronor (SEK) som är Epiroc AB:s funktionella valuta och även rapporteringsvaluta för Koncernens finansiella rapportering. Såvida inte annat anges redovisas beloppen i miljoner svenska kronor (SEK).

Transaktioner i utländsk valuta omräknas till den valutakurs som gällde vid tidpunkten för transaktionen. Icke-monetära poster som är redovisade till anskaffningsvärde är rapporterade med användning av valutakursen per datumet för transaktionen och icke-monetära poster som redovisas till verkligt värde är rapporterade till den kurs som rådde när de verkliga värdena fastställdes. Materiella och immateriella tillgångar, varulager och förskottsbetalningar är exempel på icke-monetära poster. Fordringar och skulder och andra monetära poster i utländsk valuta omräknas till balansdagens kurs. Valutavinst och valutaförluster hänförliga till kundfordringar och leverantörsskulder samt andra rörelsefordringar och rörelseskulder redovisas i "Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader" och valutakursvinster och förluster hänförliga till övriga finansiella tillgångar och finansiella skulder ingår i "Finansiella intäkter och kostnader". Valutakursdifferenser vid omräkning till funktionell valuta redovisas i "Övrigt totalresultat" i följande fall:

- omräkning av en finansiell skuld identifierad som säkring av en nettoinvestering i en utlandsverksamhet,
- omräkning av koncerninterna fordringar på eller skulder till en utlandsverksamhet som i allt väsentligt är del av nettoinvesteringen i utlandsverksamheten,
- kassaflödessäkringar av valutarisk i den utsträckning som säkringen är effektiv.

I de finansiella rapporterna omräknas balansräkningar för utländska dotterföretag till SEK med de valutakurser som gällde vid rapportperiodens slut och resultaträkningarna omräknas till rapportperiodens genomsnittskurser. Omräkningsdifferenser som uppstår vid sådan valutaomräkning redovisas i "Övrigt totalresultat" och ackumuleras i omräkningsreserven i eget kapital. Valutakurser för de viktigaste valutorna som använts i Koncernens finansiella rapporter återfinns i not 27.

Segmentrapportering

Ett rörelsesegment är en del av Koncernen som bedriver verksamhet från vilken den kan generera intäkter och ådra sig kostnader, vars rörelseresultat regelbundet granskas av företagets högste verkställande beslutsfattare som underlag för beslut om fördelning av resurser till segmentet och bedömning av dess resultat, och för vilken det finns fristående finansiell information tillgänglig. Epirocs företagsledning övervakar verksamheten uppdelat på divisioner som motsvarar Koncernens rörelsesegment. Rörelsesegments rörelseresultat följs regelbundet upp av Koncernens VD och koncernchef (som anses vara högste verkställande beslutsfattare) i syfte att fatta beslut om hur resurser ska fördelas på rörelsesegmenten och

1. Väsentliga redovisningsprinciper, forts.

bedöma deras resultat. I Koncernens finansiella rapporter har rörelsesegmenten slagits samman i två segment för vilka information ska lämnas, Equipment & Service och Tools & Attachments, enligt IFRS 8. Se även not 4.

Intäktsredovisning

Intäkter värderas till verkligt värde av vad som erhållits eller kommer att erhållas, efter avdrag för omsättningsskatt, uppskattade kundreturer, rabatter samt andra likartade avdrag. Se not 4 för ytterligare information om intäkter uppdelade i segment eller efter geografiskt område.

Försäljning av varor

Intäkter från varuförsäljning redovisas när de väsentliga ekonomiska risker och fördelar som är förknippade med varornas ägande överförs till köparen, det vill säga när Koncernen varken behåller rätten att avyttra varorna eller innehar faktisk kontroll över de sålda varorna, det är sannolikt att betalning kommer att erhållas och intäkten och de hänförliga kostnaderna kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. När produkten kräver installation och detta utgör en betydande del av avtalet redovisas intäkten när installationen har slutförts. Intäkter redovisas inte för åtaganden om återköp om avtalets innebörd är att de risker och fördelar som är förknippade med ägande inte har överförs till köparen. Inga intäkter redovisas om det råder betydande osäkerhet angående risken för återlämnande av varor.

Utförande av tjänster

Intäkter från tjänster redovisas med hänvisning till färdigställandegraden för kontraktet. Färdigställandegraden fastställs utifrån nedlagda utgifter jämfört med totala beräknade utgifter för uppdraget. När utfallet för ett servicekontrakt inte kan uppskattas på ett tillförlitligt sätt redovisas intäkter i den mån det finns uppkomna kostnader som väntas kunna återvinnas. När det är sannolikt att de totala kontraktskostnaderna kommer att överstiga de totala intäkterna redovisas den förväntade förlusten omedelbart som en kostnad. När tjänster utgörs av ett obestämt antal aktiviteter under servicekontraktets löptid redovisas intäkterna linjärt.

Maskinuthyrning

Hysesintäkter från hyresmaskiner redovisas linjärt över hyresperioden. Försäljning av hyresmaskiner redovisas som intäkt när de väsentliga ekonomiska risker och fördelar som är förknippade med ägandet överförs till köparen. Det redovisade värdet för de sålda hyresmaskinerna redovisas som kostnad för sålda varor. Investeringar i och försäljning av hyresmaskiner ingår i kassaflödet från den löpande verksamheten.

Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader

Kommissioner och royaltyavgifter redovisas enligt periodiseringsprincipen, utifrån avtalets ekonomiska innebörd. Vinster eller förluster vid utrangering eller avyttring av en anläggningstillgång fastställs genom jämförelse av erhållna intäkter från avyttringen med det redovisade värdet för anläggningstillgången. Sådana intäkter och kostnader redovisas netto under "Övriga rörelseintäkter" eller "Övriga rörelsekostnader". Se även not 7.

Finansiella intäkter och kostnader

Ränteutgifter och räntekostnader redovisas i årets resultat genom tillämpning av effektivräntemetoden. Utdelning redovisas i årets resultat per det datum Koncernens rätt att erhålla betalningen fastställts. Se även not 8.

Inkomstskatter

Inkomstskatter innefattar både aktuella och uppskjutna skatter. Inkomstskatter redovisas i årets resultat om inte den underliggande transaktionen redovisas i "Övrigt totalresultat" eller i eget kapital, i vilket fall motsvarande skatt redovisas enligt samma princip. En aktuell skatteskuld eller skattefordran redovisas för uppskattade skatteskulder eller skatteåterbärningar för det aktuella året eller tidigare år. Uppskjuten skatt redovisas genom användning av balansräkningsmetoden. Uppskjuten skatt beräknas på skillnader mellan redovisade värden i balansräkningen och skattemässiga värden, s.k. temporära skillnader, samt balanserade outnyttjade underskottsavdrag och andra skattemässiga avdrag. Temporära skillnader hänförliga till följande tillgångar och skulder har inte beaktats: den första redovisningen av goodwill, den första redovisningen (annan än vid rörelseförvärv) av tillgångar och skulder som varken påverkar redovisat eller skattepliktigt resultat samt skillnader hänförliga till innehav i dotterföretag, intresseföretag och joint ventures i den mån de sannolikt inte kommer att återföras inom överskådlig framtid, och för vilka Bolaget kan styra tidpunkten för återföringen av de temporära skillnaderna. En uppskjuten skattefordran redovisas bara i den mån det är sannolikt att det kommer att gå att utnyttja denna fordran mot framtida skattepliktiga resultat. Uppskjuten skatt beräknas med tillämpning av de skattesatser som är beslutade eller i praktiken beslutade per balansdagen för respektive skattesubjekt. Uppskjutna skattefordringar och skatteskulder kvittas när det finns en legal rätt att kvitta aktuella skattefordringar mot aktuella skatteskulder samt när skatterna debiteras av en och samma skattemyndighet och när Koncernen avser att betala de aktuella skattefordringarna och -skulderna med ett nettobelopp. För uppgifter om Koncernens skatter, se not 9.

Resultat per aktie

Resultat per aktie före utspädning beräknas utifrån årets resultat hänförligt till moderbolagets ägare och antalet utestående aktier justerat för eventuell efterföljande aktiesplit som skett före utfärdandet av de finansiella rapporterna. Resultat per aktie efter utspädning beräknas utifrån årets resultat hänförligt till moderbolagets ägare och antalet utestående aktier efter utspädning. Det finns inga utestående instrument som innebär en utspädningseffekt.

Utspädningseffekter uppkommer på grund av aktieoptioner som kan regleras med aktier eller enligt de anställdas val av aktier eller kontanter i de aktierelaterade incitamentsprogrammen. Aktieoptioner har en utspädningseffekt när den genomsnittliga aktiekursen under perioden överstiger optionernas lösenpris. När utspädningseffekten beräknas justeras lösenpriset med värdet på framtida tjänster hänförliga till optionerna. Se även not 11.

Immateriella tillgångar

Goodwill

Goodwill redovisas till anskaffningsvärde, enligt vad som fastställts vid förvärvstidpunkten för en verksamhet (se "Rörelseförvärv"), efter avdrag för eventuella ackumulerade nedskrivningar. Goodwill fördelas på de kassagenererande enheter som väntas gynnas av rörelseförvärvets synergieffekter. Epirocs rörelsesegment har identifierats som kassagenererande enheter. Nedskrivningsbehovet provas minst en gång per år eller när det finns tecken på att det behöver provas. Goodwill redovisas som en immateriell tillgång med obestämbar nyttjandeperiod.

Teknikbaserade immateriella tillgångar

Utgifter för forskning kostnadsförs när de uppkommer. Forskningsprojekt som förvärvats som del av rörelseförvärv redovisas vid första redovisningstillfället till verkligt värde per förvärvstidpunkten. Efter

1. Väsentliga redovisningsprinciper, forts.

det första redovisningstillfället redovisas forskningsprojekt till anskaffningsvärde efter avdrag för av- och nedskrivningar. Utgifter för utveckling kostnadsförs när de uppkommer, såvida inte utvecklingsaktiviteterna uppfyller villkoren för att aktiveras, det vill säga

- produkten eller processen som utvecklas bedöms vara tekniskt och kommersiellt gångbar, och
- Koncernen har avsikt och förmåga att färdigställa och sälja eller använda produkten eller processen.

De utgifter som aktiveras innefattar utgifter för material, direkt lön och andra direkt till projektet hänförliga utgifter. Aktiverade utvecklingsutgifter redovisas till anskaffningsvärde efter avdrag för ackumulerade av- och nedskrivningar. Avskrivningar avseende FoU-utgifter 2017, 2016 respektive 2015 uppgick till 265 (215 (299)). De har redovisats som del av FoU-kostnaderna i resultaträkningen eftersom Koncernen övervakar FoU-funktionen som helhet.

Varumärken

Koncernens förvärvade varumärken aktiveras baserat på deras verkliga värde vid förvärvstidpunkten och redovisas därefter till anskaffningsvärde efter avdrag för ackumulerade av- och nedskrivningar.

Marknads- och kundrelaterade immateriella tillgångar

Förvärvade marknads- och kundrelaterade immateriella tillgångar aktiveras baserat på deras verkliga värde vid förvärvstidpunkten och redovisas till anskaffningsvärde efter avdrag för ackumulerade av- och nedskrivningar.

Övriga immateriella tillgångar

Förvärvade immateriella tillgångar avseende kontraktbaserade rättigheter som licenser eller franchiseavtal aktiveras baserat på deras verkliga värde vid förvärvstidpunkten och redovisas till anskaffningsvärde efter avdrag för ackumulerade av- och nedskrivningar. Utgifter för internt upparbetad goodwill, varumärken och liknande poster kostnadsförs när de uppkommer. Förändringar i Koncernens immateriella tillgångar under året beskrivs i not 12.

Materiella anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde efter avdrag för ackumulerade av- och nedskrivningar. Anskaffningsvärdet för en materiell anläggningstillgång innefattar inköpspris, tullar samt kostnader direkt hänförliga till att bringa tillgången på plats och i skick att användas. Anskaffningsvärdet innefattar också i tillämpliga fall nedmontering och bortforslande av tillgången i framtiden. Lånekostnader för tillgångar som tar en avsevärd tid att färdigställa för avsedd användning läggs till i anskaffningsvärdet fram tills att tillgångarna i allt väsentligt är färdiga för avsedd användning eller försäljning och skrivs därefter av. Koncernen aktiverar utgifter vid det första redovisningstillfället och vid utbyte av betydande delar av materiella anläggningstillgångar, om det är sannolikt att de framtida ekonomiska fördelar som är förknippade med tillgången kommer Koncernen till del och anskaffningsvärdet kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. Alla andra utgifter redovisas som kostnader i årets resultat den period de uppkommer.

Hyresmaskiner

Hyresflottan består av borrhplattformar, gruvtruckar, lastare och i mindre utsträckning hydrauliska verktyg, simulatorer och annan gruv- och anläggningsutrustning. Hyresmaskinerna redovisas vid det första redovisningstillfället till anskaffningsvärde och skrivs av över den beräknade nyttjandeperioden. Hyresmaskiner skrivs av till ett restvärde som uppgår till 0–10 procent av anskaffningsvärdet.

Avskrivningar

Avskrivningar beräknas utifrån anskaffningsvärde genom tillämpning av linjär avskrivning över tillgångens uppskattade nyttjandeperiod. Delar av materiella anläggningstillgångar, vars anskaffningsvärde är betydande i förhållande till tillgångens totala anskaffningsvärde, skrivs av separat när delarnas nyttjandeperioder inte överensstämmer med nyttjandeperioderna för tillgångens övriga delar.

Följande nyttjandeperioder används vid avskrivningar:

Teknikbaserade immateriella tillgångar 3–15 år
 Varumärken 5–10 år
 Marknads- och kundrelaterade immateriella tillgångar 5–10 år
 Byggnader 25–50 år
 Maskiner och inventarier 3–10 år
 Fordon 4–5 år
 Datorutrustning, maskin- och programvara 3–10 år
 Hyresmaskiner 3–8 år

Nyttjandeperioderna och restvärdena omprövas årligen eller mer frekvent om det finns tecken på ett nedskrivningsbehov. Mark, tillgångar under uppförande och goodwill skrivs inte av. För ändringar i Koncernens materiella anläggningstillgångar, se not 13.

Leasing

Koncernen agerar både som leasegivare och leasetagare. Leasingavtal klassificeras som antingen finansiella leasingavtal eller operationella leasingavtal. Ett finansiellt leasingavtal föreligger då de ekonomiska risker och fördelar som är förknippade med ägande i all väsentlighet har överförts till leasetagaren. Om detta inte är fallet redovisas leasingavtalet som ett operationellt leasingavtal.

Koncernen som leasetagare

Ett finansiellt leasingavtal medför att leasetagaren redovisar den leasade anläggningstillgången som en tillgång i balansräkningen. Initialt redovisas en motsvarande skuld. Vid det första redovisningstillfället värderas den leasade tillgången till ett belopp motsvarande det lägre av dess verkliga värde och nuvärdet av framtida minimileaseavgifter. Anläggningstillgångar nyttjade enligt finansiella leasingavtal skrivs av över uppskattad nyttjandeperiod, medan leasingavgifterna redovisas som ränta och amortering av leasing-skulden. Vid operationella leasingavtal redovisar inte leasetagaren den leasade tillgången i balansräkningen. Leasingavgiften för operationella leasingavtal fördelas linjärt över leasingperioden i resultaträkningen.

Koncernen som leasegivare

I de fall där Koncernen är leasegivare enligt ett operationellt leasingavtal klassificeras tillgången som hyresmaskin. Tillgången omfattas av Koncernens avskrivningsprinciper. Leasingavgifterna redovisas i årets resultat linjärt över leasingperioden. Vid finansiella leasingavtal där Koncernen är leasegivare, redovisas transaktionen som en försäljning och en leasingfordran, bestående av de framtida minimileaseavgifterna och eventuella restvärden som garanteras till leasegivaren. Leasingavgifter redovisas som ränteintäkt och återbetalning av leasingfordringen. Se även not 22.

Nedskrivning av icke-finansiella tillgångar

Det redovisade värdet på Koncernens icke-finansiella tillgångar provas åtminstone varje balansdag för att fastställa om det finns någon indikation på ett nedskrivningsbehov. Om det finns en sådan indikation, uppskattas återvinningsvärdet för tillgången. En nedskrivning redovisas när en tillgångs eller kassagenererande enhets redovisade värde överstiger återvinningsvärdet (det vill säga det högsta av verkligt värde minus försäljningskostnader och nyttjande-

1. Väsentliga redovisningsprinciper, forts.

värde). Vid bedömning av nyttjandevärde diskonteras uppskattade framtida kassaflöden med en diskonteringsfaktor som beaktar aktuella marknadsbedömningar av pengars tidsvärde och de risker som är hänförliga till tillgången eller den kassagenererande enheten. När det gäller prövning av nedskrivningsbehovet grupperas tillgångar i kassagenererande enheter, vilka är den minsta grupp av tillgångar som genererar kassaflöden som är väsentligen oberoende från kassaflöden från andra tillgångar eller grupper av tillgångar. Nedskrivningar redovisas i årets resultat. En nedskrivning som avser goodwill återförs inte. När det gäller andra tillgångar prövas nedskrivningar under tidigare perioder per varje rapportdag för möjlig återföring av nedskrivningen.

Varulager

Varulager värderas till det lägsta av anskaffningsvärde och nettoförsäljningsvärde. Nettoförsäljningsvärdet är det uppskattade försäljningspriset för varor i lager minus uppskattade kostnader för färdigställande och försäljning. Varulagret redovisas enligt först in-, först ut-principen och innefattar kostnader för anskaffning och för att bringa varorna till deras aktuella plats och skick. Egentillverkade lagervaror och produkter i arbete innefattar en rimlig andel av tillverkningsomkostnaderna baserat på normal kapacitet. Varulager redovisas netto efter avdrag för inkurans och internvinster uppkomna vid leveranser från produktionsbolag till marknadsbolag. Se även not 16.

Eget kapital

Aktier som utfärdas av Bolaget klassificeras som eget kapital. Tillkommande kostnader som är direkt hänförliga till emissionen av stamaktier och aktieoptioner redovisas som en avdragspost i eget kapital efter avdrag för eventuella skatteeffekter. När aktier som är klassificerade som eget kapital återköps, redovisas beloppet för erlagd köpeskilling som en reduktion av eget kapital, efter avdrag för eventuella skatteeffekter. Återköpta aktier klassificeras som egna aktier och redovisas som en avdragspost under eget kapital. När egna aktier därefter säljs eller återutges, redovisas erhållet belopp som en ökning av eget kapital och det överskott eller underskott som blir följden av transaktionen överförs till eller från övrigt tillskjutet kapital.

Avsättningar

Avsättningar redovisas när

- Koncernen har en legal eller informell förpliktelse (till följd av en inträffad händelse),
- det är sannolikt att Koncernen kommer att behöva reglera förpliktelsen, och
- beloppet för förpliktelsen kan uppskattas på ett tillförlitligt sätt.

En avsättning görs med det belopp som är den bästa uppskattningen av det belopp som krävs för att reglera den befintliga förpliktelsen på balansdagen.

Om effekten av pengars tidsvärde är väsentlig fastställs avsättningen genom diskontering av förväntade framtida kassaflöden från uppskattade utgifter. Avsättningar för produktgarantier redovisas som kostnad för sålda varor i samband med att produkterna säljs, baserat på en uppskattad kostnad utifrån historiska data gällande nivån för reparationer och ersättningsprodukter. En avsättning för omstrukturering redovisas när en utförlig och formell omstruktureringsplan har fastställts av Koncernen och när denna antingen har påbörjats eller har gjorts allmänt känd.

Befintliga förpliktelser som uppstår på grund av förlustbringande kontrakt redovisas som avsättningar. Ett förlustbringande kontrakt antas föreligga när Koncernen har ett kontrakt enligt vilket de oundvikliga kostnaderna för att uppfylla kontraktets förpliktelser

överstiger de ekonomiska fördelarna som kontraktet väntas ge. Innan en avsättning kan fastställas redovisar Koncernen eventuella nedskrivningar på den tillgång som är förknippad med kontraktet. För uppgifter om avsättningar, se not 25.

Ersättningar efter avslutad anställning

Planer för ersättning efter avslutad anställning klassificeras antingen som avgiftsbestämda eller förmånsbestämda planer. Vid en avgiftsbestämd plan betalar Koncernen fastställda avgifter till en separat juridisk enhet och har inte någon legal eller informell förpliktelse att betala ytterligare avgifter om fonden inte har tillräckligt med tillgångar för att betala samtliga ersättningar till anställda. Avgifter till avgiftsbestämda planer kostnadsförs när de anställda tillhandahåller tjänster till företaget som berättigar till ersättningen. Övriga planer för ersättning efter avslutad anställning är förmånsbestämda planer och det är Koncernens förpliktelse att tillhandahålla avtalade förmåner till nuvarande och tidigare anställda. Nettoförpliktelsen för förmånsbestämda planer beräknas genom en uppskattning av de framtida förmåner som intjänats under tidigare och innevarande perioder. Beloppet diskonteras för att fastställa nuvärdet och reduceras med det verkliga värdet för eventuella förvaltningstillgångar. Fonderade planer med nettotillgångar, det vill säga planer med tillgångar som överstiger förpliktelserna, redovisas som långfristiga finansiella tillgångar. Kostnaden för den förmånsbestämda planen beräknas genom tillämpning av den s.k. Projected Unit Credit Method, vilken innebär att kostnaden fördelas över den anställdes tjänstgöringsperiod. Beräkningen utförs varje år av oberoende aktuarier som använder aktuariella antaganden om personalomsättning, livslängd, framtida ökning av löner och sjukvårdskostnader. Förändringar i aktuariella antaganden, erfarenhetsbaserade justeringar av förpliktelser och ändringar av verkligt värde på förvaltningstillgångar leder till omvärderingar och redovisas i "Övrigt totalresultat". Varje kvartal görs en omvärdering i syfte att justera nuvärdet för pensionskulder och verkligt värde för pensions-tillgångar mot "Övrigt totalresultat". Nettoränta på förmånsbestämda förpliktelser och förvaltningstillgångar redovisas som ränteutgifter eller räntekostnader. Se även not 23.

Aktierelaterade ersättningar

Koncernen kommer att ha aktierelaterade incitamentsprogram, bestående av personaloptioner och syntetiska personaloptioner, som kan komma att erbjudas till vissa anställda beroende på befattning och utförd prestation. Dessutom kan styrelsen komma att erbjudas syntetiska aktier.

Anställda på Epiroc deltar i vissa aktierelaterade incitamentsprogram som erbjuds av Atlas Copco. Kostnaden för aktieoptionerna i de sammanslagna finansiella rapporterna har redovisats enligt samma principer som i Atlas Copco, enligt följande: Det verkliga värdet på personaloptioner som endast kan regleras med aktier (egetkapitalinstrumentreglerade) redovisas som en personalkostnad med en motsvarande ökning av eget kapital. Verkligt värde, som beräknas per tilldelningstidpunkten genom tillämpning av Black-Scholes modell, redovisas som en personalkostnad över intjänandeperioden. Det belopp som redovisas som en kostnad justeras för att återspegla det faktiska antalet aktieoptioner som intjänats. Det verkliga värdet på de syntetiska optionerna, syntetiska aktierna och optionerna för vilka det finns ett val för de anställda att reglera dem med aktier eller kontanter redovisas enligt principer för aktierelaterade ersättningar som regleras med kontanter. Dessa innebär att värdet redovisas som en personalkostnad med en motsvarande ökning av skulder. Verkligt värde, som beräknas per tilldelningstidpunkten och sedan räknas om per varje balansdag genom tillämpning av Black-Scholes modell, periodiseras och redovisas som en

1. Väsentliga redovisningsprinciper, forts.

kostnad över intjänandeperioden. Förändringar i verkligt värde under intjänandeperioden och efter intjänandeperioden fram till reglering redovisas i "Årets resultat" som en personalkostnad. Den ackumulerade kostnaden motsvarar det kontantbelopp som betalas vid regleringen. Sociala avgifter betalas kontant och redovisas på ett sätt som stämmer överens med principerna för aktierelaterade ersättningar som regleras med kontanter, vare sig de avser aktierelaterade ersättningar som regleras med egetkapitalinstrument eller med kontanter. Se även not 23.

Finansiella tillgångar och skulder – finansiella instrument

Redovisning i och borttagande från balansräkningen

Finansiella tillgångar och skulder redovisas när Koncernen blir en part enligt instrumentets avtalsmässiga villkor. Transaktioner med finansiella tillgångar redovisas på affärsdagen, som är den dag då Koncernen förbinder sig att förvärva eller avyttra tillgångarna. Kundfordringar redovisas när fakturor har skickats. Skulder redovisas när motparten har presterat och avtalsenlig skyldighet föreligger att betala.

En finansiell tillgång tas bort från balansräkningen (helt eller delvis) när rättigheterna i kontraktet har realiserats eller förfallit, eller när Koncernen inte längre har kontroll över den. En finansiell skuld tas bort från balansräkningen (helt eller delvis) när förpliktelsen i avtalet fullgörs eller på annat sätt utsläcks. En finansiell tillgång och en finansiell skuld nettoredovisas i balansräkningen när det föreligger en legal rätt att kvitta de redovisade beloppen och avsikten är att antingen reglera nettot eller att realisera tillgången samtidigt som skulden regleras.

Värdering av finansiella instrument

Finansiella instrument värderas, klassificeras och redovisas enligt IAS 39, enligt följande kategorier: Koncernen klassificerar sina finansiella tillgångar i följande kategorier:

- Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultatet
- Lånefordringar och kundfordringar
- Investeringar som hålls till förfall
- Tillgångar som kan säljas

Koncernen klassificerar sina finansiella skulder i följande kategorier:

- Finansiella skulder värderade till verkligt värde via resultatet
- Övriga finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde genom användning av effektivräntemetoden

Finansiella tillgångar och skulder värderade till verkligt värde via resultatet: I denna kategori ingår finansiella tillgångar och skulder som innehas för handel eller identifieras som sådana vid det första redovisningstillfället. En finansiell tillgång eller skuld innehas för handel om Koncernen förvaltar sådana investeringar och fattar köp- och säljbeslut på grundval av deras verkliga värde. Ett derivat som inte är identifierat eller effektivt som säkringsinstrument kategoriseras också som att det innehas för handel. Finansiella instrument i den här kategorin värderas till verkligt värde och förändringar av detta redovisas i "Årets resultat". Verkligt värde fastställs enligt beskrivning i not 27.

Låne- och kundfordringar: Låne- och kundfordringar är finansiella tillgångar som inte utgör derivat, med fastställda eller med rimlig säkerhet fastställbara betalningar och som inte är noterade på en aktiv marknad, till exempel kundfordringar, övriga fordringar och likvida medel. Låne- och kundfordringar värderas till upplupet anskaffningsvärde, som bestäms utifrån effektivräntemetoden, efter avdrag för eventuella nedskrivningar.

Investeringar som hålls till förfall: Investeringar som hålls till förfall är finansiella tillgångar som inte utgör derivat med fastställda eller med rimlig säkerhet fastställbara betalningar och med en fast löptid, vilka Koncernen har en uttrycklig avsikt och förmåga att inneha till förfall. Investeringar som hålls till förfall redovisas till upplupet anskaffningsvärde som bestäms utifrån effektivräntemetoden, efter avdrag för eventuella nedskrivningar.

Finansiella tillgångar som kan säljas: Den här kategorin består av instrument som inte är derivat som antingen är identifierade som att de kan säljas eller inte är klassificerade i någon av ovanstående kategorier. Dessa tillgångar värderas till verkligt värde. Förändringar av det verkliga värdet redovisas i "Övrigt totalresultat" med undantag för nedskrivningar och valutavinster och -förluster på monetära poster som kan säljas, vilka redovisas i årets resultat. När en investering tas bort från balansräkningen överförs den ackumulerade vinsten eller förlusten i "Övrigt totalresultat" till årets resultat. Verkligt värde fastställs enligt beskrivning i not 27.

Övriga finansiella skulder: Övriga finansiella skulder värderas till upplupet anskaffningsvärde genom användning av effektivräntemetoden. Leverantörs- och låneskulder redovisas i den här kategorin.

Nedskrivningar av finansiella tillgångar

För finansiella tillgångar, förutom de som är klassificerade så att de värderas till verkligt värde via årets resultat, prövas nedskrivningsbehovet vid slutet av varje rapportperiod. Det föreligger ett nedskrivningsbehov för en finansiell tillgång om objektiva omständigheter tyder på att, till följd av en eller flera händelser som inträffade efter det första redovisningstillfället för den finansiella tillgången, de uppskattade framtida kassaflödena för investeringen har påverkats negativt. Nedskrivningsbehovet prövas individuellt för betydande finansiella tillgångar och i vissa fall kollektivt i grupper med liknande kreditrisker. Nedskrivningar redovisas i årets resultat. En nedskrivning återförs om återföringen objektivt kan hänföras till en händelse som inträffat efter det att nedskrivningen har redovisats. För finansiella tillgångar som värderas till upplupet anskaffningsvärde och finansiella tillgångar som kan säljas och som är skuldebrev redovisas återföringen i årets resultat. För finansiella tillgångar som kan säljas och som är aktier samt andra aktierelaterade värdepapper redovisas återföringen i "Övrigt totalresultat".

Derivat och säkringsredovisning

Derivat redovisas vid första redovisningstillfället till verkligt värde per det datum ett derivatkontrakt ingås och därefter värderas det till verkligt värde. Metoden för att redovisa uppkommen vinst eller förlust beror på om derivatet är identifierat som ett säkringsinstrument och, i så fall, karaktären på den post som säkras. En förändring i verkligt värde för derivat som inte uppfyller kriterierna för säkringsredovisning redovisas som operativa eller finansiella poster, beroende på syftet med användningen av derivatet. Räntebetalningar avseende ränteswappar redovisas som ränteintäkter eller räntekostnader, medan förändringar i verkligt värde avseende framtida betalningar redovisas som vinster eller förluster från finansiella instrument. För att villkoren för säkringsredovisning ska vara uppfyllda måste säkringsförhållandet:

- vara formellt identifierat,
- väntas effektivt skydda den säkrade posten, och
- vara dokumenterat.

Koncernen bedömer, utvärderar och dokumenterar säkringsens effektivitet såväl vid säkringsens början som löpande.

1. Väsentliga redovisningsprinciper, forts.

Kassaflödessäkringar: Förändringar i verkligt värde för ett säkringsinstrument som avser den effektiva delen av säkringen redovisas i "Övrigt totalresultat" och ackumuleras i eget kapital. Vinster eller förluster som härrör från den del av säkringen som inte är effektiv redovisas omedelbart i årets resultat. Det belopp som redovisats i eget kapital via "Övrigt totalresultat" återförs till årets resultat i samma period som den säkrade posten påverkar årets resultat. Men när den säkrade prognostiserade transaktionen leder till redovisning av en icke-finansiell tillgång eller en icke-finansiell skuld överförs det belopp som tidigare har redovisats i "Övrigt totalresultat" och har ackumulerats i eget kapital från eget kapital och inkluderas i den första värderingen av anskaffningsvärdet för den icke-finansiella tillgången eller skulden.

Säkringar av nettoinvesteringar i utlandsverksamheter: Koncernen kan säkra en del av nettoinvesteringarna i utlandsverksamheter. Förändringar i verkligt värde för säkringsinstrumentet redovisas i "Övrigt totalresultat" i den mån säkringen är effektiv och de ackumulerade förändringarna i verkligt värde redovisas som en separat komponent i eget kapital. Vinst eller förlust som härrör från den del av säkringen som inte är effektiv redovisas omedelbart i årets resultat. Vid avyttring av utlandsverksamheter omförs den vinst eller förlust som ackumulerats i eget kapital till årets resultat, vilket därmed ökar eller minskar resultatet för avyttringen. Koncernen kan använda lån och terminskontrakt som säkringsinstrument.

Redovisning vid upphörande av säkringsredovisning: Säkringsredovisningen avbryts när Koncernen häver säkringsförhållandet, när säkringsinstrumentet förfaller eller säljs, avvecklas eller löses in, eller när det inte längre uppfyller kriterierna för säkringsredovisning. För kassaflödessäkring kvarstår eventuell vinst eller förlust redovisad i "Övrigt totalresultat" och ackumulerad i eget kapital per tidpunkten för avbrytandet av säkringen i eget kapital och redovisas när den prognostiserade transaktionen slutligen redovisas i årets resultat. När en prognostiserad transaktion inte längre förväntas inträffa redovisas den vinst eller förlust som ackumulerats i eget kapital omedelbart i resultatet.

Tillgångar som innehas för försäljning

Tillgångar klassificeras som att de innehas för försäljning om deras värde inom ett år förväntas att återvinnas genom försäljning och inte genom fortsatt användning i verksamheten. Vid datumet för omklassificeringen värderas tillgångar och skulder till det lägre av verkligt värde efter avdrag för försäljningskostnader och det redovisade värdet. Efter omklassificeringen skrivs tillgångarna inte längre av. Vinster och förluster som redovisats vid omvärderingar och vid avyttringar redovisas i årets resultat. Tillgångar som innehas för försäljning värderas till det lägsta av det redovisade värdet och det verkliga värdet efter avdrag för försäljningskostnader.

Eventualförpliktelser

En eventualförpliktelse redovisas när det finns en möjlig eller faktisk förpliktelse som härrör från inträffade händelser och som inte redovisas som skuld eller avsättning, då det antingen är osannolikt att ett utflöde av resurser kommer att krävas för att reglera förpliktelsen eller då beloppet inte kan beräknas på ett tillräckligt tillförlitligt sätt.

Nya eller ändrade redovisningsstandarder 2017

Följande ändrade IFRS-standarder har tillämpats av Koncernen från 2017 men hade ingen eller ingen väsentlig inverkan på Koncernen.

Ändringar i IAS 7 Rapport över kassaflöden, utfärdad i januari 2016

Ändringarna kräver upplysningar om ändringar i skulder från finansieringsverksamheten, och är tillämpliga både för ändringar från kassaflöden och icke kassaflödospåverkande ändringar.

Ändringar i IAS 12 Inkomstskatter: Redovisning av uppskjutna skattefordringar för orealiserade förluster, utfärdad i januari 2016.

Ändringen i IAS 12 ger vägledning om hur framtida skattepliktiga vinster ska fastställas och förklarar vid vilka omständigheter skattepliktigt vinst kan innefatta återvinning av vissa tillgångar till mer än deras redovisade värde. Dessutom förtydligar ändringarna att ett företag behöver överväga huruvida skattelagstiftningen begränsar källorna till skattepliktiga vinster mot vilka företaget kan göra avdrag för återföring av avdragsgill temporär skillnad avseende orealiserade förluster.

Nya eller ändrade redovisningsstandarder som träder i kraft efter 2017

Följande standarder, tolkningar och ändringar var utfärdade men hade inte trätt i kraft per 31 december 2017 och har inte tillämpats av Koncernen.

IFRS 16 Leasingavtal

Standarden definierar principerna för redovisning, värdering, klassificering och upplysningar om leasingavtal för båda parterna i ett avtal. Ändringarna rör leasetagarens redovisning. IFRS 16 inför en enda redovisningsmetod och kräver redovisning av i princip samtliga leasingavtal i balansräkningen samt att avskrivningar på leasingtillgångar i resultaträkningen skiljs åt från ränta på leasingkulder. IFRS 16 träder i kraft den 1 januari 2019. Bedömningen av standardens effekt utreds för närvarande.

Utöver ovanstående har andra nya eller omarbetade redovisningsstandarder publicerats men ännu inte trätt i kraft. De förväntas totalt sett inte få någon väsentlig övergripande inverkan på Epiroc finansiella rapporter.

Se not 2 för information om redovisningsstandarder som träder i kraft den 1 januari 2018.

Viktiga uppskattningar och bedömningar

Upprättandet av finansiella rapporter kräver att företagsledningen gör bedömningar samt använder uppskattningar och antaganden som påverkar redovisade belopp i Koncernens finansiella rapporter. Dessa uppskattningar, bedömningar och hänförliga antaganden bygger på erfarenhet och andra faktorer som anses vara rimliga under rådande omständigheter. Faktiskt utfall kan avvika från dessa uppskattningar. Uppskattningarna, bedömningarna och antagandena omprövas regelbundet. Ändringar av uppskattningar och bedömningar redovisas i den period då ändringen görs och i framtida perioder om dessa perioder påverkas.

Nedan följer de uppskattningar och bedömningar som, enligt företagsledningens uppfattning, är viktiga för redovisade belopp i de finansiella rapporterna och för vilka det finns betydande risk att framtida händelser eller ny information kan medföra en förändring av dem.

Intäktsredovisning

Viktiga källor för osäkerhet i uppskattningar

Intäkter från tjänsteuppdrag redovisas i resultaträkningen baserat på färdigställandegraden per balansdagen. Färdigställandegraden fastställs utifrån nedlagda utgifter i förhållande till totala beräknade utgifter för uppdraget.

1. Väsentliga redovisningsprinciper, forts.

Uppskattningar och bedömningar

Företagsledningens bedömningar omfattar till exempel följande:

- om risker och fördelar förknippat med ägande har överförts till köparen för att avgöra om intäkter och kostnader ska redovisas den aktuella perioden,
- färdigställandegraden i ett servicekontrakt och de uppskattade sammanlagda kontraktskostnaderna för att bedöma intäkter som ska redovisas och om eventuella förluster ska redovisas,
- kundkreditrisken (det vill säga risken att kunden inte kommer att uppfylla betalningsskyldigheten), för att fastställa de intäkter som redovisats under den aktuella perioden.

Prövning av nedskrivningsbehov för goodwill, andra immateriella tillgångar och övriga anläggningstillgångar

Viktiga källor för osäkerhet i uppskattningar

Goodwill skrivs inte av, utan i stället provas nedskrivningsbehovet årligen. Övriga immateriella tillgångar och övriga anläggningstillgångar skrivs av över den period företagsledningen uppskattar att tillgången kommer att generera intäkter. Dessutom sker regelbundna prövningar av om det finns indikation på nedskrivningsbehov. Prövningen av nedskrivningsbehov baseras på en genomgång av återvinningsvärdet. Värdet uppskattas utifrån företagsledningens beräkningar av framtida kassaflöden som grundas på interna affärsplaner och prognoser.

Uppskattningar och bedömningar

Företagsledningens bedömning krävs när det gäller nedskrivningar, i synnerhet vid bedömning av:

- om en händelse har inträffat som kan påverka tillgångarnas värden,
- om en tillgångs redovisade värde kan styrkas av det diskonterade nuvärdet av framtida kassaflöden som uppskattas baserat på fortsatt användning av tillgången i verksamheten,
- att adekvata antaganden används vid upprättande av kassaflödesprognoser, och
- diskonteringen av dessa kassaflöden.

Förändringar av de antaganden som gjorts av företagsledningen vid fastställande av eventuell nivå för nedskrivning kan påverka finansiell ställning och operativa resultat. Se not 12.

Uppskjuten skatt

Viktiga källor för osäkerhet i uppskattningar

Uppskjutna skattefordringar redovisas för temporära skillnader mellan redovisade och skattemässiga värden på tillgångar och skulder samt outnyttjade balanserade underskottsavdrag. Koncernen bokför uppskjutna skattefordringar baserat på företagsledningens uppskattningar av framtida skattepliktiga resultat i olika skattejurisdiktioner. De faktiska utfallen kan skilja sig från uppskattningarna på grund av förändringar i affärsklimat och i skattelagstiftning. Se not 9.

Varulager

Uppskattningar och bedömningar

Koncernen värderar lagret till det lägsta av anskaffningsvärdet, genom tillämpning av först in-, först ut- principen, och nettoförsäljningsvärdet. Vid beräkningen av nettoförsäljningsvärdet bedömer företagsledningen uppskattat försäljningspris, artiklar med övertalighet, utgående artiklar, skadat gods och försäljningskostnader. Om det uppskattade nettoförsäljningsvärdet understiger anskaffningsvärdet fastställs en värderingsreserv för lagerinkurans. Se även not 16.

Kundfordringar och finansiella fordringar

Viktiga källor för osäkerhet i uppskattningar

Koncernen uppskattar risken för att fordringar inte blir betalda och gör avsättningar för osäkra fordringar baserat dels på individuella bedömningar, dels på kollektiva bedömningar som utgår från historiska förlustnivåer.

Uppskattningar och bedömningar

I företagsledningens bedömning beaktas snabba förändringar av marknadsvillkoren, vilket kan vara särskilt känsligt i kundfinansieringsverksamhet. Mer information finns i avsnittet "Kreditrisk" i not 27.

Antaganden vid värdering av pensioner och övriga ersättningar efter avslutad anställning

Viktiga källor för osäkerhet i uppskattningar

Pensionsförpliktelser och övriga ersättningar efter avslutad anställning är beroende av de antaganden företagsledningen gjort och som aktuarierna har använt vid beräkning av dessa belopp. De viktigaste antagandena innefattar diskonteringsräntor, inflation, framtida löneökningar, livslängd och utvecklingen av sjuk- och hälsovårdskostnader. De aktuariella antagandena granskas årligen och ändras när det bedöms vara lämpligt. Se not 23 för ytterligare information om använda antaganden vid beräkning av pensioner och andra ersättningar efter avslutad anställning.

Rättsliga förfaranden och skattekrav

Uppskattningar och bedömningar

Epiroc redovisar en skuld när Koncernen har en förpliktelse till följd av en inträffad händelse och ett utflöde av ekonomiska resurser kommer att krävas för att reglera förpliktelsen samt en tillförlitlig uppskattning av beloppet kan göras. Koncernen granskar regelbundet utestående rättsliga ärenden för att bedöma behovet av avsättningar i de finansiella rapporterna. Vid dessa genomgångar beaktas förhållandena i varje särskilt ärende av interna bolagsjurister och vid behov med hjälp av externa jurister och rådgivare. De finansiella rapporterna kan påverkas i den mån som företagsledningens bedömning av de faktorer som beaktats inte överensstämmer med faktiskt utfall. Dessutom är bolag inom Koncernen ofta föremål för revision av skattemyndigheter enligt praxis i de länder där Koncernen bedriver verksamhet. I de fall där skattemyndigheterna gör en annan tolkning av skattelagstiftningen gör Koncernen uppskattningar av troligt utfall av tvisten, samt av potentiella betalningskrav. Faktiskt utfall kan avvika från dessa uppskattningar.

Avsättningar för garantier

Viktiga källor för osäkerhet i uppskattningar

Avsättningar för produktgarantier ska täcka framtida åtaganden för försäljningsvolymen som redan har realiserats. Garantiavsättningen är en komplex uppskattning på grund av de olika variabler som ingår i beräkningarna. Beräkningsmetoderna bygger på typen av produkter som har sålts och historiska data angående reparationer och ersättningar. De underliggande uppskattningarna för att beräkna avsättningen granskas minst en gång varje kvartal samt när nya produkter introduceras eller när andra förändringar sker som kan påverka beräkningen.

2. Förändringar i redovisningsprinciper

IFRS 15 Intäkter från kontrakt med kunder

Denna nya standard ersätter befintliga standarder för intäktsredovisning och inför en femstegsmodell för redovisning av intäkter från kontrakt med kunder. Redovisade intäkter kommer att avspegla förväntad ersättning och ersättning företaget har rätt till för överlåtande av varor och/eller tjänster till kunder. Den nya standarden träder i kraft den 1 januari 2018 för räkenskapsår som börjar den 1 januari 2018 eller senare. Koncernen har infört den nya standarden från ikraftträdandedatum och tillämpar fullständig retroaktivitet och följande undantag:

- För slutförda kontrakt har Koncernen inte räknat om kontrakt som var slutförda före början av den tidigaste period som presenteras (2017).
- För de rapportperioder som presenterats före den första tillämpningen lämnas inga upplysningar om beloppet för det transaktionspris som har fördelats på kvarvarande prestationsåtaganden och inte heller ges en förklaring till när Koncernen väntas redovisa det beloppet som intäkt.

Koncernen gjorde under 2016 en preliminär bedömning av effekterna av IFRS 15. Denna bedömning följdes av en mer utförlig analys som slutfördes under 2017. Nedanstående konsekvenser har identifierats som påverkar tidpunkten för intäkter från kontrakt med kunder:

(a) Försäljning av varor

I vissa fall har Koncernen gjort en annan bedömning av när kontroll har överförts till kunden jämfört med när risker och fördelar har överförts till kunden. Enligt IFRS 15 ska intäkter redovisas när varorna har överförts till kunden. Varorna har överförts när kunden får kontroll över varorna.

(b) Utförande av tjänster

Koncernen erbjuder installation, driftsättning och andra tjänster för viss utrustning. Dessa tjänster säljs antingen separat i kontrakt med kunder eller paketeras tillsammans med försäljningen av utrustning till kunden. På grund av mer utförliga krav på fastställande av om huruvida varor eller tjänster är olika prestationsåtaganden enligt IFRS 15, kan bedömningen av identifierade prestationsåtaganden skilja sig från identifierade leverabler enligt nuvarande standard för intäktsredovisning. IFRS 15 kräver också fördelning av transaktionspriset på de identifierade prestationsåtagandena.

(c) Rörlig ersättning

Vissa kontrakt med kunder innehåller returrätt, mängdrabatt eller rörliga priser beroende på vissa faktorer. För att förhindra överredovisning av intäkter kräver IFRS 15 att uppskattad rörlig ersättning begränsas. Rörlig ersättning får endast ingå i det transaktionspris som fördelas på prestationsåtagandena om det är mycket sannolikt att en betydande återföring av intäkter inte kommer att ske när osäkerheten i den rörliga ersättningen har upphört.

Redovisning och upplysningar

Kraven på redovisning och upplysningar i IFRS 15 är mer utförliga än i den nuvarande standarden för intäktsredovisning. Detta blir en betydande förändring från nuvarande upplysningskrav och kommer att öka mängden upplysningar som krävs i de finansiella rapporterna. Arbetet med att ta fram och testa lämpliga system, interna kontroller och rutiner för att samla in information och uppfylla upplysningskraven fortsatte under 2017.

(d) Övriga justeringar

Utöver de beskrivna justeringarna ovan kommer, vid införandet av IFRS 15, andra poster i de finansiella rapporterna, till exempel uppskjuten skatt och valutakursdifferens vid omräkning av utlandsverksamheter, att påverkas och justeras i enlighet därmed.

Sammanfattning

Sammanfattningsvis var effekten av införandet av IFRS 15 följande:

Effekt på eget kapital per 31 december 2017 (1 januari 2017: -47 MSEK)

	Justeringar	MSEK
Tillgångar		
Uppskjutna skattefordringar	(d)	0
Varulager	(a) (b) (c)	168
Summa tillgångar		168
Skulder		
Uppskjutna skatteskulder	(d)	-17
Övriga skulder	(a) (b) (c)	246
Summa skulder		229
Balanserade vinstmedel inklusive årets resultat		-61
Innehav utan bestämmande inflytande		0

Effekt på Koncernens resultaträkning 2017

	Justeringar	MSEK
Intäkter	(a) (b) (c)	-76
Kostnad för sålda varor	(a) (b) (c)	56
Skattekostnad	(d)	5
Nettoeffekt på årets resultat		-15
Resultat hänförligt till:		
- moderbolagets ägare		-15
- innehav utan bestämmande inflytande		0
Resultat per aktie före utspädning, SEK		-0,01

Effekt på Koncernens rapport över totalresultat

	MSEK
Omräkningsdifferenser utlandsverksamheter	0
Nettoeffekt på Koncernens rapport över totalresultat	-15

2. Förändringar i redovisningsprinciper, forts.

Intäktsredovisning från 1 januari 2018

Intäkter redovisas till ett belopp som avspeglar förväntad ersättning och ersättning företaget har rätt till för överlåtande av varor och/eller tjänster till kunder när kontrollen har överförts till kunden.

Försäljning av varor

Intäkter från försäljning av varor redovisas vid den tidpunkt när kontrollen har överförts till kunden. Detta sker till exempel när Koncernen har en gällande rätt till betalning för varan, kunden har äganderätt till varan, varan har levererats till kunden och/eller kunden har de betydande risker och fördelar som är förknippade med varornas ägande.

När de sålda varorna i hög grad är anpassade och det finns en legal rätt till betalning, redovisas intäkter över tid. Nedlagda utgifter jämfört med totala beräknade utgifter används för att beräkna framsteg mot överföring av kontroll över varan till kunden.

Vid åtaganden om återköp där återköpspriset är lägre än det ursprungliga försäljningspriset men kunden har ekonomiska incitament att använda alternativet åtagande om återköp redovisas transaktionen som ett leasingavtal.

Rörlig ersättning

Vissa kontrakt med kunder innehåller returrätt, handelsrabatt eller mängdrabatt. Om det inte går att beräkna intäkter på ett tillförlitligt sätt skjuter Koncernen upp intäkten fram till att osäkerheten har upphört. Sådana avsättningar uppskattas vid kontraktets ingående och uppdateras därefter.

Returrätt:

När ett kontrakt med en kund ger en rätt att returnera varan inom en viss tid, redovisar Koncernen denna returrätt utifrån en väntevärdesbaserad metod. De intäkter som avser den förväntade returen skjuts upp och redovisas i rapporten över finansiell ställning, inom "Övriga skulder". En motsvarande justering görs av kostnaden för sålda varor och redovisas i rapporten över finansiell ställning, inom "Varulager".

Utförande av tjänster

Intäkter från tjänster redovisas över tid med hänsyn till färdigställandet för varje prestationsåtagande. Färdigställandegraden för varje prestationsåtagande beräknas baserat på andelen nedlagda utgifter jämfört med totala beräknade utgifter för varje prestationsåtagande.

När utfallet för ett servicekontrakt inte kan uppskattas på ett tillförlitligt sätt redovisas intäkter i den mån det finns uppkomna kostnader som väntas kunna bli återvunna. När det är sannolikt att de totala kontraktskostnaderna kommer att överstiga de totala intäkterna redovisas den förväntade förlusten omedelbart som en kostnad.

Viktiga uppskattningar och bedömningar avseende intäktsredovisning från och med 1 januari 2018

Viktiga källor för osäkerhet i uppskattningar

Intäkter från tjänster redovisas över tid i resultaträkningen baserat på färdigställandegraden i förhållande till prestationsåtaganden på balansdagen. Framsteg mot överföring av kontroll bedöms utifrån nedlagda utgifter jämfört med totala beräknade utgifter för varje prestationsåtagande.

Intäkter för sålda varor redovisas i resultaträkningen vid tidpunkten då kontrollen av varan har överförts till kunden.

Uppskattningar och bedömningar:

Företagsledningens bedömningar omfattar till exempel följande:

- graden av framsteg mot överföring av kontroll för prestationsåtaganden och de uppskattade totala kostnaderna för sådana kontrakt när intäkter redovisas över tiden, för att bestämma intäkter och kostnader som ska redovisas under den aktuella perioden och om eventuella förluster ska redovisas,
- om kontrollen har överförts till kunden (det vill säga att Koncernen har en gällande rätt till betalning för varan, kunden har en legal äganderätt till varan, varan har levererats till kunden och/eller kunden har de betydande risker och fördelar som är förknippade med varans ägande), för att avgöra om intäkter och kostnader bör redovisas under den aktuella perioden,
- transaktionspriset för varje prestationsåtagande när ett kontrakt innehåller mer än ett prestationsåtagande, för att fastställa intäkter och kostnader som ska redovisas under den aktuella perioden, och
- kundkreditrisken (det vill säga risken att kunden inte kommer att uppfylla betalningsskyldigheten), för att fastställa de intäkter som redovisats under den aktuella perioden.

IFRS 9 Finansiella instrument

IFRS 9 omfattar redovisning av finansiella tillgångar och skulder och ersätter IAS 39 Finansiella instrument: Redovisning och värdering. I likhet med IAS 39 klassificeras finansiella tillgångar i olika kategorier, varav vissa värderas till upplupet anskaffningsvärde och andra till verkligt värde. IFRS 9 inför en ny klassificeringsmodell för finansiella tillgångar som baseras mer på principer än de nuvarande kraven i IAS 39. Klassificeringen enligt IFRS 9 baseras dels på instrumentens avtalsenliga kassaflöden och dels på företagets affärsmodell. IFRS 9 inför också en ny modell för nedskrivningar av finansiella tillgångar. Syftet med den nya modellen är att kreditförluster ska redovisas tidigare än enligt IAS 39. För finansiella skulder överensstämmer IFRS 9 i stort sett med IAS 39. Den enda förändringen som införs i IFRS 9 avseende finansiella skulder avser skulder som identifieras som att de värderas till verkligt värde via resultaträkningen. För skulder redovisade till verkligt värde ska dock den del av förändringen i verkligt värde som är hänförlig till den egna kreditrisken redovisas i övrigt totalresultat i stället för i resultatet, såvida detta inte orsakar bristande överensstämmelse i redovisningen. Ändrade kriterier för säkringsredovisning kan leda till att fler ekonomiska säkringsstrategier uppfyller kraven för säkringsredovisning enligt IFRS 9 än enligt IAS 39.

IFRS 9 Finansiella instrument träder i kraft den 1 januari 2018 och har antagits av Koncernen från och med detta datum. Jämförande information kommer inte att räknas om. Koncernen har under 2017 analyserat effekterna av övergången till IFRS 9. Sammanfattningsvis förväntas ingen väsentlig inverkan på Koncernens finansiella ställning. Klassificeringen av vissa finansiella instrument kommer dock att förändras. Förväntade effekter sammanfattas och förklaras nedan. Denna analys baseras på aktuell tillgänglig information och kan komma att ändras på grund av information som blir tillgänglig under 2018.

a) Klassificering och värdering

Alla finansiella tillgångar som för närvarande värderas till verkligt värde förväntas även fortsättningsvis värderas till verkligt värde. Investeringar i skuldinstrument som tillhör försäkringsverksamheter kommer att värderas till verkligt värde via resultaträkningen. Investeringar i likviditetsfonder kommer att värderas till verkligt värde via resultaträkningen. Koncernen har gjort bedömningen att låne- och kundfordringar även fortsättningsvis uppfyller kriterierna för att redovisas till upplupet anskaffningsvärde.

2. Förändringar i redovisningsprinciper, forts.

b) Nedskrivningar

Koncernen kommer att tillämpa den förenklade metoden för redovisning av förväntade kreditförluster avseende kundfordringar och leasingfordringar. Det innebär att förväntade förluster för återstående löptid kommer att beaktas. För vissa finansiella fordringar och likvida medel tillämpas den allmänna metoden för förväntade förluster, men dessa fordringar har normalt kort löptid.

c) Övriga justeringar

Förutom de justeringar som beskrivs ovan kan vissa andra poster i de finansiella rapporterna påverkas, såsom uppskjuten skatt, innehav i intresseföretag och joint ventures samt omräkningsdifferenser.

Sammanfattning

Sammanfattningsvis väntas effekten av införandet av IFRS 9 se ut enligt nedan:

	Justeringar	MSEK
Tillgångar		
Uppskjutna skattefordringar	(b)	0
Kundfordringar och andra fordringar, inklusive leasingfordringar samt likvida medel	(b)	-1
Summa tillgångar		-1
Eget kapital		
Balanserade vinstmedel inklusive årets resultat		-1
Summa eget kapital		-1

Finansiella tillgångar och skulder från den 1 januari 2018 Redovisning i och borttagande från balansräkningen

Finansiella tillgångar och skulder redovisas när Koncernen blir en part enligt instrumentets avtalsmässiga villkor. Transaktioner med finansiella tillgångar redovisas på affärsdagen, som är den dag då Koncernen förbinder sig att förvärva eller avyttra tillgångarna. Kundfordringar redovisas när fakturor har skickats. Skulder redovisas när motparten har presterat och avtalsenlig skyldighet föreligger att betala. En finansiell tillgång tas bort från balansräkningen (helt eller delvis) när rättigheterna i kontraktet har realiserats eller förfallit, eller när Koncernen inte längre har kontroll över den. En finansiell skuld tas bort från balansräkningen (helt eller delvis) när förpliktelsen i avtalet fullgörs eller på annat sätt utsläcks. En finansiell tillgång och en finansiell skuld nettoredovisas i balansräkningen när det föreligger en legal rätt att kvitta de redovisade beloppen och avsikten är att antingen reglera nettot eller att realisera tillgången samtidigt som skulden regleras.

Vinster och förluster från borttagande ur balansräkning samt modifiering redovisas i resultatet.

Värdering av finansiella instrument

Finansiella instrument klassificeras vid första redovisningstillfället. Klassificeringen bestämmer värderingen av instrumenten.

Klassificering och värdering av finansiella tillgångar

Egetkapitalinstrument: klassificeras till verkligt värde via resultatet med undantaget om de inte hålls för handel, då ett oåterkalleligt val kan göras att klassificera dem till verkligt värde via övrigt totalresultat utan efterföljande omklassificering till resultatet. Koncernen klassificerar egetkapitalinstrument till verkligt värde via resultatet.

Derivat: klassificeras till verkligt värde via resultatet förutom om de klassificeras som säkringsinstrument och den effektiva delen av säkringen redovisas i "Övrigt totalresultat".

Skuldinstrument: klassificeringen av finansiella tillgångar som är skuldinstrument, inklusive inbäddade derivat, baseras på Koncernens affärsmodell för förvaltning av tillgången och karaktären på tillgångens avtalsenliga kassaflöden. Instrumenten klassificeras till

- upplupet anskaffningsvärde,
- verkligt värde via övrigt totalresultat, eller
- verkligt värde via resultatet.

Finansiella tillgångar klassificerade till upplupet anskaffningsvärde värderas initialt till verkligt värde med tillägg av transaktionskostnader. Efter första redovisningstillfället värderas tillgångarna enligt effektivräntemetoden. Tillgångar klassificerade till upplupet anskaffningsvärde innehas enligt affärsmodellen att inkassera avtalsenliga kassaflöden som endast är betalningar av kapitalbelopp och ränta på det utestående kapitalbeloppet. Tillgångarna omfattas av en förlustreservering för förväntade kreditförluster.

Verkligt värde via övrigt totalresultat är tillgångar som innehas enligt affärsmodellen att både sälja och att inkassera avtalsenliga kassaflöden som endast är betalningar av kapitalbelopp och ränta på det utestående kapitalbeloppet. Finansiella instrument i denna kategori värderas vid första redovisningstillfället till verkligt värde. Förändringar i verkligt värde redovisas i "Övrigt totalresultat" tills tillgången tas bort från balansräkningen, då beloppen i "Övrigt totalresultat" omklassificeras till resultatet. Tillgångarna omfattas av en förlustreservering för förväntade kreditförluster.

Verkligt värde via resultatet är alla andra skuldinstrument som inte är värderade till upplupet anskaffningsvärde eller verkligt värde via övrigt totalresultat. Finansiella instrument i denna kategori redovisas initialt till verkligt värde. Förändringar i verkligt värde redovisas i resultatet.

Klassificering och värdering av finansiella skulder

Finansiella skulder klassificeras till upplupet anskaffningsvärde med undantag av derivat. Finansiella skulder redovisade till upplupet anskaffningsvärde värderas initialt till verkligt värde inklusive transaktionskostnader. Efter första redovisningstillfället värderas tillgångarna enligt effektivräntemetoden.

Derivat klassificeras till verkligt värde via resultatet förutom om de klassificeras som säkringsinstrument och den effektiva delen av säkringen redovisas i "Övrigt totalresultat".

Verkligt värde fastställs enligt beskrivning i not 27.

Nedskrivningar av finansiella tillgångar

Finansiella tillgångar, förutom de som klassificeras till verkligt värde via resultatet, omfattas av nedskrivning för förväntade kreditförluster. Härutöver omfattar nedskrivningen även avtalstillgångar, låneåtaganden och finansiella garantier som inte värderas till verkligt värde via resultatet. Nedskrivning för kreditförluster enligt IFRS 9 är framåtblickande och en förlustreservering görs när det finns en exponering för kreditrisk, vanligtvis vid första redovisningstillfället för en tillgång eller fordran. Förväntade kreditförluster återspeglar nuvärdet av alla underskott i kassaflöden hänförliga till fallissemang antingen för de nästkommande 12 månaderna eller för den förväntade återstående löptiden för det finansiella instrumentet, beroende på tillgångsslag och på kreditförsämring sedan första redovisningstillfället. Förväntade kreditförluster återspeglar ett objektiva, sannolikhetsvägt utfall som beaktar ett flertal scenarier baserade på rimliga och verifierbara prognoser.

Den förenklade modellen tillämpas för kundfordringar, leasingfordringar, avtalstillgångar och vissa övriga finansiella fordringar. En förlustreserv redovisas för fordrans eller tillgångens förväntade återstående löptid. För övriga poster som omfattas av förväntade kreditförluster tillämpas en nedskrivningsmodell med tre stadier. Initialt, samt per varje balansdag, redovisas en förlustreserv för de nästkommande tolv månaderna, alternativt för en kortare tidsperiod

2. Förändringar i redovisningsprinciper, forts.

beroende på återstående löptid (stadium 1). Om det har skett en väsentlig ökning av kreditrisk sedan första redovisningstillfället redovisas en förlustreserv för tillgångens återstående löptid (stadium 2). För tillgångar som bedöms vara kreditförsämrade reserveras fortsatt för förväntade kreditförluster för den återstående löptiden (stadium 3). För kreditförsämrade tillgångar och fordringar baseras beräkningen av ränteuttagerna på tillgångens redovisade värde, efter avdrag för förlustreservering, istället för på det redovisade värdet brutto som i tidigare stadier.

Värderingen av förväntade kreditförluster i modellerna baseras på olika metoder beroende på olika kreditexponeringar. Metoden för kundfordringar, avtalsstillgångar och vissa övriga finansiella fordringar baseras på historisk kreditförlustnivå kombinerat med framåtblickande faktorer. Leasingfordringar, vissa andra finansiella fordringar samt likvida medel skrivs genom användning av enligt en ratingbaserad metod. Förväntade kreditförluster värderas till produkten av sannolikheten för fallissemang (inställda betalningar), förlust vid fallissemang och exponering vid fallissemang. Både extern kreditrating och internt utvecklad ratingmetod används. Värderingen av förväntade kreditförluster beaktar eventuella säkerheter och andra kreditförstärkningar i form av garantier.

De finansiella tillgångarna redovisas i balansräkningen till upplupet anskaffningsvärde, det vill säga efter avdrag för bruttovärde och förlustreserv. Förändringar av förlustreserven redovisas i resultaträkningen som kreditförluster.

Derivat och säkringsredovisning

Derivat redovisas vid första redovisningstillfället till verkligt värde per det datum ett derivatkontrakt ingås och därefter värderas det till verkligt värde. Metoden för att redovisa uppkommen vinst eller förlust beror på om derivatet är identifierat som ett säkringsinstrument och, i så fall, karaktären på den post som säkras. En förändring i verkligt värde för derivat som inte uppfyller kriterierna för säkringsredovisning redovisas som operativa eller finansiella poster, beroende på syftet med användningen av derivatet. Räntebetalningar avseende ränteswappar redovisas som ränteuttag eller räntekostnader, medan förändringar i verkligt värde avseende framtida betalningar redovisas som vinster eller förluster från finansiella instrument.

Säkringsredovisning enligt IFRS 9 tillämpas. För att villkoren för säkringsredovisning ska vara uppfyllda måste säkringsförhållandet

- vara formellt identifierat
- förväntas uppfylla kraven på effektivitet, och
- vara dokumenterat.

Koncernen bedömer, utvärderar och dokumenterar säkringens effektivitet såväl vid säkringens början som löpande. Säkringens effektivitet bedöms utifrån en analys av det ekonomiska sambandet mellan säkrad post och säkringsinstrument, och effekten av kreditrisk får inte dominera värdeförändringar i underliggande post och instrument. Dessutom är säkringskvoten för säkringsförhållandet samma som det förhållande mellan den faktiska kvantiteten av posten vilken säkrats och den faktiska kvantiteten av säkringsinstrument vilka nyttjats för att säkra posten.

Kassaflödessäkringar: Förändringar i verkligt värde för ett säkringsinstrument redovisas i "Övrigt totalresultat", till den del säkringen är effektiv och de ackumulerade förändringarna i verkligt värde redovisas separat i eget kapital. Vinster eller förluster som härrör från den del av säkringen som inte är effektiv redovisas omedelbart i årets resultat. Det belopp som redovisats i eget kapital via "Övrigt totalresultat" återförs till årets resultat i samma period som den säkrade posten påverkar årets resultat.

Men när den säkrade prognostiserade transaktionen leder till redovisning av en icke-finansiell tillgång eller en icke-finansiell skuld överförs det belopp som tidigare har redovisats i "Övrigt totalresultat" och har ackumulerats i eget kapital från eget kapital och inkluderas i den första värderingen av anskaffningsvärdet för den icke-finansiella tillgången eller skulden. Koncernen använder valutaterminer för att säkra delar av framtida kassaflöden från prognostiserade transaktioner i utländska valutor. Ränteswappar används också som säkringar av kassaflöden, för att säkra ränta på lån med rörlig ränta.

Säkringar av nettoinvesteringar i utlandsverksamheter: Koncernen kan säkra en del av nettoinvesteringarna i utlandsverksamheter. Förändringar i verkligt värde för säkringsinstrumentet redovisas i "Övrigt totalresultat" i den mån säkringen är effektiv och de ackumulerade förändringarna i verkligt värde redovisas som en separat komponent i eget kapital. Vinst eller förlust som härrör från den del av säkringen som inte är effektiv redovisas omedelbart i årets resultat. Vid avyttring av utlandsverksamheter omförs den vinst eller förlust som ackumulerats i eget kapital till årets resultat, vilket därmed ökar eller minskar resultatet för avyttringen. Koncernen kan använda lån och termiskontrakt som säkringsinstrument.

Redovisning vid upphörande av säkringsredovisning: Säkringsredovisning kan inte avslutas enligt beslut. Säkringsredovisning upphör:

- när säkringsinstrumentet förfaller eller säljs, avvecklas eller löses in,
- när det inte längre finns ett ekonomiskt samband mellan säkrad post och säkringsinstrument, eller kreditrisk dominerar värdeförändringar som följer av det ekonomiska sambandet, eller
- när säkringsredovisningen inte längre uppfyller målen med riskhantering.

För kassaflödessäkring kvarstår eventuell vinst eller förlust redovisad i "Övrigt totalresultat" och ackumulerad i eget kapital per tidpunkten för avbrytandet av säkringen i eget kapital och redovisas när den prognostiserade transaktionen slutligen redovisas i årets resultat. När en prognostiserad transaktion inte längre förväntas inträffa redovisas den vinst eller förlust som ackumulerats i eget kapital omedelbart i resultatet. För säkring av nettoinvesteringar i utlandsverksamheter kvarstår eventuell vinst eller förlust som redovisats i "Övrigt totalresultat" och ackumulerats i eget kapital. Vid avyttring av utlandsverksamheten omklassificeras vinsterna eller förlusterna från eget kapital till resultatet.

Viktiga uppskattningar och bedömningar avseende kundfordringar och finansiella fordringar från och med 1 januari 2018

Viktiga källor för osäkerhet i uppskattningar

Koncernen värderar förväntade kreditförluster för finansiella tillgångar klassificerade till upplupet anskaffningsvärde, inklusive kundfordringar och finansiella fordringar, leasingfordringar och avtalsstillgångar. Förväntade kreditförluster utgör en bedömning som återspeglar ett objektiva, sannolikhetsviktat utfall baserat på rimliga och verifierbara prognoser.

Uppskattningar och bedömningar

I företagsledningens bedömning beaktas snabba förändringar av marknadsvillkoren, vilket kan vara särskilt känsligt i kundfinansieringsverksamhet. Det genomförs en övergripande bedömning för att säkerställa en rimlig redovisad förlustreserv. Mer information finns i avsnittet "Kreditrisk" i not 27.

3. Förvärv

Epiroc gjorde inga förvärv under 2015 och 2016.

I februari 2017 förvärvade segmentet Tools & Attachments företaget Erkat Spezialmaschinen und Service genom att köpa 100 procent av aktierna och rösterna. Koncernen fick bestämmande inflytande över verksamheterna vid förvärvstidpunkten. Bolaget tillverkar riggmonterade rotationsfräsar för grävmaskiner som främst används inom bygg- och rivningsbranschen samt för stenbrott och

tunnlar. Rotationsfräsar är en kompletterande produkt för Epiroc som leverantör av lösningar inom bergbrytning, tunnel- och fundamentsarbete samt demolering. Förvärvet har redovisats genom tillämpning av förvärvsmetoden och inga egetkapitalinstrument har emitterats i samband med förvärvet. Immateriella tillgångar på 25 MSEK och goodwill på 28 MSEK redovisades för förvärvet. Förvärvet bedöms inte ha några väsentliga effekter på koncernens finansiella rapporter.

4. Segmentsinformation

2017	Equipment & Service	Tools & Attachments	Koncern-gemensamma funktioner	Elimineringar	Koncernen
Intäkter från externa kunder	22 406	8 691	253	-	31 350
Interna intäkter	53	7	39	-99	-
Intäkter från Atlas Copco	0	40	50	-	90
Summa intäkter	22 459	8 738	342	-99	31 440
Rörelseresultat	5 127	1 146	-310	-14	5 949
- varav andel av intresseföretags och joint ventures resultat	-1	-	-	-	-1
Finansnetto	-	-	-	-	-136
Skattekostnad	-	-	-	-	-1500
Årets resultat	-	-	-	-	4 313
Kostnader som inte motsvaras av kassaflöden					
Avskrivningar	811	287	218	-62	1 254
Nedskrivningar	-	-	-	-	-
Övriga kostnader som inte motsvaras av kassaflöden	-2	-25	98	-	71
Tillgångar i segmenten	14 625	7 014	1 324	-640	22 323
- varav goodwill	731	907	-	-	1 638
Andelar i intresseföretag och joint ventures	94	-	-	-	94
Ej fördelade tillgångar					4 944
Summa tillgångar					27 361
Skulder i segmenten	5 356	1 658	7 230	-4 530	9 714
Ej fördelade skulder					5 539
Summa skulder					15 253
Investeringar					
Materiella anläggningstillgångar	779	207	383	-116	1 253
- varav leasade tillgångar	20	16	-	-	36
Immateriella tillgångar	217	8	64	-	289
Summa investeringar	996	215	447	-116	1 542
Förvärvad goodwill	-	28	-	-	28

4. Segmentsinformation, forts.

2016	Equipment & Service	Tools & Attachments	Koncern-gemensamma funktioner	Elimineringar	Koncernen
Intäkter från externa kunder	18 881	7 887	244	-	27 012
Interna intäkter	1	4	17	-22	-
Intäkter från Atlas Copco	16	34	40	-	90
Summa intäkter	18 898	7 925	301	-22	27 102
Rörelseresultat	3 802	937	-212	21	4 548
- varav andel av intresseföretags och joint ventures resultat	-	-	-	-	-
Finansnetto					-137
Skattekostnad					-1 180
Årets resultat					3 231
Kostnader som inte motsvaras av kassaflöden					
Avskrivningar	753	313	212	-61	1 217
Nedskrivningar	-	-	-	-	-
Övriga kostnader som inte motsvaras av kassaflöden	-43	1	13	-	-29
Tillgångar i segmenten	13 474	6 446	6 791	-584	26 127
- varav goodwill	744	910	-	-	1 654
Andelar i intresseföretag och joint ventures	15	-	-	-	15
Ej fördelade tillgångar					3 842
Summa tillgångar					29 984
Skulder i segmenten	3 952	1 343	7 793	-3 495	9 593
Ej fördelade skulder					4 578
Summa skulder					14 171
Investeringar					
Materiella anläggningstillgångar	743	187	183	-77	1 036
- varav leasade tillgångar	55	11	-	-	66
Immateriella tillgångar	262	25	0	-	287
Summa investeringar	1 005	212	183	-77	1 323

4. Segmentsinformation, forts.

2015	Equipment & Service	Tools & Attachments	Koncern-gemensamma funktioner	Elimineringar	Koncernen
Intäkter från externa kunder	20 238	8 051	204	-	28 493
Interna intäkter	0	6	76	-82	-
Intäkter från Atlas Copco	79	31	60	-	170
Summa intäkter	20 317	8 088	340	-82	28 663
Rörelseresultat	4 370	957	-146	-6	5 175
- varav andel av intresseföretags och joint ventures resultat	2	-	-	-	2
Finansnetto					-220
Skattekostnad					-1 384
Årets resultat					3 571
Kostnader som inte motsvaras av kassaflöden					
Avskrivningar	781	333	210	-61	1 263
Nedskrivningar	134	-	-	-	134
Övriga kostnader som inte motsvaras av kassaflöden	-20	4	-19	-	-35
Tillgångar i segmenten	13 230	6 370	5 663	-542	24 721
- varav goodwill	702	877	-	-	1 579
Andelar i intresseföretag och joint ventures	16	-	-	-	16
Ej fördelade tillgångar					3 681
Summa tillgångar					28 418
Skulder i segmenten	3 953	1 186	7 347	-3 164	9 322
Ej fördelade skulder					4 167
Summa skulder					13 489
Investeringar					
Materiella anläggningstillgångar	884	186	388	-121	1 337
- varav leasade tillgångar	54	16	-	-	70
Immateriella tillgångar	296	16	1	-	313
Summa investeringar	1 180	202	389	-121	1 650

Koncernen är uppdelad i separata och fokuserade men ändå integrerade affärsområden, som kallas divisioner, som har slagits samman i två segment för vilka information ska lämnas: Equipment & Services och Tools & Attachments. Segmenten erbjuder olika produkter och tjänster. De utgör också, tillsammans med de operativa segmenteten, grunden för Koncernens ledningsstruktur och struktur för intern rapportering och granskas av Koncernens verkställande direktör och koncernchef, som är Koncernens högste verkställande beslutsfattare.

Koncerngemensamma funktioner, däribland Epiroc Payment Solutions, det vill säga funktioner som omfattar alla affärsområden eller Koncernen i sin helhet, anses inte vara ett segment. Intäkter från

operationella leasingavtal som ägs av Epiroc Payments Solutions redovisas under koncerngemensamma funktioner.

Redovisningsprinciperna för rörelsesegmenten är desamma som beskrivits i not 1. Epirocs internpriser bestäms enligt marknadsmässiga villkor. Tillgångar i segmenten består av materiella anläggningstillgångar, immateriella tillgångar, övriga långfristiga fordringar, lager och kortfristiga fordringar. Skulder i segmenten innefattar icke räntebärande skulder, såsom skulder i den löpande verksamheten, övriga avsättningar och övriga långfristiga skulder. Investeringar innefattar materiella anläggningstillgångar och immateriella tillgångar, men exkluderar effekten av goodwill, immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar genom förvärv.

4. Segmentsinformation, forts.

Geografisk information

De intäkter som redovisas baseras på var kunderna finns, medan anläggningstillgångar baseras på var tillgångarna är belägna. Dessa tillgångar innefattar anläggningstillgångar förutom finansiella instrument, andelar i intresseföretag och joint ventures, uppskjutna skattefordringar och tillgångar avseende ersättningar efter avslutad anställning.

Geografiskt område/land	Intäkter			Anläggningstillgångar		
	2017	2016	2015	2017	2016	2015
Nordamerika						
USA	3 312	2 784	3 030	1 372	1 456	1 330
Kanada	2 434	2 167	2 374	245	283	244
Övriga länder	1 408	1 294	1 318	54	50	59
	7 154	6 245	6 722	1 671	1 789	1 633
Sydamerika						
Chile	1 690	1 475	1 791	105	82	73
Peru	1 227	880	977	74	102	60
Brasilien	612	593	635	52	61	56
Övriga länder	757	589	733	24	24	15
	4 286	3 537	4 136	255	269	204
Europa						
Ryssland	1 852	1 526	1 166	24	16	12
Sverige	1 071	1 029	948	2 020	2 074	2 274
Tyskland	461	390	458	215	174	172
Finland	321	344	263	62	55	52
Storbritannien	291	307	362	47	51	58
Övriga länder	4 015	3 299	3 428	362	368	366
	8 011	6 895	6 625	2 730	2 738	2 933
Afrika/Mellanöstern						
Sydafrika	1 690	1 384	1 591	84	90	75
Zambia	391	366	459	22	22	14
Övriga länder	2 014	2 090	2 472	42	42	55
	4 095	3 840	4 522	148	154	144
Asien/Australien						
Australien	3 049	2 526	2 551	168	231	287
Kina	1 619	1 374	1 346	930	1 024	1 076
Indien	1 152	973	866	367	264	247
Kazakstan	505	374	378	7	5	6
Japan	224	260	237	271	287	256
Övriga länder	1 345	1 078	1 280	60	81	80
	7 894	6 585	6 658	1 803	1 891	1 951
Summa	31 440	27 102	28 663	6 607	6 840	6 864

Intäkter (MSEK)	2017	2016	2015
Equipment & Service	22 459	18 898	20 317
<i>varav Equipment</i>	<i>9 849</i>	<i>7 710</i>	<i>8 510</i>
<i>varav Service</i>	<i>12 610</i>	<i>11 188</i>	<i>11 807</i>
Tools & Attachments	8 738	7 925	8 088
Koncerngemensamma funktioner/elimineringar	243	279	258
Summa	31 440	27 102	28 663

4. Segmentsinformation, forts.

Kvartalsdata

Intäkter uppdelade på segment	2017				2016	2015
	1	2	3	4	Helår	Helår
MSEK						
Equipment & Service	5 213	5 449	5 480	6 317	18 898	20 317
- varav externa	5 184	5 459	5 456	6 307	18 881	20 238
- varav interna	29	-10	24	10	17	79
Tools & Attachments	2 161	2 297	2 140	2 140	7 925	8 088
- varav externa	2 155	2 283	2 124	2 129	7 887	8 051
- varav interna	6	14	16	11	38	37
Koncerngemensamma funktioner/ elimineringar	30	86	65	62	279	258
Summa	7 404	7 832	7 685	8 519	27 102	28 663

Rörelseresultat uppdelat på segment	2017				2016	2015
	1	2	3	4	Helår	Helår
MSEK						
Equipment & Service	1 156	1 228	1 281	1 462	3 802	4 370
<i>i % av intäkter</i>	<i>22,2%</i>	<i>22,5%</i>	<i>23,4%</i>	<i>23,1%</i>	<i>20,1%</i>	<i>21,5%</i>
Tools & Attachments	321	328	279	218	937	957
<i>i % av intäkter</i>	<i>14,8%</i>	<i>14,3%</i>	<i>13,0%</i>	<i>10,2%</i>	<i>11,8%</i>	<i>11,8%</i>
Koncerngemensamma funktioner/ elimineringar	-73	-103	-19	-129	-191	-152
Rörelseresultat	1 404	1 453	1 541	1 551	4 548	5 175
<i>i % av intäkter</i>	<i>19,0%</i>	<i>18,6%</i>	<i>20,0%</i>	<i>18,2%</i>	<i>16,8%</i>	<i>18,1%</i>
Finansnetto	-23	-10	-20	-84	-137	-220
Resultat före skatt	1 381	1 443	1 521	1 467	4 411	4 955
<i>i % av intäkter</i>	<i>18,7%</i>	<i>18,4%</i>	<i>19,8%</i>	<i>17,2%</i>	<i>16,3%</i>	<i>17,3%</i>

5. Anställda och personalkostnader

Medelantal anställda	2017			2016			2015		
	Kvinnor	Män	Summa	Kvinnor	Män	Summa	Kvinnor	Män	Summa
Moderbolaget									
Sverige	3	2	5	-	-	-	-	-	-
Dotterföretag									
Nordamerika	267	1 555	1 822	237	1 445	1 682	244	1 600	1 844
Sydamerika	160	1 245	1 405	151	1 183	1 334	153	1 296	1 449
Europa	801	3 538	4 339	687	3 350	4 037	691	3 428	4 119
- varav Sverige	496	2 213	2 709	442	2 112	2 554	453	2 185	2 638
Afrika/Mellanöstern	196	1 194	1 390	187	1 269	1 456	192	1 290	1 482
Asien/Australien	509	2 885	3 394	484	2 756	3 240	529	2 960	3 489
Summa dotterföretag	1 933	10 417	12 350	1 746	10 003	11 749	1 809	10 574	12 383
Summa	1 936	10 419	12 355	1 746	10 003	11 749	1 809	10 574	12 383

5. Anställda och personalkostnader, forts.

Kvinnor i Epirocs styrelse och koncernledning, %	31 dec. 2017 ¹⁾
Moderbolaget	
Styrelse	20 %
Koncernledning	20 %

1) Upplysningar om kvinnor i styrelse och koncernledning lämnas bara per 31 december 2017, eftersom den tidigare styrelsen i Epiroc AB inte är representativ för Epiroc-koncernen och koncernledningen inrättades under 2017.

Ersättningar och andra förmåner	Koncernen		
	2017	2016	2015
MSEK			
Löner och andra ersättningar	5 642	5 367	5 657
Avtalsenliga pensioner	313	353	367
Övriga sociala avgifter	907	863	909
Summa	6 862	6 583	6 933

Ersättningar och andra förmåner till styrelsen¹⁾

Tusental SEK	Arvode ²⁾	Summa redovisad kostnad 2017
Styrelseordförande:		
Ronnie Leten	427	427
Övriga styrelseledamöter:		
Ulla Litzén	137	137
Lennart Evrell	137	137
Summa 2017	701	701

1) Styrelseledamöterna Johan Forssell och Anders Ullberg fick ingen ersättning under 2017.

2) Arvodena avser kvartal 4, 2017.

Ersättningar och andra förmåner till koncernledningen under 2017

Tre medlemmar i koncernledningen uppbar lön under perioden oktober–december 2017. Koncernledningen utökas 2018 med två nya medlemmar, koncernchefen och informationsdirektören. Mer information om ersättningspolicy finns nedan.

Ersättningar till styrelseledamöter, verkställande direktör och koncernchef samt övriga medlemmar i koncernledningen

För åren 2015–2017 har riktlinjerna för ersättning till ledande befattningshavare tillämpats enligt beslut av årsstämman för Atlas Copco för respektive år. Nedan följer de riktlinjer som gäller för Epiroc 2018.

Principer för ersättning till styrelsen och koncernledningen

Principerna för ersättning till styrelsen och koncernledningen godkänns av aktieägarna på årsstämman. Principerna för koncernledningen, fram till sådan årsstämma, har godkänts av styrelsens ersättningsutskott.

Styrelseledamöter

Ersättningsutskottet, som bildades hösten 2017, beslutade om ersättning till styrelseledamöter från den 1 oktober till Epirocs notering. Ordförande erhåller 1 300 000 SEK i ersättning. Ulla Litzén och Lennart Evrell erhåller 417 000 SEK. Anders Ullberg erhåller 417 000 SEK från den 25 april 2018 fram till noteringen och Johan Forssell 0 SEK fram till noteringen. Jeanne Hull och Astrid Skarheim Onsum erhåller 417 000 SEK från den 1 januari 2018 fram till noteringen.

Under 2018, efter noteringen:

Styrelseordförande erhåller 1 950 000 SEK i ersättning och styrelseledamöter (externa) som valts av årsstämman erhåller 625 000 SEK.

Koncernledning

Koncernledningen består av koncernchefen och fyra andra medlemmar i ledningsgruppen. Ersättningen till koncernledningen ska bestå av grundlön, rörlig ersättning, möjliga långsiktiga incitament, pensionspremier och andra förmåner.

Nedan beskrivs de olika riktlinjerna för fastställande av ersättningsbelopp:

- Grundlönen fastställs utifrån befattning, kvalifikationer och individuella prestationer.
- Rörlig ersättning beror på hur vissa i förväg fastställda kvantitativa och kvalitativa mål uppnås. Rörlig ersättning kan maximalt uppgå till 70 procent av grundlönen för koncernchefen, 60 procent för chefen för Gruv och Infrastruktur samt 40 procent för övriga medlemmar i koncernledningen.
- Efter godkännande av Epirocs styrelse och årsstämman kommer koncernledningen att få rätt att delta i prestationsbaserade optionsprogram.
- Pensionspremier betalas enligt en avgiftsbestämd plan med premier på 25–35 procent av grundlönen beroende på ålder.
- Övriga förmåner består av tjänstebil och privat sjukförsäkring.

Sex månaders ömsesidig uppsägningstid ska tillämpas.

Styrelsen har rätt att frångå principerna ovan om det i ett enskilt fall föreligger särskilda omständigheter. Inget arvode utgår till koncernledningen för arbete i styrelser i Koncernens dotterföretag eller för tjänster som utförs utöver det direkta ansvaret i respektive befattning.

VD och koncernchef

Den rörliga lönen kan uppgå till högst 70 procent av grundlönen. Den rörliga ersättningen är inte pensionsgrundande.

VD och koncernchef omfattas av Atlas Copcos pensionspolicy för högre svenska chefer, vilket innebär en avgiftsbestämd plan. Premiens storlek är åldersrelaterad och uppgår till 35 procent av grundlönen. Dessa pensionsplaner är intjänade. En pensionsplan för Epirocs svenska ledande befattningshavare kommer att inrättas under 2018. VD och koncernchef har rätt att gå i pension vid 65 års ålder.

Övriga medlemmar i koncernledningen

De medlemmar i koncernledningen som är anställda i Sverige har en avgiftsbestämd pensionsplan där premien varierar mellan 25 procent och 35 procent av grundlönen beroende på ålder. Den rörliga ersättningen är inte pensionsgrundande. Pensionsåldern är 65 år.

5. Anställda och personalkostnader, forts.

Koncernledningens innehav av personaloptioner/syntetiska personaloptioner

Innehavet av personaloptioner/syntetiska personaloptioner vid årets slut 2017 visas nedan: Se även not 23.

Innehav av personaloptioner/syntetiska personaloptioner per 31 december 2017¹⁾

Tilldelningsår	VD och koncernchef	Övriga medlemmar i koncernledningen
2015	-	153 864
2016	-	142 213
2017 ²⁾	-	158 371
Summa	-	454 448

1) Aktieoptioner/syntetiska optioner avser aktier i Atlas Copco AB.

2) Uppskattade tilldelningar för optionsprogrammet 2017 inklusive matchningsaktier.

Uppsägning av anställning

VD och koncernchef har rätt till tolv månaders avgångsvederlag om Bolaget avbryter anställningen och ytterligare sex månader om vederbörande inte har tecknat ett nytt anställningsavtal.

Övriga medlemmar i koncernledningen har rätt till avgångsvederlag om Bolaget avbryter anställningen. Avgångsvederlagets storlek beror på anställningstid inom Bolaget samt ålder, men är aldrig lägre än motsvarande tolv månaders lön och aldrig högre än 24 månaders lön.

Ersättningsutskott och övriga utskott

Hösten 2017 bildades två styrelseutskott. Ett ersättningsutskott bestående av Ronnie Leten, ordförande, Johan Forssell och Lennart Evrell bildades liksom ett revisionsutskott bestående av Ulla Litzén, ordförande, Anders Ullberg och Ronnie Leten. Utskotten inledde arbetet i början av 2018.

6. Ersättning till revisorer

Revisionsarvoden och andra tjänster	2017	2016	2015
Deloitte			
Revisionsarvode	19	15	15
Övriga tjänster, skatt	1	2	2
Övriga tjänster, övrigt	2	2	2
Andra revisionsföretag			
Revisionsarvode	1	1	1
Summa	23	20	20

Revisionsarvoden avser revision av de finansiella rapporterna och räkenskaper. För moderbolaget innefattar detta även styrelsens och VD:s förvaltning av verksamheten.

Andra revisionsföretag än revisionsuppdraget avser till exempel garantiförklaringar. Skattetjänster inkluderar både rådgivning och granskning av efterlevnad inom skatteområdet. Övriga tjänster utgörs huvudsakligen av konsulttjänster, till exempel "due-diligence" i samband med förvärv.

Vid Atlas Copcos årsstämma 2017 valdes Deloitte till Atlas Copco-gruppens revisor fram till årsstämman 2018.

7. Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader

Övriga rörelseintäkter	2017	2016	2015
Erhållna provisioner	2	3	6
Realisationsvinst vid försäljning av anläggningstillgångar	45	15	149
Realisationsvinst vid avyttring av verksamhet	-	15	7
Valutakursdifferenser, netto	-	130	-
Övriga rörelseintäkter	33	11	27
Summa	80	174	189

Övriga rörelsekostnader	2017	2016	2015
Realisationsförlust vid försäljning av anläggningstillgångar	-30	-12	-46
Realisationsförlust vid avyttring av verksamhet	-2	-	-
Valutakursdifferenser, netto	-166	-	-90
Övriga rörelsekostnader	-19	-8	-25
Summa	-217	-20	-161

Ytterligare information om kostnader per kostnadslag

Kostnad för sålda varor innefattar kostnader för varulager, se not 16, garantikostnader, miljöavgifter och transportkostnader.

Löner, ersättningar och arbetsgivaravgifter uppgick till 6 862 (6 583, (6 933)) varav kostnader för ersättningar efter avslutad anställning uppgick till 313 (353, (367)). Se även not 5.

Rörelseresultatet inkluderar förändringar i valutakurser för leverantörsskulder och kundfordringar. Årets avskrivningar och nedskrivningar uppgick till 1 254 (1 217, (1 397)). Se även not 12 och 13. Forsknings- och utvecklingskostnader, inklusive av- och nedskrivningar, uppgick till 795 (662, (861)).

8. Finansiella intäkter och kostnader

Finansiella intäkter och kostnader	2017	2016	2015
Ränteintäkter			
- likvida medel	8	12	12
- finansiella leasingfordringar	187	166	164
Realisationsvinst			
Övriga tillgångar	6	-	-
Förändring i verkliga värden - övriga tillgångar	31	-	-
Valutakursvinster, netto	-	36	-
Finansiella intäkter	232	214	176
Räntekostnader			
- räntebärande skulder	-34	-40	-58
- Lån från Atlas Copco-gruppen	-231	-187	-242
- derivat	-14	-	-
- pensionsavsättningar, netto	-5	-6	-10
- övrigt	-36	-24	0
Realisationsförlust			
- övriga tillgångar	-	-10	-10
Förändring i verkligt värde - övriga skulder och räntebärande skulder	-	-8	-8
Valutakursförluster, netto	-31	-	-47
Nedskrivningar	-18	-76	-21
Finansiella kostnader	-368	-351	-396
Finansnetto	-136	-137	-220

I "Valutakursvinster, netto" ingår valutakursvinster om 135 (41 (5)) på finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultatet och valutakursförluster om 166 (5 (52)) på övriga skulder.

9. Skatter

Skattekostnad	2017	2016	2015
Aktuell skatt	-1 589	-1 065	-1 410
Uppskjuten skatt	89	-115	26
Summa	-1 500	-1 180	-1 384

Nedan följer en avstämning av Bolagens vägda genomsnittliga skatt utifrån de nationella skattesatserna för respektive land jämfört med faktisk total skatt:

	2017
Resultat före skatt	5 813
Vägd genomsnittlig skatt utifrån nationella skattesatser	-1 425
- i %	24,5 %
Skatteeffekt av:	
Ej avdragsgilla kostnader	-55
Kupongskatt på utdelning	-46
Ej skattepliktiga intäkter	30
Justeringar från tidigare år:	
- aktuell skatt	-7
- uppskjuten skatt	-17
Effekter av utnyttjade underskottsavdrag	-6
Förändring av skattesats, uppskjuten skatt	12
Underskottsavdrag som inte redovisats	-14
Övriga poster	28
Skattekostnad	-1 500
Effektiv skatt i %	25,8 %

Den effektiva skattesatsen var 25,8 procent (26,8 procent (27,9 procent)).

9. Skatter, forts.

I nedanstående tabell visas en avstämning av nettoförändringen i uppskjuten skatt från årets början till årets slut:

Förändringar i uppskjuten skatt	2017	2016	2015
Vid årets början	347	435	462
Redovisat i årets resultat	89	-115	26
Skatt på belopp redovisade i eget kapital	-14	-7	-35
Transaktionsdifferenser	-11	30	-23
Transaktion med aktieägare	-4	4	5
Vid årets slut	407	347	435

De uppskjutna skattefordringar och -skulder som redovisas i balansräkningen hänför sig till följande:

Uppskjutna skattefordringar och skatteskulder	2017		
	Tillgångar	Skulder	Netto
Immateriella tillgångar	50	390	-340
Materiella anläggningstillgångar	142	240	-98
Övriga finansiella tillgångar	9	14	-5
Varulager	666	4	662
Kortfristiga fordringar	50	9	41
Rörelseskulder	172	0	172
Avsättningar	68	-	68
Ersättningar efter avslutad anställning	41	0	41
Räntebärande skulder	8	2	6
Underskottsavdrag	27	-	27
Övriga poster ¹⁾	2	175	-173
Uppskjutna skattefordringar/-skulder	1 235	834	401
Kvittning fordringar/skulder	-828	-834	6
Uppskjutna skattefordringar/-skulder, netto	407	0	407

1) Övriga poster består framför allt av skatteavdrag som inte är hänförliga till en viss balanspost.

Uppskjutna skattefordringar avseende balanserade underskottsavdrag redovisas i den mån det är sannolikt att den tillhörande skatteförmånen realiserar genom framtida skattepliktiga resultat. I den mån det inte är sannolikt att det kommer att finnas skattepliktiga resultat, mot vilka de skattemässiga avdragen kan utnyttjas, redovisas inte någon uppskjuten skattefordran. Per 31 december 2017 uppgick Koncernens balanserade underskottsavdrag till totalt 325, varav uppskjutna skattefordringar om 100 redovisades. Skattemässigt värde på de redovisade balanserade underskottsavdragen uppgick till 27. Det finns inga förfalldatum för utnyttjande av större delen av de underskottsavdrag för vilka uppskjutna skattefordringar har redovisats.

Balanserade underskottsavdrag för vilka ingen uppskjuten skatt har redovisats förfaller enligt nedanstående tabell:

	2017
Förfaller efter 1-2 år	57
Förfaller efter 3-4 år	95
Förfaller efter 5-6 år	73
Inget förfalldatum	-
Summa	225

Förändringar i temporära skillnader under året som har redovisats i resultaträkningen hänför sig till följande:

	2017
Immateriella tillgångar	101
Materiella anläggningstillgångar	31
Övriga finansiella tillgångar	7
Varulager	33
Kortfristiga fordringar	-13
Rörelseskulder	0
Avsättningar	-17
Ersättningar efter avslutad anställning	-10
Räntebärande skulder	-3
Övriga poster	-42
Förändringar på grund av temporära skillnader	87
Underskottsavdrag	2
Redovisat i årets resultat	89

10. Övrigt totalresultat

	2017			2016			2015		
	Före skatt	Skatt	Efter skatt	Före skatt	Skatt	Efter skatt	Före skatt	Skatt	Efter skatt
Övrigt totalresultat för året									
Hänförligt till moderbolagets ägare									
Poster som inte kommer att återföras till resultaträkningen									
Omvärderingar av förmånsbestämda planer	65	-14	51	39	-7	32	186	-35	151
Poster som kan komma att återföras till resultaträkningen									
Omräkningsdifferenser utlandsverksamheter	-755		-755	1171		1171	-234		-234
Summa övrigt totalresultat	-690	-14	-704	1 210	-7	1 203	-48	-35	-83
Hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande									
Omräkningsdifferenser utlandsverksamheter	-1		-1	1		1			
Summa övrigt totalresultat	-691	-14	-705	1 211	-7	1 204	-48	-35	-83

11. Resultat per aktie

Belopp i SEK	Resultat per aktie före utspädning		
	2017	2016	2015
Resultat per aktie	3,56	2,67	2,95

Beräkningen av resultat per aktie ovan baseras på resultat och antalet aktier enligt nedan.

Årets resultat hänförligt till moderbolagets ägare i miljoner SEK	2017	2016	2015
Årets resultat	4 313	3 235	3 582
Antal utestående aktier (miljoner aktier)	2017	2016	2015
Antal utestående aktier före utspädning	1,212	1,212	1,212

12. Immateriella tillgångar

Nedskrivningsbehovet prövas minst en gång per år eller när det finns tecken på nedskrivningsbehov. Aktuell goodwill följs upp av företagsledningen på rörelsesegmentsnivå. Nedskrivningsbehovet för goodwill har därför prövats på rörelsesegmentsnivå.

De kassagenererande enheternas återvinningsvärden har beräknats som nyttjandevärde baserat på företagsledningens femårsprognos för nettokassaflöde där de viktigaste antagandena är intäkter, rörelseresultat, rörelsekapital, investeringar, utländsk valuta och råvarupriser.

Alla antaganden om femårsprognosen uppskattas individuellt för varje rörelsesegment utifrån deras marknadsposition samt respektive marknads egenskaper och utveckling. Prognoserna representerar

företagsledningens bedömning och bygger på både externa och interna källor. För perioden efter fem år uppskattas den årliga tillväxten till 3 procent.

Koncernens vägda genomsnittliga kapitalkostnad var 8 procent efter skatt för alla presenterade perioder (cirka 10,5 procent före skatt) och har använts för att diskontera förväntade framtida kassaflöden som genererar en avkastning klart över de värden som prövas, vilket innefattar känslighetsanalyser/"worst case"-scenarier.

I tabellen på följande sida presenteras det redovisade värdet för goodwill fördelat på rörelsesegment och rapporteringssegment för vilka information ska lämnas.

12. Immateriella tillgångar, forts.

Redovisat värde för goodwill uppdelat på kassagenererande enheter:

	2017	2016	2015
	Goodwill	Goodwill	Goodwill
Underground Rock Excavation	145	145	145
Surface and Exploration Drilling	322	320	297
Drilling Solutions	106	111	105
Mining & Rock Excavation Service	158	168	156
Equipment & Service	731	744	703
Rock Drilling Tools (Secoroc)	771	805	775
Hydraulic Attachment Tools	136	105	102
Tools & Attachments	907	910	877
Summa	1 638	1 654	1 579

Av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar redovisas i följande poster i resultaträkningen:

	2017	2016	2015
	Internt upparbetade och förvärvade	Internt upparbetade och förvärvade	Internt upparbetade och förvärvade
Kostnad för sålda varor	5	5	5
Marknadsföringskostnader	32	39	47
Administrationskostnader	37	29	22
Forsknings- och utvecklingskostnader	265	215	299
Summa	339	288	373

Nedskrivningar av immateriella tillgångar uppgick till 0 (0, (132)), varav 0 (0, (130)) redovisades som forsknings- och utvecklingskostnader i resultaträkningen och 0 (0, (2)) redovisades som marknadsföringskostnader. Av redovisade nedskrivningar avsåg 0 (0, (127)) aktiverade utvecklingskostnader för avvecklade projekt.

	Förvärvade och internt upparbetade immateriella tillgångar					
	Produkt-utveckling	Varumärken	Marknads- och kund-relaterade	Övriga teknik- och kontrakts-baserade	Goodwill	Summa
2017						
Av- och nedskrivningar						
Vid årets början	1 098	55	92	286	1 654	3 185
Investeringar	176	-	-	113	-	289
Avskrivningar	-235	-11	-19	-74	-	-339
Rörelseförvärv	0	15	5	5	28	53
Avyttringar och utrangeringar	-1	-	-	0	-	-1
Transaktioner med aktieägare	32	0	0	-1	-	31
Omräkningsdifferenser	-40	-1	-5	-7	-44	-97
Vid årets slut	1 030	58	73	322	1 638	3 121

	Förvärvade och internt upparbetade immateriella tillgångar					
	Produkt-utveckling	Varumärken	Marknads- och kund-relaterade	Övriga teknik- och kontrakts-baserade	Goodwill	Summa
2016						
Av- och nedskrivningar						
Vid årets början	1 005	63	110	305	1 579	3 062
Investeringar	244	-	-	43	-	287
Avskrivningar	-185	-9	-23	-71	-	-288
Transaktioner med aktieägare	1	-	0	2	-	3
Omräkningsdifferenser	33	1	5	7	75	121
Vid årets slut	1 098	55	92	286	1 654	3 185

12. Immateriella tillgångar, forts.

	Förvärvade och internt upparbetade immateriella tillgångar					
	Produkt- utveckling	Varumärken	Marknads- och kund- relaterade	Övriga teknik- och kontrakt- baserade	Goodwill	Summa
2015						
Av- och nedskrivningar						
Vid årets början	1 025	71	133	307	1 574	3 110
Investeringar	255	-	-	58	-	313
Avskrivningar immateriella	-146	-9	-28	-58	-	-241
Nedskrivningar	-127	-	-	-5	-	-132
Avyttringar	-	0	-	-1	0	-1
Avyttringar och utrangeringar	-	-	-	-1	-	-1
Omklassificeringar	-18	-	-	-	-	-18
Transaktioner med aktieägare	-3	-	0	2	-	-1
Omräkningsdifferenser	19	1	5	3	5	33
Vid årets slut	1 005	63	110	305	1 579	3 062

Övriga teknik- och kontraktbaserade immateriella tillgångar innefattar datorprogram, patent och kontraktbaserade rättigheter såsom licenser och franchiseavtal. Andra immateriella tillgångar än goodwill skrivs av. För information om principer för av- och nedskrivningar, se not 1.

13. Materiella anläggningstillgångar

	Byggnader och mark	Maskiner och inventarier	Pågående nyanläggningar och förskott	Summa	
				Summa	Hyresmaskiner
2017					
Anskaffningsvärde, av- och nedskrivningar					
Vid årets början	650	1 441	194	2 285	1 370
Investeringar	8	226	226	460	793
Periodens avskrivningar	-43	-415	-	-458	-457
Rörelseförvärv	-	2	-	2	-
Avyttringar och utrangeringar	-23	-33	-4	-60	-267
Omklassificeringar	32	172	-192	12	-161
Transaktioner med aktieägare	78	35	-6	107	-5
Omräkningsdifferenser	-35	-39	-3	-77	-58
Vid årets slut	667	1 389	215	2 271	1 215

	Byggnader och mark	Maskiner och inventarier	Pågående nyanläggningar och förskott	Summa	
				Summa	Hyresmaskiner
2016					
Anskaffningsvärde, av- och nedskrivningar					
Vid årets början	606	1 591	201	2 398	1 404
Investeringar	18	158	138	314	722
Periodens avskrivningar	-47	-412	-	-459	-470
Avyttringar och utrangeringar	-1	-52	-	-53	-248
Omklassificeringar	40	102	-150	-8	-125
Transaktioner med aktieägare	-3	-16	-	-19	6
Omräkningsdifferenser	37	70	5	112	81
Vid årets slut	650	1 441	194	2 285	1 370

13. Materiella anläggningstillgångar, forts.

2015	Byggnader och mark	Maskiner och inventarier	Pågående nyanläggningar och förskott	Summa	Hyresmaskiner
Anskaffningsvärde, av- och nedskrivningar					
Vid årets början	837	1 838	226	2 901	1 348
Investeringar	37	181	185	403	934
Periodens avskrivningar	-47	-477	-	-524	-498
Periodens nedskrivningar	-	-	-	-	-2
Avyttringar och utrangeringar	-235	-109	-	-344	-190
Omklassificeringar	5	176	-178	3	-169
Transaktioner med aktieägare	-1	7	-34	-28	8
Omräkningsdifferenser	10	-25	2	-13	-27
Vid årets slut	606	1 591	201	2 398	1 404

För information om principer för avskrivningar se not 1.

14. Andelar i intresseföretag och joint ventures

Akkumulerade värden på kapitalandelar	2017	2016	2015
Vid årets början	15	16	14
Förvärv av intresseföretag	81	-	-
Utdelning	-	-1	-
Årets resultat efter skatt	-1	0	2
Omräkningsdifferenser	-1	0	-
Vid årets slut	94	15	16

Sammanfattning av finansiell information för intresseföretag	Land	Tillgångar	Skulder	Eget kapital	Intäkter	Årets resultat	Andel, % ¹⁾
2017							
Intresseföretag							
Shenzen Nectar Engineering & Equipment Co. Ltd.	Kina	129	61	68	112	4	25
Zhejiang GIA Machinery Manufacturing Co., Ltd	Kina	34	1	33	36	0	49
Mobilaris MCE AB	Sverige	74	29	45	13	-7	34
2016							
Intresseföretag							
Shenzen Nectar Engineering & Equipment Co. Ltd.	Kina	134	63	71	96	1	25
2015							
Intresseföretag							
Shenzen Nectar Engineering & Equipment Co. Ltd.	Kina	135	66	69	131	8	25
Yanggu Wuyue Special Steel Co. Ltd.	Kina	1 064	1 303	-239	134	-97	25

1) Epirocs procentuella andel av varje innehav representerar både ägarandel och röster.

Ovanstående tabell bygger på de senaste tillgängliga finansiella rapporterna från intresseföretagen.

Under tredje kvartalet 2016 utnyttjade Epiroc optionen att byta aktierna i Yanggu Wuyue Special Steel Co. Ltd. mot kvarvarande innehav utan bestämmande inflytande i Shandong Rock Drilling Tools Co. Ltd.

15. Övriga finansiella tillgångar

Verkligt värde för finansiella instrument under övriga finansiella tillgångar, förutom investeringar som hålls till förfall, motsvarar det redovisade värdet.

	2017	2016	2015
Anläggningstillgångar			
Förvaltningstillgångar överstigande pensionsåtaganden (not 23)	39	15	8
Finansiella tillgångar klassificerade som lånefordringar och kundfordringar			
– finansiella leasingfordringar	423	427	410
– övriga finansiella fordringar	639	1 057	879
Vid årets slut	1 101	1 499	1 297
Omsättningstillgångar			
Cash-pool med Atlas Copco	7	5 653	4 591
Finansiella tillgångar klassificerade som lånefordringar och kundfordringar			
– finansiella leasingfordringar	479	504	452
– övriga finansiella fordringar	666	943	875
Vid årets slut	1 152	7 100	5 918

Se not 22 för information om finansiella leasingavtal och not 27 för information om kreditrisk.

16. Varulager

	2017	2016	2015
Råmaterial	356	364	353
Produkter i arbete	1 520	1 106	896
Halvfabrikat	1 362	1 034	1 125
Färdigvaror	5 034	4 557	4 779
Vid årets slut	8 272	7 061	7 153

I kostnad för sålda varor ingår avsättningar för inkurans och andra nedskrivningar av varulagret med 309 (346 (422)). Återföringar av tidigare gjorda nedskrivningar, som redovisats i resultaträkningen, uppgick till 139 (115 (133)). Tidigare nedskrivningar har återförts till följd av förbättrade marknadsvillkor på vissa marknader. Det belopp för varor i lager som redovisats som kostnad uppgick till 14 126 (13 075 (11 960)).

17. Kundfordringar

Verkligt värde för kundfordringar motsvarar det redovisade värdet. Kundfordringar kategoriseras som kundfordringar.

Avsättningar för osäkra kundfordringar	2017	2016	2015
Avsättningar vid årets början	377	347	265
Rörelseförvärv och avyttringar	1	–	–
Avsättningar redovisade för potentiella nedskrivningar	166	155	201
Belopp använda för fastställda nedskrivningar	-104	-41	-52
Upplösning av ej nödvändiga avsättningar	-70	-104	-53
Ändring i diskonterade belopp	–	-1	–
Transaktion med aktieägare	-23	–	–
Omräkningsdifferenser	-11	21	-14
Vid årets slut	336	377	347

Kundfordringar om 6 271 (5 701 (5 203)) redovisas netto efter avsättningar för osäkra fordringar och andra nedskrivningar uppgående till 336 (377 (347)). Avsättningar för osäkra fordringar samt nedskrivningar som har redovisats i resultaträkningen uppgick till 166 (155 (201)). Övriga fordringar uppgår till 1 362 (877, (919)). Se not 27 för information om kreditrisker.

18. Övriga fordringar

Verkligt värde för övriga fordringar motsvarar det redovisade värdet.

	2017	2016	2015
Derivat			
– innehas för handel	193	–	–
Finansiella tillgångar klassificerade som lånefordringar och kundfordringar			
– övriga fordringar	920	628	644
– upplupna intäkter	31	16	27
Förutbetalda kostnader	218	233	248
Vid årets slut	1 362	877	919

Övriga fordringar består främst av momsfordringar och förskott till leverantörer. Upplupna intäkter avser främst service- och entreprenadkontrakt. Förutbetalda kostnader inkluderar poster såsom hyror, försäkring, räntor, IT- och personalkostnader.

19. Likvida medel

Verkligt värde för likvida medel motsvarar det redovisade värdet. Likvida medel klassificeras i kategorin "Låne- och kundfordringar". Likvida medel har en uppskattad genomsnittlig effektiv ränta på 0,7 procent (2,46 procent, (2,37 procent)). Uppskattad genomsnittlig effektiv ränta har minskat på grund av minskade placeringar i valutor med högre räntor. Se även not 27 för ytterligare information.

	2017	2016	2015
Kassa och bank	1 639	477	434
Kortfristiga likvida placeringar	169	4	27
Vid årets slut	1 808	481	461

20. Eget kapital

Den 31 december 2017 uppgick Epiroc AB:s aktiekapital till 20 688 500 SEK fördelat på 206 885 aktier. Vid beräkning av resultat per aktie för historiska perioder har antalet aktier baserats på antalet aktier i Atlas Copco per den 24 april 2018, då aktieägarna i Atlas Copco beslutade om utdelning av en aktie i Epiroc per Atlas Copco aktie. Antalet aktier uppgick till 1 212 360 000 och har använts för samtliga presenterade perioder.

Reserver

Konsoliderat eget kapital innefattar vissa reserver som beskrivs nedan:

Omräkningsreserv

Omräkningsreserven består av alla valutakursdifferenser som uppstår vid omräkning av utlandsverksamheters finansiella rapporter, omräkning av koncerninterna fordringar på eller skulder till utlandsverksamheter som i allt väsentligt är del av nettoinvesteringen i utlandsverksamheter samt från omräkning av skulder som säkras Bolagets nettoinvesteringar i utlandsverksamheter.

Innehav utan bestämmande inflytande 2015

Innehav utan bestämmande inflytande uppgick till 94 (105) och avser innehavet utan bestämmande inflytande i dotterföretaget Shandong Rock Drilling Tools Co, Ltd. Innehavet utan bestämmande inflytande har inte någon väsentlig betydelse för Koncernen.

Innehav utan bestämmande inflytande 2016

Innehav utan bestämmande inflytande uppgick till 0 (94). Under tredje kvartalet 2016 utnyttjade Koncernen optionen att byta aktierna i intresseföretaget Yanggu Wuyue Special Steel Co, Ltd. mot kvarvarande innehav utan bestämmande inflytande i Shandong Rock Drilling Tools Co, Ltd. Inget av dessa innehav har någon väsentlig betydelse för Koncernen.

Innehav utan bestämmande inflytande 2017

Innehav utan bestämmande inflytande uppgick till 6 (0). Under första kvartalet bildade Koncernen dotterföretaget GIA Mining Equipment Co, Ltd. med ett innehav utan bestämmande inflytande om 49 procent. Innehavet utan bestämmande inflytande har inte någon väsentlig betydelse för Koncernen.

20. Eget kapital, forts.

Övriga transaktioner med aktieägare

Övriga transaktioner med aktieägare innefattar transaktioner utan ersättning mellan Atlas Copco och Epiroc.

Transaktioner med aktieägare	2017	2016	2015
Justering effektiv skatt	330	24	210
Koncernbidrag	-4 122	-3 074	-2 873
Skatt på koncernbidrag	907	678	635
Förvärv av dotterföretag	-345	142	395
Förändring i innehav utan bestämmande inflytande	7	-91	-
Pensioner, IAS 19	43	-1	-5
Aktierelaterade ersättningar	105	166	178
Överföring av tillgångar och skulder utan vederlag ¹⁾	986	-882	-546
Summa	-2 089	-3 038	-2 006

1) Överföring av tillgångar och skulder utan vederlag består av ekonomisk verksamhet som har lyfts ut från företag som står under gemensamt bestämmande inflytande. Se även not 28.

21. Räntebärande skulder

	2017		2016		2015	
	Redovisat värde	Verkligt värde	Redovisat värde	Verkligt värde	Redovisat värde	Verkligt värde
Anläggningstillgångar						
Övriga banklån	20	20	53	53	74	74
Lån från Atlas Copco	2 169	2 169	4 091	4 091	4 006	4 006
Avgår: kortfristig del av långfristiga lån	-1	-1	-32	-32	-50	-50
Summa långfristiga obligationer och lån	2 188	2 188	4 112	4 112	4 030	4 030
Skulder avseende finansiella leasingavtal	62	62	81	81	74	74
Övriga finansiella skulder	0	0	0	0	65	65
Summa långfristiga räntebärande skulder	2 250	2 250	4 193	4 193	4 169	4 169
Omsättningstillgångar						
Kortfristig del av långfristiga lån	1	1	32	32	50	50
Kortfristiga lån	658	658	455	455	94	94
Lån från Atlas Copco	4 108	4 108	3 131	3 131	2 852	2 852
Skulder avseende finansiella leasingavtal	41	41	56	56	47	47
Summa kortfristiga räntebärande skulder	4 808	4 808	3 674	3 674	3 043	3 043
Vid årets slut	7 058	7 058	7 867	7 867	7 212	7 212

Det redovisade värdet för räntebärande skulder motsvarar verkligt värde eftersom räntedurationen är kort. Se not 27 för mer information om Koncernens exponering för ränte- och valutakursrisker.

Per 31 december 2017 finansierades Epiroc-koncernen av Atlas Copco. En överbrygningsfacilitet med huvudbanker kommer att utnyttjas i samband med noteringen och ska användas för att betala

tillbaka skulden till Atlas Copco. Epiroc AB avser att uppta långfristiga lån för att betala tillbaka överbrygningsfaciliteten efter noteringen. En överenskommelse om en kreditfacilitet om 4 000 MSEK bekräftades av en grupp huvudbanker under första kvartalet 2018.

22. Leasingavtal

Operationella leasingavtal – leasetagare

Leasingkostnaderna för tillgångar som hyrs enligt operationella leasingavtal uppgick till 324 och härrörde främst från hyrda lokaler, maskiner, dator- och kontorsutrustning. Operationella leasingavtal för kontor och fabriker löper vanligen på 10–15 år. Ett begränsat antal operationella leasingavtal omfattas av möjlighet att förvärva objektet och förlänga avtalet för maskiner samt möjlighet att förlänga avtalet för lokaler. Summa leasingkostnader innefattar minimileaseavgifter på 294 och variabla avgifter på 3. Framtida betalningar för icke uppsägningsbara operationella leasingavtal förfaller enligt följande:

	2017
Inom ett år	264
Mellan ett och fem år	576
Senare än fem år	261
Summa	1 101

Betalningar avseende framtida minimiavgifter för objekt som vidareuthyrs förväntas inflyta med totalt 1.

Operationella leasingavtal – leasegivare

Epiroc har utrustning som hyrs ut till kunder enligt operationella leasingavtal. Långsiktiga operationella leasingavtal finansieras och administreras av Epiroc Payment Solutions samt av vissa andra dotterföretag. Framtida betalningar för icke uppsägningsbara operationella leasingavtal förfaller enligt följande:

	2017
Inom ett år	454
Mellan ett och fem år	416
Senare än fem år	18
Summa	888

Variabla avgifter som redovisas som intäkt uppgick till 5.

Finansiella leasingavtal – leasetagare

Tillgångar som nyttjas enligt finansiella leasingavtal

	Maskiner och inventarier	Hyresmaskiner
Redovisat värde vid årets början, 2017	68	69
Redovisat värde vid årets slut, 2017	71	42

Tillgångar som nyttjas enligt finansiella leasingavtal består i första hand av fordon. Ett begränsat antal finansiella leasingavtal omfattas av både möjlighet att förvärva objektet och förlänga avtalet.

Framtida betalningar avseende tillgångar nyttjade enligt finansiella leasingavtal förfaller enligt följande:

	2017		
	Minimi-leaseavgifter	Ränta	Kapitalbelopp
Inom ett år	46	5	41
Mellan ett och fem år	65	7	58
Senare än fem år	5	1	4
Summa	116	13	103

Finansiella leasingavtal – leasegivare

Koncernen erbjuder kunder leasingfinansiering via Epiroc Customer Finance och vissa andra dotterföretag. Se not 27 för information om finansiell exponering och principer för riskhantering. Framtida leasingavgifter som ska erhållas förfaller enligt följande:

	2017	
	Bruttoinvestering	Nuvärde av framtida minimi-leaseavgifter
Inom ett år	508	479
Mellan ett och fem år	426	419
Senare än fem år	4	4
	938	902
Ej intjänade finansiella intäkter	-	36
Summa	938	938

23. Ersättningar till anställda

Ersättningar efter avslutad anställning

Epiroc tillhandahåller förmånsbestämda pensionsplaner och andra långfristiga ersättningar till anställda på de flesta av sina större verksamhetsställen. De mest betydande planerna i termer av storlek finns i Sverige, Tyskland, Schweiz och USA. Planerna i dessa fyra länder finansieras via olika lokala finansieringsorgan som är åtskilda från Koncernen för de framtida utbetalningarna. I Sverige finansieras de huvudsakliga ITP 2-planerna avseende ålderspension via Koncernens pensionsstiftelse. Dessutom tryggar Epiroc familjepensioner enligt ITP 2 genom ett försäkringsbolag, Alecta. Planen redovisas som avgiftsbestämd plan eftersom det inte finns tillräcklig information för att beräkna nettopensionsförpliktelsen.

Koncernen identifierar ett antal risker i placeringarna av pensionsförvaltningstillgångar. De största riskerna är ränterisk, marknadsrisk, motpartsrisk, likviditets- och inflationsrisk samt valutarisk. Koncernen arbetar löpande för att hantera riskerna och har en långsiktig investeringshorisont. Investeringsportföljen ska vara diversifierad vilket innebär att flera tillgångstyper, marknader och emittenter används. Med jämna mellanrum ska en bedömning genomföras av förvaltningen av tillgångar och skulder. Studien ska innefatta ett antal delar. De viktigaste delarna är tillgångarnas duration och skuldernas förfallostruktur, den förväntade avkastningen på tillgångarna, den förväntade utvecklingen av skulder, de prognostiserade kassaflödena och påverkan på förpliktelsen av en ränteändring.

23. Ersättningar till anställda, forts.

Förpliktelser för pensioner till anställda och övriga långfristiga ersättningar till anställda, netto, redovisas i följande poster i balansräkningen:

	2017	2016	2015
Finansiella tillgångar (not 15)	-39	-15	-8
Ersättningar efter avslutad anställning	181	253	259
Övriga avsättningar (not 25)	47	40	29
Vid årets slut	189	278	280

Tabellerna nedan visar Koncernens förpliktelser för pensioner och övriga långfristiga ersättningar till anställda, de antaganden som använts för att fastställa dessa förpliktelser, förvaltningstillgångar avseende förpliktelser för ersättningar till anställda, samt de belopp som redovisas i resultat- och balansräkningen.

Nettobeloppet som redovisas i balansräkningen uppgick till 189 (278, (280)). Den vägda genomsnittliga löptiden för förpliktelserna är 21,1 (19,3 (18,9)) år.

Ersättningar efter avslutad anställning	Fonderade pensionsplaner	Ofonderade pensionsplaner	Övriga fonderade planer	Övriga ofonderade planer	Summa
2017					
Nuvärde av förmånsbestämda förpliktelser	1 245	46	-	46	1 337
Förvaltningstillgångarnas verkliga värde	-1 149	-	-	-	-1 149
Nuvärdet för nettoförpliktelser	96	46	-	46	188
Övriga avsättningar för pensioner och liknande	-	-	1	-	1
Nettobelopp redovisat i balansräkningen	96	46	1	46	189
2016					
Nuvärde av förmånsbestämda förpliktelser	1 339	81	-	40	1 460
Förvaltningstillgångarnas verkliga värde	-1 189	-	-	-	-1 189
Nuvärdet för nettoförpliktelser	150	81	-	40	271
Övriga avsättningar för pensioner och liknande	-	-	7	-	7
Nettobelopp redovisat i balansräkningen	150	81	7	40	278
2015					
Nuvärde av förmånsbestämda förpliktelser	1 324	71	-	29	1 424
Förvaltningstillgångarnas verkliga värde	-1 144	-	-	-	-1 144
Nuvärdet för nettoförpliktelser	180	71	-	29	280
Övriga avsättningar för pensioner och liknande	-	-	-	-	-
Nettobelopp redovisat i balansräkningen	180	71	-	29	280

Förvaltningstillgångar består av följande:	2017			2016	2015
	Noterade marknadspriser	Onoterade marknadspriser	Summa		
Skuldinstrument	521	-	521	630	650
Egetkapitalinstrument	131	-	131	155	127
Fastigheter	33	291	324	262	240
Tillgångar som innehas av försäkringsbolag	151	-	151	96	92
Kassa och bank	19	-	19	46	33
Investeringsfonder	3	-	3	-	-
Övriga	-	-	-	-	2
Vid årets slut	858	291	1 149	1 189	1 144

23. Ersättningar till anställda, forts.

Förändring i förvaltningstillgångar	2017	2016	2015
Verkligt värde för förvaltningstillgångar vid årets början	1 189	1 144	1 097
Ränteintäkter	27	33	27
Omvärderingar – avkastning på förvaltningstillgångar	96	-16	45
Regleringar	-47	-3	-33
Inbetalning av avgifter från arbetsgivaren	9	22	18
Inbetalning av avgifter från anställda	1	3	5
Förmåner betalda av planen	-27	-80	-25
Omklassificeringar	-	60	-
Transaktioner med Atlas Copco	-95	-	-
Omräkningsdifferenser	-4	26	10
Verkligt värde för förvaltningstillgångar vid årets slut	1 149	1 189	1 144

Förvaltningstillgångar fördelas på följande geografiska områden:	2017	2016	2015
Europa	1 143	1 085	1 058
Nordamerika	-	102	85
Övriga världen	6	2	1
Summa	1 149	1 189	1 144

Förändringar av nuvärdet av förmånsbestämda förpliktelser	2017	2016	2015
Förmånsbestämda förpliktelser vid årets början	1 460	1 424	1 518
Kostnader avseende tjänstgöring under innevarande period	61	72	84
Kostnader avseende tjänstgöring under tidigare perioder	-18	-	-
Vinst/förlust vid reglering	-	3	-1
Räntekostnader (+)	32	39	37
Aktuariella vinster (-)/förluster (+) hänförliga till erfarenhetsmässiga justeringar	-13	-109	-31
Aktuariella vinster (-)/förluster (+) hänförliga till förändringar i finansiella antaganden	58	62	-104
Aktuariella vinster (-)/förluster (+) hänförliga till förändringar i demografiska antaganden	-3	-1	3
Regleringar	-47	-3	-33
Ersättningar betalade med förvaltningstillgångar eller företagets tillgångar	-70	-120	-64
Omklassificeringar	5	57	7
Transaktioner med Atlas Copco	-120	-	-
Omräkningsdifferenser	-8	36	8
Förmånsbestämda förpliktelser vid årets slut	1 337	1 460	1 424

Omvärderingar som redovisas i övrigt totalresultat uppgår till -65 (-39, (-185)) och 9 (7, (8)) i resultaträkningen. Koncernen förväntas betala 48 till förmånsbestämda pensionsplaner under 2018. Transaktioner med Atlas Copco under 2017 avser skulden för förmånsbestämda förpliktelser i USA, som i sin helhet fördelades på Atlas Copco.

Belopp som redovisas i resultaträkningen	2017	2016	2015
Kostnader avseende tjänstgöring under innevarande period	61	72	84
Kostnader avseende tjänstgöring under tidigare perioder	-18	-	-
Vinst/förlust vid reglering	-	3	-1
Räntekostnad netto	5	6	10
Inbetalning av avgifter från anställda	-1	-3	-5
Omvärderingar av övriga långfristiga personalersättningar	9	7	8
Summa	56	85	96

23. Ersättningar till anställda, forts.

Den totala pensionskostnaden för förmånsbestämda planer uppgick till -56 (-85, (-96)), varav -51 (-79, (-86)) har redovisats som rörelsekostnader och -4 (-6, (-10)) som finansiella kostnader. Kostnaderna för de avgiftsbestämda planerna uppgick totalt till -245 (-274, (-281)).

Väsentliga aktuariella antaganden per balansdagen (uttryckta som vägda medeltal i %)	2017	2016	2015
Diskonteringsränta			
Europa	2,46 %	2,60 %	2,69 %
Nordamerika	5,84 %	4,01 %	3,87 %
Framtida löneökningar			
Europa	2,55 %	2,53 %	2,48 %
Nordamerika	3,56 %	3,51 %	3,49 %
Ökning av sjukvårdskostnader			
Nordamerika	-	7,01 %	7,80 %

Koncernen har identifierat diskonteringsränta, framtida löneökningar och mortalitet som de väsentliga aktuariella antagandena för att beräkna förmånsbestämda förpliktelser. Förändringar i de aktuariella antagandena påverkar nuvärdet av nettoförpliktelser. Diskonteringsräntan fastställs genom hänvisning till den på balansdagen marknadsmässiga avkastningen på företagsobligationer med hög kreditvärdighet (AAA eller AA), om sådan finns tillgänglig, motsvarande pensionsförpliktelsernas duration. I länder där företagsobligationer inte finns tillgängliga används statsobligationer för att fastställa diskonteringsräntan. I Sverige används, i linje med tidigare år,

bostadsobligationer som grund för fastställande av diskonteringsräntan.

Epirocs mortalitetsantaganden fastställs på landbasis, baserat på de senaste mortalitetsstudier som finns tillgängliga. Generations-tabeller används när det är möjligt, vilket innebär att antaganden innehåller förväntade förbättringar i den förväntade livslängden över tiden.

Tabellen nedan visar känslighetsanalys för diskonteringsräntan och ökad förväntad livslängd. Tabellen beskriver den potentiella effekten på nuvärdet av den förmånsbestämda pensionsförpliktelser.

Känslighetsanalys	2017		2016		2015	
	Europa	Nord-amerika	Europa	Nord-amerika	Europa	Nord-amerika
Ändring i diskonteringsränta +0,50 %	-128	0	-132	-4	-125	-3
Ändring i diskonteringsränta -0,50 %	146	0	140	2	136	3
Förändring i förväntad livslängd, +1 år	52	0	46	1	45	1

Aktierelaterade incitamentsprogram

Anställda på Epiroc har tidigare erbjudits att delta i vissa aktierelaterade incitamentsprogram som erbjuds av Atlas Copco. Atlas Copcos årsstämmor 2013–2017 beslutade om resultatbaserade personaloptionsprogram enligt Atlas Copcos styrelses förslag om ett optionsprogram för respektive år. Atlas Copcos årsstämma 2017 beslutade om ett resultatbaserat personaloptionsprogram för 2017 liknande programmen för 2013–2016. Andelen av dessa program som avser Epirocs anställda påverkar de sammanslagna finansiella rapporterna och därför beskrivs villkoren för de mer omfattande Atlas Copco-programmen nedan.

Optionsprogram 2013–2017

Vid Atlas Copcos årsstämmor 2013–2017 beslutades om resultatbaserade personaloptionsprogram för respektive år. Beslutet att tilldela optioner fattades i april respektive år och optionerna utfärdades i mars påföljande år (utfärdandedatum). Antalet optioner som utfärdades för respektive programår var beroende av värdeskapande i Atlas Copco-gruppen, uttryckt som EVA (Economic Value Added) under respektive år som optionerna tilldelades. För optionsprogrammet 2017 varierar antalet optioner linjärt inom ett förutbestämt EVA-intervall. Storleken på programmet och intervallens gränser har fastställts av Atlas Copcos styrelse och har godkänts av Atlas Copcos årsstämma samt är förenlig med Atlas Copco-gruppens långsiktiga affärsplan.

I samband med utfärdandet beräknades lösenpriset till 110 procent av genomsnittlig kurs för aktier av serie A under en tiodagarsperiod efter datumet för publicering av rapporten för fjärde kvartalet.

Personaloptionerna utfärdades utan att den anställde erlade någon ersättning och rätten till optionerna kvarstår endast till den del de är inlösenbara vid tidpunkten för anställningens upphörande.

Optionsprogrammen 2013–2015 har en löptid på fem år från tilldelningstidpunkten medan programmen för 2016–2017 har en löptid på sju år. Optionerna i programmen för 2013–2017 kan inte överlätas och blir inlösenbara till 100 procent tre år efter tilldelning. Programmen för 2013–2017 innefattar ett krav på ledande befattningshavare (38 personer sammanlagt) att köpa Atlas Copcos aktier av serie A för 10 procent av sin bruttogrundlön för att de ska kunna bli tilldelade optioner. Ett lägre investerat belopp minskar antalet optioner i motsvarande grad. Dessutom har ledande befattningshavare som har investerat i Atlas Copcos aktier av serie A möjlighet att för varje köpt aktie köpa en aktie till en kurs motsvarande 75 procent av genomsnittlig kurs för aktier av serie A under en tiodagarsperiod efter datumet för publicering av rapporten för fjärde kvartalet. Denna rätt gäller från tre år efter tilldelningen fram till att optionsprogrammen löper ut.

Atlas Copcos styrelse hade rätt att besluta att genomföra en alternativ incitamentslösning, syntetiska optioner, för nyckelpersoner i sådana länder där det inte är lämpligt att tilldela personaloptioner. I programmen 2013–2017 kan optionsberättigade i Sverige begära att personaloptionerna regleras genom att Bolaget erlägger en kontant betalning motsvarande överskjutande belopp av stängningskursen för aktierna jämfört med lösenpriset på lösendatum minus eventuella administrationskostnader. På grund av möjligheten till sådant val för anställda i Sverige klassificeras personaloptionerna i redovisnings-syfte som kontantreglerade enligt IFRS 2.

23. Ersättningar till anställda, forts.

Black-Scholes modell används för att beräkna det verkliga värdet på personaloptionerna/de syntetiska optionerna i programmet per utfärdandedatum. För programmen 2016 och 2017 baserades det verkliga värdet på optionerna/de syntetiska optionerna på följande antaganden:

Viktiga antaganden	2017 års program (31 dec. 2017)	2016 års program (per utfärdandedatum)
Förväntat lösenpris	396/270 SEK ¹⁾	313/214 SEK ^{1) 2)}
Förväntad volatilitet	30 %	30 %
Förväntad löptid (år)	4,64	4,40
Förväntad aktiekurs	360,10 SEK	318,90 SEK
Förväntad utdelning (tillväxt)	6,80 SEK (6 %)	6,80 SEK (6 %)
Risikfri ränta	1,00 %	1,00 %
Genomsnittligt tilldelningsvärde	62,50/105,10 SEK	66,70/106,20 SEK
Antal utestående optioner	617 966	1 030 616

1) Matchningsaktier för verkställande ledningen.

2) Verkligt utfall.

Den förväntade volatiliteten har fastställts genom analys av den historiska utvecklingen av kursen på Atlas Copcos aktie av serie A samt andra aktier på aktiemarknaden.

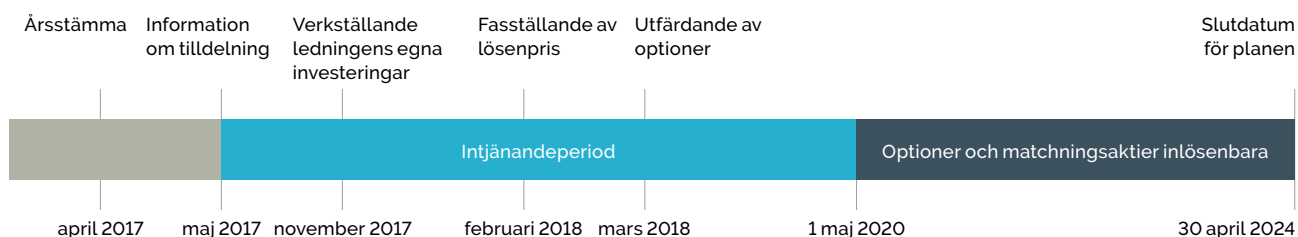
Vid fastställande av optionens förväntade löptid har antaganden gjorts avseende förväntade beteenden vid inlösen hos olika kategorier av optionsberättigade.

För optionerna i programmen 2013–2017 redovisas det verkliga värdet som en kostnad under följande intjänandeperioder:

Program	Intjänandeperiod		Lösenperiod	
	Från	Till	Från	Till
Personaloptioner				
2013	Juni 2013	April 2016	Maj 2016	April 2018
2014	Maj 2014	April 2017	Maj 2017	April 2019
2015	Maj 2015	April 2018	Maj 2018	April 2020
2016	Maj 2016	April 2019	Maj 2019	April 2023
2017	Maj 2017	April 2020	Maj 2020	April 2024

För 2017 års program har en ny beräkning av verkligt värde gjorts och kommer att göras per varje balansdag fram till utfärdandet.

Tidsaxel 2017 års program



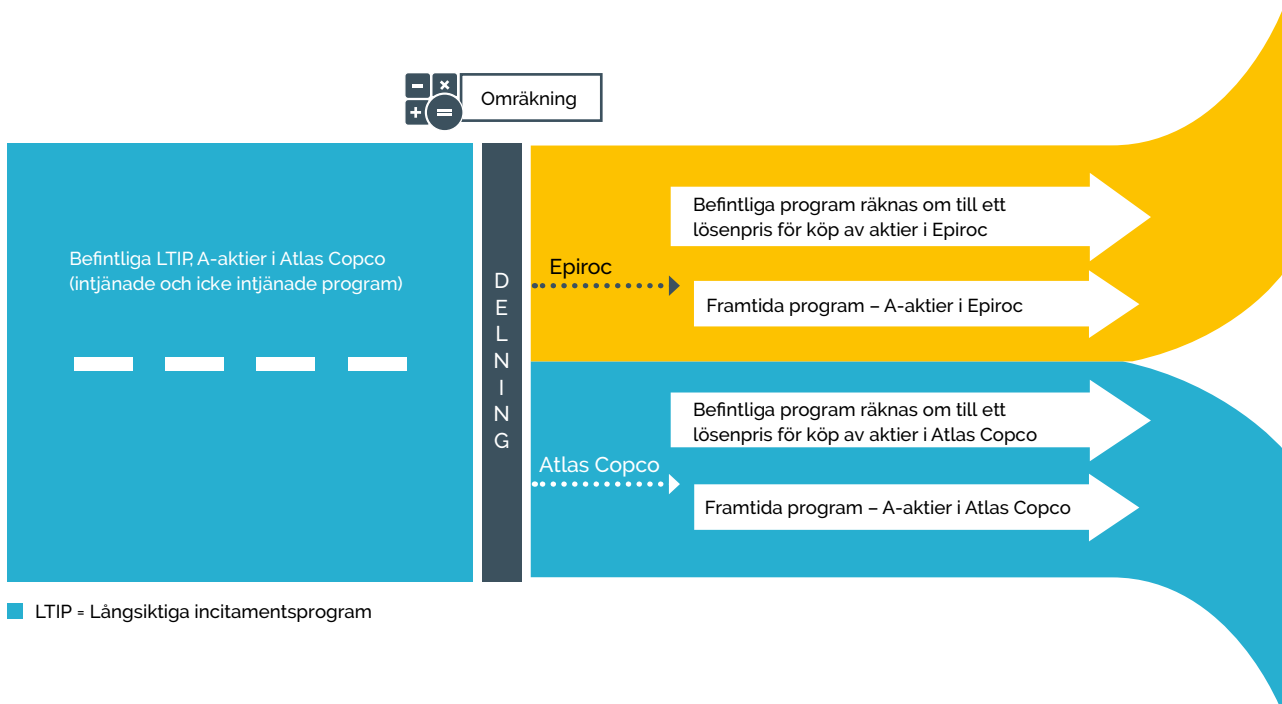
23. Ersättningar till anställda, forts.

För de syntetiska optionerna och optionerna som är klassificerade som kontantreglerade redovisas det verkliga värdet som en kostnad över samma intjänandeperiod, dock görs en ny beräkning av det verkliga värdet per varje balansdag och förändringar i verkligt värde efter intjänandeperioden fortsätter att redovisas som personalkostnad.

I enlighet med IFRS 2 uppgick kostnaden för Epiroc-koncernen 2017 för samtliga aktierelaterade incitamentsprogram till 135 (63 (15)) exklusive sociala avgifter, varav 13 (9 (8)) avser optioner som regleras med egetkapitalinstrument. Sociala avgifter redovisas i enlighet med uttalandet från Rådet för finansiell rapportering (UFR 7) och klassificeras som personalkostnader. I balansräkningen uppgick avsättningar för Epiroc-koncernen syntetiska optioner och aktieoptioner som klassificeras som kontantreglerade per 31 december 2017 till 140 (55 (20)).

Effekt på optionsprogrammen 2014–2017 av den kommande uppdelningen av Atlas Copco-gruppen

Vid tidpunkten för den väntade uppdelningen kommer Atlas Copco att ha fyra pågående program, 2014–2017. Samtliga program kommer att justeras enligt den metod som används av Nasdaq Stockholm för att justera börsnoterade optioner. Det innebär att värdet på programmen för deltagarna och Epiroc vid tidpunkten för uppdelningen kommer att vara samma som det redovisade värdet i de sammanslagna finansiella rapporterna. Efter uppdelningen kommer effekterna på Epirocs finansiella rapporter att vara beroende av den framtida kursutvecklingen för Epirocs aktie. Samtliga anställda i Epiroc-koncernen kommer att ta del av ett framtida utfall av de personaloptionsprogram som är kopplat till Epirocs resultat och Epirocs aktie av serie A.



24. Övriga skulder

Verkligt värde för övriga skulder motsvarar det redovisade värdet.

Övriga kortfristiga skulder	2017	2016	2015
Derivat			
– identifierade för säkringsredovisning	21	-	-
Övriga finansiella skulder			
– övriga skulder	644	523	479
– upplupna kostnader	1724	1620	1553
Förskott från kunder	626	409	500
Förutbetalda intäkter avseende servicekontrakt	38	35	29
Vid årets slut	3 053	2 586	2 561

Upplupna kostnader inkluderar poster såsom sociala avgifter, semesterlöneskuld, upplupna räntor och upplupna rörelsekostnader.

25. Avsättningar

2017	Produktgarantier	Omstrukturering	Övrigt	Summa
Vid årets början	182	132	161	475
Rörelseförvärv	1	-	2	3
Under året				
- gjorda avsättningar	166	6	196	368
- utnyttjade avsättningar	-108	-25	-62	-195
- återförda avsättningar	-35	-1	-50	-86
Omräkningsdifferenser	-8	-1	-7	-16
Vid årets slut	198	111	240	549
Långfristiga	7	98	174	279
Kortfristiga	191	13	66	270
Summa	198	111	240	549

2017, Förfall	Produktgarantier	Omstrukturering	Övrigt	Summa
Inom ett år	191	13	66	270
Mellan ett och fem år	7	96	174	277
Senare än fem år	-	2	-	2
Summa	198	111	240	549

2016	Produktgarantier	Omstrukturering	Övrigt	Summa
Vid årets början	176	148	162	486
Under året				
- gjorda avsättningar	217	15	185	417
- utnyttjade avsättningar	-166	-38	-118	-322
- återförda avsättningar	-55	-1	-84	-140
Omräkningsdifferenser	10	8	16	34
Vid årets slut	182	132	161	475
Långfristiga	6	188 ¹⁾	- ¹⁾	194
Kortfristiga	176	105 ¹⁾	- ¹⁾	281
Summa	182	293	-	475

1) En utförlig uppdelning mellan långsiktiga och kortsiktiga avsättningar mellan Omstrukturering och Övrigt finns inte tillgänglig. I stället redovisas totalnivåer.

2015	Produktgarantier	Omstrukturering	Övrigt	Summa
Vid årets början	190	144	172	506
Under året				
- gjorda avsättningar	188	64	98	350
- utnyttjade avsättningar	-172	-47	-35	-254
- återförda avsättningar	-29	-8	-63	-100
Omräkningsdifferenser	-1	-5	-10	-16
Vid årets slut	176	148	162	486
Långfristiga	8	123 ¹⁾	- ¹⁾	131
Kortfristiga	168	187 ¹⁾	- ¹⁾	355
Summa	176	310	-	486

1) En utförlig uppdelning mellan långsiktiga och kortsiktiga avsättningar mellan Omstrukturering och Övrigt finns inte tillgänglig. I stället redovisas totalnivåer.

Övriga avsättningar består huvudsakligen av belopp som rör aktierelaterade ersättningar inklusive sociala avgifter, övriga långfristiga ersättningar till anställda (se not 23) samt förpliktelser för återställande av miljö.

26. Ställda säkerheter och eventalförpliktelser

Epiroc hade inte några väsentliga belopp för 2017, 2016 eller 2015 avseende tillgångar som ställts som säkerhet eller eventalförpliktelser. Under 2017 hade Epiroc 10 MSEK i borgensförbindelser och andra

eventalförpliktelser. De avser främst pensionsåtaganden och åtaganden avseende krav från kunder samt diverse rättsliga frågor.

27. Finansiell exponering och principer för riskhantering

Kapitalförvaltning

Epiroc definierar kapital som räntebärande skulder och eget kapital, vilka vid årets slut uppgick till 19 160 MSEK (23 680, (22 047)). Koncernens policy är att ha en kapitalstruktur som upprätthåller investeringarnas, fordringsägarnas och marknadens förtroende och som är ett stöd för verksamhetens framtida utveckling. Koncernen omfattas inte av några externa kapitalkrav.

Finansiella risker

Koncernen exponeras för olika finansiella risker i verksamheten. Dessa finansiella risker innefattar:

• Finansierings- och likviditetsrisk	• Ränterisk
• Valutarisk	• Kreditrisk
• Övriga marknads- och prisrisker	

Till och med 2017 hanterades Koncernens finansiella risker som del av Atlas Copcos hantering av finansiell risk. Koncernen utarbetade egna policyer och efterlevnadsfunktioner avseende finansiell risk under fjärde kvartalet, och de trädde i kraft i januari 2018. Styrelsen fastställer övergripande finansiella policyer och säkerställer att dessa följs. Koncernens kommitté för hantering av finansiella risker (FRMC) hanterar Koncernens finansiella risker från och med den 1 februari 2018, utifrån sitt mandat från styrelsen. Medlemmarna i FRMC är koncernchefen, finans- och ekonomidirektören, Koncernens treasurer och chefen för Treasury Control. FRMC ska sammanträda en gång per kvartal, eller oftare vid behov.

Group Treasury har det operativa ansvaret för finansiell riskhantering i Koncernen. Group Treasury hanterar och styr finansiell riskeponering, säkerställer att rätt finansiering finns på plats genom lån och garanterade kreditfaciliteter samt hanterar Koncernens likviditet.

Finansierings- och likviditetsrisk

Koncernens policy för finansieringsrisk

Koncernens policy för finansieringsrisk hänvisar till Epiroc AB:s externa skulder.

- Koncernen bör som lägst ha 4 000 MSEK i garanterade kreditfaciliteter för att kunna uppnå operativa och strategiska mål samt uppfylla kreditbedömningskriterier.
- Genomsnittlig återstående löptid (tid till förfall) för Koncernens externa lån ska vara minst 3 år.
- Högst 3 000 MSEK av Koncernens externa lån får ha en löptid kortare än 12 månader.
- Det ska alltid finnas tillräcklig finansiering på dotterföretagsnivå.
- Likviditeten på kort sikt bör som lägst motsvara tre månaders kända rörelsekostnader inklusive ränta och låneamortering.

Status vid årets slut

Per 31 december 2017 finansierades Epiroc-koncernen av Atlas Copco. En överbrygningsfacilitet med huvudbanker planeras i samband med noteringen och ska användas för att betala tillbaka skulden till Atlas Copco. Epiroc AB kommer att uppta långfristiga lån för att betala tillbaka överbrygningsfaciliteten efter noteringen. Kreditfaciliteten bekräftades av huvudbankerna under första kvartalet 2018. Siffrorna som är angivna i policyn enligt ovan avser framtida långfristiga lån, inte överbrygningsfaciliteten. Likvida medel uppgick till 1 808 MSEK (481, (461)). Ökningen per 31 december 2017 beror på centraliseringen av dotterföretagens koncernkonton till Epiroc Treasury AB.

I nedanstående tabell visas förfallostrukturen för Koncernens finansiella skulder. Siffrorna visar avtalsenliga odiskonterade kassaflöden baserade på avtalad tidpunkt, då Koncernen är skyldig att betala, inklusive både ränta och nominella belopp.

Finansiella instrument	Upp till 1 år	1-3 år	3-5 år	Över 5 år
Skulder				
Skulder till kreditinstitut	20	69	14	5
Räntebärande lån från Atlas Copco-gruppen	2 173	-	-	-
Övriga skulder	-	0	0	-
Långfristiga finansiella skulder	2 193	69	14	5
Skulder till kreditinstitut	698			
Räntebärande lån från Atlas Copco-gruppen	4 110	-	-	-
Derivat	21	-	-	-
Övriga upplupna kostnader	1 724	-	-	-
Leverantörsskulder	3 966	-	-	-
Övriga skulder	644	-	-	-
Kortfristiga finansiella skulder	11 163	-	-	-
Finansiella skulder	13 356	69	14	5

Ränterisk

Koncernens ränteriskpolicy

Enligt Koncernens ränteriskpolicy ska den genomsnittliga durationen (det vill säga den period för vilken räntesatserna är fasta) vara minst 6 månader och högst 48 månader.

Status vid årets slut

Kortfristig och långfristig skuld avser lån från Atlas Copco-gruppen och kommer att ersättas av externa lån vid tidpunkten för noteringen. Siffrorna som är angivna i policyn enligt ovan för duration avser framtida långfristiga lån. Mer information om Koncernens räntebärande skulder finns i not 21.

27. Finansiell exponering och principer för riskhantering, forts.

Valutarisk

Koncernen bedriver verksamhet på olika geografiska marknader och genomför transaktioner noterade i utländska valutor vilket innebär exponering för valutakursrörelser. Detta påverkar både transaktions-exponeringen (kassaflödet) och omräkningsexponeringen (balansräkningen).

Transaktionsexponering

Koncernens valutariskpolicy

Transaktionsexponering innebär en risk att lönsamheten påverkas negativt av ändrade valutakurser, vilka påverkar kassaflöden i utländska valutor i verksamheten. Eftersom Koncernen bedriver verksamhet på olika marknader sker in- och utflöden i olika valutor. Som en naturlig del av affärsverksamheten uppstår ett nettoöverskott eller ett nettounderskott i en viss valuta. Nettopositionernas värden fluktuerar till följd av ändringar i valutakurserna och därmed uppstår en transaktionsexponering. Nedan beskrivs Koncernens allmänna principer för hantering av transaktionsexponering:

- Exponeringar ska minskas genom att matcha in- och utflöden i samma valutor.
- Divisionsledningarna ansvarar för att upprätthålla en beredskap för att justera sina verksamheter (pris och kostnad) för att kompensera för ogynnsamma kursrörelser.
- Baserat på antagandet att valutasäkring inte har någon betydande positiv eller negativ inverkan på Koncernens resultat på lång sikt, rekommenderas i policyn att transaktionsexponering inte säkras

på löpande basis. Divisionerna ska därför normalt inte säkra valutarisker. Säkring kan emellertid vara motiverad vid långa avtal där det inte finns möjlighet att ändra avtalspriset eller de kostnader som sammanhänger med avtalet. Transaktionsexponeringen avseende finansiella transaktioner är säkrad i sin helhet.

- FRMC beslutar om delar av transaktionsexponeringen ska säkras. Transaktionerna ska uppfylla villkoren för säkringsredovisning enligt IFRS och säkring längre än 18 månader är inte tillåten.

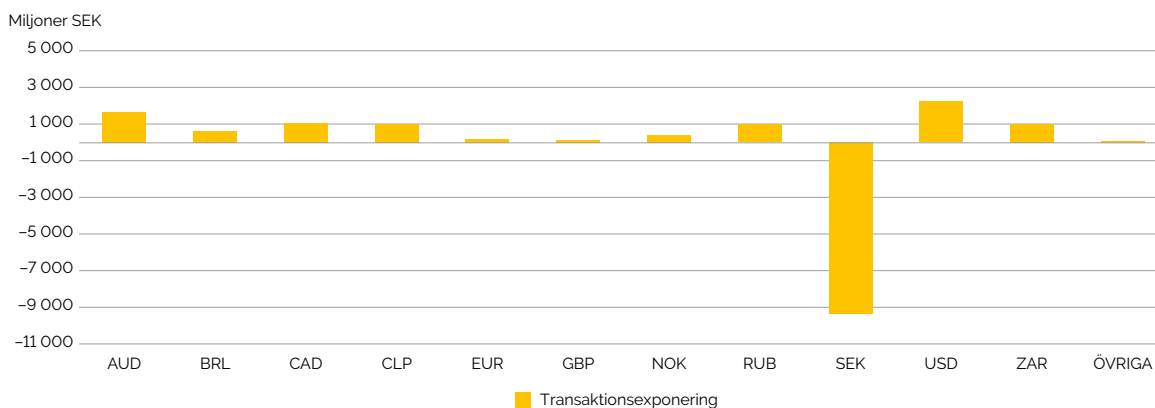
Status vid årets slut

Valutorna med de största rörelsebetingade över- och underskotten framgår av graf 1. Beloppen som redovisas i graf 1 motsvarar uppskattningar av Koncernens växlingsbara nettobelopp i olika valutor. Uppskattningar bygger på Koncernens koncerninterna betalningar och på betalningsflöden från kunder och till leverantörer i de mest betydande valutorna. Den rörelsebetingade transaktions-exponeringen uppgår till 9 367 MSEK och har beräknats som rörelsebetingad kassaflödesexponering netto.

Nedanstående tabell visar effekten av att SEK försvagas eller förstärks med en procentenhet mot alla andra valutor baserat på transaktionsexponeringen.

Känslighet för transaktionsexponering	2017
SEK valutakurs +1 %	-94
SEK valutakurs -1 %	94

Graf 1. Uppskattad rörelsebetingad transaktionsexponering i Koncernens viktigaste valutor 2017

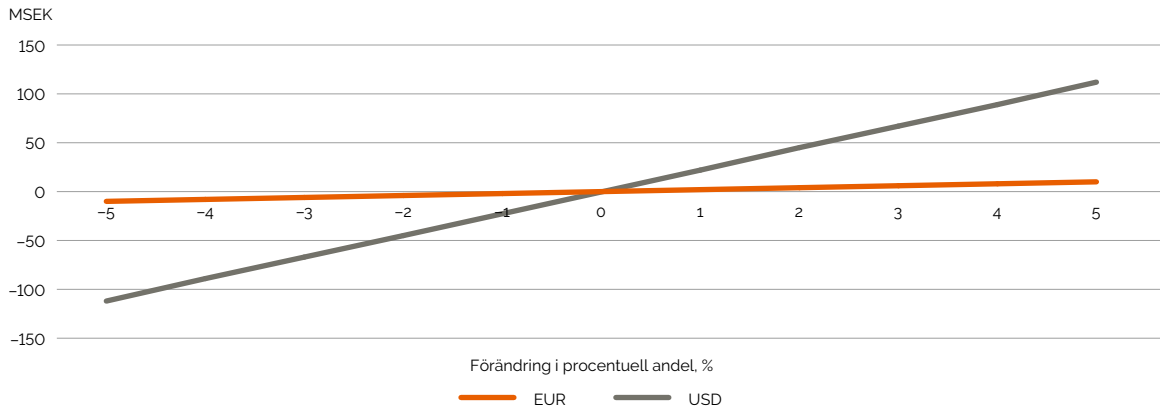


Tabellen nedan visar möjlig effekt på Koncernens resultat före skatt av ensidiga rörelser i USD och EUR. Indikationen är baserad på antagandet att inga valutaflöden har säkrats, samt före motverkande prisjusteringar och andra liknande åtgärder. Känslighetsanalysen är baserad på transaktionsexponeringen för 2017.

Känslighet för transaktionsexponering	2017
USD valutakurs +1 %	22
USD valutakurs -1 %	-22
EUR valutakurs +1 %	2
EUR valutakurs -1 %	-2

27. Finansiell exponering och principer för riskhantering, forts.

Graf 2, Rörelsebetingad transaktionsexponering – effekt av kursrörelser i USD och EUR före säkring



Omräkningsexponering

Koncernens valutariskpolicy

Omräkningsexponeringsrisken är risken att värdet på Koncernens nettoinvesteringar i utländska valutor påverkas negativt av ändringar i valutakurser. Koncernens världsomspännande verksamhet ger upphov till en valutaeffekt eftersom finansiella rapporter för företag med andra funktionella valutor än SEK räknas om till SEK vid upprättandet av de konsoliderade finansiella rapporterna. Nettoexponeringen i varje valuta motsvarar nettot av tillgångar och skulder noterade i den valutan. Effekten av valutakursfluktuationer på dessa nettopositioner utgör omräkningseffekten.

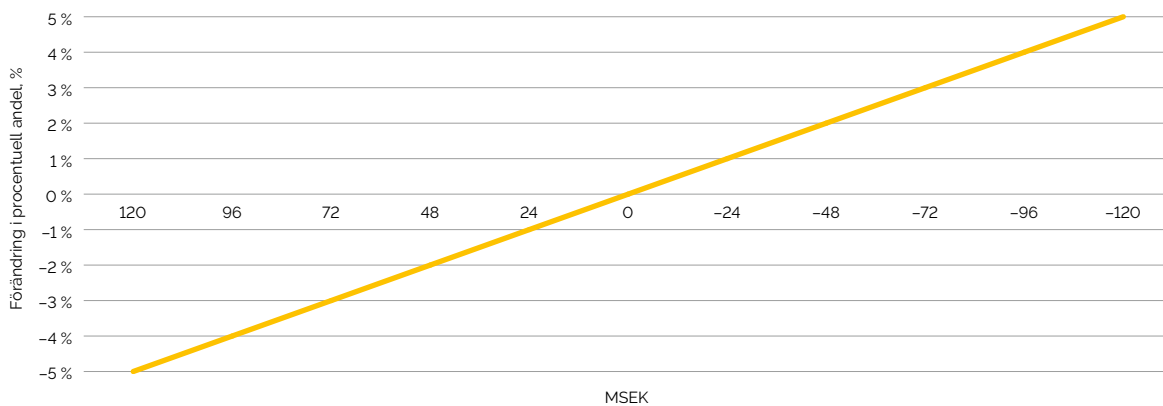
Koncernens allmänna principer för hantering av omräkningsexponering är:

- Omräkningsexponering bör minskas genom att matcha tillgångar och skulder i samma valutor.
- FRMC kan besluta att säkra en del av, eller hela, den återstående omräkningsexponeringen. Eventuell säkring av omräkningsexponeringen ska uppfylla villkoren för säkringsredovisning enligt IFRS.

Status vid årets slut

Graf 3 visar Koncernens känslighet för valutaomräkningseffekter när utländska dotterföretags resultat räknas om. Grafen visar till exempel att omräkningseffekten på Koncernens resultat före skatt skulle uppgå till -24 om SEK skulle stärkas med 1 procent. En försvagning av SEK med 1 procent skulle påverka Koncernens resultat före skatt med 24.

Graf 3, Omräkningseffekt på resultat före skatt



27. Finansiell exponering och principer för riskhantering, forts.

Kreditrisk

Kreditrisk kan delas upp i rörelsebetingad och finansiell kreditrisk. Dessa risker beskrivs mer utförligt i följande avsnitt. I tabellen nedan visas total kreditriskexponering avseende tillgångar som klassificeras som finansiella instrument per 31 december.

Kreditrisk	2017	2016	2015
Lånefordringar och kundfordringar			
– kundfordringar	6 271	5 701	5 203
– finansiella leasingfordringar	902	931	862
– övriga finansiella fordringar	1 305	2 000	1 754
– övriga fordringar	920	628	644
– upplupna intäkter	31	16	27
– likvida medel	1 808	481	461
Derivat	193	–	–
Summa	11 430	9 757	8 951

Rörelsebetingad kreditrisk

Koncernens kreditriskpolicy

Rörelsebetingad kreditrisk är risken att kunderna inte uppfyller sina betalningsförpliktelser. Koncernens policy för rörelsebetingad kreditrisk är att affärsområden, divisioner och enskilda affärsenheter ansvarar för de affärsrisker som genereras i deras respektive verksamheter. Den rörelsebetingade kreditrisken mäts som totalsumman netto av fordringar på en kund.

Status vid årets slut

Eftersom Koncernens försäljning är fördelad på många kunder och ingen enskild kund står för en betydande andel av Koncernens affärsrisk sker bevakningen av affärskreditrisker främst på divisions-

eller affärsenhetsnivå. Varje affärsenhet måste ha en godkänd affärsriskpolicy.

Koncernen har en intern kundfinansieringsverksamhet (del av Payment Solutions) som ett stöd vid försäljning av utrustning. Per 31 december 2017 uppgick kreditportföljen för kundfinansieringsverksamheten till cirka 2 253 (2 965, (2 607)), bestående av 65 (96, (91)) som redovisas som kundfordringar, 894 (925, (844)) som redovisas som finansiella leasingfordringar och 1 294 (1 944, (1 672)) som redovisas som övriga finansiella fordringar. Payment Solutions har även icke uppsägningsbara operationella leasingavtal som uppgår till 705 (731, (747)). Det finns ingen betydande koncentration av kreditrisk i denna verksamhet. Ingen kund står för mer än 5 procent av totala utestående fordringar. Se även not 22.

Epiroc Payment Solutions har som säkerhet för sin kreditportfölj huvudsakligen återtaganderätter i maskinerna. Affärsenheterna kan även till viss del överföra försäkring av affärsrisk till externa företag (vanligen till ett exportkreditföretag).

Avsättningar för kreditrisker

Affärsenheterna fastställer avsättningar som motsvarar deras uppskattning av uppkomna värdeminskningar avseende kundfordringar och andra fordringar. De huvudsakliga delarna i denna avsättning är särskilda avsättningar för värdeminskningar som avser individuellt betydande exponeringar samt en komponent för kollektiv nedskrivning som fastställts för grupper med likartade tillgångar avseende värdeminskningar som ännu inte har identifierats. Avsättning för kollektiv nedskrivning fastställs utifrån historik om inställda betalningar för liknande finansiella tillgångar. Vid årets slut 2017 uppgick avsättningarna för osäkra fordringar till 5,1 procent av bruttot av totala kundfordringar. I följande tabell redovisas bruttovärdet för kundfordringar, båda kort- och långfristiga, uppdelade efter löptid tillsammans med hänförliga avsättningar för kreditrisker.

	2017		2016		2015	
	Brutto	Nedskrivningar	Brutto	Nedskrivningar	Brutto	Nedskrivningar
Kundfordringar						
Ännu ej förfallna	4 145	5	3 655	8	3 294	5
Förfallna men inte nedskrivna						
0–30 dagar	1 411	–	1 252	–	1 106	–
31–60 dagar	283	–	259	–	295	–
61–90 dagar	138	–	144	–	158	–
Över 90 dagar	550	–	596	–	568	–
Förfallna och individuellt nedskrivna						
0–30 dagar	17	1	34	1	3	–
31–60 dagar	4	1	7	–	5	1
61–90 dagar	2	1	7	5	5	5
Över 90 dagar	57	60	124	94	116	100
Kollektiv nedskrivning	–	268	–	269	–	236
Summa	6 607	336	6 078	377	5 550	347

Det totala uppskattade verkliga värdet på säkerheter för kundfordringar uppgick till 411 (136, (213)). Majoriteten av säkerheterna består av återtaganderätter och exportkreditförsäkringar. Baserat på historik för förlustnivån på fordringar och den varierade kundbasen bedöms kreditrisken vara begränsad.

Bruttobeloppet för Koncernens finansiella leasingfordringar uppgick till 930 (970, (888)), varav 28 (39, (26)) har skrivits ned.

Bruttobeloppet för övriga finansiella fordringar uppgick till 1 392 2 160, (1 803)), varav 87 (160, (49)) har skrivits ned. Det finns inga betydande förfallna belopp som inte har skrivits ned. Det totala uppskattade verkliga värdet på säkerheter för finansiella leasingfordringar och övriga finansiella fordringar uppgick till 534 (326, (353)) respektive 1 031 (1 622, (1 316)) och består huvudsakligen av återtaganderätter.

27. Finansiell exponering och principer för riskhantering, forts.

Finansiell kreditrisk

Koncernens kreditriskpolicy

Kreditrisk för finansiella transaktioner är risken att Koncernen ådrar sig förluster, avseende Koncernens investeringar, bankmedel eller derivattransaktioner, till följd av att motparten inte betalar. Den finansiella kreditrisken mäts på olika sätt beroende på vad det är för transaktionstyp.

Investeringstransaktioner

Det ska finnas effektiva system för likviditetsstyrning som syftar till att minimera överskottslikviditet i verksamheter där kapitalet inte kan investeras eller användas för att minska Koncernens räntebärande skulder. Likvida medel får endast placeras om minst ett kreditbetyg (enligt kreditbedömningar från Standard & Poor's, Fitch Ratings eller Moody's) för motparten eller för underliggande instrument är minst: A-/A3 när det gäller finansiella motparter och fonder samt BBB-/Baa3 när det gäller icke-finansiella motparter. Investeringar i strukturerade finansiella produkter är inte tillåtna, såvida de inte godkänts av FRMC. Dessutom beaktas investeringens motpartsexponering, löptid och likviditet innan en investering genomförs. En lista på varje godkänd motpart och dess högsta gräns för exponering upprätthålls och övervakas.

Derivattransaktioner

Som del av Koncernens hantering av finansiella risker använder Koncernen derivattransaktioner med finansiella motparter. Sådana transaktioner kan endast ske med godkända motparter för vilka kreditlimiten har fastställts och med vilka ISDA:s (International Swaps and Derivatives Association) ramavtal och CSA-avtal (Credit Support Annex) gäller. Derivattransaktioner kan endast ingås av Epiroc AB eller Epiroc Treasury AB eller i sällsynta fall av annan enhet, dock endast med godkännande av Koncernens treasurer. Epiroc använder derivat främst som säkringsinstrument och enligt policyn får endast standardiserade derivat (till skillnad från strukturerade derivat) användas.

Status vid årets slut

Under 2017 ingick Epiroc derivatavtal med Atlas Copco i syfte att säkra valutaexponering för interna lån. Vid årets slut 2017 uppgick den beräknade kreditrisken på derivat, med beaktande av aktuellt marknadsvärde och säkerheter, till 172 MSEK. I tabellen nedan visas det redovisade värdet för Koncernens derivat.

Utestående derivatinstrument hänförliga till finansiell exponering	2017
Valutaterminkontrakt	
Tillgångar	193
Skulder	-21

Övriga marknads- och prisrisker

Råvaruprisrisk är risken att kostnaden för direkta och indirekta material ska stiga på grund av en prisökning på underliggande råvaror på de globala marknaderna. Koncernen är direkt och indirekt exponerad för fluktuationer i råvarupriser. Kostnadsökningar på råvaror och komponenter sammanfaller ofta med hög efterfrågan från slutkunder och uppvägs av ökad försäljning till kunder inom gruvnäringen samt högre marknadspriser. Koncernen säkrar därför inte råvaruprisrisker.

Verkligt värde på finansiella instrument

I Epirocs balansräkning redovisas finansiella instrument till verkligt värde eller upplupet anskaffningsvärde. Verkligt värde fastställs enligt en hierarki för verkligt värde. Nivåerna i hierarkin ska återspegla i vilken omfattning verkligt värde bygger på observerbara marknadsdata eller egna antaganden. Nedan följer en beskrivning av varje nivå och de värderingsmetoder som används för varje instrument.

Nivå 1

Enligt metoden för Nivå 1 baseras verkligt värde på noterade (ojusterade) priser på aktiva marknader för identiska tillgångar eller skulder. En marknad betraktas som aktiv om noterade priser med lätthet och regelbundet finns tillgängliga på en börs, hos en mäklare, branschorganisation, företag som tillhandahåller aktuell prisinformation eller tillsynsmyndighet och dessa priser representerar faktiska och regelbundet förekommande marknadstransaktioner på affärsmässiga villkor.

Nivå 2

Enligt metoden för Nivå 2 baseras verkligt värde på modeller som använder andra observerbara data för tillgången eller skulden än noterade priser som ingår i Nivå 1, som är observerbara för tillgången eller skulden antingen direkt (det vill säga som priser) eller indirekt (det vill säga härledda från priser). Sådana observerbara data kan vara marknadsräntor och avkastningskurvor.

Nivå 3

Enligt metoden för Nivå 3 baseras verkligt värde på en värderingsmodell, där betydande indata bygger på icke observerbara marknadsdata.

Värderingsmetoder

Derivat

Verkligt värde för valutaterminkontrakt beräknas utifrån rådande marknadsläge. Ränteswappar värderas baserat på marknadsräntor och nuvärde av framtida kassaflöden. Modeller för diskonterade kassaflöden används vid värderingen.

Räntebärande skulder

Verkliga värden beräknas baserat på marknadsräntor och nuvärde av framtida kassaflöden.

Finansiella leasingavtal och övriga finansiella fordringar

Verkliga värden beräknas baserat på marknadsräntor och nuvärde av framtida kassaflöden.

27. Finansiell exponering och principer för riskhantering, forts.

Koncernens finansiella instrument uppdelade i nivåer

Det redovisade värdet för Koncernens finansiella instrument motsvarar verkligt värde i alla kategorier förutom för räntebärande skulder och investeringar som hålls till förfall. Se not 21 för mer information om Koncernens räntebärande skulder.

Valutakurser som använts i de finansiella rapporterna	Balansdagens kurs		Genomsnittlig kurs					
	Värde	Valutakod	2017	2016	2015	2017	2016	2015
Australien	1	AUD	6,42	6,56	6,09	6,53	6,36	6,30
Kanada	1	CAD	6,56	6,74	6,02	6,57	6,46	6,56
Kina	1	CNY	1,26	1,31	1,29	1,26	1,29	1,34
EU	1	EUR	9,84	9,56	9,13	9,63	9,44	9,34
Hongkong	100	HKD	105,24	117,19	107,74	109,69	110,50	108,27
Storbritannien	1	GBP	11,09	11,17	12,38	11,03	11,60	12,82
USA	1	USD	8,22	9,09	8,35	8,55	8,58	8,39

28. Närstående

Transaktioner med intresseföretag och joint ventures

Koncernen sålde olika produkter och köpte varor genom vissa intresseföretag och joint ventures till villkor som i allt väsentligt liknade dem som gäller för icke närstående parter.

Transaktioner med aktieägare

Epiroc AB:s aktieägare är Atlas Copco-gruppen. Mellan koncernerna finns tidigare kundfordringar och leverantörsskulder samt koncernkonton och lånesaldon. Transaktioner avseende överlåtelse av tillgångar och skulder som del av bildandet av Epiroc-koncernen mellan Atlas Copco-gruppen och Epiroc-koncernen har klassificerats som transaktioner med aktieägare. De transaktioner med aktieägare som har genomförts via eget kapital redovisas i den sammanslagna rapporten över förändringar i eget kapital. I de sammanslagna finansiella rapporterna innefattar kundfordringar och leverantörsskulder fordringar och skulder som ska inkasseras och betalas av ett annat koncernföretag än det företag som är inkluderat i de sammanslagna finansiella rapporterna.

Under 2017 sålde Epiroc en portfölj med finansierings- och leasingavtal avseende kundfinansiering till Atlas Copco-gruppens tyska pensionsstiftelse för en köpeskilling om 737 vilket medförde en realisationsvinst om 2. Köpeskillingen var marknadsmässig. Under 2015 genomfördes en "sale and leaseback"-försäljning av fastigheter i Sverige till Koncernens tyska pensionsstiftelse till en köpeskilling om 420, resulterande i en nettovinst om 101. Leasingperioderna för fastigheterna är mellan 6 och 15 år. Köpeskillingen och leaseavgifterna är på marknadsmässiga villkor.

Ersättning till nyckelpersoner i ledande ställning

Ersättning till styrelsen och koncernledningen redovisas i not 5.

I följande tabell sammanfattas Koncernens transaktioner med dess intresseföretag och joint ventures samt med Atlas Copco-gruppen.

	2017	2016	2015
Intäkter	93	90	170
Inköp av varor	422	57	110
Inköp av tjänster	66	-*	-*
Lån från Atlas Copco	231	187	242
Derivatintäkter	135	-	-
Kostnader för förändringar i verkligt värde	6	0	0
Vid årets slut:			
Cash-pool med Atlas Copco	7	5 653	4 591
Leverantörsskulder	11	-	-
Kortfristiga lån från Atlas Copco	4 108	3 131	2 852
Långfristiga lån från Atlas Copco	2 169	4 091	4 006
Fordringar	4	0	0
Derivat	193	-	-

* Information avseende tjänster köpta från Atlas Copco under 2016 och 2015 är inte tillgänglig.

29. Händelser efter balansdagen

Epiroc har ingått väsentliga kreditavtal med Bank of China (Luxembourg) S.A. Stockholm Branch, Citigroup Global Markets Limited, Danske Bank A/S, Danmark, Sverige Filial, Deutsche Bank AG Luxembourg S.A., Nordea Bank AB (publ), Skandinaviska Enskilda Banken AB (publ), Svenska Handelsbanken AB och Standard Chartered Bank avseende en revolverande kreditfacilitet i flera valutor om 4 miljarder SEK avsedd för Epiroc AB:s allmänna verksamhet samt som reservfacilitet. Kreditfaciliteten har en löptid om fem år, på villkor att noteringen av Epiroc AB äger rum och att sedvanliga villkor är uppfyllda. Kreditfaciliteten innehåller sedvanliga bekräftelser och åtaganden som, förutom för vissa undantag, innefattar ställande av säkerhet samt begränsningar av samgåenden och skuldsättning för dotterföretag, samt vissa klausuler om "förändring av bestämmande inflytande" (definierat som en förändring på mer än 50 procent av aktierna och/eller rösterna i låntagaren).

Epiroc har också ingått kreditavtal med Citibank Global Markets Limited, Danske Bank A/S, Nordea Bank AB (publ) och Skandinaviska Enskilda Banken AB (publ) avseende en överbrygningsfacilitet om 6 miljarder SEK avsedd för refinansiering av utestående lån i samband

med delningen av Atlas Copco. Kreditfaciliteten har en löptid om upp till 24 månader, på villkor att erforderlig majoritet av aktieägarna i Atlas Copco AB har beslutat att dela ut aktierna i Epiroc AB till aktieägarna i Atlas Copco AB, att avstämningsdagen har passerat och att sedvanliga villkor är uppfyllda. Kreditfaciliteten innehåller sedvanliga bekräftelser och åtaganden som, förutom för vissa undantag, innefattar ställande av säkerhet samt begränsningar av samgåenden och skuldsättning för dotterföretag, samt vissa klausuler om "förändring av bestämmande inflytande".

Den extra bolagsstämman i Epiroc som planeras att hållas den 5 juni 2018, kommer att besluta om en uppdelning av aktier och en omstämpling av aktier med syfte att uppnå en aktiestruktur motsvarande den i Atlas Copco. Aktiekapitalet kommer att ökas till 500 000 000 SEK. Efter registrering av uppdelningen av aktier och omstämplingen av aktier hos Bolagsverket, kommer antalet aktier i Epiroc att motsvara antalet aktier i Atlas Copco, med undantag för de egna aktier som innehas av Atlas Copco. Detta möjliggör utdelning av en aktie i Epiroc för varje innehavd aktie i Atlas Copco per avstämningsdatum för utdelningen.

Revisors rapport avseende sammanslagna finansiella rapporter över historisk finansiell information

Till styrelsen i Epiroc AB, org.nr 556041-2149

Vi har utfört en revision av de sammanslagna finansiella rapporterna för Epiroc AB på sidorna F-27–F-73, som omfattar de sammanslagna balansräkningarna per den 31 december 2017, 2016 och 2015 och de sammanslagna resultaträkningarna, rapporterna över övrigt totalresultat, kassaflödesanalyserna och redogörelserna för förändringar i eget kapital för dessa år samt en beskrivning av väsentliga redovisningsprinciper och andra tilläggsupplysningar.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar för de finansiella rapporterna

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att de finansiella rapporterna tas fram och presenteras på ett sådant sätt att de ger en rättvisande bild av finansiell ställning, resultat, förändringar i eget kapital och kassaflöde i enlighet med International Financial Reporting Standards så som de antagits av EU och kompletterande tillämplig normgivning. Denna skyldighet innefattar utformning, införande och upprätthållande av intern kontroll som är relevant för att ta fram och på rättvisande sätt presentera de finansiella rapporterna utan väsentliga felaktigheter, oavsett om de beror på oegentligheter eller fel. Styrelsen ansvarar även för att de finansiella rapporterna tas fram och presenteras enligt kraven i prospektförordningen 809/2004/EG.

Revisorns ansvar

Vårt ansvar är att uttala oss om de finansiella rapporterna på grundval av vår revision. Vi har utfört vår revision i enlighet med FARs rekommendation RevR 5 *Granskning av finansiell information i prospekt*. Det innebär att vi följer FARs etiska regler och har planerat och genomfört revisionen för att med rimlig säkerhet försäkra oss om att de finansiella rapporterna inte innehåller några väsentliga felaktigheter. Revisionsföretaget tillämpar ISQC 1 (International Standard on Quality Control) och har därmed ett allsidigt system för kvalitetskontroll vilket innefattar dokumenterade riktlinjer och rutiner avseende efterlevnad av yrkesetiska krav, standarder för yrkesutövningen och tillämpliga krav i lagar och andra författningar.

Vi är oberoende i förhållande till Epiroc AB enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

En revision i enlighet med FARs rekommendation RevR 5 *Granskning av finansiell information i prospekt* innebär att utföra granskningsåtgärder för att få revisionsbevis som bestyrker belopp och upplysningar i de finansiella rapporterna. De valda granskningsåtgärderna baseras på vår bedömning av risk för väsentliga felaktigheter i de finansiella rapporterna oavsett om de beror på oegentligheter eller fel. Vid riskbedömningen överväger vi den interna kontroll som är relevant för bolagets framtagande och rättvisande presentation av de finansiella rapporterna som en grund för att utforma de revisionsåtgärder som är tillämpliga under dessa omständigheter men inte för att göra ett uttalande om effektiviteten i bolagets interna kontroll. En revision innebär också att utvärdera tillämpligheten av använda redovisningsprinciper och rimligheten i de betydelsefulla uppskattningar som styrelsen och verkställande direktören gjort samt att utvärdera den samlade presentationen i de finansiella rapporterna.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som underlag för vårt uttalande.

Uttalande

Enligt vår uppfattning ger de finansiella rapporterna en rättvisande bild i enlighet med International Financial Reporting Standards, så som de antagits av EU, och kompletterande tillämplig normgivning av Epiroc AB:s sammanslagna finansiella ställning per den 31 december 2017, 2016 och 2015 och sammanslagna resultat, redogörelse för förändringar i eget kapital och kassaflöden för dessa år.

Stockholm den 25 maj 2018

Deloitte AB

Thomas Strömberg
Auktoriserad revisor

Definitioner

Atlas Copco avser, beroende på sammanhanget, Atlas Copco Aktiebolag, org. nr 556014-2720, koncernen i vilken Atlas Copco är moderbolag, eller dotterbolag i koncernen.

Epiroc, Bolaget eller **Koncernen** avser, beroende på sammanhanget, Epiroc Aktiebolag, org. nr 556041-2149, koncernen i vilken Epiroc Aktiebolag är moderbolag, eller dotterföretag i koncernen.

EUR avser euro.

Euroclear avser Euroclear Sweden AB.

IFRS avser International Financial Reporting Standards, såsom de antagits av Europeiska Unionen.

Koden avser Svensk kod för bolagsstyrning.

Nasdaq Stockholm avser den reglerade marknad som bedrivs av Nasdaq Stockholm Aktiebolag.

Prospektet avser detta prospekt, som har upprättats med anledning av upptagandet till handel av Bolagets aktier av serie A och aktier av serie B på Nasdaq Stockholm.

U.S. Exchange Act avser den vid var tid gällande United States Securities Exchange Act från 1934.

U.S. Securities Act avser den vid var tid gällande United States Securities Act från 1933.

SEK avser svenska kronor.

USD avser amerikanska dollar.

Adresser

Bolaget

Epiroc Aktiebolag

Sickla Industriväg 19
131 54 Nacka
Sverige
010-755 01 00
www.epirocgroup.com

Finansiella rådgivare

Skandinaviska Enskilda Banken AB

SEB Corporate Finance

Kungsträdgårdsgatan 8
106 40 Stockholm
Sverige

Deutsche Bank AG, London Branch

1 Great Winchester Street
London, EC2N 2DB
Storbritannien

Legala rådgivare

Beträffande svensk rätt

Roschier Advokatbyrå AB

Brunkebergstorg 2
111 51 Stockholm
Sverige

Beträffande amerikansk rätt

Shearman & Sterling (London) LLP

9 Appold Street
London, EC2A 2AP
Storbritannien

Revisor

Deloitte AB

Rehngatan 11
113 79 Stockholm
Sverige

United in performance. Inspired by innovation.

Prestanda förenar oss, innovation inspirerar oss och engagemanget driver oss att fortsätta framåt. Du kan räkna med att Epiroc levererar de lösningar som du behöver för att lyckas i dag och tekniken för att leda i morgon.

[epiroc.com](https://www.epiroc.com)

